

Partner Basisvoorwaarden

Deze "Partner Basisvoorwaarden" worden overeengekomen tussen de Siemens-entiteit ("Siemens") en de partner ("Partner"), beide aangeduid als "Partij", samen als "Partijen" door het sluiten van een Uitvoeringsformulier.

Definities van de begrippen, die in dit document met een hoofdletter worden geschreven, zijn te vinden [aan het einde van het document](#) of elders in de Partner Overeenkomst.

Partner Overeenkomst structuur



Partner Basisvoorwaarden

1. Partner Overeenkomst, volgorde van voorrang

De "Partner Overeenkomst" bestaat uit het volgende, vermeld in volgorde van voorrang:

- **Uitvoeringsformulier**
- **Programma Bijlage, indien van toepassing**
- **Partner Basisvoorwaarden**

Elk Uitvoeringsformulier en Programma Bijlage (indien aanwezig) is alleen van toepassing op de partnerrelatie die daarin wordt beschreven.

2. Partner Programma, Partner Policies, vergoedingen

2.1. Partner Programma

De reikwijdte van het betreffende Partner Programma en de rollen en verantwoordelijkheden van elke Partij en/of relevante Gelieerde Ondernemingen kunnen nader worden beschreven in het Uitvoeringsformulier of in één of meer Programma Bijlagen.

2.2. Partner Policies

Partner zal voldoen aan de Partner Policies die de voordelen en vereisten met betrekking tot het Partner Programma beschrijven. Siemens kan de Partner Policies herzien met bindende werking voor Partner. Alle wijzigingen zullen worden gepubliceerd op het Siemens Partner Systeem of anderszins schriftelijk aan Partner worden meegedeeld. Partner zal vooraf op de hoogte worden gesteld van materiële wijzigingen in de Partner Policies. Indien Partner bezwaar maakt tegen dergelijke materiële wijzigingen, kan Partner de Partner Overeenkomst op buitengewone basis beëindigen door 60 dagen van tevoren een kennisgeving te verstrekken. Een dergelijke kennisgeving moet binnen 30 dagen na ontvangst door Partner van de kennisgeving van materiële wijzigingen worden verstrekt.

2.3. Vergoedingen

Partner Programma's zijn niet onderworpen aan een partnervergoeding, tenzij anders voorzien in de Partner Overeenkomst. Het Partner Programma kan aanvullende betaalde diensten omvatten, die onderworpen kunnen zijn aan afzonderlijke voorwaarden die tussen de Partijen moeten worden overeengekomen.

3. Partnerclassificatie en Partner Target Agreement

3.1. Partnerclassificatie

Tenzij expliciet anders vermeld in de Partner Overeenkomst, zal Partner aanvankelijk worden geclassificeerd als Authorized Onderneming. Om een Certified Partner te worden, moet Partner:

- a. door Siemens worden geaccepteerd in een gespecificeerd Partner Programma en
- b. voldoen aan de vereisten zoals beschreven in de Partner Policies. Certified Partners kunnen door Siemens worden geclassificeerd als Silver, Gold of Platinum Partner Level. Criteria voor classificatie en eventuele bijbehorende voordelen en vereisten van de Partner Programma's worden beschreven in de Partner Policies.

3.2. Partner Target Agreement

De specifieke kenmerken van het partnerschap kunnen tussen de Partijen worden vastgelegd in een Partner Target Agreement ("PTA").

4. Transacties

4.1. Transacties

Transacties met Klanten zullen door Partner worden uitgevoerd in eigen naam en voor eigen rekening. Transacties tussen Partner en Siemens, indien van toepassing, zullen onderworpen zijn aan een afzonderlijke Commerciële Overeenkomst indien niet anders geregeld in andere elementen van de Partner Overeenkomst.

4.2. Wederverkooprijzen en commerciële voorwaarden

Partner heeft het recht om zijn eigen wederverkooprijzen en commerciële voorwaarden met Klanten vast te stellen.

4.3. Specifieke vereisten voor software en/of cloud Aanbiedingen voor Doorverkoop

Voor software en/of cloud Aanbiedingen voor Doorverkoop kan Siemens specifieke vereisten bepalen, bijvoorbeeld dat Aanbiedingen acceptatie van bepaalde "Minimum Voorwaarden" voor hun gebruik vereisen of de directe acceptatie door de Klant van gebruiksvoorwaarden met Siemens.

5. Rollen en verantwoordelijkheden

5.1. Verslaggeving

Partner en Siemens kunnen overeenkomen over een methode voor het uitvoeren van regelmatige bedrijfsbeoordelingen en het indienen van statusrapporten. Elke Partij behoudt volledige discretie met betrekking tot haar aanbod en roadmap. Op redelijk verzoek van Siemens zal Partner, op eigen kosten, informatie en rapporten verstrekken die relevant zijn voor het betreffende Partner Programma. Partner zal concurrentiegevoelige informatie, zoals eindgebruikersprijzen, weglaten uit dergelijke rapporten.

5.2. Partnership managers

Indien vereist door het betreffende Partner Programma, zullen beide Partijen een aangewezen persoon benoemen om de strategische richting van het partnerschap te sturen en de PTA te beheren ("Partnership Manager"). De Partnership Manager coördineert het werk van de benodigde middelen van beide partijen en ondersteunt actief de veldorganisaties bij activiteiten, verkoop en uitvoering. Elke Partij kan haar Partnership Manager wijzigen door de andere Partij hiervan op de hoogte te stellen.

5.3. Partner marketing & promotie

Voor zover van toepassing op het Partner Programma of anders overeengekomen, zal Partner redelijke commerciële inspanningen leveren om Aanbiedingen voor Doorverkoop te promoten, adverteren en op de markt te brengen met een focus voornamelijk op het Gebied, op kosten van Partner. Door Siemens goedgekeurde branding, marketingmateriaal en berichtgeving mogen door Partner worden gebruikt in overeenstemming met de Partner Overeenkomst en eventuele aanvullende vereisten voor een dergelijk gebruik die op het Siemens Partner Systeem zijn geplaatst. Partner zal schriftelijke toestemming van Siemens verkrijgen voordat mediaberichten of openbare aankondigingen door Partner worden gedaan met betrekking tot de Partner Overeenkomst. Siemens zal een dergelijke toestemming niet op onredelijke wijze weigeren.

5.4. Siemens marketing & promotie

Siemens zal Partner voorzien van marketing- en communicatieondersteuning voor de activiteiten die in de Partner Overeenkomst worden beschreven. Dergelijke ondersteunende diensten kunnen onderworpen zijn aan een vergoeding indien dit expliciet elders in de Partner Overeenkomst wordt vermeld. Siemens kan de ondertekening van de Partner Overeenkomst of enig Programma Bijlage adverteren en de bedrijfsnaam van Partner, het Gebied, aangeboden producten, algemene voorwaarden en de motivering van Partner voor de selectie van Siemens als leverancier bekendmaken.

5.5. Verklaringen & garanties

- a. Behalve zoals anders uitdrukkelijk bepaald in de Partner Overeenkomst, geeft Siemens geen verklaringen of garanties, expliciet of impliciet, met betrekking tot enige aangelegenheid, inclusief verkoopbaarheid of bevredigende kwaliteit, geschiktheid, originaliteit, geschiktheid voor een bepaald gebruik of doel, of resultaten die moeten worden verkregen uit het gebruik van enige Aanbiedingen, vertrouwelijke informatie of andere materialen die onder de Partner Overeenkomst worden verstrekt.
- b. Indien er een Commerciële Overeenkomst bestaat tussen Siemens en Partner, beschrijft deze de garanties van Siemens voor de Aanbiedingen voor Doorverkoop voor Partners. Naar eigen keuze kan Partner aanvullende verklaringen, garanties of toezeggingen aan Klant verstrekken die Partner alleen zal nakomen. Partner zal ervoor zorgen dat deze aanvullende toezeggingen technisch haalbaar zijn, niet in strijd zijn met de technische documentatie van de Aanbiedingen voor Doorverkoop, en dat ze niet aan Siemens kunnen worden toegeschreven. Partner stemt ermee in Siemens te vrijwaren, schadeloos te stellen en te verdedigen tegen alle claims van Klanten of derden die voortvloeien uit of verband houden met dergelijke aanvullende verklaringen, garanties of toezeggingen die door Partner zijn gedaan.

