

technique du bâtiment .ch



Mars 2026

Projet de chauffage urbain «Verbano 2030»: six mégawatts pour Locarno

Page 20

Entretien avec Christoph Gmür au sujet du MoPEC 2025:
«Les développements de ces dernières années se
poursuivent de manière cohérente»

Page 16

Pompe à chaleur air/eau Oertli Aero 2-8a à Attikon (ZH):
la première en son genre

Page 22

**meier
tobler**

- 4 À propos de nous
- 10 Marchés
- 14 Nouveaux produits
- 16 En point de mire
- 20 Références
- 28 News des fournisseurs
- 34 Infos de la branche
- 36 Durabilité
- 38 Bon à savoir
- 40 Clients de Meier Tobler



22

La première
en son genre



6

À deux vers un métier d'avenir



Sur la photo de couverture (de g. à d.) : Marco Delorenzi, Ingénieur commercial Climat Sud, Meier Tobler SA, Lamone, Tiziano Ancarola, responsable Climat Sud, Meier Tobler SA, Lamone, Tiziano Trotta, chef de chantier CVCS, Lotti SA, Lumino, Alfonso Malingamba, responsable de projet CVCS, Lotti SA, Lumino, Antonio Mommo, responsable de projet concepteur d'installations CVCS, Visani Rusconi Telleri SA, Lugano, Federico Zatta, responsable de projet, concepteur électricien, MAWI Energie SA, Locarno, Adriano Galli, responsable technique client, Calore SA, Locarno, Claudio Orsi, architecte, COArchitetto Sagl di Claudio Orsi, Locarno, et Vinicio Curti, directeur de Calore SA, Locarno. (Photo : rl)



10

« D'ici, nous approvision-
nons tout le Tessin »



Chère partenaire commerciale,
cher partenaire commercial,

Le marché des pompes à chaleur a de nouveau reculé l'année dernière, tandis que les chauffages au mazout et au gaz ont progressé, représentant un bon quart du marché du chauffage. Les modèles de prescriptions MoPEC, introduits de manière différente selon les cantons, expliquent en partie cette évolution. Le MoPEC 2025 devrait toutefois changer la donne : à l'avenir, chaque nouveau bâtiment devra être équipé de systèmes de chauffage renouvelables. Pour en savoir plus, lisez l'interview focus à la page 16.

Les perspectives actuelles pour l'année 2026 qui vient de commencer sont positives. La hausse de la demande des clients finaux nous laisse entrevoir l'avenir avec optimisme. Avec le lancement de la gamme de pompes à chaleur Oertli Aero et Terra (rapport en page 22) ainsi que des produits Bosch et Panasonic, nous sommes parfaitement équipés pour répondre à vos besoins.

Nous sommes actuellement en pleine mise en œuvre du salon expo plus. J'ai déjà pu m'entretenir personnellement avec certaines et certains d'entre vous, de nombreuses autres rencontres sont prévues. Profitez de cette occasion pour venir rencontrer notre équipe et nos fournisseurs, et pour découvrir leurs nouveautés.

Nous vous souhaitons une agréable lecture et un bon début de printemps.

Roger Basler, CEO





« Notre objectif: proposer la meilleure gamme de pompes à chaleur »

Patrik Forster lors d'un entretien à la centrale de services d'Oberbuchsiten (CSO). (Photos: rl)

Pour Patrik Forster, responsable des ventes et du marketing chez Meier Tobler, le contact direct avec la clientèle est une priorité absolue, comme il le souligne dans cet entretien. Et ce, non seulement à l'occasion d'expo plus, qui a repris ses activités, mais également au quotidien. À cela s'ajoute l'accent mis sur la numérisation ainsi que sur la formation initiale et continue du personnel.

technique du bâtiment.ch: Monsieur Forster, les premiers événements d'expo plus 2026 ont déjà eu lieu, d'autres suivront. Quels sont les thèmes qui reviennent le plus souvent lorsque vous discutez avec les représentants du secteur ?

Patrik Forster: Malgré ou peut-être précisément à cause de la numérisation, les échanges et les discussions entre spécialistes sont plus importants que jamais. Notre public spécialisé montre un grand intérêt tant pour nos services que pour nos produits, c'est pourquoi il est extrêmement important pour nous d'être en contact direct et d'obtenir un feed-back immédiat. De plus, cette année encore, nous nous réjouissons d'apporter notre précieuse contribution en tant que fédérateurs: à l'occasion d'expo plus, nous rassemblons nos visiteurs et visiteuses des domaines de l'installation et de la planification, des bureaux d'études, des entreprises de construction générales, des sociétés d'investissement immobilier et de gestion immobilière, ainsi que nos fournisseurs et nos équipes internes. Cet événement est devenu le rendez-vous incontournable du secteur des installations techniques des bâtiments en Suisse.

Vous évoquez la numérisation, qui inclut également l'influence de l'intelligence artificielle sur le secteur. Dans quels domaines se ressent-elle déjà chez Meier Tobler et comment l'entreprise gère-t-elle cette évolution ?

Il s'agit d'un sujet essentiel sur lequel nous nous penchons intensivement depuis plus d'un an. Nous avons bien conscience que l'IA change considérablement nos vies. Nous considérons cela comme une opportunité et souhaitons exploiter les nouvelles possibilités qui s'offrent à nous de manière proactive. Nous utilisons l'IA pour accélérer les processus internes et apporter une valeur ajoutée à notre clientèle, par exemple en créant plus rapidement des offres et en rendant la gestion des projets plus efficace.

Outre les nouvelles technologies, où se trouve le potentiel d'amélioration de l'efficacité dans ce secteur ?

Dans la collaboration, dans la réduction de la bureaucratie et dans la numérisation de bout en bout, de la planification au service après-vente en passant par la mise en œuvre. Le secteur des installations techniques des bâtiments joue un rôle de pionnier en matière de numérisation du secteur de la construction et doit continuer à le faire activement. Il est important que nous travaillions toutes et tous en étroite collaboration et dans un esprit d'ouverture. Les associations telles que Suisstec, ImmoClimat suisse ou IGH (Interessengemeinschaft Datenverbund) jouent un rôle décisif à cet égard.

Au cours des derniers mois, Meier Tobler a ajouté de nombreux nouveaux modèles à son assortiment, notamment dans le domaine des pompes à chaleur. Quelles sont les raisons de cette vaste offensive dans ce domaine ?

Notre objectif est de proposer à nos partenaires d'installation le meilleur assortiment de pompes à chaleur du marché. Pour ce faire, nous misons clairement sur nos marques propres Oertli et Axair, que nous allons encore renforcer et développer. À cela s'ajoutent des marques internationales telles que Bosch, Mitsubishi Electric et Panasonic, qui complètent idéalement notre assortiment. Grâce à une association de produits de pointe, de conseils professionnels et d'une organisation de service éprouvée, nous sommes donc parfaitement positionnés pour proposer à tout moment des solutions de chauffage optimales sur le marché très concurrentiel des pompes à chaleur.

