

// Über die Wahtari GmbH

Die Wahtari GmbH ist ein Full-Service KI-Lösungsanbieter für Computer Vision. Dabei kommt sowohl Soft- als auch Hardware bei uns aus einer Hand. Unsere Schwerpunkte liegen insbesondere in der automatischen Qualitätskontrolle, wobei durch die clevere Kombination von konventionellen Algorithmen und modernster, detaillierter deep-learning Technologie höchste Erkennungsgenauigkeiten geboten werden. Man könnte also von einem klassischen Maschinenbauer reden, nur eben mit KI-gestützten Lösungen.

Unser vielfältiges, junges Team arbeitet dabei stark vernetzt zwischen allen Bereichen. Die Produktion, die Programmierer, das Sales-Team und die Verwaltung sind nicht nur im ständigen fachlichen Austausch, sondern kennen, schätzen und Duzen sich untereinander. Gerne auch beim gemeinsamen Lunch. So kann jeder seiner Kreativität freien Lauf lassen, sein Können bestmöglich Einbringen und sich dabei immer weiter selbst optimieren.

// Was wir Dir bieten

- Faire Gehaltsstruktur
- Flexible Arbeitszeiten im Sinne einer ausgewogenen Work-Life-Balance
- Firmenhandy und Firmenlaptop
- Übernahme aller anfallenden Reisekosten
- 30 Tage Urlaub
- Monatlich 50 € steuerfreier Sachbezug (Tankgutschein, Fitness, Deutschlandticket...)
- Betriebliche Weiterbildung
- Spannende Aufgaben und Entwicklungsmöglichkeiten
- Eine besondere Unternehmenskultur mit einer Atmosphäre der Offenheit und des Vertrauens
- Kostenlose Getränke
- Firmenevents

// Deine Aufgaben

- Neukundenakquise
- Bestandskundenpflege
- Erstellen maßgeschneiderter Angebote und Lösungskonzepte

Technische Inbetriebnahme:

- Installieren und konfigurieren unsere Systeme beim Kunden vor Ort
- Schulung des Bedienungspersonal hinsichtlich der Anwendung und Wartung

Kundenbetreuung/Produktmanagement:

- Ansprechpartner für technische Anfragen und Support
- Proaktive Betreuung und Beratung unserer Kunden
- Abstimmung der Kundenanforderungen mit unserer Entwicklung

// Dein Profil

- Abgeschlossene technische oder ingenieurwissenschaftliche Ausbildung mit gutem betriebswirtschaftlichem Verständnis
- Erfahrung im Vertrieb technischer Produkte, idealerweise im Bereich industrieller Bildverarbeitung oder Qualitätssicherung
- Gutes technisches Verständnis und die Fähigkeit, komplexe technische Zusammenhänge verständlich zu kommunizieren
- Reisebereitschaft für Inbetriebnahmen beim Kunden (national/international)
- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten und Kundenorientierung
- Selbstständige, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise

// Interessiert?

Falls wir dein Interesse geweckt haben sollten, schicke uns gerne deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an jobs@wahtari.io