5.6. Piraterij

- a. Partner zal aan Siemens elk vermoeden van piraterij van Aanbiedingen of ongeoorloofd gebruik van software of cloud Aanbiedingen die door Partner zijn verkocht, melden en redelijke maatregelen nemen om een dergelijk ongeoorloofd gebruik te stoppen en te voorkomen in afstemming met Siemens.
- b. Indien uiteengezet in de Partner Overeenkomst, zal Partner compensatie ontvangen in overeenstemming met het beleid van Siemens, mits Siemens een dergelijke zaak aan Partner

toewijst. Siemens kan onderzoeken uitvoeren met betrekking tot vermeende piraterij, gebruik van ongeoorloofde software, schending van licentiebeperkingen door Partner, Klanten of potentiële Klanten. Indien Partner, een Klant of een potentiële Klant zich heeft beziggehouden met verboden activiteiten, behoudt Siemens zich het recht voor, naast alle andere rechten en rechtsmiddelen die Siemens ter beschikking staan, om nieuwe of lopende bestellingen van Partner of de relevante Klant of potentiële Klant af te wijzen totdat het toepasselijke onderzoek en/of de schikkingsonderhandeling met succes zijn afgerond. Siemens heeft het alleenrecht om de schikkingswaarde van een licentieconformiteitsschikking te bepalen. Bovendien, indien wordt vastgesteld dat Partner betrokken is bij verboden activiteiten, zal Partner Siemens de kosten van een dergelijk onderzoek vergoeden.

5.7. Veiligheids- en beveiligingsrapportage

Indien Partner op de hoogte raakt van vermeende of daadwerkelijke veiligheids- of cyberbeveiligingsrisico's of andere risico's die verband houden met Aanbiedingen, zal Partner Siemens onverwijld informeren. Partner zal samenwerken met Siemens bij het toepassen van eventuele herstelmaatregelen met betrekking tot productveiligheid en cyberbeveiliging die door Siemens zijn voorgeschreven met betrekking tot dergelijke Aanbiedingen. Dergelijke herstelmaatregelen kunnen onder meer omvatten, maar zijn niet beperkt tot, implementatie van productveiligheidsinstructies of updates, upgrades en patches die vanuit cyberbeveiligingsperspectief vereist zijn zoals vrijgegeven door Siemens of haar externe licentiegevers voor Aanbiedingen, evenals implementatie van eventuele verdere productveiligheids- en cyberbeveiligingsmaatregelen die redelijkerwijs door Siemens worden gevraagd.

6. Training, kwalificatie, certificering en trainingsmateriaal

6.1. Opleiding, kwalificatie en certificering

Partner zal personeel en middelen in dienst hebben en onderhouden met de technische expertise die redelijkerwijs noodzakelijk is om de verplichtingen van Partner onder de Partner Overeenkomst na te komen. Gedurende de deelname van Partner aan een Partner Programma is Partner verantwoordelijk voor het waarborgen dat zijn werknemers de kwalificaties en certificeringen hebben die vereist zijn door de relevante Partner Policies. Partijen kunnen overeenkomen over trainings-, kwalificatie- en certificeringsvereisten en -maatregelen in de PTA.

6.2. Trainingsprogramma's en trainingsmateriaal

6.2.1. **Trainingsprogramma's.** Trainingsprogramma's kunnen door Siemens online, op de kantoren van Siemens of op andere door Siemens aangewezen locaties worden aangeboden. Dergelijke trainingsprogramma's zijn onderworpen aan de standaard trainingsvoorwaarden van Siemens. Partner heeft geen recht om dergelijke trainingsmaterialen te gebruiken, kopiëren, ontwikkelen, wijzigen, afgeleide werken van te maken of in sublicentie te geven, behalve zoals uitdrukkelijk anders bepaald in de Partner Overeenkomst. Geen ander gebruik van trainingsmaterialen is toegestaan, tenzij expliciet anders overeengekomen elders in de Partner Overeenkomst. Trainingsmaterialen worden verstrekt "as-is" en "as-available" zonder garanties of vrijwaringen van welke aard dan ook, inclusief enige impliciete garantie van verkoopbaarheid of geschiktheid voor een bepaald doel.

6.2.2. **Trainingsmateriaal.** Alleen indien expliciet toegestaan in het Partner Programma of met voorafgaande schriftelijke toestemming van Siemens, kan Partner trainingsmaterialen wijzigen voor zijn interne bedrijfsdoeleinden. In dergelijke gevallen zal het recht van Partner om de trainingsmaterialen te wijzigen en te personaliseren beperkt zijn om Partner in staat te stellen:

- a. zijn logo's, handelsnamen en/of contactinformatie toe te voegen aan de gewijzigde trainingsmaterialen,
- b. de trainingsmaterialen te vertalen of anderszins te lokaliseren voor efficiënter of acceptabeler gebruik,
- c. delen van trainingsmaterialen in te korten, te herschikken of te combineren met andere methodologieën, tools of materialen die door Partner worden gebruikt.

Partner stemt ermee in Siemens en haar Gelieerde Ondernemingen te vrijwaren, schadeloos te stellen en te verdedigen tegen alle claims van derden, schade, boetes en kosten (inclusief advocaatkosten en -uitgaven) die op enigerlei wijze verband houden met het verstrekken door Partner van professionele advies-, trainings- en diensten in verband met Aanbiedingen.

7. Aankoop en gebruik van Siemens Aanbiedingen

7.1. Intern gebruik van Aanbiedingen

Siemens kan Partner beperkte, niet-overdraagbare toegang tot Aanbiedingen bieden voor intern gebruik, zoals het trainen van personeel, marketingdemonstraties en interne evaluatie, gratis of tegen een vergoeding.

7.2. Toepasselijke voorwaarden voor Aanbiedingen

Tenzij anders overeengekomen in het Uitvoeringsformulier voor het toepasselijke Programma Bijlage, wordt de aankoop van Aanbiedingen, hetzij voor intern gebruik van Partner of voor wederverkoop, en het respectievelijke gebruik niet geregeld door de Partner Overeenkomst, maar zal onderworpen zijn aan een afzonderlijke Commerciële Overeenkomst.

7.3. Commerciële Overeenkomst met een Authorized Partij

Om het Siemens-merk te beschermen tegen reputatieschade (bijv. in het geval van namaakproducten), zal de Partner Aanbiedingen voor Doorverkoop in het kader van deze Partner Overeenkomst alleen aanschaffen bij Siemens of een Authorized Partij onder een respectievelijke Commerciële Overeenkomst. De Partner zal geen aanbiedingen van derden kopen die namaakproducten van Aanbiedingen zijn, indien de Partner weet of had moeten weten van hun namaak karakter. Elke schending van deze Sectie is een materiële schending van deze Partner Overeenkomst.

7.4. Kortingen op Aanbiedingen

Voor alle duidelijkheid, de Partner Overeenkomst zelf geeft de Partner geen recht op kortingen voor Siemens Aanbiedingen.

8. Gegevensprivacy, Siemens Partner Systeem, Partnergegevens

8.1. Toegang tot Siemens Partner Systeem

Siemens zal Partner toegang verlenen tot het Siemens Partner Systeem. Om toegang te krijgen tot een Siemens Partner Systeem of enig Siemens-systeem, kan van elke Partner-werknemer met een noodzaak om toegang te krijgen tot dergelijke systemen worden vereist:

- a. in te stemmen met de toepasselijke gebruiksvoorwaarden van het systeem en
- b. een persoonlijke webkey te verkrijgen in een door Siemens gedefinieerd formaat en toegewezen aan een uniek Partner-e-mailadres.