Quels sont les avantages de ces nouvelles pompes à chaleur à chaleur, pour vous, pour les entreprises de planification et d'installation, ainsi que pour les propriétaires ?

Elles sont à la pointe de la technologie et répondent à toutes les principales exigences en termes d'efficacité, de réduction du



Dans cet entretien, Patrik Forster répond à nos questions sur des thèmes d'actualité de l'entreprise.

bruit et de design. Pour que cela soit possible à long terme, nous entretenons des échanges étroits avec nos fournisseurs et fabricants. Nous nous assurons ainsi de pouvoir offrir à notre clientèle exactement les produits dont elle a besoin, tant aujourd'hui que demain. De plus, tous ces nouveaux modèles sont équipés de SmartGuard pour le diagnostic et l'optimisation en ligne.

Dans quels domaines Meier Tobler investit-elle ?

Quatre domaines sont au premier plan. Nous continuons d'investir dans l'humain, c'est-à-dire dans nos collaboratrices et collaborateurs actuels et futurs. Ce n'est pas seulement bénéfique pour nous, mais aussi, en fin de compte, pour toutes les parties prenantes du secteur. Nous luttons ainsi activement contre la pénurie de main-d'œuvre qualifiée. La proximité avec la clientèle reste également l'un de nos principaux engagements: nous y veillons en permanence et la renforçons sans relâche. La logistique ne s'arrête quant à elle jamais, au sens propre du terme. Grâce à notre centre de services à Oberbuchsitzen, nous avons créé les conditions idéales pour développer en permanence notre logistique et nous concentrer pleinement sur notre clientèle et ses besoins. Enfin, nous misons sur la numérisation. Dans ce domaine, nous avons mis en œuvre l'année dernière la technologie SAP la plus récente pour notre système central. En outre, nous travaillons activement sur notre nouvelle plateforme digitale pour la clientèle « Meier Tobler Connect », qui revêt une importance stratégique majeure pour nous. Nous nous en réjouissons tout particulièrement.

Quelles sont les autres priorités de Meier Tobler pour cette année ?

Nous avons démarré l'année sur les chapeaux de roue et sommes en plein milieu de l'organisation de l'expo plus, qui représente pour nous un premier temps fort en 2026. Être auprès de notre clientèle, entretenir le contact avec elle et avec les fournisseurs est essentiel – au quotidien comme actuellement à l'expo plus, ou lors de nombreux autres événements cette année. J'ai déjà évoqué le lancement de la nouvelle gamme de pompes à chaleur Oertli, et dans le commerce également, nous restons un partenaire suisse innovant et fiable dans les domaines du chauffage, des sanitaires, de la ventilation et de la climatisation. « La technique du bâtiment tout simplement » reste une promesse concrète et constitue donc une priorité absolue dans la collaboration avec notre clientèle. (el)

À deux vers un métier d'avenir



« Comme un jeune frère pour moi » : Matteo Lettieri (à gauche) et Roman Oester. (Photos : rl)

À l'issue des deux premières années de formation chez Libs Industrielle Berufslehren Schweiz, cinq apprentis automaticiens ont rejoint Meier Tobler début août afin de poursuivre la deuxième phase de leur apprentissage. Ici, ils travaillent principalement sur le terrain et sont toujours accompagnés d'un collègue expérimenté. Roman Oester et Matteo Lettieri constituent l'un de ces binômes.

« Matteo est comme un jeune frère pour moi », déclare Roman Oester, le technicien de service, en souriant à son collègue, qui confirme cette atmosphère familiale : « Oui, c'est vrai. Cela fait maintenant quatre mois que nous nous déplaçons ensemble et, à chaque intervention, j'apprends toujours quelque chose de nouveau. Souvent, je peux moi-même mettre en pratique, la fois suivante, une partie de ce que j'ai appris. » Matteo Lettieri est apprenti automaticien et a passé les deux premières années de sa formation chez Libs Industrielle Berufslehren Schweiz. Lors de la deuxième phase de son apprentissage, il se consacre entièrement à la pratique quatre jours par semaine et fréquente l'école professionnelle le lundi.

Chez Meier Tobler, Matteo Lettieri et ses quatre co-apprentis ont intégré le premier groupe d'apprentis spécialisés dans l'automatisation. Pour Roman Schibig, formateur technique / assistant technique chez Meier Tobler, la mise en place de cet apprentissage répondait à un objectif clair : « En cette période de pénurie de main-d'œuvre qualifiée, nous voulons veiller à ce qu'un



Les cinq apprentis automat-
ciens et leurs responsables de
formation (de gauche à droite):
Leon Schnellmann, Hamza Kestic,
Ismael Zoller, Matteo Lettieri,
Roman Schibig, Timo Tschudi
et Amel Azizoski (formateur
professionnel responsable).

nombre suffisant d'expertes et d'experts qualifiés arrive sur le marché du travail, tant chez nous que dans le secteur de la domotique.» Le fait que les apprentis suivent la formation pratique en binôme avec un collègue expérimenté est une approche nouvelle pour Meier Tobler, ajoute-t-il: « Pour nous, ce modèle s'est rapidement avéré être une bonne formule. »

Roman Oester le confirme: « Au fil des mois, j'ai pu constater la progression quotidienne de Matteo et la rapidité à laquelle il développe une routine grâce à cette approche axée sur la pratique. » Le travail en binôme s'avère très efficace et offre, pour lui aussi, de nombreux avantages: « Je ne suis pas seul sur la route et j'apprends aussi en échangeant avec lui. » Il est même arrivé que Matteo ait pu lui faire remarquer quelque chose qu'il n'avait pas vu au départ. « En même temps, je peux citer de nombreux exemples où il est parvenu à réaliser des travaux en toute autonomie si bien que je n'ai eu qu'à en vérifier le résultat. »

Une parfaite familiarisation

Lorsque les deux hommes se rendent sur le lieu d'intervention en voiture, ils échangent sur l'installation et les procédures à suivre en cas de panne, discutent de l'entretien ou se partagent les tâches à réaliser lors de la mise en service. Au cours des premiers mois, Matteo Lettieri a notamment appris à connaître et à apprécier les pompes à chaleur Bosch. « Le fait que le circuit de refroidissement soit intégré au produit lui-même m'a aidé, cela facilite le travail sur l'appareil. » Il maîtrise également très bien déjà la mise en service de ces pompes à chaleur. « Pour ce type d'intervention, je pourrais presque l'envoyer seul », ajoute Roman Oester. « Mais c'est bien évidemment encore trop tôt pour cela. » Il a été particulièrement heureux récemment lorsqu'un client l'a félicité pour son excellent travail et qu'il a pu lui dire que c'est Matteo qui l'avait réalisé. « Bien sûr, j'ai tout de suite transmis ces félicitations. »

Des leçons de conduite payées

« Avec le temps, Matteo pourra certainement exécuter seul des interventions simples », explique Roman Oester, « surtout s'il s'agit de produits connus ou qu'il a déjà effectué les mêmes travaux à plusieurs reprises. » L'examen de conduite est toutefois un

prérequis à cela, et Matteo Lettieri s'y prépare à présent. Comme le précise Roman Schibig, Meier Tobler a soutenu tous les apprentis automaticiens à cet égard: « Nous leur payons les leçons de conduite. » C'est un avantage non négligeable pour les jeunes, ajoute-t-il, mais le plus important est de leur proposer une formation professionnelle globalement attrayante: « En faisant leurs débuts chez Libs et en poursuivant la partie pratique chez nous, ils ont pratiquement toutes les cartes en mains à l'issue de leur apprentissage dans un secteur touché par la pénurie de main-d'œuvre qualifiée, j'en suis convaincu. En tant qu'automaticiennes et automaticiens, ces jeunes disposent d'un large éventail leur permettant d'emprunter différentes voies. C'est un métier d'avenir. » Roman Schibig ne manque toutefois pas d'ajouter qu'il préfère que les apprentis restent dans l'entreprise après leur formation.

