



Alles, was Industrie und Handwerk benötigen

MediaMarktSaturn Business unterstützt die
Max Schön GmbH bei der Digitalisierung der Geschäftsabläufe

MediaMarktSaturn Business Referenzkunde Max Schön GmbH



Das Unternehmen

Wenn es um Maschinen und Werkzeuge, Arbeitsschutz, Schweiß- und Oberflächentechnik oder Kleben und Dichten geht – wenden sich Profis im norddeutschen Raum an die Max Schön GmbH. An ihren drei Standorten in Lübeck, Hannover (Sarstedt) und Rostock bietet das Großhandelsunternehmen mit seinen 60 Mitarbeitern bedarfsgerechte Lösungen für die unterschiedlichsten Anwendungen. Neben leistungsstarken

Maschinen und Werkzeugen sind es auch die individuellen Konzepte für den Einkauf, die Produktoptimierung, Logistik, Reparatur, Wartung und Schulung mit denen die Kundschaft des Unternehmens seine Wettbewerbsfähigkeit stärkt. Als Vollsortimenter mit dem Blick für Details hat man sich bereits seit 1920 einen guten Namen in der Branche erarbeitet.

Das Anforderungsprofil

IT-Ausstattung der Mitarbeiter standardisieren und modernisieren. Homeoffice und Büro synchronisieren.

Unser maßgeschneidertes Angebot

- Monitore, Laptops und Peripheriegeräte auf dem neuesten Stand der Technik.

MediaMarktSaturn Business Referenzkunden

Unsere Lösung für das Großhandelsunternehmen Max Schön

Als alteingesessenes Großhandelsunternehmen weiß man bei der Firma Max Schön, was Kunden wünschen: Kompetente Beratung jenseits von Schema F, individuelle Lösungen, schnelle Lieferung und transparente Preispolitik.

Mit MediaMarktSaturn Business hat man einen Geschäftspartner gefunden, der genauso tickt und Worten schnell Taten folgen lässt.

Unabhängige Produktauswahl

So werden beispielsweise unterschiedliche Möglichkeiten von Seiten des Geschäftskundenberaters vorgeschlagen und entsprechende Testgeräte zur Verfügung gestellt. Erst nach dem Praxistest wird entschieden, welche Laptops angeschafft werden. So kauft man nicht die Katze im Sack und erhält mehr Performance und Produktivität für die Mitarbeiter.

Neben dem riesigen Sortiment von MediaMarkt-Saturn Business ist es auch dessen Unabhängigkeit, die man bei Max Schön zu schätzen weiß. Andere Händler bzw. Hersteller stellen natürlich „ihre“ Produkte in den Fokus – zwangsläufig nicht unbedingt immer die bestmögliche Lösung. Bei MediaMarktSaturn Business bekommt man hingegen die bestmögliche Lösung, unabhängig von der Marke.



MediaMarktSaturn Business Referenzkunden

Unsere Lösung für das Großhandelsunternehmen Max Schön

Service, der sich lohnt

Praktisch hat sich auch das gemeinsame Kundenkonto der drei Standorte erwiesen. So bündelt man Bestellungen, kann in Lübeck, Sarstedt und Rostock einfach einfacher einkaufen und genießt mehr Flexibilität. Positiv stellt man von Seiten

der Max Schön GmbH auch die hohe Flexibilität, schnelle und problemlose Abwicklung der Bestellungen dar. 13 Laptops innerhalb einer Woche ready-to-use, das hat beeindruckt.

„Natürlich könnten wir auf verschiedene Internet-Anbieter zurückgreifen. Wir wollen aber nicht nur den lokalen Bereich stärken, sondern haben mit MediaMarktSaturn Business einen starken Partner an der Seite, der uns innerhalb kürzester Zeit alles Gewünschte besorgt. So bekommen wir alles aus einer Hand, maßgeschneidert auf unsere Bedürfnisse, sparen uns unnötige Lauferei und zeitraubende Preisvergleiche. Denn der Preis bei MediaMarktSaturn Business hat bis jetzt immer gestimmt. Als Händler wissen wir auch, wie wichtig engagierte und kompetente Beratung ist – auch hier lässt MediaMarktSaturn Business keine Wünsche offen. Wir sind sehr zufrieden.“

Herr Kolb

Leiter VMI, IT, eBusiness



Kundennutzen

- Schnelle und unkomplizierte Angebotserstellung
- Schnelle Lieferung
- Faire Preise
- Hohe Flexibilität

Weitere Vorteile

- Ein Kundenkonto für die drei Standorte
- Lokale Partnerschaft