Alle materialen en informatie die zich binnen het Siemens Partner Systeem bevinden, vormen Vertrouwelijke Informatie van Siemens. Partner zal geen informatie die in het Siemens Partner Systeem wordt geraadpleegd, gebruiken voor andere doeleinden dan die welke in de Partner Overeenkomst worden beschreven.

8.2. Vereiste informatie

Partner zal Siemens onmiddellijk op de hoogte stellen indien en wanneer:

- a. een nieuwe werknemer een webkey nodig heeft,
- b. een Partner-werknemer met een webkey niet langer in dienst is bij Partner of niet langer een webkey nodig heeft, of
- c. Partner zich ervan bewust wordt dat een van zijn werknemers toegang heeft gehad tot of informatie binnen het Siemens Partner Systeem heeft gebruikt voor andere doeleinden dan die welke in de Partner Overeenkomst worden beschreven.

8.3. Partnergegevens

De gegevens van Partner en zijn werknemers die beschikbaar zijn via het Siemens Partner Systeem ("Partner Data") zullen worden verwerkt in de partnerdatabases van Siemens. Dergelijke partnerdatabases zijn alleen toegankelijk voor geautoriseerde werknemers van Siemens en Gelieerde Ondernemingen van Siemens, consultants of IT-providers. Siemens behoudt zich het recht voor om de gegevens die in het Siemens Partner Systeem zijn ingevoerd, toe te voegen, te wijzigen en te herzien, indien redelijkerwijs vereist. Bovendien zal Siemens persoonsgegevens van geselecteerde werknemers van Partner (bijv. contactgegevens, certificeringsstatus, competenties en uitgevoerde trainingen) toevoegen aan het Siemens Partner Systeem. Delen van de bedrijfsgegevens die in het Siemens

Partner Systeem zijn ingevoerd, kunnen worden gepubliceerd in een "Partner Finder"-tool voor de duur van de Partner Overeenkomst. Partner stemt hierbij in met een dergelijke publicatie.

8.4. Financieringsopties

Voor de beoordeling van financieringsopties die aan Partner kunnen worden aangeboden, kan Siemens gegevens met betrekking tot de Partner die binnen het kader van de zakelijke relatie van de Partijen zijn verkregen, delen met Siemens Gelieerde Ondernemingen.

8.5. Partner data administrator

Indien van toepassing in het relevante Partner Programma, zal Partner één van zijn werknemers benoemen als de "Partner Data Administrator" in het Siemens Partner Systeem. Partner Data Administrator zal de nodige beheersrechten voor het Siemens Partner Systeem krijgen en is gerechtigd om Partner Data te wijzigen of toe te voegen. In het geval dat Partner-gegevens niet kunnen worden gecorrigeerd, zal Partner Data Administrator Siemens hiervan op de hoogte stellen. Partner Data Administrator kan gegevensinvoer creëren voor Partner-vestigingen en -kantoren, mits deze deel uitmaken van de Partner-juridische entiteit van de Partner Overeenkomst.

8.6. Gegevensprivacy

Elke Partij zal voldoen aan de toepasselijke wetgeving inzake gegevensprivacy met betrekking tot de bescherming van persoonsgegevens in relatie tot hun respectievelijke verplichtingen onder de Partner Overeenkomst. Partner is verantwoordelijk voor het vervullen van de wettelijke vereisten om Siemens en derden in staat te stellen persoonsgegevens van relevante werknemers van Partner te gebruiken zoals uiteengezet in de Partner Overeenkomst zonder enige rechten of wetten te schenden. Indien Siemens is gevestigd in Brazilië, de Europese Economische Ruimte of het Verenigd Koninkrijk, de Joint Controller Agreement van toepassing zoals beschikbaar via de volgende link: <http://www.siemens.com/ptm-specific-partner-terms> zoals gewijzigd van tijd tot tijd, is van toepassing op de verwerking van persoonsgegevens die zijn opgenomen in Partnergegevens of andere gezamenlijk beheerde gegevens zoals daarin beschreven.

9. Data Sharing

Indien van toepassing op het Partner Programma, zullen de Partijen relevante gegevens met betrekking tot het partnerschap delen ten behoeve van het verbeteren van de distributie van Aanbiedingen voor Doorverkoop onder de volgende voorwaarden en zoals nader beschreven in de Partner Policies.

9.1. Definities voor Data Sharing

- a. "Data Insights" betekent gegevens die door Siemens zijn verstrekt, gebaseerd op Siemens' uitgebreide analyse van de Partner Distribution Data en andere gegevens die voor Siemens beschikbaar zijn, inclusief informatie over potentiële cross-selling kansen en voorstellen aan de partner voor de volgende beste acties.
- b. "Data Sharing" betekent de uitwisseling Shared Data tussen de partijen voor het Doel.
- c. "Distribution Data" betekent gegevens die via het Siemens Partner Systeem door Partner met Siemens worden gedeeld en die verband houden met het partnerschap, met name met betrekking tot de distributie van Aanbiedingen via partners, zoals informatie over de Klant, de relevante verkoopregios en verticalen, relevante Aanbiedingen en hun beschikbaarheid via Partner, Siemens-onderdeelnummers, werkelijke voorraad- en inventarisinformatie over Aanbiedingen. Ter vermijding van twijfel zal Partner geen informatie over zijn wederverkooprijzen met Siemens delen.
- d. "Shared Data" betekent gegevens die tussen de partijen worden uitgewisseld in relatie tot het partnerschap, met name Distribution Data en Data Insights.

9.2. Doel en voordelen van Data Sharing

9.2.1. **Doel van Data Sharing.** Het doel van Data Sharing ("Doel") is het verbeteren van de distributie van Aanbiedingen door bijvoorbeeld:

- a. Partner in staat te stellen zijn Klanten beter te bedienen en zijn verkoopprestaties te verhogen, bijvoorbeeld door zijn resourcemanagement te verbeteren, op basis van Data Insights en de beschikbaarheid van Aanbiedingen bij Partner weer te geven;
- b. de distributie van Aanbiedingen te optimaliseren op basis van de analyse van de Distribution Data, bijvoorbeeld het verbeteren van de Aanbiedingen en de ondersteuning door Siemens;

- c. Siemens in staat te stellen de naleving door Partner van de Partner Overeenkomst en de Commerciële Overeenkomst te verifiëren;
- d. Siemens in staat te stellen toepasselijke garantie of ondersteuning aan Klanten te bieden en hun rechten te verifiëren; en
- e. andere aspecten van het partnerschap te optimaliseren.

9.2.2. **Voordelen van Data Sharing.** Naast Data Insights kan Siemens aan Partner andere voordelen verstrekken zoals gespecificeerd in de Partner Overeenkomst of de Partner Policies.

9.3. Rechten op Distribution Data

Partner verleent aan Siemens alle rechten om de Distribution Data te gebruiken binnen het Doel zoals hierboven beschreven, inclusief het delen ervan met Gelieerde Ondernemingen.

9.4. Kwaliteit van Shared Data

Elke Partij bevestigt dat zij de nodige autorisaties heeft met betrekking tot de Shared Data, inclusief dat Partner gerechtigd is om dergelijke Shared Data te delen onder de toepasselijke overeenkomsten met zijn Klanten. De Partijen zullen redelijke inspanningen leveren om ervoor te zorgen dat alle Shared Data nauwkeurig, volledig en actueel zijn. Zij zullen elkaar onmiddellijk op de hoogte stellen van eventuele ontdekte onnauwkeurigheden en correcte Shared Data verstrekken.