Matteo Lettieri est du même avis: « En tant qu'automaticien, j'ai vraiment toutes les portes ouvertes et cela me plaît. En même temps, après ma formation, j'aimerais continuer à travailler chez Meier Tobler pour un jour peut-être devenir technicien en chef. » (el)



Toujours dans l'échange, toujours en train d'apprendre: Matteo Lettieri (à gauche) et Roman Oester.

« Les solutions pour les murs et les plafonds gagnent en importance »



Cristian La Scaleia avec un panneau modulaire metalplast-compact-pet-30. (Photos : rl)

Aujourd'hui, on ne parle plus uniquement de chauffage au sol, mais plus globalement de régulation de la température de surface. Cela inclut les émissions de chaleur au sol, aux murs et au plafond. Cristian La Scaleia, responsable de la commercialisation des produits chez Meier Tobler, explique l'impact de cette évolution sur l'assortiment de Meier Tobler et les opportunités qui en découlent pour le secteur.

Technique du bâtiment.ch: Monsieur La Scaleia, qu'entend-on par «régulation de la température de surface»?

Cristian La Scaleia: Autrefois, on utilisait principalement la méthode classique de construction humide avec une chape qui servait de système de chauffage au sol. Depuis quelques années, le système de construction à sec est de plus en plus utilisé, ce qui ouvre de toutes nouvelles possibilités, notamment l'installation sur les murs et les plafonds. Et comme cela permet d'utiliser toute la surface de la pièce, nous parlons aujourd'hui de régulation de la température de surface. Les termes ont également été élargis, car le système de construction à sec permet non seulement de chauffer, mais aussi de refroidir pendant les mois d'été.

Les applications sur les murs ou les plafonds remplaceront-elles à l'avenir les chauffages au sol classiques?

Non, probablement pas, mais les possibilités d'application supplémentaires que je viens d'évoquer peuvent être proposées en complément. L'utilisation au plafond est particulièrement intéressante, car elle permet de refroidir davantage.

Dans quels cas utilise-t-on des solutions pour les murs et les plafonds?

Il existe différentes raisons pour lesquelles l'installation d'un chauffage au sol n'est pas possible. Par exemple en raison des revêtements de sol utilisés, des exigences en matière de statique ou de protection des monuments historiques, ou lorsque le coût d'une solution au sol est trop élevé. Nous le constatons, par exemple, dans les bâtiments existants ou les rénovations d'anciens bâtiments, où les structures de sol sont limitées. Mais des systèmes de construction à sec sont également souvent utilisés dans les bureaux. Les solutions pour murs et plafonds gagnent en importance, notamment lorsqu'elles sont associées aux pompes à chaleur, à l'énergie solaire thermique et au refroidissement des bâtiments.

Quels sont les avantages des solutions pour murs ou plafonds?

Elles permettent une répartition agréable et uniforme de la chaleur grâce au rayonnement thermique. Elles se révèlent particulièrement efficaces en mode refroidissement, car l'air froid descend et la pièce est ainsi tempérée de manière uniforme. Associée à des pompes à chaleur, la régulation de la température de surface est extrêmement efficace et permet donc d'économiser de l'énergie. En outre, tous les systèmes de régulation de la température de surface permettent d'éviter les inconvénients liés aux radiateurs dans l'aménagement intérieur.

Quels sont les défis posés aux installateurs lors d'un montage au mur ou au plafond?

Pour les installateurs qui n'ont pas encore l'habitude du montage de systèmes au mur et au plafond, la mise en œuvre peut s'avérer un peu plus difficile au début. C'est pourquoi nous aidons de diverses manières notre clientèle dans la planification et la mise en œuvre, et proposons également un service de montage par nos équipes d'installation spécialisées, et ce, sur les murs, les plafonds et les sols. Nous mettons à la disposition de nos installateurs nos feuilles de description technique simples avec des explications de montage étape par étape et des vidéos explicatives. Nous proposons aussi un configurateur système sur notre page d'accueil afin de faciliter l'installation. Il est important pour nous d'offrir un service complet à nos installateurs et que la mise en œuvre leur soit simplifiée.

Les éléments utilisés pour le montage au plafond et au mur sont-ils les mêmes que pour le chauffage au sol?

Dans le domaine de la régulation de la température de surface dans la construction à sec, nos panneaux modulaires peuvent être utilisés tant au sol et sur les murs qu'au plafond. En revanche, il



Entretien avec Cristian La Scaleia.

existe différentes structures en fonction du lieu d'utilisation. Nous disposons ainsi de différentes couches thermoconductrices au sol, tandis que des plaques de plâtre fibrées de 12,5 mm sont toujours utilisées pour le revêtement des murs et des plafonds. Cependant, les panneaux modulaires sont toujours les mêmes.

Quels sont les principaux avantages par rapport aux applications en construction humide?

Les systèmes de construction à sec peuvent être installés beaucoup plus rapidement, car il n'est pas nécessaire d'attendre qu'ils sèchent. De plus, ces systèmes ont un temps de réaction plus rapide, ce qui permet de chauffer en fonction des besoins.

Quelles sont les évolutions ou les nouveautés techniques concernant les éléments de régulation de température de surface?

Nous constatons que les innovations concernent principalement les matières premières. La durabilité joue ici un rôle important, car on utilise des matériaux qui réduisent l'empreinte carbone, préservent les ressources, économisent l'énergie ou proviennent du recyclage et sont eux-mêmes recyclables. Nous constatons également des innovations dans le domaine des panneaux modulaires, par exemple avec des systèmes de construction à sec préfabriqués avec des tapis tubulaires ou capillaires intégrés, qui ont également un effet positif sur l'acoustique. Et comme nous l'avons déjà mentionné, nous mettons à disposition des aides à la planification intéressantes et des règles d'interface améliorées qui rendent la mise en œuvre pratique nettement plus attrayante.

Où prévoyez-vous d'autres innovations dans ce domaine?

