

# SIEMENS



Das  
Interview

## Siemens Digital Industries rückt (noch) näher

[sieportal.siemens.com/de-ch](https://sieportal.siemens.com/de-ch)

# Siemens Digital Industries rückt (noch) näher

**Die Produkte von Siemens Digital Industries sind auch bei ausgewählten Grosshändlern und lokalen Distributoren erhältlich.**

**Welche Vorteile erwarten unsere Geschäftskundinnen und -kunden, die direkt dort bestellen? Dominik Bolt, National Distribution Manager Schweiz bei Siemens, gibt Auskunft.**

**Dominik Bolt, zahlreiche Händler oder Distributoren führen für Geschäftskunden die Produkte von Siemens Digital Industries in ihrem Sortiment. Welche Unternehmen sollten dort bestellen?**

Unternehmen jeglicher Grösse, die bei ihrer Arbeit mit Automatisierungsaufgaben konfrontiert sind. Das können z. B. Elektroinstallationsfirmen, Unterhaltsabteilungen oder Facility Manager sein – Firmen, die regelmässig Material des täglichen Bedarfs wie Kabel, Leiterzubehöre oder Werkzeuge bestellen und ab und zu eine Steuerung, ein Energiemessgerät oder Peripheriemodule benötigen.

**Welche Vorteile hat ein Unternehmen, wenn es bei den Händlern anstatt direkt bei Siemens bestellt?**

Im privaten sind wir es gewohnt, nahezu alle Güter des täglichen Gebrauchs – von der Zahnpasta und Konserven bis zu Batterien und Kinderspielzeug – bequem und schnell bei einem einzigen grossen Händler zu bekommen. Diesen Service bieten wir mit unserem Distributoren-System nun auch im geschäftlichen Umfeld rund um die Automation. Wenn ein Unternehmen Produkte verschiedener Lieferanten bei einem Händler beziehen kann, wird die Administration

einfacher: Es gibt weniger Rechnungssteller und weniger Ansprechpartner, mit denen es zu verhandeln gilt.

Falls es schnell gehen muss, bieten unsere Distributoren SameDay- und Expresslieferung, Lieferung über Nacht oder Abholung vor Ort an – teilweise sogar nachts. Attraktiv sind auch massgeschneiderte Pakete mit häufig benötigten Produkten verschiedener Hersteller, die ein Unternehmen mit einem Klick bestellen kann.

**Welche Produkte sind bei den Distributoren erhältlich?**

Aktuell sind bei ausgewählten Schweizer Distributoren bis 7000 Artikel aus der Automatisierungstechnik, der Niederspannungsschaltechnik und der Antriebstechnik erhältlich. Die Grösse des Sortiments variiert bei unseren Distributoren – welche Produkte sie in ihren Vertrieb aufnehmen, bestimmt in der Regel die Nachfrage.

**Wie können sich die Kundinnen und Kunden vorgängig über die Produkte informieren? Bieten die Distributoren auch Beratung an?**

Alle wichtigen Detail-Informationen zu den Produkten von Digital Industries sind online in unserer Industry Mall ersichtlich unter [sieportal.siemens.com/de-ch](https://sieportal.siemens.com/de-ch).

Unsere Distributoren übernehmen diese Produktbeschreibungen und bereiten sie für ihre Website auf. In den Geschäften unserer Händler vor Ort und in den Kompetenzzentren ausgewählter Distributoren erhalten unsere Kundinnen und Kunden eine umfassende Beratung durch geschultes Personal. Die Händler organisieren in Zusammenarbeit mit Siemens regelmässig Webinare oder Schulungen vor Ort.

Selbstverständlich kennen sich auch die Aussendienstmitarbeitenden bestens mit unseren Produkten aus.

### **Immer wieder zu reden geben die Lieferfristen. Wie ist die Situation bei den Händlern von Siemens Digital Industries?**

Unsere Distributoren sind absolute Logistik-Profis und setzen alles daran, liefern zu können. Für die Kundschaft bedeutet dies, dass sie sich kaum noch um Lieferfristen einzelner Produkte kümmern muss, das übernehmen die Distributoren mit ihrer vorausschauenden Lagerbewirtschaftung. Nicht selten können unsere Distributoren dadurch sogar spezielle Industriekomponenten, die andernorts lange Lieferfristen hätten, umgehend bereitstellen.

### **Profitiert auch die Umwelt von den Bestellungen bei den Siemens-Händlern?**

Natürlich müssen die Produkte auch zu den Grosshändlern gelangen. Wenn Unternehmen aber ihre Bestellungen bündeln, fallen unter dem Strich weniger oder kürzere Transportfahrten an – davon profitiert auch die Umwelt. Überhaupt spielt Nachhaltigkeit bei unseren Distributoren eine wichtige Rolle: Die einen haben eine Plattform erstellt mit welcher wissen via Schulungen zu Stromsparmassnahmen aufgebaut werden kann. Andere haben z. B. ihre Lieferflotte bereits komplett auf elektrisch betriebene Fahrzeuge umgestellt oder verpflichten sich der Initiative «UN Global Compact» der Vereinten Nationen mit zehn Prinzipien für Menschenrechte, Arbeitsbedingungen, Umweltschutz sowie Korruptionsbekämpfung. Einer unserer Händler hat einen grossen Lageranbau in Holzbauweise erstellt und der Elektrogrosshändler EM stellt seit 2014 pro Jahr bis zu einer Million Franken für effiziente Stromsparmassnahmen bereit.



#### **Ihr Ansprechpartner**

Dominik Bolt  
National Distribution Manager Schweiz  
[dominik.bolt@siemens.com](mailto:dominik.bolt@siemens.com)



Schnell, nah und breit aufgestellt –  
**Ihre Schweizer Siemens-Händler**



[sieportal.siemens.com/de-ch](https://sieportal.siemens.com/de-ch)