

DocuSign eSignature für Salesforce

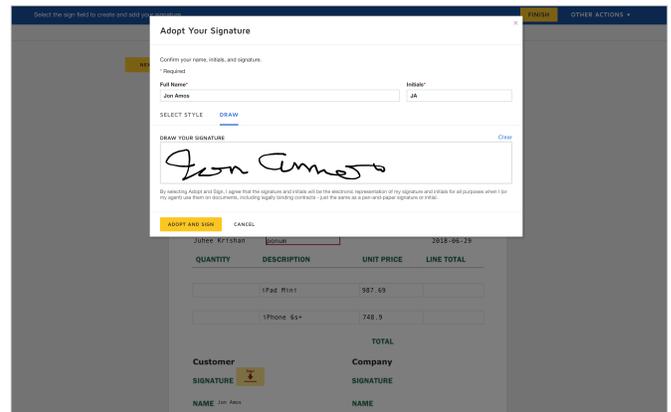
Senden, signieren und erfolgreich sein mit der weltweit führenden Lösung für E-Signaturen und der Nr.1 unter den CRM-Systemen

Unsere über 4.000 Fünf-Sterne-Bewertungen von AppExchange bestätigen, dass unsere Kunden von den mit DocuSign beschleunigten Geschäftsprozessen zufrieden sind.

Erneute Dateneingaben in Salesforce, Drucken, Scannen, E-Mail Versendungen oder Anrufe, um den Status eines Vertrags zu überprüfen, sind mit DocuSign Geschichte. Mit DocuSign eSignature für Salesforce können Sie das Meiste aus Salesforce herausholen, indem Sie den Signaturprozess dort optimieren, wo Ihr Vertriebsteam die Arbeit erledigt. Steigern Sie die Produktivität und erstellen Sie Verträge mit Salesforce-Daten, schließen Sie Geschäfte mit einem Mobile-First-Signiererlebnis schneller ab und mindern Sie Risiken dank unternehmensgerechter Sicherheit und Branchenkonformität.

Überall in Salesforce Customer 360 verwenden

Beschleunigen Sie Ihre Bestellvorgänge in der Sales Cloud, Ihre Angebotserstellung in der Revenue Cloud, Ihre Änderungsanforderungen in der Service Cloud und Ihre Reseller- und Partnerverträge in der Experience Cloud.



Kundenerfolg

82%
der Verträge sind innerhalb von 15 Minuten abgeschlossen

>4K
5-Sterne-Bewertungen im AppExchange

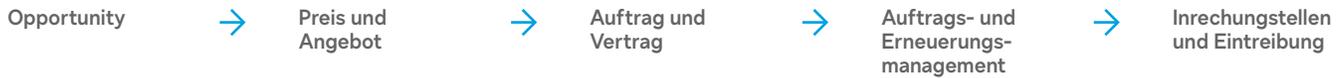
50%
der Verträge werden innerhalb eines Tages abgeschlossen

Anwendungsfälle

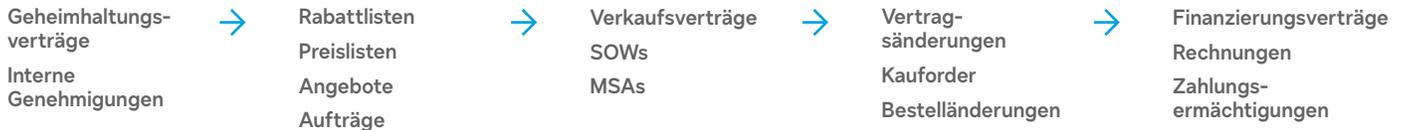
- Dienstleistungsrahmenverträge
- Geheimhaltungsverträge
- Angebote
- Rechnungen und Zahlungen
- Genehmigung von Dienstleistungen
- Leistungsbeschreibungen
- Änderungsaufträge
- Partnervereinbarungen
- Co-Selling-Verträge
- Vergütungspläne
- Kontoeröffnungen
- Patienteneinwilligung
- Sachfallbearbeitung
- Schadensbearbeitung



B2B Vertriebsprozess



Vereinbarungen



Alle diese Verträge müssen vorbereitet, signiert, bearbeitet und verwaltet werden

Die wichtigsten Merkmale

Verträge von Salesforce senden

Sie können auf einer einzigen Plattform arbeiten und Verträge inklusive Nachrichten, Erinnerungen und Authentifizierungsoptionen direkt an Ihre Kontakte versenden. Mit unserem Mobile-First-Ansatz können Ihre Empfänger Verträge jederzeit überprüfen und signieren.

Standardverträge direkt aus Salesforce erstellen

Erstellen Sie Verträge mit DocuSign Vorlagen, die jegliche Informationen aus gespeicherten Salesforce Daten ziehen (z. B. Adresse, Kontoinformationen, benutzerdefinierte Felder).

Daten synchronisieren

Dank des automatischen Lesens und Schreibens von Daten zwischen Salesforce Objekten und Vertragsdaten (Standard- und benutzerdefinierte Objekte) müssen Sie Daten nicht erneut eingeben.