10. Intellectueel Eigendom, Siemens Partner Emblem, Partner handelsmerken, vrijwaring

10.1. Intellectueel Eigendom

Elke Partij behoudt alle rechten op enig Intellectueel Eigendom of ander eigendoms materiaal of informatie dat zij bezat of ontwikkelde vóór de Effectieve Datum of daarna verwierf of ontwikkelde, zonder verwijzing naar of gebruik van de Vertrouwelijke Informatie van de andere Partij. Het Intellectueel Eigendom van elke Partij is onderworpen aan de vertrouwelijkheidsverplichtingen die in de Partner Overeenkomst zijn uiteengezet. Behalve zoals anders uitdrukkelijk bepaald in de Partner Overeenkomst, verleent geen van beide Partijen de andere Partij enige licentie op haar Intellectueel Eigendom.

10.2. Siemens Partner Emblem

Vanaf de Effectieve Datum heeft Partner het recht om het Partner Emblem dat aan haar is verleend onder het Uitvoeringsformulier en het SIEMENS-handelsmerk te gebruiken onder de voorwaarden gespecificeerd in de Siemens Partner Emblem Voorwaarden, zoals beschikbaar via de volgende link: <http://www.siemens.com/ptm-specific-partner-terms>. Deze Sectie vervangt alle bestaande rechten om een Partner Emblem, vergelijkbare logo's, partneremblems of handelsmerken van Siemens of enige juridische entiteit die, direct of indirect, wordt gecontroleerd door Siemens, Siemens controleert of wordt gecontroleerd door een juridische entiteit die direct of indirect Siemens controleert ("Siemens Gelieerde Onderneming") of het merk "SIEMENS" te gebruiken, indien niet uitdrukkelijk anders vermeld hierin.

10.3. Partner handelsmerken

Partner verleent aan Siemens een niet-overdraagbare, niet-exclusieve, royaltyvrije, beperkte licentie om de handelsmerken, handelsnamen of logo's van Partner te gebruiken voor de duur van de Partner Overeenkomst en alleen voor zover redelijkerwijs noodzakelijk voor de doeleinden die in deze Sectie worden beschreven. Siemens erkent de waarde van de goodwill die verband houdt met de handelsmerken van Partner en dat een dergelijke goodwill toebehoort aan Partner. Bij beëindiging of afloop van de Partner Overeenkomst zal Siemens het gebruik van handelsmerken die eigendom zijn van of worden gecontroleerd door Partner, op verzoek staken. Verkoop- en productdocumentatie van Siemens die verwijst naar Partner en zijn handelsmerken zal op redelijke wijze worden uitgefaseerd. Siemens zal redelijke bijstand verlenen aan de Partner om Partner te helpen bij de bescherming van de handelsmerken van Partner voor zover deze door Siemens worden gebruikt.

10.4. Claims van derden

- a. De Partner zal Siemens onverwijld informeren in het geval dat een derde, direct of indirect, een claim indient tegen Siemens. De Partner zal dergelijke claims van derden niet erkennen. De Partner zal Siemens bijstaan bij het verdedigen van dergelijke claims, inclusief maar niet beperkt tot claims die voortvloeien uit een rechtszaak, en zal alleen handelen volgens de schriftelijke

instructies van Siemens. Siemens zal de Partner vergoeden voor werkelijke redelijke kosten die bij een dergelijke verdediging zijn gemaakt.

- b. Indien een derde, op basis van een vermeende inbreuk op zijn industriële eigendomsrechten of auteursrechten door Aanbiedingen die in overeenstemming met de toepasselijke voorwaarden worden gebruikt, legitieme claims tegen de Partner indient, en Siemens de Aanbiedingen van Siemens heeft verkregen onder een respectievelijke Commerciële Overeenkomst, zal Siemens aansprakelijk zijn jegens de Partner in overeenstemming met de relevante bepalingen van de toepasselijke Commerciële Overeenkomst.
- c. Indien zich kwesties voordoen die verder gaan dan die welke in Sectie (b) hierboven worden genoemd, zullen Siemens en Partner te goeder trouw onderhandelen om een minnelijke schikkingsovereenkomst te bereiken, rekening houdend met hun wederzijdse belangen.

10.5. Vrijwaring

Partner zal, op eigen kosten, elke actie die tegen Siemens wordt aangespannen vrijwaren en verdedigen voor zover deze is gebaseerd op een claim dat enig Intellectueel Eigendom dat door Partner wordt verstrekt, inbreuk maakt op enig auteursrecht, enig handelsgeheim, of een octrooi of handelsmerk van een derde partij, mits Siemens aan Partner verstrekt:

- a. een schriftelijke kennisgeving van de claim zonder onnodige vertraging en
- b. alle gevraagde informatie en redelijke bijstand met betrekking tot de claim.

Siemens zal dergelijke claims van de derde partij niet erkennen zonder toestemming van Partner.

11. Compliance

11.1. Algemene compliance

Beide Partijen zijn toegewijd aan verantwoordelijk zakelijk gedrag en bereiken samen commercieel succes door middel van legale, ethisch verantwoorde en betrouwbare acties. Elke Partij zal voldoen aan toepasselijke wetten en voorschriften onder of in relatie tot de Partner Overeenkomst, inclusief, zonder beperking, die welke betrekking hebben op anticorruptie, antitrust, anti-witwassen, frauduleus gedrag, mensenrechten, gegevensprivacy en handelsnaleving/exportcontrole. Elke schending door een Partij van het voorgaande deel van deze Sectie over algemene naleving zal worden beschouwd als een materiële schending. Elke Partij stemt ermee in een adequaat en effectief nalevingsbeheersysteem te handhaven om naleving van toepasselijke wetten en voorschriften te waarborgen. Informatie over het Siemens Compliance Systeem is hier te vinden:

<https://www.siemens.com/global/en/company/about/compliance.html>.

11.2. Boeken en administratie

Elke Partij zal nauwkeurige en redelijk gedetailleerde boeken en financiële administratie bijhouden en onderhouden in verband met hun activiteiten die in de Partner Overeenkomst worden overwogen. Alle kosten, vergoedingen of uitgaven zullen:

- a. tijdig worden geregistreerd,
- b. nauwkeurig worden beschreven in de boeken en administratie in voldoende detail (categorieën zoals "overig", "diversen" of "verscheidene" zijn niet toegestaan) en op een manier die hun ware aard weerspiegelt, en
- c. niet contant worden betaald.

Gedetailleerde ondersteunende documenten zullen door elke Partij worden bewaard.

11.3. Audit

Indien Siemens te goeder trouw en op basis van geloofwaardige informatie gelooft dat een van de bepalingen van deze Sectie over naleving is geschonden of op het punt staat te worden geschonden door de Partner, heeft zij het recht om de naleving door de Partner van deze bepalingen te auditen, in verband met hun activiteiten die in de Partner Overeenkomst worden overwogen. Op verzoek van de Partner of naar goeddunken van Siemens zal Siemens een onafhankelijke partij selecteren om de audit uit te voeren, met name indien de audit documenten omvat die concurrentiegevoelige informatie bevatten (bijv. wederverkooprijzen). Partner zal volledig meewerken aan elke audit die door of namens Siemens wordt uitgevoerd.

12. Vertrouwelijkheid

12.1. Niet-openbaarmaking van Vertrouwelijke Informatie

De ontvangende Partij zal:

- a. Vertrouwelijke Informatie niet openbaar maken, behalve (a) op need-to-know-basis aan haar Gelieerde Ondernemingen, werknemers, consultants, contractanten en financiële, fiscale en juridische adviseurs die gebonden zijn aan vertrouwelijkheidsverplichtingen en gebruiksbepalingen die ten minste even restrictief zijn als die in de Partner Overeenkomst, of (b) zoals geautoriseerd door de Partner Overeenkomst of anderszins door de verstreckende Partij;
- b. Vertrouwelijke Informatie alleen gebruiken zoals vereist om rechten uit te oefenen of af te dwingen of verplichtingen onder de Partner Overeenkomst na te komen, en
- c. redelijke zorg gebruiken om te beschermen tegen ongeoorloofd gebruik en openbaarmaking van de Vertrouwelijke Informatie van de verstreckende Partij. De ontvangende Partij zal aansprakelijk zijn voor naleving van deze Sectie over vertrouwelijkheid door elk van haar ontvangers.

