

Participar en el programa Smart Thermostat de Energy Partner tiene sus recompensas

“No me uní al programa para recibir algo. Lo hice porque entiendo la importancia de ajustar el uso de energía durante las horas pico – como cuando todos llegan a casa durante el verano y prenden sus aires acondicionados. Recomendaría a otros negocios que participen porque como equipo, podemos hacer una diferencia.”

— Laura Johansen, Propietaria, Laura's Laundramutt Grooming



Adquiera un termostato inteligente gratuito y obtenga recompensas

Durante los calurosos días de verano y los fríos días de invierno, todos usamos más electricidad al mismo tiempo. Al consumir menos en los momentos de mayor demanda, contribuye a que la energía sea más confiable y a proteger la red eléctrica. Además, un termostato inteligente puede ayudarle a gestionar los costos de su negocio.

Cuando se inscriba en Energy Partner Smart Thermostat, podrá ganar, al menos, **\$60¹ en recompensas** cada temporada que participe de los Peak Time Events (eventos de hora pico).

¿Ya tiene un termostato inteligente?

¿Tiene un termostato Honeywell, ecobee o Pelican Wireless que califica? ¡Excelente! **PGE le dará \$100 como recompensa por adelantado por participar.** Para ver si su termostato califica, vaya a: portlandgeneral.com/epstqualify.

Cómo funciona

Durante un período de mayor uso de energía, se produce un Peak Time Event (evento en hora pico). El termostato se ajustará automáticamente solo algunos grados. Cuando el evento termine, se ajustará de nuevo a su configuración normal.

¡No tiene que hacer nada y siempre tiene el control de su comodidad!

Un termostato inteligente es un buen negocio



Programe su termostato para ahorrar energía y dinero.



Controle su termostato desde su teléfono o computadora.



Establezca permisos para los empleados o restrinja el acceso al termostato para controlar el uso de energía.



¹Participe en al menos el 50% de las horas del evento de la temporada de Energy Partner Smart Thermostat para obtener recompensas.



“Antes teníamos que ir físicamente al lugar para comprobar las temperaturas y hacer ajustes. Ahora podemos hacerlo todo a la vez, desde cualquier lugar.”

— Ryan Doss, líder del equipo de energía y gerente de la tienda Elephants Fox Tower

Caso de éxito de un cliente

Elephants Delicatessen trabaja con PGE para ampliar su impacto.

Como empresa con certificación B, Elephants Delicatessen se enorgullece de sus prácticas sostenibles. Elephants, que cuenta con ocho establecimientos minoristas, una atareada empresa de catering y eventos y una división mayorista, disfruta de la facilidad de manejar los sistemas HVAC de todos sus locales a través del programa Energy Partner Smart Thermostat.

Estos son los requisitos para calificar para el programa Energy Partner Smart Thermostat:

- Ser cliente comercial de PGE.
- Tener un sistema eléctrico de calefacción o de aire acondicionado por conductos.² Es decir, un sistema que suministra aire caliente o frío a través de conductos. Por lo general, las rejillas de ventilación se ubican en el techo o en el piso. Si no está seguro sobre su sistema, estamos aquí para ayudar.
- Una red de wifi que siempre esté disponible para usted, sus clientes o sus socios comerciales. Los puntos de acceso móvil no son lo mismo, ya que solo se activan cuando está presente el dueño del dispositivo.



Para obtener más información sobre cómo puede beneficiarse su empresa, escanee el código QR, visite portlandgeneral.com/epstfree o comuníquese con un experto en energía a través de energypartnerthermostat@pgn.com.



²Los calefactores eléctricos de aire forzado son un ejemplo común de sistemas de calefacción por conductos. Las calderas, los calentadores de zócalo, los calentadores de pared, las bombas de calor o los aires acondicionados mini-split sin conductos son ejemplos de sistemas de calefacción o refrigeración que no emplean conductos.