

# SUCCESS STORY

PANTHEON DISTRIBUTION GMBH

shöpping.at

**„BEREITS IN DEN ERSTEN MONATEN AUF SHÖPPING.AT HABEN WIR ÜBER 1 MILLION EURO UMSATZ GEMACHT“**

**HÄNDLER:** Pantheon Distribution GmbH

**BRANCHE:** Mobilfunk, Unterhaltungselektronik und Haushaltsgeräte

**GRÜNDUNGSJAHR:** 2016

**MITARBEITERANZAHL:** 10

**SITZ:** Biedermannsdorf, im Süden von Wien

**HÄNDLER BEI SHÖPPING.AT SEIT:** 2021



**NICOLAS MBO**  
Geschäftsführer  
Pantheon Distribution GmbH

Die Pantheon Distribution GmbH mit Hauptsitz in Biedermannsdorf wurde 2016 gegründet und vertreibt Mobilfunk- und Haushaltsgeräte sowie Unterhaltungselektronik. Das mehrköpfige Team bedient seine Kund\*innen dabei schnell und zuverlässig. Das wird unter anderem durch das große Lager in Wien garantiert, das eine zügige Bestellabwicklung ermöglicht.

Nachdem der B2B Vertrieb sehr erfolgreich lief, wollte der Geschäftsführer Nicolas MBO in den B2C Onlinehandel einsteigen und hat nach geeigneten Plattformen gesucht. Dabei hat sich sehr schnell herausgestellt, dass nur shöpping.at den Ansprüchen von Herrn MBO gerecht wird. Das Konzept – ausschließlich in Österreich ansässige Händler\*innen zu listen, die ihr Sortiment innerhalb Österreichs anbieten – hat Herrn MBO überzeugt. Somit erfolgte der Einstieg ins E-Commerce Geschäft mit einem starken Partner an der Seite: shöpping.at.

Wir haben beim Geschäftsführer Herrn MBO nachgefragt:

## **WELCHE ZIELE HABEN SICH DURCH DEN VERKAUF ÜBER SHÖPPING.AT ERFÜLLT?**

Herr MBO: Unser Ziel war es, neue Kunden in ganz Österreich zu erreichen. Im Vergleich zu einem eigenen Onlineshop kann mit shöpping.at deutlich mehr Reichweite erzielt werden. Dadurch haben wir eine signifikante Umsatzsteigerung generiert. Bereits in den ersten Monaten auf shöpping.at konnten wir über 1 Million Euro Umsatz verzeichnen. Somit wurden unsere Erwartungen nicht nur erfüllt, sondern sogar übertroffen!

## **WELCHE VORTEILE HAT DER VERKAUF AUF SHÖPPING.AT?**

Herr MBO: Neben der Umsatzsteigerung hat der Verkauf auf shöpping.at auch dazu geführt, dass unsere Markenbekanntheit gestiegen ist. Durch effektive Online-Marketingkampagnen und die kostenfreie Listung auf den wichtigsten Marketingkanälen von shöpping.at, wie beispielsweise die Ausspielung auf Geizhals, erreicht man sehr viele Käufer\*innen im Internet. Das wäre ohne die Anbindung an shöpping.at so niemals realisierbar gewesen.

## **WAS GEFÄLLT IHNEN BESONDERS GUT AN DER ZUSAMMENARBEIT MIT SHÖPPING.AT?**

Herr MBO: Die Zusammenarbeit mit shöpping.at sehe ich als eine Partnerschaft auf Augenhöhe. Man hat das Gefühl, dass shöpping.at nicht nur am eigenen Profit interessiert ist, sondern sehr darauf schaut mit den Händlern eine Win-win-Situation zu schaffen. Es gibt für alle Fragen direkte Ansprechpartner\*innen, die auf Anliegen sehr schnell reagieren und äußerst kooperativ und hilfsbereit sind. Gemeinsam kann man im österreichischen Online-Handel einfach mehr bewegen und damit große Erfolge erzielen!

---

**MÖCHTEN AUCH SIE MEHR UMSATZ GENERIEREN?  
VERKAUFEN SIE IHRE PRODUKTE AUF SHÖPPING.AT.**

**JETZT HÄNDLER\*IN WERDEN**