Dans mon domaine, en tant que responsable de produit spécialisé dans les émissions de chaleur, je m'occupe principalement des panneaux modulaires et des accessoires pour la construction humide. Comme nous l'avons mentionné précédemment, les matières premières sont au centre des préoccupations. Nous avons ainsi récemment lancé un panneau modulaire fabriqué à partir de bouteilles en PET entièrement recyclées. Environ 50 bouteilles en PET sont utilisées pour fabriquer un mètre carré de panneaux modulaires. La numérisation est également déjà bien avancée, notamment en ce qui concerne les commandes intelligentes ou l'intégration de la régulation de la température de surface dans les systèmes énergétiques globaux des bâtiments. (el)



« D'ici, nous
approvisionnons
tout le Tessin »

Les meilleurs conseils à tout moment grâce à l'équipe du Marché de Lamone (de gauche à droite):
Vincenzo Calà, Alessandro Stacchio et Morris Grispino. (Photos : ss)

Le Marché de Meier Tobler à Lamone occupe une place particulière. Il approvisionne non seulement les trois autres magasins Marché du Tessin, mais sert également de réserve. Grâce à son vaste stock, il peut continuer à approvisionner la région la plus ensoleillée de Suisse même lorsque le tunnel du Gothard est fermé.

Côté rue, le Marché de Lamone montre offre une image familière : entre sept heures et neuf heures, les techniciennes et techniciens du bâtiment affluent de toute la zone desservie, récupèrent leur matériel et se rendent sur leurs chantiers. Mais à l'arrière se trouve un entrepôt aux dimensions hors norme. Tuyaux en acier inoxydable et barres Geberit y sont soigneusement entreposés. « Notre stock est toujours un peu plus fourni. Si le Gothard vient à fermer, nous pouvons alors continuer à approvisionner les trois autres magasins Marché du Tessin ainsi que notre clientèle », explique Alessandro Stacchio, directeur du Marché.



« J'aime beaucoup venir ici »

Ivan Rossi,
Idroterm SA, Pregassona

« Notre entreprise compte huit personnes. Notre zone d'activité couvre Lugano, Chiasso et Bellinzona, mais nous avons aussi des chantiers à St Moritz ou Luzern. Aujourd'hui, je remplace un chauffe-eau à Sonvico. Pour ce faire, je viens chercher tout le matériel d'installation nécessaire. J'ai 70 ans et je travaille pratiquement encore en tant que chef senior. Mon fils a suivi comme moi une formation d'installateur sanitaire et a repris l'entreprise il y a quelques années. Dans notre Marché, nous trouvons presque tous les produits dont nous avons besoin pour travailler. Des tuyaux d'acier aux tubes de connexion, en passant par les petites pièces, les raccords en laiton, les vannes ou les radiateurs et chauffe-eau. Les collaborateurs et collaboratrices du Marché sont très serviables et sympathiques. »



« La logistique de Meier Tobler est excellente »

Eros Butti,
Coppa e Co.

« Notre entreprise intervient principalement sur les grands chantiers. Nous travaillons actuellement sur deux bâtiments à Manno, comprenant respectivement 50 et 22 appartements. Nous y installons des collecteurs en acier inoxydable et des conduites d'évacuation PEX, ainsi que des chauffages au sol. Meier Tobler livre directement sur le chantier la majeure partie du matériel que je commande sur l'e-shop. Mais je viens quand même tous les jours au Marché. Les conseils et les produits y sont excellents et j'apprécie également l'entretien et l'assistance technique. Nous achetons ici beaucoup de matériel pour les installations d'eaux usées, ainsi que de nombreuses pompes, vannes et raccords en laiton ou bronze. Je suis servi immédiatement, je n'ai pas à attendre longtemps et je peux rapidement me remettre au travail sur nos projets. »

Installateur sanitaire de formation, il a d'abord travaillé sur de nombreux chantiers, puis comme responsable des ventes dans le domaine de la technique des installations, avant de rejoindre Meier Tobler en 2008. L'expérience acquise au cours de sa vie professionnelle lui est encore utile aujourd'hui : « La transition vers le conseil et la vente m'a été facile car je connaissais déjà bien la plupart des produits. La période d'adaptation a donc été courte. » Alessandro Stacchio s'occupe des activités quotidiennes exigeantes avec trois collègues. Comme pour tout Marché de Meier Tobler, l'équipe de Lamone a également accès à l'ensemble de l'assortiment. Environ 6000 articles sont stockés sur place. L'offre varie souvent en fonction des saisons. Le responsable du Marché se l'explique ainsi : « La demande évolue au cours de l'année. Nous intégrons certains produits pour la première fois et en supprimons d'autres, il faut toujours rester à l'écoute de la clientèle. »

Une logistique performante

Le petit matériel et le matériel d'installation sont les plus demandés. Les produits volumineux tels que les chauffe-eau ou les pompes à chaleur sont livrés directement par la centrale de services de Meier Tobler située à Oberbuchsiten. Il y a un an, la situation était différente : jusqu'alors, le Marché de Lamone servait également de centre logistique régional. Cela permettait de stocker de grandes réserves juste à côté et de les rendre disponibles très rapidement. La centralisation a certes changé la



« Ici, je suis toujours bien conseillé »

Walter Corvaglia,
Gallì SA

« Je suis installateur sanitaire de formation et suis responsable de l'entrepôt dans notre entreprise qui compte trente collaborateurs et collaboratrices. Nous achetons dans notre Marché principalement des tubes, des raccords et du matériel de soudage. Aujourd'hui encore, j'ai besoin de tubes pour un projet. Les conseils sont parfaits. En cas de doute, je peux décrire le projet aux membres du personnel du Marché, qui trouvent ensuite la bonne solution pour nous. Je passe toujours les grosses commandes via l'e-shop. La rapidité de la logistique me plaît beaucoup : tu commandes ta marchandise et le lendemain, tu la reçois déjà au bon endroit. Je viens ici au moins une fois par jour, souvent à plusieurs reprises. Notre entreprise se situe également ici, à Lamone, à quelques encablures. »

donne, mais au final, il y a peu de différence, comme l'explique Alessandro Stacchio : « En passant commande avant 17 heures, le matériel est sur place le lendemain. En fin de compte, notre clientèle ne remarque aucune différence. »

Seuls quelques véhicules de grandes entreprises sont garés devant le Marché. En effet, la plupart des clients du Marché travaillent pour de petites entreprises de plomberie et de chauffage. « Il y a quelques années encore, le Tessin était dominé par des entreprises beaucoup plus grandes. Mais aujourd'hui, les entreprises comptant cinq à huit collaborateurs et collaboratrices sont devenues la norme. Il est probable que le marché ait exigé ce changement, passant de grandes entreprises au fonctionnement parfois un peu compliqué à des entreprises plus petites et plus flexibles », commente Alessandro Stacchio.

