

# AS24 Express:

Il tuo canale di acquisto  
diretto dai privati



# AS24 Express: come gestire i lead di acquisto diretto.

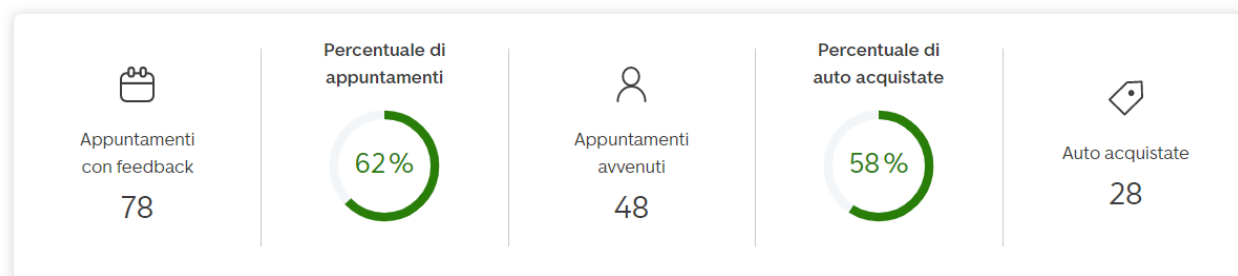
Congratulazioni per essere diventato un **dealer AS24 Express!** Segui questo percorso nella tua **Area rivenditore** per accedere alla gestione dei tuoi appuntamenti:

[Ricerca & Strumenti](#) > [AS24 Express](#) > [Gestione appuntamenti / Preferenze](#)

## Gestione appuntamenti

### 1. Statistiche generali del servizio

In questa sezione hai visione chiara e immediata degli appuntamenti che ricevi tramite AS24 Express e della loro conversione. Appena ricevi un lead o acquisti un'auto, le statistiche si aggiornano in tempo reale!



### 2. Panoramica appuntamenti & Feedback

In questa sezione trovi tutti i tuoi lead AS24 Express: gli appuntamenti in programma, quelli già avvenuti, il loro esito e il prezzo pagato per ogni auto di privato che hai acquistato. Fornisci un feedback subito dopo la conclusione di ogni appuntamento AS24 Express per avere le tue statistiche sempre aggiornate e corrette.

Elenco completo		Appuntamenti aperti 3	Feedback aperti 0	
Appuntamento	Status/ID	Veicolo	Valutazione	Prezzo di acquisto
13.08. 2020 10:00	In programma DS-48995	Volkswagen Golf	€ 5.621 - € 7.163	
Anno 2010	Chilometraggio 125.000 km	Carrozzeria Berlina	Stato esterni (vernice) Graffi riparati professionalmente	Prezzo desiderato € 6.500
Cambio Manuale	Carburante Diesel	Potenza in CV (kW) 140 (103)	Stato carrozzeria/meccanica/tecnologia Danni riparati professionalmente	Documentazione <a href="#">Modulo di valutazione</a>

Se un appuntamento non ha avuto luogo, indicane il motivo anche se non è dipeso da te. In questo modo, per te sarà più semplice consultare in un momento successivo lo storico degli appuntamenti, e per noi capire il tipo di richieste che ti stiamo inviando.

Per ogni appuntamento che ha avuto luogo, indica se hai acquistato o meno l'auto, e se sì a che prezzo. Se il venditore ti ha chiesto del tempo per pensare alla tua offerta, puoi dare il feedback in un secondo momento selezionando l'opzione „**Trattativa in corso**“.

Per ogni appuntamento, riceverai due e-mail: la prima dopo la prenotazione da parte del venditore e la seconda come reminder il giorno stesso dell'appuntamento.

# Impostazioni

## 1. Le tue preferenze di acquisto

Con l'attivazione dei filtri, verrai proposto come dealer AS24 Express solo a quei potenziali venditori che avranno da vendere un'auto esattamente corrispondente alle tue preferenze. I filtri possono essere impostati per Marca, Prezzo, Chilometraggio e Anno di immatricolazione. All'inizio della tua avventura come dealer AS24 Express, i filtri avranno un'impostazione standard, in modo da consentirti di ricevere il maggior numero di appuntamenti possibile e di non perdere nessuna occasione di business.

Le tue preferenze di acquisto Modifica

**Marche**

Tutte le marche

**Valutazioni**      **Chilometraggio**      **Anno di immatricolazione**

Tutte le valutazioni      Tutti i chilometraggi      Tutti gli anni

## 2. I tuoi giorni / orari per gli appuntamenti

Indica gli orari e i giorni in cui sei disponibile per gli appuntamenti AS24 Express. Ogni potenziale venditore ha la possibilità di prendere un appuntamento di 30 minuti.

I tuoi giorni / orari per gli appuntamenti Modifica

<b>Lu</b>	08:00 alle 16:00	<b>Gi</b>	10:00 alle 16:00
<b>Ma</b>	08:00 alle 16:00	<b>Ve</b>	10:00 alle 22:00
<b>Me</b>	08:00 alle 16:00	<b>Sa</b>	09:00 alle 12:00

### 3. Opzioni avanzate per gli appuntamenti

In questa sezione puoi indicare se i potenziali venditori possono fissare un appuntamento con te in giornata (prima disponibilità dopo 3 ore) oppure per i giorni successivi (a seconda dell'orario di apertura, il primo appuntamento possibile può essere dopo qualche giorno).

A seconda dei tuoi impegni, poi modificare questa impostazione in ogni momento: il calendario proposto ai potenziali venditori durante la prenotazione degli appuntamenti si aggiornerà di conseguenza.

#### Appuntamenti in giornata: probabilità di successo più alte!



##### L'appuntamento più richiesto:

per 1/3 dei venditori privati è importante vendere il più velocemente possibile!



##### Ottieni più appuntamenti:

gli appuntamenti richiesti con più frequenza sono quelli in giornata!



##### Ricevi meno cancellazioni:

gli appuntamenti presi in giornata vengono cancellati con meno frequenza!

### 4. Periodi di assenza

Puoi inserire in autonomia i periodi di assenza, come ferie o chiusure straordinarie. In quei giorni/settimane i potenziali venditori non potranno prenotare un appuntamento con te e potranno farlo esclusivamente nei giorni in cui invece risulti presente.

Se aggiorni questa sezione, verifica di non aver già degli appuntamenti in programma e se sì, informa immediatamente i potenziali venditori.

**Per AS24 Express:  
+39 049 780 11 21 (lun-ven, 9-18)  
as24express@autoscout24.it**

**Make it happen.**

autoscout24.it