

## 공인 채널 파트너 모델 부록

본 공인 채널 파트너 모델 부록(“공인 채널 파트너 모델 부록”)은 파트너 프로그램 계약의 일부이며, 공인 채널 파트너로서 파트너의 임명에 관한 추가 약관을 설명한다. 여기에 사용된 용어는 본 문서의 마지막 섹션 또는 계약서에 정의된 바와 같은 의미를 갖는다.

### 1. 양 당사자간 관계

---

Siemens는 공인 유통업체를 통해 지역 내에서 공인 제품을 홍보하고 유통한다. 파트너는 지역 내 공인 제품의 판매를 지원하기 위해 그러한 유통업체의 승인을 받았다. 파트너는 (i) 제품의 유통과 관련하여 파트너를 선정하고 파트너와 계약을 체결할 책임은 유통업체가 단독으로 지며, (ii) Siemens는 파트너와 유통업체 간 계약의 당사자가 아니고, (iii) Siemens는 제품 판매와 관련하여 파트너에게 보상할 책임 또는 의무를 지지 않고, (v) 파트너는 Siemens로부터 유통업체에는 제공될 수 있는 Siemens 펀딩 또는 보상 프로그램을 포함해 어떠한 펀딩 또는 보상을 받지 않고, (vi) Siemens는 제품 유통과 관련해 파트너에게 어떠한 책임도 지지 않음을 인정하고 이에 동의한다.

### 2. 파트너 포털

---

Siemens는 파트너 포털에 대한 액세스 권한, 파트너 정책 및 파트너가 공인 채널 파트너 역할을 이행하는 데 필요한 기타 정보를 파트너에게 제공한다. 합리적인 재량에 따라 Siemens는 파트너 포털에서 제공되는 시스템 및 정보에 대한 파트너의 액세스 권한을 언제든지 확대, 철회, 변경 또는 중단할 수 있다.

### 3. 데모 제품

---

파트너는 유통업체로부터 직접 데모 제품을 획득할 수 있다(파트너와 유통업체 간의 계약이 적용됨). 파트너는 (i) 잠재 고객에게 공인 제품을 시연하고, (ii) 고객 거래를 위한 판매 전 지원을 제공하며, (iii) 파트너 인력에게 제품 사용에 관한 교육을 제공할 목적으로만 그러한 데모 제품을 사용할 수 있다. 다른 용도로 데모 제품을 사용하는 것은 허용되지 않는다. 데모 제품을 받거나 사용하기 전에 파트너는 유통업체가 지정한 추가 이용약관에 동의해야 하며, 여기에는 Siemens의 온라인 전자 계약 시스템 또는 Siemens가 지정한 대체 시스템을 이용한 Siemens 데모 라이선스 계약의 수락이 포함될 수 있다.

### 4. 주문

---

Siemens는 유통업체의 구매 주문만 수락한다. Siemens와의 계약에 따라 유통업체는 공인 제품에 대한 액세스 권한을 받기 전에 각 고객이 고객 계약을 체결하도록 하는 조건으로 공인 제품을 하위 라이선스하고 유통할 수 있는 권한을 부여받았다. 파트너는 고객 계약 요구사항을 준수하기 위해 유통업체와 협력하는 데 동의한다.

## 5. 기간 및 해지

---

- 5.1  
기간
- 본 공인 채널 파트너 부록은 양 당사자의 수락일로부터 초기 일 년간 효력을 갖는다. 이후 본 공인 채널 파트너 부록은 본 계약에 따라 종료되지 않는 한 연속하는 1 년 기간에 대해 자동으로 갱신된다.
- 5.2  
해지
- 본 공인 채널 파트너 부록은 (i) Siemens 와 유통업체 간의 계약이 여하한 이유로 해지되거나 (ii) 유통업체가 제품과 관련된 파트너와의 관계를 해지하는 경우 즉시 해지된다.

## 6. 정의

---

- 6.1  
“공인  
채널 파트너”  
또는  
“Tier 2 파트너”
- 지역 내에서 유통업체의 공인 제품 판매를 지원하기 위해 유통업체와 독립적인 계약을 체결한 법인을 의미한다.
- 6.2  
“공인  
제품”
- 제품 유통업체는 Siemens 와의 계약에 따라 유통할 권한이 있다.
- 6.3  
“유통업체”
- Siemens 또는 Siemens 계열사가 정의된 지역 내에서 공인 제품을 홍보 및 유통하도록 승인하고 파트너가 그러한 활동을 지원하도록 승인한 Siemens ‘Tier 1’ 채널 판매 파트너를 말한다.
- 6.4  
“지역”
- 유통업체가 공인 제품을 대표하고 유통하도록 승인받은 지리적 영역(특정 시장으로 더욱 제한될 수 있음)을 말한다.