Une topographie exigeante

Outre les zones urbaines, comme celles autour de Bellinzona ou de Lugano, le Tessin compte également d'innombrables petits villages et hameaux. Lorsque les routes ne mènent plus nulle part, par exemple vers un pittoresque rustico, il n'est pas rare que l'hélicoptère soit utilisé pour transporter les matériaux. « Nos clientes et clients exigent une certaine flexibilité. En effet, en raison de la topographie exigeante et des conditions météorologiques parfois rigoureuses, un assainissement

d'envergure est souvent nécessaire. C'est aussi pour cette raison que nous devons comprendre exactement de quels matériaux le client a effectivement besoin », explique Alessandro Stacchio.

Changement de génération

Comme dans tout Marché, le conseil joue un rôle important. À Lamone, l'équipe de Meier Tobler observe depuis quelque temps un changement de génération dans le domaine de la technique du bâtiment. De nombreux professionnels de longue date sont aujourd'hui à la retraite. Ces techniciens et techniciennes du bâtiment ont réalisé des installations pendant des décennies avec leurs produits de prédilection. Les collègues plus jeunes qui prennent aujourd'hui la relève ont d'autres besoins, comme



« Qu'il s'agisse de produits petits ou volumineux, nous trouvons toujours ce qu'il nous faut »

Mattia Anselmini,
Mattia Anselmini Sagi

« Notre entreprise est spécialisée dans la maintenance. Nous sommes dans le métier depuis 20 ans. Nous achetons beaucoup de matériel dans notre Marché. Des raccords et batteries jusqu'aux systèmes de raccords à sertir en passant par les aérothermes ou les générateurs de chaleur, nous trouvons tout ce qu'il nous faut. Aujourd'hui, j'ai besoin d'un réducteur de pression dans les plus brefs délais. Ce type de produits standard est toujours en stock. Mais l'équipe du Marché parvient aussi à satisfaire nos besoins lorsqu'il nous faut du matériel spécifique ou rarement utilisé. Nous apprécions particulièrement le fait que presque tous les produits sont livrés dès le lendemain. Les conseils sont toujours dispensés avec sympathie et notre siège social à Manno n'est qu'à cinq minutes d'ici. »

l'explique Alessandro Stacchio : « Ils souhaitent souvent bénéficier de conseils plus complets et nous veillons à ce qu'ils choisissent la solution adaptée à leurs requêtes. » L'équipe du Marché se fait un plaisir de répondre à ces demandes. En effet, qu'il s'agisse d'un rustico ou d'un immeuble collectif, d'une situation urbaine ou rurale, l'installation doit être aussi agréable et simple que possible pour les clientes et clients. (ms)



Nouveau dans votre Marché: vaste assorti- ment Milwaukee

Milwaukee est le nom de la plus grande ville de l'État américain du Wisconsin, mais aussi de l'entreprise d'outillage Milwaukee Electrical Tool Corporation, fondée en 1924 à Brookfield dans cet État. Depuis le début de l'année, Meier Tobler propose un vaste assortiment de 377 articles Milwaukee dans ses magasins Marché et dans son e-shop. Il comprend des outils sans fil tels que des coupe-tubes, des tarauds ou des pistolets pour silicone, ainsi que des accessoires, des caisses de transport, des sacoches et des lampes. Milwaukee proposant le même système de batterie que Novopress, les utilisatrices et utilisateurs de cette marque n'ont donc pas besoin d'acheter de nouvelles batteries ou de nouveaux chargeurs. Meier Tobler présente l'assortiment Milwaukee sur le salon expo plus. (el)

 meiertobler.ch/milwaukee

Scène ouverte dans les magasins Marché

En 2026, les événements traditionnels des magasins Marché auront de nouveau lieu entre juin et juillet. L'équipe de Meier Tobler et différents fournisseurs se tiendront à disposition sur place pour des entretiens individuels. Comme toujours, les poulets grillés au barbecue très appréciés seront également au rendez-vous cette année. (ms)

03.06.2026 Sion / 19.06.2026 Crissier /
03.07.2026 Neuchâtel

Gagnez une collation Meier Tobler exclusive

Comment la société Meier Tobler peut-elle encore améliorer son offre et ses prestations dans ses 47 magasins Marché pour répondre au mieux à tous les besoins de sa clientèle? Meier Tobler a lancé une enquête pour répondre à cette question. Celle-ci peut être consultée à l'aide du code QR ci-dessous et se complète en seulement quelques minutes. Meier Tobler organise un tirage au sort parmi toutes les personnes participantes pour gagner une collation avec hot-dog exclusive pour toute l'équipe. (el)



Nouveaux produits



Puissance et silence pour les grands bâtiments

La nouvelle pompe à chaleur air-eau Oertli Aero 10-50a est idéale pour les immeubles d'habitation ou les complexes immobiliers entiers, notamment parce que ce modèle permet de réaliser des cascades pouvant compter jusqu'à dix appareils et d'atteindre ainsi une puissance de 458 kilowatts.

La pompe à chaleur air-eau Oertli Aero 10-50a avec le fluide frigorigène naturel R290 est particulièrement adaptée aux grands immeubles résidentiels. Grâce à une puissance de 45,8 kilowatts (à -7/W35), elle permet de chauffer de manière optimale des bâtiments de grande taille. Sa conception à deux niveaux, modulant dans une large plage de 25 à 100 pour cent, permet à l'Oertli Aero 10-50a de s'adapter précisément à la puissance thermique requise.

Installation flexible et silencieuse

La pompe à chaleur ne mesure que 1,5 mètre de hauteur, ce qui permet une installation particulièrement flexible. Et malgré sa puissance élevée, l'Oertli Aero 10-50a est très silencieuse avec son niveau sonore de 36 décibels (A) à une distance de cinq mètres lorsqu'elle est installée librement. La régulation Navigator intégrée permet également de combiner jusqu'à dix appareils en cascade, l'installation pouvant ainsi atteindre une puissance maximale de 458 kilowatts. Une telle cascade peut être exploitée de manière optimisée sur le plan énergétique, les pompes à chaleur fonctionnant ensemble à un rendement thermique optimal avant de passer à la puissance maximale.

Sûre et combinable avec le photovoltaïque

La sécurité occupe également une place importante. La pompe à chaleur air-eau Oertli Aero 10-50a répond aux exigences en la matière tant dans les bâtiments résidentiels qu'industriels. Grâce à leurs interfaces intégrées de série, les modèles des nouvelles séries Oertli Aero et Terra s'associent parfaitement aux installations photovoltaïques. (el)



Des installations frigorifiques sur mesure flexibles et sûres

Le Futron Multichiller permet de mettre en place facilement des installations frigorifiques selon le principe de modularité. Jusqu'à huit appareils peuvent être utilisés en réseau hydraulique, ce qui permet d'obtenir des puissances frigorifiques flexibles de 5 à 500 kilowatts en cascade.

L'appareil est disponible chez Meier Tobler en trois tailles: S, M ou L. Chaque Futron Multichiller comprend un circuit frigorifique fermé et un échangeur thermique à plaques. Trois fluides frigorigènes naturels à faible PRG sont disponibles pour ces appareils: le propane (R290), le propène (R1270) ou le butane (R600a).