12.2. Uitzonderingen

De verplichtingen in deze Sectie over vertrouwelijkheid zijn niet van toepassing op Vertrouwelijke Informatie die:

- a. algemeen beschikbaar is of wordt voor het publiek, anders dan als gevolg van openbaarmaking door de ontvangende partij in strijd met de Partner Overeenkomst,
- b. beschikbaar komt voor de ontvangende partij uit een andere bron dan de verstreckende partij, mits de ontvangende partij geen reden heeft om aan te nemen dat een dergelijke bron zelf gebonden is aan een wettelijke, contractuele of fiduciaire verplichting tot vertrouwelijkheid,
- c. in het bezit was van de ontvangende Partij zonder een verplichting tot vertrouwelijkheid vóór ontvangst van de verstreckende partij,
- d. onafhankelijk wordt ontwikkeld door de ontvangende partij zonder het gebruik van of verwijzing naar de Vertrouwelijke Informatie van de verstreckende partij, of
- e. moet worden openbaar gemaakt door een overheidsinstantie of wet, zolang de ontvangende partij de verstreckende partij onmiddellijk schriftelijk op de hoogte stelt van de vereiste openbaarmaking, voor zover een dergelijke kennisgeving is toegestaan volgens de wet, en samenwerkt met de verstreckende partij om de reikwijdte van een dergelijke openbaarmaking te beperken.

13. Looptijd & beëindiging

13.1. Looptijd

De Partner Overeenkomst blijft volledig van kracht voor een initiële periode van één jaar vanaf de datum van aanvaarding door beide Partijen. Daarna wordt de Partner Overeenkomst automatisch verlengd voor opeenvolgende perioden van één jaar, tenzij een van beide Partijen de andere Partij ten minste drie maanden vóór het einde van de dan lopende periode schriftelijk op de hoogte stelt van haar voornemen om niet te verlengen.

13.2. Beëindigingsrechten

- 13.2.1. **Beëindiging zonder opgaaf van redenen.** Indien niet anders overeengekomen, kan elke Partij de Partner Overeenkomst per 30 september beëindigen, mits zij ten minste 3 maanden van tevoren schriftelijk kennisgeving geeft aan de andere Partij.
- 13.2.2. **Beëindiging wegens schending.** Elke Partij kan de Partner Overeenkomst met onmiddellijke ingang beëindigen indien de andere Partij een materiële schending van de Partner Overeenkomst begaat of haar verplichtingen onder de Partner Overeenkomst niet nakomt of uitvoert en de schending of het verzuim niet is hersteld binnen een periode van 30 dagen na ontvangst van een kennisgeving van de andere Partij.
- 13.2.3. **Beëindiging wegens insolventie.** Tenzij verhinderd door toepasselijke insolventieregelgeving, kan elke Partij de Partner Overeenkomst of enig Programma Bijlage beëindigen door schriftelijke kennisgeving aan de andere Partij indien de andere Partij:
 - a. insolvent wordt,
 - b. een algemene cessie doet ten behoeve van crediteuren,

- c. een verzoek tot faillissement, reorganisatie of soortgelijke regeling indient of tegen zich ingediend krijgt, of voor een curator, trustee of soortgelijke vertegenwoordiger voor het eigendom of de activa van een van beide Partijen of enig deel daarvan, of
- d. een andere procedure onder toepasselijke insolventieregeling indient of tegen zich ingediend krijgt.

13.2.4. **Beëindiging wegens wijziging van zeggenschap.** Indien een derde partij alle of nagenoeg alle activa van Partner of 50% of meer van de stemrechten van het aandelenkapitaal van Partner verwerft, zal Partner Siemens hiervan schriftelijk op de hoogte stellen en, indien Siemens te goeder trouw vaststelt dat er een redelijke kans is op een significante concurrentiedreiging voor Siemens of onzekerheid over het vermogen van Partner om haar verplichtingen onder de Partner Overeenkomst na te blijven komen, kan Siemens de Partner Overeenkomst met onmiddellijke ingang beëindigen door schriftelijke kennisgeving aan Partner.

13.3. Gevolgen van kennisgeving van beëindiging

- a. Bij de ingangsdatum van beëindiging of afloop van de Partner Overeenkomst zal Partner
 - ophouden zichzelf te vertegenwoordigen als een Partner van Siemens, en
 - ophouden met het gebruik van Aanbiedingen en diensten die aan Partner worden verstrekt onder de Partner Overeenkomst.
- b. Partner zal onmiddellijk, maar in geen geval later dan 15 dagen na de ingangsdatum van de beëindiging, aan Siemens alle kopieën van software en documentatie leveren, inclusief samenvattingen, abstracts, updates of wijzigingen daarvan, en alle andere Vertrouwelijke Informatie of eigendomsinformatie van Siemens die in het bezit is van Partner.
- c. Beëindiging ontslaat geen van beide Partijen van
 - haar betalingsverplichtingen onder de Partner Overeenkomst;
 - enige aansprakelijkheid die door een van beide Partijen is aangegaan vóór de effectieve datum van beëindiging.
- d. Geen van beide Partijen zal enige claim hebben tegen de andere op basis van beëindiging door de andere Partij, of als compensatie voor inspanningen van een Partij gedurende de looptijd van de Partner Overeenkomst die na de beëindiging ervan resulteerden in voordelen voor de andere Partij, tenzij vereist door dwingend toepasselijk recht.

14. Beperking van aansprakelijkheid

14.1. Volledige en totale aansprakelijkheid

De volledige totale aansprakelijkheid van elke Partij onder de Partner Overeenkomst is beperkt tot de bedragen die door de andere Partij aan die Partij zijn betaald of verschuldigd zijn onder de Partner Overeenkomst (indien van toepassing) als compensatie voor haar inspanningen ter ondersteuning van het partnerschap gedurende de periode van 12 maanden onmiddellijk voorafgaand aan de eerste gebeurtenis die aanleiding geeft tot de claim. Siemens zal alleen aansprakelijk zijn voor Aanbiedingen indien deze door de Partner rechtstreeks van Siemens zijn verkregen en in overeenstemming met de respectievelijke Commerciële Overeenkomst.

14.2. Uitsluitingen

Zelfs indien voorzienbaar, zal geen van beide Partijen aansprakelijk zijn voor:

- a. eventuele indirecte, bijkomstige, gevolg-, bijzondere, voorbeeldige of bestraffende schadevergoedingen;
- b. verlies van productie;
- c. onderbreking van de operaties;
- d. verlies van gebruik;
- e. verlies of corruptie van gegevens;
- f. contractuele aanspraken van derden;
- g. verlies van inkomsten, winst, kapitaal en rente, of verwachte besparingen.

14.3. Niet-toepasselijkheid van beperkingen en uitsluitingen

De beperkingen en uitsluitingen die in deze Sectie worden uiteengezet, zijn niet van toepassing op de schending door een van beide Partijen van:

- a. haar betalingsverplichtingen, licentievoorwaarden of gebruiksbeperkingen,
- b. opzet, grove nalatigheid, frauduleuze verkeerde voorstelling van zaken, opzettelijk wangedrag
- c. persoonlijk letsel of overlijden,
- d. vrijwaringsverplichtingen onder de Partner Overeenkomst,
- e. haar verplichtingen of verklaringen en garanties onder de Partner Overeenkomst met betrekking tot vertrouwelijkheid, naleving van buitenlandse handel, naleving van wetten of gegevensprivacy, of
- f. het misbruik of de wederrechtelijke toe-eigening van Intellectueel Eigendom.