Automatische Aktualisierung der Opportunity-Stufe

Wenn Verträge unterzeichnet werden, ändert sich die Opportunity-Stufe in Abgeschlossen/Gewonnen. Dies spart Zeit und bietet Ihnen einen genauen Überblick über Ihr Geschäft.

Mehr Möglichkeiten mit dem Process Builder

Mit unserer kompatiblen Anwendung mit dem Process Builder können Sie neue Regeln zur Aktualisierung zugehöriger Objektdatensätze erstellen, um neue Workflows zu starten, sobald Verträge unterzeichnet sind.

Partner und Reseller mit Customer 360 einbinden

Bieten Sie Partnern und Resellern die Möglichkeit, Service-Tickets einzurichten, Onboarding-Maßnahmen durchzuführen, Standardverträge zu unterzeichnen und mehr.



Entwickeln Sie branchenspezifische Lösungen mit Partnern aus dem Salesforce Ökosystem

DocuSign Kunden können als Teil des Salesforce-Ökosystems ergänzende Partner-Integrationen nutzen, um benötigte Workflows und Compliance-Anforderungen zu erstellen.

Ergreifen Sie rasche Maßnahmen

Für Salesforce-Administratoren und -Entwickler ist die Konfiguration von Vorlagen und Prozessen mit unserer schnellen Benutzeroberfläche ein Kinderspiel. Wenn Sie eine fortgeschrittene Anpassung benötigen, hilft unser Apex Toolkit mit der schnellen Bereitstellung komplexer, spezialisierter Workflows.

Treten Sie ein in die Welt der Agreement Cloud für Salesforce

Mit eSignature erhalten Sie einen Zugang zur DocuSign Agreement Cloud für Salesforce, um Verträge vorzubereiten, zu signieren, zu bearbeiten und zu verwalten. Mit den eSignature für Salesforce-Lösungen für die Dokumentenerstellung, Vertragsverwaltung und Vertragsspeicherung, können Sie das Meiste aus Ihrer Salesforce Investition herausholen und jede Phase des Vertragsprozesses beschleunigen.

Integriert mit den AppExchange-Partnern, auf die Sie vertrauen

Finanzdienstleistungen

AMC

Ellie

FIS

FiServ

nCino

Bauwirtschaft/ Immobilien

Keller Williams

Procore

Sonstige

Blackbaud

Ellucian

NetDocs

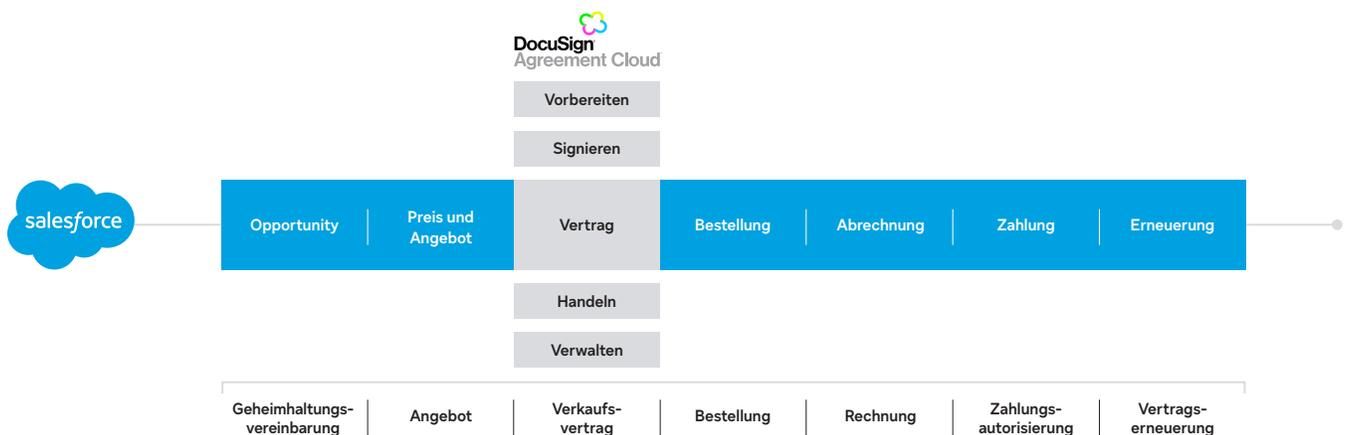
Gesundheitswesen/ Life Science

Cerner

EPIC

IQVIA

Kno2



Über DocuSign

DocuSign unterstützt Unternehmen bei der Verknüpfung und Automatisierung aller Prozesse zur Vorbereitung, Unterzeichnung, Umsetzung und Verwaltung von Vereinbarungen und Verträgen. Als Teil der DocuSign Agreement Cloud bietet DocuSign die e-Signatur an – nicht weniger, als die weltweit führende Methode, um auf praktisch jedem Gerät, an jedem Ort und zu jeder Zeit digital unterzeichnen zu können. Heute nutzen mehr als 750.000 Kunden und Hunderte Millionen Anwender in über 180 Ländern DocuSign, um ihre vertraglichen Abstimmungsprozesse zu vereinfachen.

DocuSign Germany GmbH
Neue Rothofstr. 13-19
60313 Frankfurt
Deutschland

docusign.de

Mehr Informationen unter:
+49 800 186 08 56