Un fonctionnement très fiable

Les Multichiller peuvent être installés en intérieur, car tous les composants frigorifiques sont logés dans un boîtier surveillé. Un capteur de gaz et un système de ventilation garantissent qu'il n'y aura pas de fuites ou d'accumulation de fluide frigorigène inaperçues. Associé à une très faible quantité de fluide frigorigène, comprise entre 0,5 et 2,4 kg, ce concept de sécurité garantit un fonctionnement très fiable.

Système Plug-and-Play

Grâce à un démarrage progressif ou à un convertisseur de fréquence en option, le Multichiller ne nécessite qu'un faible courant d'enclenchement. Ses dimensions compactes permettent de le transporter avec un chariot élévateur classique, ce qui facilite également la mise en place. Les installations modulaires sont connectées selon le système Plug-and-Play. En cas de panne, l'appareil complet est retiré, réparé ou remplacé. Cela permet des temps de réaction courts et évite les travaux d'entretien ou de réparation sur place. (ms)



Durable pour le sol, les murs et le plafond

L'élément de chauffage de surface metalplast-compact-pet-30 est entièrement fabriqué à partir de bouteilles en PET recyclées et utilisé pour diffuser la chaleur et le froid au sol, sur les murs ou au plafond. Il convient tant aux nouvelles constructions qu'aux assainissements.

Ce que l'on trouvait autrefois dans les caddies sous forme de bouteilles est aujourd'hui intégré sous forme d'élément de chauffage de surface au sol, sur les murs ou au plafond, pour une diffusion optimale de la chaleur et du froid. La matière isolante du panneau modulaire metalplast-compact-pet-30 est entièrement fabriquée à partir de bouteilles en PET recyclées, ce qui garantit en outre une empreinte carbone minimale. Grâce à sa bonne isolation thermique (WLG 036), metalplast-compact-pet-30 réduit drastiquement les pertes de chaleur tout en maximisant les économies d'énergie, notamment lorsqu'il est associé à des générateurs de chaleur durables tels que des pompes à chaleur.

Un montage simple au plafond

Grâce à sa structure plate et à ses panneaux isolants légers, le système avec des éléments de chauffage de surface metalplast-compact-pet-30 s'installe rapidement sur tous les sites d'utilisation et s'avère très facile à manipuler, notamment lors de l'installation au plafond. Les tuyaux de chauffage peuvent être insérés facilement et en toute sécurité dans les conduits tubulaires en forme d'oméga des éléments en PET, ce qui garantit une fixation stable et une émission de chaleur uniforme. La régulation de la température par le plafond offre un avantage supplémentaire: le rayonnement de la chaleur par le haut réduit les mouvements de l'air, ce qui améliore également la circulation de la poussière et la qualité de l'air. De plus, le montage au plafond permet un refroidissement efficace en été, ce qui améliore le confort. (el)



Toujours le bon climat intérieur

Les climatiseurs split doivent répondre à des exigences élevées. Le nouvel appareil intérieur MSZ-RZ de Mitsubishi Electric les satisfait pleinement. Ses dimensions compactes et sa taille minimale de seulement 10 mètres carrés permettent de l'installer presque partout.

Grâce au fluide frigorigène naturel propane (R290), les prescriptions légales sont satisfaites sans problème. La technologie Hyper-Heating de Mitsubishi Electric fournit une puissance de chauffage constante et fiable, même lorsque la température extérieure est de moins 25 degrés. Et avec sa construction intelligente, l'appareil mural fonctionne avec une grande efficacité. Il atteint ainsi un SCOP de 4,25 (RZ50) à 5,3 (RZ25).

Fonctions intelligentes

Afin de respecter les normes en matière de protection contre le bruit, l'appareil extérieur est particulièrement silencieux et dispose en outre d'un mode de fonctionnement Low-Noise à deux niveaux. Il peut donc aussi être installé sur des parcelles étroites et anguleuses, à proximité immédiate des voisins. L'appareil intérieur séduit quant à lui par ses fonctions intelligentes. Son détecteur détermine la présence de personnes dans la pièce et adapte automatiquement le débit d'air et la température pour un confort optimal. Le filtre intégré de série élimine non seulement les bactéries et les virus, mais aussi les moisissures, les allergènes et autres substances nocives.

L'utilisation de l'appareil intérieur est simple et pratique. Il peut être commandé soit via un smartphone ou une tablette, soit avec la télécommande fournie. Le MSZ-RZ est idéal pour compléter des installations existantes ou comme solution autonome. (ms)

« Les développements
de ces dernières années
se poursuivent de
manière cohérente »



Christoph Gmür sur le toit du bâtiment administratif de la ville de Zurich. (Photos: rl)

Fin août 2025, la Conférence des directeurs cantonaux de l'énergie (EnDK) a adopté le modèle de prescriptions « MoPEC 2025 ». La transposition devrait avoir lieu d'ici 2030. Entretien avec Christoph Gmür, Responsable Technique énergétique à l'Office en charge de la gestion des déchets, de l'eau, de l'énergie et de l'air du canton de Zurich. Il dirige également le groupe de travail MoPEC de la Conférence des directeurs cantonaux de l'énergie qui est chargé d'élaborer le modèle de prescriptions.

Technique du bâtiment.ch : Monsieur Gmür, qu'est-ce que le modèle de prescriptions et à quoi sert-il ?

Christoph Gmür : Conformément à la Constitution fédérale, en Suisse, ce sont les cantons qui sont compétents en matière de prescriptions énergétiques relatives aux bâtiments. Nous avons par conséquent 26 lois cantonales sur l'énergie, mais les cantons se coordonnent entre eux. À cet effet, la Conférence des directeurs cantonaux de l'énergie a adopté le « Modèle de prescriptions énergétiques des cantons », le MoPEC. Celui-ci est facultatif pour les cantons, mais il constitue un bon moyen auxiliaire auquel ils peuvent se référer lorsqu'ils adaptent leurs lois et ordonnances sur l'énergie. Un premier modèle d'ordonnance avait vu le jour en 1992. Depuis 2000, ce type de document est appelé « MoPEC ». Le MoPEC a été adapté à l'évolution de l'état de la technique en 2008, 2014 et maintenant 2025. Grâce à lui, nous bénéficions aujourd'hui d'un niveau élevé d'harmonisation en Suisse. Le MoPEC est également utile pour les différentes branches, associations et entreprises. En effet, ces dernières peuvent avoir une idée assez concrète de la direction que prendront les évolutions déjà quelques années avant que les cantons n'intègrent les prescriptions dans leurs lois et ordonnances.

Quels sont les principaux changements apportés par le MoPEC 2025 par rapport aux dispositions actuelles ?

En résumé, les principaux changements par rapport à 2014 concernent la production propre d'électricité, le remplacement des chaudières et l'énergie grise.

Quelles sont les conséquences pour le secteur de la technique du bâtiment ?

