

The Siemens logo is displayed in a bold, teal, sans-serif font. It is positioned in the upper left corner of the page, which features a background image of a city skyline and a bridge over water, with a wooden pier in the foreground.

Supply Chain Finance en Siemens

www.usa.siemens.com/finance

Supply Chain Finance – Una alternativa de Financiamiento

El programa de Supply Chain Finance (SCF) de Siemens ha sido desarrollado por Siemens Financial Services (SFS) especialmente para proveedores seleccionados de Siemens. Como una solución multibancaria, el programa de Supply Chain Finance de Siemens representa una forma eficiente en costos para que los proveedores conviertan el 100% del valor de sus cuentas por cobrar en efectivo sin recurso, a una tasa de descuento competitiva.

El programa de Supply Chain Finance contribuye a mejorar el flujo de efectivo de los proveedores de Siemens y a optimizar su capital de trabajo. Asimismo, la relación comercial entre Siemens y sus proveedores puede volverse aún más eficiente mediante la utilización del programa SCF.

SFS es responsable de la implementación del programa de Supply Chain Finance y de la coordinación entre las partes involucradas. Siemens ha seleccionado a Orbian*, una de las empresas líderes en soluciones de financiamiento de la cadena de suministro, para proveer la plataforma de gestión del fondeo. La plataforma web de Orbian ofrece a los proveedores de Siemens una interfaz eficiente y fácil de usar.

* Siemens ha seleccionado a Orbian para proporcionar la plataforma SCF. ORBIAN Corp es una empresa internacional fundada por SAP y Citibank, actualmente de capital privado, especializada en soluciones de supply chain finance. Para mayor información, favor de visitar www.orbian.com. Orbian no es afiliada ni subsidiaria de Siemens, ni es propiedad de Siemens.

Resumen de Beneficios para el Proveedor

Mejora del Flujo de Efectivo

Reciba su pago de manera anticipada: tres días después de la venta de la cuenta por cobrar a Siemens. Las cuentas por cobrar pueden cederse de forma automática o caso por caso, dependiendo de sus necesidades de liquidez.

Optimización del Capital de Trabajo

La venta de cuentas por cobrar con pago sin recurso mejora la liquidez, reduce los Días de Cuentas por Cobrar (DSO) y mejora la relación deuda/capital.

Reducción de Costos

Reciba el pago de sus facturas de manera automática una vez que éstas sean aprobadas, reduciendo los costos administrativos relacionados con las cuentas por cobrar frente a Siemens.

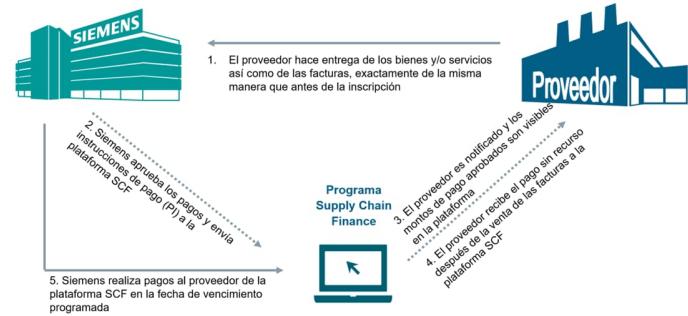
Transparencia en los Flujos de Efectivo

Visualice de inmediato los pagos aprobados (cuentas por cobrar) en su portal SCF y obtenga visibilidad anticipada sobre el monto y la fecha de pago.



EL PROCESO DE SCF

El programa de Supply Chain Finance de Siemens permite a proveedores seleccionados mejorar su liquidez mediante la venta de sus cuentas por cobrar a Siemens a Orbian, a tasas altamente atractivas.



COSTO

El único costo del programa es el cargo por descuento que el proveedor paga sobre el valor nominal de la cuenta por cobrar para recibir el pago anticipado. No existen comisiones por inscripción, mantenimiento ni salida del programa.

Las tasas de descuento anualizadas vigentes se determinan con base en el volumen anual del proveedor con Siemens:

Nivel de ventas anuales a SIEMENS	Tasa de descuento p.a.	Tasa de descuento p.a.
En USD (o equivalente en MXN)	USD	MXN
\$500,000+	1.50% p.a. + Term SOFR	1.75% p.a. + TIIE
\$300,000 – \$499,999	1.75% p.a. + Term SOFR	2.00% p.a. + TIIE
\$20,000 – \$299,999	2.50% p.a. + Term SOFR	2.75% p.a. + TIIE

EJEMPLO

Un proveedor con ventas anuales a Siemens superiores a USD 500,000 factura a Siemens productos entregados por un valor de MXN 10,000. Los términos de pago negociados son 120 días netos. Al participar en el programa SCF, el proveedor podría recibir el pago 110 días antes.

Tasa de descuento anualizada:	9.12%	(1.75% p.a. + 7.37%*)
Cargo por descuento:	MXN \$279	(110/360) x .0912 x 10k
Valor descontado de la cuenta por cobrar:	MXN \$9,721	Efectivo recibido por el proveedor

Cargo por descuento como porcentaje de la cuenta por cobrar: 2.79%.

** valor TIIE para 110 días en 24 de febrero 2026



INSCRIPCIÓN

Documentación de inscripción
<https://www.orbiansupplier.com>

Códigos de inscripción*:
Estados Unidos (US): Siemens2123
México: Siemens2130
Alemania: Siemens2129
Reino Unido (UK): Siemens2128
Canadá: Siemens2125
Hong Kong: Siemens2126
Dinamarca: Siemens2127

* De acuerdo con el país de constitución del proveedor

CONTACTOS E INFORMACIÓN ADICIONAL

Su contacto comercial de Siemens se encuentra disponible para proporcionarle mayor información.

Asimismo, el equipo de Supply Chain Finance de SFS puede brindarle apoyo y asistencia adicionales:

Contact the SCF Americas Team

Puede encontrar información adicional en: SCF Internet Site