

Maximisez la productivité de vos équipes commerciales grâce à des processus contractuels optimisés

Si la technologie aide les équipes commerciales à atteindre plus de prospects, les défis à affronter n'en sont pas moins nombreux. Ces derniers compliquent les interactions avec les clients, ainsi que la conclusion de contrats. Les vendeurs doivent vendre, mais ils se retrouvent bien souvent face à des processus contractuels inefficaces et de lourdes tâches administratives qui nuisent grandement à leur productivité... Résultat ? La satisfaction des clients en pâtit et, par conséquent, le chiffre d'affaires.

Pour les équipes de vente qui souhaitent booster leur productivité et capturer plus de valeur, le processus contractuel semble idéal pour adopter une transformation qui générerait immédiatement des résultats. Intelligent Agreement Management (IAM) est une toute nouvelle catégorie de solution cloud alimentée par l'IA : elle contribue à rationaliser et automatiser les processus contractuels de commercialisation, tout en libérant le plein potentiel de précieuses données enfouies dans les fichiers traditionnels. **Docusign IAM pour les ventes** modernise et simplifie la rédaction des accords, leur négociation et leur exécution. Les documents statiques deviennent alors des ressources riches en données, grâce auxquelles les vendeurs peuvent :

Booster leur productivité et la rapidité des transactions

Générez automatiquement des accords prêts à être signés grâce à des modèles pré-approuvés et des données provenant de Salesforce afin d'améliorer la collaboration en réduisant les problèmes de conformité et les cycles d'évaluation.

Prendre des décisions plus avisées

Tirez parti de l'IA et de l'analyse pour faire des recherches plus rapides et découvrir des opportunités de développement cachées. Identifiez et extrayez automatiquement les conditions favorables, suivez les renouvellements et accélérez l'examen juridique.

Réduire les risques commerciaux

Réduisez les risques liés aux contrats et à la conformité en améliorant la visibilité de tous les collaborateurs et évaluateurs tout au long du processus de génération, de négociation et d'exécution des contrats.

Extraire davantage de valeur des contrats

Gagnez une visibilité sans précédent sur les accords actuels et passés grâce à un référentiel centralisé et consultable. Faites remonter des données liées à la valeur du contrat, aux étapes clés et aux conditions de renouvellement pour stimuler les opportunités de ventes incitatives et croisées.

Résultats

90 %

plus rapide en termes de livraison
des SMS et des e-mails
(**Goosehead Insurance**)

3 fois plus rapide

Un processus contractuel
(**Springbuk**)

99 %

de réduction du nombre de modèles,
passant de 400 à 3
(**Checkr**)

« Grâce à Docusign Gen pour Salesforce, nous sommes passés de **400 à 3 modèles**, ce qui a considérablement accéléré et simplifié nos tâches. »

Travis Lee

Responsable du système fiscal
Checkr

DocuSign IAM pour les ventes

DocuSign IAM propose toute une gamme de capacités et de services conçus pour répondre aux besoins uniques des équipes, des organisations et des secteurs d'activité. Notre application préconfigurée IAM pour les ventes aidera votre équipe à accélérer et optimiser les revenus en automatisant le processus contractuel. Libérez les vendeurs des tâches administratives fastidieuses et laissez-les interagir davantage avec les clients, optimiser leurs stratégies commerciales et identifier de nouvelles sources de revenus. IAM pour les ventes s'intègre aux CRM et outils de productivité populaires, et s'adapte aux méthodes de travail des vendeurs où qu'ils soient. Mettez à disposition de ces derniers les moyens de conclure plus rapidement des contrats, proposez une meilleure expérience de signature et accédez à de meilleurs potentiels de revenus pour chaque accord grâce aux analyses alimentées par l'IA, et ce, afin de développer vos activités. L'application IAM pour les ventes comprend :

Génération de documents pour Salesforce

Automatisez la génération d'accords personnalisés depuis Salesforce. Aidez vos représentants à générer facilement des accords de qualité grâce à un langage juridique pré-approuvé, sans quitter le CRM dont ils ont l'habitude.

DocuSign eSignature

Interagissez avec les clients là où ils se trouvent grâce à une expérience de signature multicanal et adaptée aux mobiles sur pratiquement tous les appareils et toutes les plateformes de communication, comme WhatsApp et les SMS. Créez des accords à votre image et offrez aussi bien aux expéditeurs qu'aux destinataires une expérience vraiment professionnelle.

DocuSign Maestro

Gagnez en productivité et en rapidité grâce à des workflows personnalisés sans code, conçus pour automatiser n'importe quel processus contractuel et pour l'adapter à vos besoins métier. Faites le lien en partageant facilement les données entre les systèmes et les workflows dès que vous intégrez les applications de partenaires depuis **DocuSign App Center**.

DocuSign Navigator

Centralisez la gestion et l'analyse des accords dans toute l'organisation en optant pour l'extraction de données alimentée par l'IA afin d'identifier et de stocker des attributs précis tels que les dates de renouvellement, la valeur des contrats et les noms des parties. Résultat : les données sont standardisées et les rapports, de meilleure qualité.

Intégrations

Intégrez IAM pour les ventes dans vos outils existants grâce à plus de 400 intégrations prêtes à l'emploi.

Contactez notre équipe commerciale pour en savoir plus.

Exemples de cas d'usage

Propositions et contrats

- Contrats de vente
- Cahiers des charges
- Contrats-cadres de services
- Devis
- Propositions
- Listes de remises
- Contrats de renouvellement
- Conditions d'utilisation
- Accords de distribution
- Contrats de revendeur
- Contrats de licence
- Accords de partenariat

Gestion des commandes

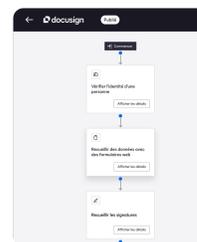
- Avenants
- Bons de commande
- Ordres de modification
- Accords de niveau de service

Facturation

- Accords de financement
- Factures
- Autorisations de paiement

Autres types d'accord

- Accords de confidentialité
- Ordres de travail
- Accords de service
- Autorisations internes



À propos de DocuSign

DocuSign donne vie aux contrats. Aujourd'hui, plus d'1,5 million de clients et 1 milliard de personnes dans plus de 180 pays utilisent les solutions DocuSign pour améliorer leur productivité et simplifier leur quotidien. Le numéro 1 de la signature électronique et de la gestion du cycle de vie des contrats (CLM) vous permet de sortir de l'impasse des processus contractuels manuels et déconnectés, coûteux et chronophages. Grâce DocuSign IAM, créer, formaliser et gérer les contrats de manière intelligente et automatisée se fait en toute sécurité.

9-15 Rue Maurice Mallet
92130 Issy-les-Moulineaux
France
[docuSign.fr](https://www.docuSign.fr)

Pour plus d'informations
emea@docuSign.com
+33 9 75 18 13 31