Les développements de ces dernières années se poursuivent de manière cohérente. Le chauffage utilisant des énergies

renouvelables reste une priorité. Aujourd'hui déjà, presque tous les nouveaux bâtiments utilisent un système de chauffage renouvelable, même en l'absence de prescription sur ce point jusqu'à présent. Désormais, il y en aura une. Pour le remplacement du chauffage, le MoPEC 2014 exigeait une part de dix pour cent d'énergies renouvelables. Il s'agit maintenant de passer entièrement aux énergies renouvelables, c'est-à-dire aux pompes à chaleur, aux chauffages au bois et au chauffage à distance, à quelques exceptions près. Une nouvelle disposition prévoit en outre qu'en 2045, les exploitants d'installations de chauffage à combustibles fossiles encore en service devront indiquer comment ils les remplaceront d'ici 2050. C'est un signal clair envoyé tant aux propriétaires qu'à la branche. Les exigences techniques détaillées, telles que la température de départ ou la régulation individuelle par pièce, ne présentent pas de changements notables.

Le MoPEC 2025 porte également sur la production propre ou autoproduction d'électricité, tant pour les bâtiments neufs que pour les bâtiments existants. Quel est le sujet central ici ?

Aujourd'hui, les façades ou les toits des bâtiments neufs sont en règle générale équipés d'une installation photovoltaïque (PV). Jusqu'à présent, le calcul prévoyait au moins 10 watts par mètre carré de surface de référence énergétique (SRE) pour la consommation propre. Désormais, ce sera au moins 20 watts par mètre carré de SRE. Cela s'explique par le fait que les nouveaux bâtiments possèdent de plus en plus d'applications électriques, telles que les pompes à chaleur ou les stations de recharge.

Qu'entend-on exactement par « SRE » ?

La SRE correspond à la surface brute de plancher chauffée, c'est-à-dire à la somme de toutes les surfaces de plancher des étages et des sous-sols qui sont inclus dans l'enveloppe thermique du bâtiment.

Comment détermine-t-on la puissance nécessaire à la production propre d'électricité ?

Prenons une maison individuelle avec une SRE de 200 mètres carrés. Les 20 watts par mètre carré prescrits multipliés par la SRE de 200 mètres carrés donnent une valeur de 4 kilowatts. Une installation PV de 5 mètres carrés permettant d'obtenir une puissance de 1 kilowatt, cela signifie qu'environ 20 mètres carrés de panneaux photovoltaïques devront être installés. Les installations photovoltaïques peuvent être installées non seulement sur le toit, mais aussi sur les façades, en particulier pour les constructions de grande taille. Ou à proximité immédiate, par exemple sur un abri pour voiture. Il s'agit simplement de fournir la puissance requise.

Peut-on installer des panneaux photovoltaïques sur les façades et quel en est l'effet ?

Dans la pratique, il y a de plus en plus d'installations sur façade. Si elles sont orientées vers le sud, c'est particulièrement avantageux, car le rendement hivernal est alors élevé. Dans les conditions-cadres actuelles, il est financièrement intéressant d'utiliser soi-même l'électricité, par exemple pour recharger une voiture électrique ou alimenter un chauffe-eau. Les autres appareils électriques aussi devraient être utilisés lorsque le courant est disponible. Cela signifie par exemple qu'il ne faut plus laver son linge la nuit, mais le jour – si possible par temps ensoleillé. Il en va de même pour le lave-vaisselle. Un changement de mentalité s'impose. Pour de nombreux propriétaires de logement, surveiller et optimiser la production et la consommation d'électricité via leur téléphone portable est presque devenu un hobby. Les installations photovoltaïques sur les façades doivent toutefois être construites avec un soin particulier, car la protection contre les incendies n'est pas facile à garantir. Ce point doit être clarifié en temps utile.

« Ce qui est positif pour la branche, c'est qu'elle sait déjà dans quelle direction aller. »

Christoph Gmür

L'« énergie grise » constitue l'une des nouveautés du MoPEC 2025. De quoi s'agit-il ?

L'énergie grise est l'énergie contenue dans les produits ou utilisée pour leur fabrication et leur transport. La construction d'un bâtiment nécessite beaucoup d'énergie grise. C'est pourquoi on agit désormais également à ce niveau. Le MoPEC 2025 fixe une valeur limite pour l'énergie grise. Celle-ci a été définie de telle sorte qu'elle soit réalisable avec la technologie actuelle. Nous ne partons pas de zéro: Minergie a une longue expérience en matière d'exigences relatives à l'énergie grise, par exemple depuis 2011 avec Minergie-ECO. Depuis 2022, toutes les constructions Minergie sont soumises à une obligation de déclaration et de nouvelles exigences s'appliquent depuis 2023/2024.

Pouvez-vous nous donner un exemple d'économie d'énergie grise ?

Le béton utilisé dans la construction en particulier contient beaucoup d'énergie grise, mais c'est également le cas du verre et de l'acier. Si les architectes réfléchissaient par exemple à la manière de créer une pièce avec un plafond aux travées moins importantes, cela permettrait d'économiser de l'énergie grise. De nos jours, ces plafonds comportent de plus généralement la même proportion de béton de bout en bout. Par exemple, un pont est construit plus massivement aux extrémités et

légèrement moins au milieu. Si l'on procédait de la même manière pour les plafonds, il faudrait moins de béton et donc moins d'énergie grise.

Qu'en est-il de l'énergie grise dans le domaine du chauffage, de la ventilation et des installations sanitaires ?

Nous ne disposons pas encore de beaucoup de données à ce sujet. Il est certain qu'il n'y a pas beaucoup d'énergie grise dans les pompes à chaleur ou dans les installations techniques des bâtiments. Mais il existe là aussi un potentiel d'optimisation. Par exemple, pour les installations de ventilation dans lesquelles la diffusion de l'air s'effectue par des conduits en tôle, la vigilance s'impose.

Les systèmes centraux de chauffage électriques et les chauffe-eau électriques restent soumis à une obligation de rénovation. Y a-t-il du nouveau en la matière ?

Il n'y a pas de changement. L'échéance initialement proposée pour le remplacement de ces systèmes de chauffage, à savoir 2035, a été maintenue. Mais c'est précisément autour de cette échéance qu'il existe des différences entre les cantons. Dans le canton de Zurich, par exemple, c'est 2030. Cette mesure permet de réduire considérablement la consommation d'électricité: pour la même quantité d'électricité, une pompe à chaleur fournit trois à quatre fois plus de chaleur qu'un système de chauffage électrique.

Qu'en est-il du justificatif de projet et du justificatif énergétique ?

Ce changement sera certainement perceptible, même s'il est plutôt d'ordre administratif. Les formulaires aux formats Word et PDF sont désormais remplacés par un système basé sur Internet. Dans le canton d'Argovie, la plateforme EVEN à l'adresse energievollzug.ch est déjà en service depuis environ un an. L'expérience montre que la manière dont les données sont saisies n'est pas si importante pour les spécialistes. Pour les communes, la réception des justificatifs représente un changement de taille. En contrepartie, il leur sera plus facile de



Christoph Gmür: « L'installation de pompes à chaleur ou de systèmes photovoltaïques crée des emplois. »



Christoph Gmür : « L'EnDK recommande de mettre le MoPEC en œuvre d'ici 2030. »

constater s'il manque une partie des justificatifs, par exemple pour l'isolation thermique, le chauffage, la ventilation ou la production propre d'électricité.

