Genelec is the global leader in designing and manufacturing active loudspeaker systems for high quality studios, audiovisual installations and residential applications. Founded in Finland in 1978, our customers include the world's finest recording studios, broadcasters and premium venues, complemented by a rapidly growing community of customers creating and enjoying music at home. We are a company driven by purpose, innovation and passion, with high standards and a total commitment to quality and sustainability.

We are now looking to strengthen our team with the addition of an **Installed Sound Sales Manager, France**, who will form a key part of our International Sales and Installed Sound development team. With a growing family of Installed Sound solutions – including our hugely popular Smart IP range of networked loudspeakers and subwoofers – this is a unique opportunity to bring your skills to one of the world's most highly respected audio companies.

**

As **Installed Sound Sales Manager** you will be responsible for strengthening and developing the Genelec Installed Sound brand in France. Main task is sales and channel management, ensuring that our partners can succeed.

You will need to be a proactive team player with a proven track record of sales growth, finding and creating opportunities, dynamically building lasting relationships with consultants, integrators and partners - and supporting the development and growth of the Installed Sound segment – together with our International Sales teams, Business Development, Technology and Marketing teams.

You will have knowledge and previous experience of audio system sales, design, integration and fulfilling customer demands, with an understanding of IP network-based solutions and a good knowledge of the Installed Sound market and AV industry network in France.

In return we will offer you a meaningful and satisfying job in a future-oriented, international, dynamic and inspiring working environment. Your colleagues will be passionate, professional and performance-oriented, and the position will provide an excellent opportunity to develop and grow.

Key job responsibilities:

- *Delivering sales success and support activities for audiovisual consultants, system integrators and installers representing the Installed Sound segment and product portfolio*
- *Training and promotional activities with integrators and technology partners*
- *Active role in supporting marketing activities, events and content creation*
- *Providing technical and system design support depending on experience*
- *Participation in Installed Sound product and technology research and development*

Location: The primary workplace is your home address or the nearest Genelec premises locally, if appropriate. Occasional work at the Genetec's various premises globally may occur. The position will require travel.

Please send your application – with CV and salary expectations – by 18th of December 2026 to our International Sales Director Ole Jensen (ole.jensen@genelec.com) who can also provide further information about this role if required. Please use 'Installed Sound Sales Manager France" as the email subject. Please note that the company's salary politics is based on objective criteria, such as work experience, skills, and the level of responsibility associated with the role.

Genelec est le leader mondial dans la conception et la fabrication de systèmes d'enceintes actives destinés aux studios professionnels, aux installations audiovisuelles et aux applications résidentielles. Fondée en Finlande en 1978, l'entreprise compte parmi ses clients les plus prestigieux studios d'enregistrement, les diffuseurs et lieux de diffusion au monde, ainsi qu'une communauté grandissante d'utilisateurs qui créent et écoutent de la musique chez eux. Nous sommes une entreprise guidée par une mission, l'innovation et la passion, portée par des exigences élevées et un engagement total envers la qualité et la durabilité.

Nous recherchons aujourd'hui à renforcer notre équipe en recrutant un(e) **Installed Sound Sales Manager, France.** Ce poste constitue un élément clé de notre équipe dédiée aux ventes internationales et au développement de solutions d'installation fixe. Avec une gamme de solutions pour l'installation fixe en constante expansion — incluant notamment notre série « Smart IP », une gamme très prisée d'enceintes et de caissons de basses connectés en réseau — il s'agit d'une opportunité unique de mettre vos compétences au service de l'une des entreprises les plus respectées du secteur audio à l'échelle mondiale.

En tant que **Installed Sound Sales Manager,** (systèmes audio installés), vous aurez pour mission de renforcer et de développer la marque Genelec sur ce marché en France. Votre rôle principal consistera à piloter les ventes et à gérer le réseau de distribution, en veillant à la réussite de nos partenaires.

Vous devrez faire preuve d'une approche proactive et d'un esprit d'équipe, en justifiant d'une expérience réussie dans le développement des ventes, la création d'opportunités commerciales et l'établissement de relations durables avec des consultants, des intégrateurs et des partenaires. Vous contribuerez activement à la croissance du segment « Installed Sound », en étroite collaboration avec nos équipes internationales de vente, de développement commercial, technique et marketing.

Vous possédez des connaissances et une expérience préalable dans la vente, la conception et l'intégration de systèmes audio, ainsi que dans la réponse aux besoins des clients. Vous maîtrisez les solutions basées sur les réseaux IP et disposez d'une solide connaissance du marché de l'audio installé et de l'écosystème audiovisuel en France.

En retour, nous vous proposons un poste stimulant et gratifiant, au sein d'un environnement de travail international, dynamique, inspirant et tourné vers l'avenir. Vous rejoindrez une équipe de collaborateurs passionnés, professionnels et axés sur la performance ; ce poste constitue une excellente opportunité pour votre développement et votre évolution professionnelle.

Principales responsabilités :

- Contribuer à la réussite commerciale et assurer le suivi auprès des consultants en audiovisuel, des intégrateurs de systèmes et des installateurs, pour le segment « Installed Sound » (installaion audio fixe) et la gamme de produits associée.
- Mener des actions de formation et de promotion auprès des intégrateurs et des partenaires technologiques.
- Participer activement aux activités marketing, aux événements et à la création de contenus. Apporter un soutien technique et une assistance à la conception de systèmes (selon votre niveau d'expérience).
- Contribuer à la recherche et au développement des produits et technologies dédiés au segment « Installed Sound ».

Lieu de travail : Votre domicile ou, le cas échéant, les locaux de Genelec les plus proches. Des déplacements ponctuels vers les différents sites de Genelec à travers le monde sont à prévoir ; le poste implique donc des déplacements.

Veuillez adresser votre candidature – accompagnée de votre CV et de vos prétentions salariales – avant le 18 décembre 2026 à notre directeur des ventes internationales, Ole Jensen (ole.jensen@genelec.com), qui pourra également vous fournir des précisions sur ce poste si nécessaire. Merci d'indiquer « Installed Sound Sales Manager France » en objet de votre e-mail. Veuillez noter que la politique salariale de l'entreprise repose sur des critères objectifs, tels que l'expérience professionnelle, les compétences et le niveau de responsabilité associé au poste.