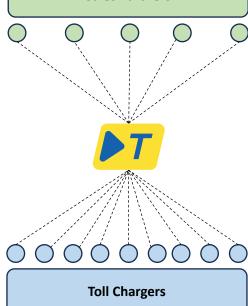
Il modello di Business di Telepass per EETS

Customers



Sales Partners



Telepass ha completato il processo di certificazione della piattaforma EETS e dei dispositivi in oltre 15 paesi in Europa contrattualizzando la relazione con i Toll Charger e offrendo così ai suoi clienti il servizio di pagamento del pedaggio in Europa. Telepass collabora con diversi Sales Partner in Europa che a loro volta instaurano una relazione commerciale con i clienti finali (ovvero i fruitori EETS).

I Sales Partner si occupano dell'assistenza al cliente finale svolgendo attività come la raccolta delle informazioni necessarie per la registrazione al servizio,. l'emissione delle fatture e la gestione dei reclami.

Telepass si occupa della gestione delle relazioni contrattuali con i singoli Toll Charger, dei processi di business e del rispetto di tutti i requisiti tecnici e amministrativi dei singoli paesi.