



**RODENBERG**  
GESICHTER EINER TÜR

## ***Rodenberg Türsysteme*** ***Gesichter einer Tür***

MediaMarktSaturn Business unterstützt Rodenberg Türsysteme mit Bürotechnik wie Notebooks und Drucker

# MediaMarktSaturn Business Referenzkunde

## Rodenberg Türsysteme

### Das Unternehmen

Die Haustür steht nicht nur für Sicherheit, sie stellt das Tor in den persönlichen Rückzugsraum dar und begrüßt Gäste im eigenen Heim. Genau deswegen haben es sich die Experten von Rodenberg Türsysteme AG zur Aufgabe gemacht, die optimalen Haustürfüllung für ihre Kunden, die Fachhandelspartner, herzustellen.

Das Besondere bei Rodenberg: Auf der Website können sich Endkunden mithilfe eines umfangreichen Traumtür-Konfigurators ihre Haustür selbst

zusammenstellen. Dabei wählen sie aus verschiedenen Materialien – unter anderem Kunststoff, Aluminium, Glas, Keramik und Edelstahl – Farbtönen, Beschlägen, Griffen und Stilrichtungen wie modern, klassisch oder exklusiv. So findet bei Rodenberg jeder die passende Haustür nach seinem Geschmack und in seinem Budget. Denn Rodenberg bietet Haustürfüllungen in allen Preisklassen – egal ob für eine Renovierung oder den Neubau.



Mit dem Stammsitz in Porta Westfalica-Holtrup (im Bild) sowie drei weiteren Produktionsstätten, hat die Rodenberg Türsysteme AG seit fast 40 Jahren Produktionserfahrung am Standort Deutschland. Durch höchste Qualität, maximale Zuverlässigkeit und innovatives Denken sind Rodenberg Türsysteme Europas Nr. 1 für hochwertige Haustürfüllungen. Jedes der Werke ist auf individuelle Produktionsschwerpunkte spezialisiert. So bilden sie Wissenszentren, in denen geballtes Know-how zu immer neuen Innovationen und immer besserer Qualität führt.

Sobald die Haustür im Konfigurator zusammengestellt wurde, erhält der Kunde eine Händlerempfehlung. Die Bestellung, Lieferung und Montage erfolgt dann über den Fachhändler. Rodenberg hat dafür Partner in ganz Deutschland, die mit Rodenberg-Haustürfüllungen beliefert werden. Jede Tür ist ein handwerkliches Unikat, bei Rodenberg Türsysteme gibt es keine Massenproduktion. Um erstklassige Haustürfüllungen zu garantieren, setzt Rodenberg auf modernste Maschinen und

fertigt ausschließlich in seinen insgesamt vier Werken in Deutschland. Fast 650 Mitarbeiter sorgen in den Werken jeden Tag dafür, dass Kunden Haustürfüllungen in höchster handwerklicher Qualität erhalten. Viele Jahre Erfahrung, technisch ausgereifte Produkte und zahlreiche zufriedene Kunden haben dazu beigetragen, dass Rodenberg nun schon seit über vier Jahrzehnten Marktführer im Bereich Haustürfüllungen ist.

### Das Anforderungsprofil

- Ausstattung mit passender Bürotechnik wie Notebooks, Drucker und Monitore
- Kompetente technische Unterstützung
- Unkomplizierte telefonische Bestellung
- Zuverlässige und schnelle Lieferzeiten

# **MediaMarktSaturn Business Referenzkunde**

## **Rodenberg Türsysteme**

### **Die Zusammenarbeit**

Individueller, an die Bedürfnisse der Kunden angepasster Service: Das verbindet Rodenberg Türsysteme AG und MediaMarktSaturn Business. Allein aus diesem Grund läuft die Zusammenarbeit zwischen den beiden Unternehmen schon seit einigen Jahren sehr erfolgreich.

MediaMarktSaturn Business bietet eine breite Auswahl an hochwertiger Bürotechnik zu wettbewerbsfähigen Preisen. Die zuverlässige Belieferung und der erstklassige Kundenservice von MediaMarktSaturn Business haben es Rodenberg Türsysteme AG ermöglicht, ihre

Geschäftsabläufe reibungslos aufrechtzuerhalten und die Bedürfnisse ihrer Mitarbeiter effektiv zu erfüllen. Durch diese erfolgreiche Partnerschaft kann sich Rodenberg vollkommen auf sein Kerngeschäft konzentrieren.

Besonders praktisch: Der MediaMarkt in Porta Westfalica ist direkt um die Ecke, sodass der persönliche Geschäftskundenberater von MediaMarktSaturn Business auch mal spontan und schnell die gewünschten Produkte vorbeibringen kann.

### **Rodenberg Türsysteme arbeitet mit MediaMarkt Porta Westfalica**

### **Dem Kunden zuhören und Wünsche erfüllen**

Bei MediaMarktSaturn Business wissen wir, dass jeder Kunde einzigartige Bedürfnisse hat. Daher legen wir großen Wert auf persönliche Beratung, um eine erfolgreiche Partnerschaft aufzubauen.

Wir nehmen uns Zeit, um unsere Kunden kennenzulernen und ihnen die passenden Produkte anzubieten. Unser Ziel ist es, eine vertrauensvol-

le Beziehung und langfristige Partnerschaft aufzubauen. Neben einer breiten Produktauswahl, einem umfassenden Service und fairen Preisen wissen wir, dass engagierte Mitarbeiter unbezahlbar sind. Daher legen wir besonderen Wert auf individuelle Betreuung und stellen ein passendes Produktpaket zusammen, um unseren Kunden den bestmöglichen Service zu bieten.

### **Kundennutzen**

- Individuelle Lösungen für spezifische Kundenanforderungen
- Persönlicher Geschäftskundenberater
- Flexibilität
- Hohe Produktqualität und Zuverlässigkeit
- Breites Produkt- und Sortimentsportfolio
- Aftersales-Betreuung

[www.mediamarkt.de/referenzkunden](http://www.mediamarkt.de/referenzkunden)