14.4. Overweging van toepasselijk recht

Bovendien zijn de beperkingen en uitsluitingen die in deze Sectie worden uiteengezet, niet van toepassing voor zover aansprakelijkheid niet kan worden beperkt of uitgesloten volgens het toepasselijke recht.

14.5. Reikwijdte van beperkingen en uitsluitingen

De voorgaande beperkingen en uitsluitingen zijn van toepassing:

- a. ten voordele van elke Partij en haar Gelieerde Ondernemingen, en hun respectievelijke functionarissen, directeuren, werknemers, licentiegevers, onderaannemers en vertegenwoordigers, en
- b. ongeacht de vorm van actie, hetzij gebaseerd op contract, wet, onrechtmatige daad (inclusief nalatigheid) of anderszins.

14.6. Tijdsbeperking van claims

Geen van beide Partijen zal aansprakelijk zijn voor enige claim in verband met de Partner Overeenkomst indien een dergelijke claim meer dan twee jaar wordt ingediend nadat de eerste gebeurtenis die aanleiding geeft tot de claim werd ontdekt of had moeten worden ontdekt door de Partij die de claim indient.

15. Exportcontrole

15.1. Definities

- 15.1.1. **Beperkte licenties en rechten:** Alle intellectuele eigendomsrechten en handelsgeheimen (inclusief gerelateerd materiaal of informatie) die door Siemens aan Partner worden overgedragen of in licentie gegeven en die betrekking hebben op goederen en technologie die onderworpen zijn aan exportbeperkingen zoals gespecificeerd in de respectievelijke bijlagen bij Verordening (EU) nr. 833/2014 van de Raad of Verordening (EG) nr. 765/2006 van de Raad.
- 15.1.2. **Exportcontroleregelgeving:** Alle toepasselijke sancties, embargo's en (her-) exportcontrolevoorschriften en in ieder geval die van de Europese Unie, de Verenigde Staten van Amerika en elke lokaal toepasselijke jurisdictie.

15.2. Naleving van exportcontrole

Partner zal voldoen aan de Exportcontroleregelgeving met betrekking tot alle Aanbiedingen en Intellectueel Eigendom en handelsgeheimen die onderworpen zijn aan de Partner Overeenkomst.

15.3. Exportcontroles voor Aanbiedingen

Voordat Partner een transactie met een derde partij uitvoert met betrekking tot de Aanbiedingen, zal zij ervoor zorgen dat:

- a. het gebruik, de overdracht of distributie door Partner van Aanbiedingen geen Exportcontroleregelgeving zal schenden of omzeilen;
- b. Aanbiedingen niet bedoeld zijn voor verboden of ongeautoriseerde niet-civiele doeleinden (bijv. bewapening, nucleaire technologie of ander defensie- en militair gebruik); en

- c. de eindgebruiker of het beoogde gebruik van de Aanbiedingen niet onderworpen is aan beperkingen volgens de Exportcontrolregelgeving.

15.4. Geen (her-) Export naar Rusland of Belarus

Partner zal:

- a. geen Aanbiedingen verkopen, exporteren of herexporteren, direct of indirect (bijv. via landen van de Euraziatische Economische Unie (EAEU)), naar of voor gebruik in Rusland of Belarus;
- b. haar uiterste best doen om ervoor te zorgen dat het doel van dit (her-)exportverbod niet wordt gefrustreerd door een derde parti;
- c. een adequaat controlemechanisme handhaven om gedrag van een derde partij te detecteren dat het doel van dit (her-)exportverbod zou frustreren; en
- d. Beperkte Licenties en Rechten niet gebruiken voor verkoop, levering, service, productie, overdracht of export, direct of indirect, naar Rusland of Belarus of voor gebruik in Rusland of Belarus en zal deze verplichtingen contractueel opleggen aan haar sublicentiehouders.

15.5. Digitale Aanbiedingen

Partner zal:

- a. software of clouddiensten niet downloaden, installeren, openen of gebruiken vanaf of op een locatie die verboden is of onderworpen is aan alomvattende sancties volgens de Exportcontrolregelgeving;
- b. geen toegang verlenen tot, overdragen, (her-)exporteren (inclusief "deemed (re-)exports"), of beschikbaar stellen van software of clouddiensten aan een entiteit of persoon die is geïdentificeerd op een lijst van beperkte partijen die is uitgegeven onder de Exportcontrolregelgeving of die eigendom is van of wordt gecontroleerd door een beperkte partij;
- c. software of clouddiensten uitsluitend gebruiken voor doeleinden die zijn toegestaan door de Exportcontrolregelgeving (bijv. geen gebruik in verband met wapenning, nucleaire technologie of wapens);
- d. alleen niet-gecontroleerde inhoud uploaden naar het clouddiensten platform (bijv. in de EU: AL = N; in de VS: ECCN = N of EAR99);
- e. geen van deze activiteiten door een gebruiker faciliteren;
- f. verantwoordelijk zijn voor het gebruik van software of clouddiensten door haar gebruikers;
- g. haar gebruikers de informatie verstrekken die nodig is om naleving van de Exportcontrolregelgeving te waarborgen; en
- h. de toegang van een gebruiker tot de software of clouddiensten beëindigen wanneer zij zich bewust wordt van een schending door een dergelijke gebruiker van de Exportcontrolregelgeving.

Siemens kan de toegang tot de Aanbiedingen door Partner of gebruikers van Partner beperken, opschorten of beëindigen indien vereist door de Exportcontrolregelgeving.

15.6. Halfgeleiderontwikkeling

Partner zal, zonder voorafgaande schriftelijke toestemming van Siemens, Aanbiedingen niet gebruiken om geïntegreerde circuits te ontwikkelen of te produceren bij een geavanceerde halfgeleiderfabricagefaciliteit gelegen in de Volksrepubliek China en verdere beperkte locaties die voldoen aan de criteria gespecificeerd in de U.S. Export Administration Regulations, 15 C.F.R. 744.23.

15.7. Vereiste informatie

15.7.1. Informatieplicht van partner. Partner zal onmiddellijk:

- a. Siemens informeren over eventuele problemen bij het toepassen van de Sectie "Geen herexport naar Rusland en Belarus"; en
- b. op verzoek van Siemens informatie verstrekken over:
 - gebruikers, het beoogde gebruik, de locatie van gebruik;
 - de eindbestemming van de Aanbiedingen; en
 - haar eigen en haar gebruikers' naleving van deze Sectie over Buitenlandse Handel.

- 15.7.2. **Defensiegerelateerde informatie, vereiste van speciale gegevensverwerking.** Indien de informatie defensiegerelateerd is of speciale gegevensverwerking vereist, zal Partner Siemens van tevoren op de hoogte stellen en de openbaarmakingsmethoden gebruiken die Siemens specificeert.

15.8. Voorbehoud en opschorting

- 15.8.1. **Voorbehoud.** Siemens hoeft geen Order uit te voeren indien verhinderd door:
- belemmeringen die voortvloeien uit nationale of internationale buitenlandse handelskwesties;
 - belemmeringen die voortvloeien uit douanevereisten; of
 - enige Exportcontrolregelgeving.
- 15.8.2. **Opschorting.** Siemens kan de toegang tot de Aanbiedingen door Klant of gebruikers van Klant beperken of opschorten indien vereist door de Exportcontrolregelgeving.

15.9. Schending van Exportregelgeving

Elke schending door Partner van deze Sectie over buitenlandse handel is een materiële schending van de Overeenkomst.

16. Algemeen

16.1. Onafhankelijke contractant

De relatie die door de Partner Overeenkomst wordt vastgesteld, is die van onafhankelijke contractanten, en niets in de Partner Overeenkomst zal worden geacht een agentschap, partnerschap, arbeidsrelatie of joint venture-relatie te creëren. Geen van beide Partijen zal het recht, de macht of de bevoegdheid hebben om te handelen of een verplichting te creëren, expliciet of impliciet, namens de andere Partij. Partner is volledig verantwoordelijk voor haar prestaties onder de Partner Overeenkomst, en alle financiële verplichtingen die verband houden met het bedrijf van Partner zijn de exclusieve verantwoordelijkheid van Partner.

16.2. Andere Partner Programma's

Partner bevestigt dat zij Siemens heeft geïnformeerd over eventuele bestaande partnerschappen of deelname aan partnerprogramma's die worden uitgevoerd door concurrenten van Siemens binnen het kader van het respectievelijke Partner Programma vóór de Effectieve Datum. De Partner zal Siemens onmiddellijk schriftelijk informeren over eventuele wijzigingen in dit opzicht.

16.3. Feedback

Indien Partner ideeën verstrekt met betrekking tot Aanbiedingen, inclusief suggesties voor wijzigingen of verbeteringen (gezamenlijk "Feedback"), stemt Partner ermee in dat een dergelijke Feedback door Siemens mag worden gebruikt zonder voorwaarde of beperking.

16.4. Geen vertegenwoordiging

De Partner Overeenkomst verleent de Partner geen recht of bevoegdheid om Siemens te verplichten orders te accepteren. De Partner is niet gerechtigd om verkoop- of andere contracten met derden aan te gaan namens Siemens zonder voorafgaande schriftelijke toestemming van Siemens. Behalve zoals uitdrukkelijk schriftelijk geautoriseerd door Siemens, zal de Partner geen verklaringen of garanties namens Siemens afgeven noch handelen op een manier die aansprakelijkheden namens Siemens zal veroorzaken.

16.5. Kennisgevingen

Kennisgevingen onder de Partner Overeenkomst zijn effectief indien schriftelijk verstrekt. "Schriftelijk" omvat e-mail, tenzij anders vermeld. Siemens kan kennisgevingen verstrekken via Siemens Partner Systemen. Kennisgevingen met betrekking tot geschillen, claims, wanbetaling, beëindiging of verlenging moeten per brief worden verzonden naar de personen en/of het adres dat in het Uitvoeringsformulier is gespecificeerd. Elke Partij kan haar contactinformatie voor dergelijke kennisgevingen bijwerken door voorafgaande schriftelijke kennisgeving aan de andere Partij.

16.6. Force Majeure

Geen van beide Partijen zal aansprakelijk zijn voor vertraging of het niet nakomen van een van haar verplichtingen onder de Partner Overeenkomst (behalve met betrekking tot betalingsverplichtingen) als gevolg van een oorzaak buiten haar redelijke controle. De vertraagde Partij zal de andere Partij onmiddellijk op de hoogte stellen van een dergelijke gebeurtenis.

16.7. Overdracht

Geen van beide Partijen mag, geheel of gedeeltelijk, de Partner Overeenkomst of een van de rechten, plichten, verplichtingen of licenties die hierbij worden verleend, overdragen, uitbesteden, in sublicentie geven of anderszins overdragen, door rechtsweg of anderszins, zonder voorafgaande schriftelijke toestemming van de andere Partij. Niettegenstaande het voorgaande kan Siemens de Partner Overeenkomst of de rechten en verantwoordelijkheden daaronder overdragen aan een Gelieerde Onderneming of in verband met een verkoop, fusie, bedrijfsreorganisatie of desinvestering. De Partner Overeenkomst zal zich uitstrekken tot en bindend zijn voor de opvolgers, wettelijke vertegenwoordigers en toegestane rechtverkrijgenden van de Partijen.

16.8. Geen exclusiviteit

Geen van beide Partijen verleent of verbindt zich tot enige exclusiviteit met betrekking tot de andere Partij onder de Partner Overeenkomst. Geen van beide Partijen geeft een garantie aan de andere met betrekking tot het succes of de winstgevendheid van hun relatie die in de Partner Overeenkomst wordt beschreven, noch enige garantie dat een derde partij een overeenkomst zal aangaan voor de producten of diensten van de andere Partij.

16.9. Geen afstand van recht; geldigheid & afdwingbaarheid

Het niet afdwingen van een bepaling van de Partner Overeenkomst zal niet worden uitgelegd als een afstand van een dergelijke bepaling. Indien een bepaling van de Partner Overeenkomst ongeldig, illegaal of niet-afdwingbaar wordt bevonden, zullen de geldigheid, legaliteit en afdwingbaarheid van de overige bepalingen niet worden aangetast, en zal een dergelijke bepaling worden geacht te zijn herformuleerd om de oorspronkelijke bedoelingen van de Partijen zo dicht mogelijk te weerspiegelen in overeenstemming met het toepasselijke recht. De Partijen zijn het erover eens dat elektronische handtekeningen dezelfde kracht en hetzelfde effect zullen hebben als handmatige handtekeningen.

16.10. Overleving

De beëindiging of afloop van een Partner Overeenkomst heeft geen invloed op de geldigheid of afdwingbaarheid van bepalingen die naar hun aard bedoeld zijn om een dergelijke beëindiging of afloop te overleven. Zonder beperking zullen de bepalingen over de volgende onderwerpen voortbestaan:

- vertrouwelijkheidsverplichtingen, die van kracht blijven gedurende vijf (5) jaar na het einde van de Partner Overeenkomst;
- nalegingsverplichtingen, inclusief exportcontrole, anticorruptie, gegevensprivacy en gegevensbescherming;
- aansprakelijkheids- en vrijwaringsverplichtingen;
- Intellectueel Eigendom;
- toepasselijk recht en geschillenbeslechting;
- alle andere bepalingen die uitdrukkelijk worden vermeld om voort te bestaan of die naar hun aard de beëindiging of afloop moeten overleven.

16.11. Volledige overeenkomst

De Partner Overeenkomst, samen met eventuele aanvullende vereisten die in de Partner Policies zijn uiteengezet, vormt de volledige en complete verklaring van de overeenkomst tussen de Partijen met betrekking tot het onderwerp daarvan en vervangt alle eerdere of gelijktijdige overeenkomsten, afspraken of communicaties, hetzij schriftelijk of mondeling, met betrekking tot een dergelijk onderwerp. De Partner Overeenkomst mag niet worden gewijzigd behalve schriftelijk uitgevoerd door handmatige handtekeningen of elektronische handtekeningen van geautoriseerde vertegenwoordigers van beide Partijen.

16.12. Toepasselijk recht & geschillenbeslechting

16.12.1. **Toepasselijk recht.** De Partner Overeenkomst zal onderworpen zijn aan de toepasselijke wetten zoals uiteengezet in de onderstaande tabel, zoals daarin uiteengezet, zonder verwijzing naar enige conflictregels. Het Verdrag van de Verenigde Naties inzake internationale koopovereenkomsten betreffende roerende zaken is niet van toepassing op de Partner Overeenkomst. Elk geschil dat voortvloeit uit of verband houdt met de Partner Overeenkomst zal worden opgelost zoals uiteengezet in de onderstaande tabel.

Indien de contracterende Siemens-entiteit gevestigd is in:	Is het toepasselijke recht:	wordt elk geschil voortvloeiend uit of in verband met de Partner Overeenkomst:
een land in Noord- of Zuid-Amerika, met uitzondering van Brazilië	het recht van de Staat Delaware, Verenigde Staten	onderworpen aan de bevoegdheid van de rechtbanken van de Staat Delaware, VS. Elke Partij onderwerpt zich hierbij onherroepelijk aan de persoonlijke rechtsmacht van de bevoegde rechtbank van de Staat Delaware voor dergelijke geschillen.
Brazilië	het recht van Brazilië	onderworpen aan de rechtsmacht en het gerecht waar de Siemens-entiteit die de Partnerovereenkomst sluit, haar zetel heeft.
een land in Azië of Australië/Oceanië, met uitzondering van Japan, Israël en Turkije	het recht van Singapore	definitief beslecht door bindende arbitrage overeenkomstig het Arbitragereglement van de Internationale Kamer van Koophandel ("ICC-Regels"). De zetel van de arbitrage is Singapore.
Japan	het recht van Japan	definitief beslecht door bindende arbitrage overeenkomstig de ICC-Regels. De zetel van de arbitrage is Tokio, Japan.
een land dat niet onder een van bovenstaande categorieën valt	het recht van Zwitserland	definitief beslecht door bindende arbitrage overeenkomstig de ICC-Regels. De zetel van de arbitrage is Zürich, Zwitserland.

16.12.2. **Geschillenbeslechting.** Indien een geschil onderworpen is aan arbitrage zoals beschreven in de bovenstaande tabel, zullen arbiters worden benoemd in overeenstemming met de ICC-regels, zal de taal die voor procedures wordt gebruikt Engels zijn, en zullen bevelen in haar indiening van documenten beperkt zijn tot de documenten waarop elke Partij specifiek vertrouwt. Niets in deze Sectie zal het recht van de Partijen beperken om voorlopige voorzieningen te zoeken die bedoeld zijn om de status quo te behouden of voorlopige maatregelen bij een bevoegde rechtbank. Niettegenstaande het voorgaande, voor zover toegestaan volgens toepasselijke wetten en voor zover dit niet zou resulteren in de ongeldigheid of niet-toepasselijkheid van deze Sectie, komen de Partijen overeen dat Siemens, naar eigen goeddunken, een actie kan instellen bij de rechtbanken van de jurisdictie(s) waar Aanbiedingen of diensten worden gebruikt of waar Partner haar vestigingsplaats heeft,

- om haar intellectuele eigendomsrechten af te dwingen, of
- voor de betaling van verschuldigde bedragen voor Aanbiedingen of diensten.

Definities

Aanbod betekent het individuele aanbod dat Siemens beschikbaar stelt aan de markt. Een Aanbod kan bestaan uit elke Siemens-software, clouddiensten, hardware, professionele diensten of trainingsdiensten, of een combinatie hiervan, en alle bijbehorende onderhouds- en ondersteuningsdiensten en gerelateerde gebruikersdocumentatie.

Aanbod voor Doorverkoop betekent een Aanbod waarvoor de Partner een Doorverkoopautorisatie heeft.

Authorized Onderneming	betekent een derde partij die door Siemens is geaccepteerd om een Partner Programma op instapniveau te betreden.
Authorized Partij	betekent ofwel een Authorized Onderneming of een Certified Partner met een Doorverkoopautorisatie.
Certified Partner	betekent een Authorized Onderneming die de noodzakelijke vereisten van een Partner Programma heeft vervuld zoals voorzien door de toepasselijke Partner Policies en erkend door Siemens. Certified Partners kunnen door Siemens worden geclassificeerd als Silver, Gold of Platinum Partner Level.
Commerciële Overeenkomst	betekent de overeenkomst tussen <ul style="list-style-type: none"> • Siemens en de Partner of • een Authorized Partij en de Partner waaronder de Partner de Aanbiedingen voor Doorverkoop verwerft, indien van toepassing.
Doorverkoopautorisatie	betekent de autorisatie van een Partner om gedefinieerde Aanbiedingen voor Doorverkoop aan Klanten te kopen en door te verkopen, gedocumenteerd door een Commerciële Overeenkomst of door andere documenten in verband met de Partner Overeenkomst.
Effectieve Datum	betekent de datum van de laatste handtekening van een Uitvoeringsformulier of een vergelijkbaar document ondertekend door beide Partijen om de Partner Overeenkomst te sluiten of te wijzigen.
Gebied	het land waarin de Partner is gevestigd of zoals anderszins gedefinieerd in de Partner Overeenkomst.
Gelieerde Onderneming	betekent elke juridische entiteit die, direct of indirect: <ul style="list-style-type: none"> • wordt gecontroleerd door een Partij; of • een Partij controleert; of • wordt gecontroleerd door een juridische entiteit die direct of indirect een Partij controleert.
Intellectueel Eigendom	betekent alle rechten, titels en belangen in enig intellectueel eigendom, inclusief maar niet beperkt tot octrooien, gebruiksmodellen, octrooiaanvragen, prioriteitsrechten, handelsgeheimen, handelsmerken, dienstmerken, auteursrechten, maskwerken, databankrechten, ontwerprechten en alle andere eigendomsrechten, al dan niet geregistreerd, en al dan niet nu of in de toekomst bestaand. Intellectueel Eigendom omvat ook uitvindingen, ontdekkingen, ideeën, concepten, knowhow, methodologieën, processen, software (inclusief broncode en objectcode), technische gegevens, ontwikkeltools en technieken die wettelijk beschermbaar zijn volgens het toepasselijke recht.
Joint Controller Agreement	betekent de voorwaarden die van toepassing zijn voor situaties waarin Siemens is gevestigd in Brazilië, de Europese Economische Ruimte of het Verenigd Koninkrijk en Partner en Siemens gezamenlijk toegang hebben tot en controle hebben over persoonsgegevens van individuen, zoals beschikbaar via de volgende link: www.siemens.com/ptm-specific-partner-terms .
Klant	betekent het individu of de entiteit die Aanbiedingen koopt van Partner in verband met de Partner Overeenkomst.
Partner Emblem	betekent het embleem zoals schriftelijk geautoriseerd door Siemens voor gebruik door de Partner.
Partner Emblem Voorwaarden	betekent de voorwaarden die het gebruik van het Partner Emblem regelen zoals overeengekomen in de Sectie over Siemens' Partner Emblem in deze Partner Basisvoorwaarden, zoals beschikbaar via de volgende link: www.siemens.com/ptm-specific-partner-terms .
Partner Policies	betekent de op dat moment geldende beleidsregels die Siemens publiceert op het Siemens Partner Systeem of anderszins schriftelijk aan Partner communiceert.
Partner Programma	betekent één specifiek Siemens Partner Programma zoals beschreven in een Programma Bijlage.
Partner Target Agreement ("PTA")	betekent een document dat door de Partijen op jaarbasis wordt bijgewerkt en de commerciële hoekstenen van het partnerschap voor het/de relevante Partner Programma(s) bevat. Kan ook worden aangeduid als een businessplan of soortgelijk.
Programma Bijlage	betekent de Bijlage zoals bepaald in het Uitvoeringsformulier die de reikwijdte van één specifiek Partner Programma beschrijft.
Siemens Partner Systeem	betekent de online portalen of websites die Siemens van tijd tot tijd beschikbaar kan stellen aan Partner. Het Siemens Partner Systeem omvat, maar is niet beperkt tot, het Siemens Partner Sales Portal, informatie over de Aanbiedingen, verkoop- en marketingmaterialen, trainingsmaterialen, bepaalde systemen of tools van Siemens en Partner Policies.

Uitvoeringsformulier	betekent het formulier dat de partnerrelatie, de rechten en verplichtingen van de Partijen en hoe de Partijen zullen samenwerken om elkaars bedrijf te ondersteunen, vaststelt.
Vertrouwelijke Informatie	betekent alle informatie die door of namens een Partij of een van haar Gelieerde Ondernemingen aan de andere Partij wordt verstrekt onder de Partner Overeenkomst die is gemarkeerd of verklaard als vertrouwelijk (of die elke redelijke persoon kan herkennen als vertrouwelijk van aard). De Vertrouwelijke Informatie van Siemens omvat de voorwaarden van de Partner Overeenkomst, het Intellectueel Eigendom van Siemens, informatie over Aanbiedingen, informatie die door Siemens op het Siemens Partner Systeem wordt verstrekt en alle informatie die Partner afleidt uit benchmarking van enige Aanbod.