Le Certificat énergétique cantonal des bâtiments (CECB) reste un instrument important dans le cadre de travaux d'assainissement. Est-ce que cela va changer là aussi ?

Le CECB reste fondamentalement inchangé, mais il y aura quelques adaptations dans les calculs. Pour les deux échelles concernant l'isolation thermique et les émissions de CO₂, rien ne change. L'échelle relative à l'efficacité globale est adaptée à l'état actuel de la technique, notamment parce qu'il n'y a plus que les énergies renouvelables qui sont utilisées pour le chauffage.

Que va-t-il se passer maintenant ?

L'EnDK recommande de mettre le MoPEC en œuvre d'ici 2030. Mais c'est à chaque canton de décider lui-même de la marche à suivre. Chaque canton doit également décider de ce qu'il met en œuvre. Le MoPEC contient des modèles de textes de loi mais aussi de dispositions pour les ordonnances. Dans de nombreux cantons, le pouvoir d'édiction des dispositions légales appartient au Parlement ; dans le canton de Zurich, c'est le Conseil cantonal qui en est investi. En ce qui concerne les dispositions des ordonnances, la responsabilité incombe souvent aux gouvernements cantonaux. Dans de nombreux cantons, les modifications de la loi sont soumises au référendum facultatif. Dans certains cantons, il existe même un référendum obligatoire, de sorte qu'il y aura dans tous les cas une votation populaire.

Qu'est-ce que cela implique pour la branche de la technique du bâtiment ?

Ce qui est positif pour la branche, c'est que l'on sait déjà dans quelle direction aller. Tout le monde peut s'y préparer. Pour les planificatrices et planificateurs ou les installatrices et installateurs, il est judicieux de se questionner sur ce qui les attend :

sommes-nous bien préparés, sommes-nous correctement informés ? Cela aide. Il n'est pas nécessaire de connaître tous les textes de loi, mais il faut savoir quelles techniques sont actuellement mises en avant. Le MoPEC soutient aussi les fabricants et importateurs dans leur planification à long terme. Les associations peuvent également s'appuyer sur le MoPEC pour adapter leur offre de formation continue.

Cela héberge-t-il aussi de nombreuses opportunités ?

Oui, il ne faut pas non plus oublier notre économie nationale : sur le principe, les combustibles fossiles tels que le mazout et le gaz en provenance de l'étranger sont remplacés par de l'électricité, dont la majeure partie est produite dans le pays. Par ailleurs, l'installation de pompes à chaleur ou de systèmes photovoltaïques crée des emplois. Grâce à ces effets positifs, cette évolution bénéficie d'une large acceptation au sein de la population.

Y aura-t-il encore une révision du MoPEC, et, si oui, à quoi faut-il s'attendre ?

Il est vraiment trop tôt pour répondre concrètement à cette question. Mais si l'on regarde en arrière, on voit qu'une adaptation a eu lieu une fois tous les dix ans environ. L'état de la technique évolue en permanence, c'est ce que nous devons garder à l'esprit. La SIA réexamine également ses normes tous les cinq ans, ce qui implique la révision régulière du MoPEC. Actuellement, le MoPEC est parfaitement conforme aux normes SIA.

À votre avis, sommes-nous toujours sur la bonne voie pour atteindre les objectifs climatiques 2050 ?

Dans le domaine du bâtiment, nous sommes en bonne voie. Toutes les mesures que nous avons déjà prises et celles nouvellement formulées contribueront grandement à la réalisation de l'objectif climatique. Les chauffages devraient être en grande partie climatiquement neutres en 2050. Pour ce qui est de la construction elle-même, nous nous mettons maintenant en marche. (el)

Six mégawatts pour Locarno



Impressionnantes : les quatre puissantes pompes à chaleur industrielles Carrier Aquaforce 61 XWHL-ZE 17 de Meier Tobler. (Photos : rl)

« Verbano 2030 » constitue l'un des plus grands projets de chauffage à distance de Suisse. Il sera progressivement mis en œuvre à Locarno au cours des prochaines années. La première étape, avec la construction du centre technique et les premiers raccordements dans le quartier voisin, a été bouclée en seulement un an. Quatre pompes à chaleur industrielles Carrier Aquaforce 61 XWHL-Z 17 de Meier Tobler sont utilisées.

Un couple d'un certain âge vient d'arriver dans le restaurant de la maison de retraite Tertianum Al Lido pour y prendre son petit-déjeuner. Galant, le mari présente une chaise à sa femme, qui enlève sa veste en laine et lui sourit en retour. Il fait agréablement chaud ici en cette matinée plutôt grise et fraîche à Locarno. À moins d'un kilomètre de là, un groupe d'hommes pose devant quatre pompes à chaleur géantes pour prendre une photo. En l'espace d'un an seulement, c'est grâce à eux que les résidents et résidentes de la maison de retraite voisine sont parmi les premiers à bénéficier du projet de chauffage à distance « Verbano 2030 ». Aujourd'hui a lieu la remise officielle de l'installation au client, la société Calore SA, qui exploite le réseau de chauffage.

Une puissance thermique de six mégawatts

Le nombre de personnes impliquées dans le projet et rassemblées dans le centre technique est impressionnant, tout comme la mise en œuvre elle-même. Sous l'égide de Calore SA, la première phase des travaux de construction a été réalisée en seulement douze mois : construction du centre technique, réalisation de la première partie du réseau de distribution de chaleur, livraison et installation des divers éléments techniques et machines. Il s'agit notamment des quatre pompes à chaleur industrielles Carrier Aquaforce 61 XWHL-Z 17 particulièrement puissantes, délivrant une puissance totale de six mégawatts. Deux immenses accumulateurs tampons d'une capacité de 250 mètres cubes chacun, fabriqués spécialement sur mesure pour ce projet au Tessin, ont également été installés.



Des visages satisfaits lors de la remise (de gauche à droite) : Tiziano Ancarola, Vinicio Curti, Adriano Galli et Marco Delorenzi (à gauche, en bas), le nouveau centre technique (noir/blanc) vu du ciel au centre de la photo (en haut à gauche) ainsi que les deux grands accumulateurs tampon (en haut).

Comme l’explique sur place Vinicio Curti, directeur général de Calore SA, nous sommes ici en présence de l’un des plus grands projets de chauffage à distance de Suisse : « Notre entreprise a déjà réalisé plusieurs autres projets, mais de moindre envergure, comme à Bodio, où nous avons déjà collaboré avec succès avec Meier Tobler. » Il ajoute que son entreprise s’est spécialisée dans le chauffage à distance. Adriano Galli, responsable de projet chez Calore SA, est lui aussi très enthousiaste : « Bien que nous soyons un peu en retard par rapport à des réseaux de chauffage à distance similaires, par exemple celui de Zurich, nous nous engageons vraiment ici, à Locarno, dans un projet modèle. » Tiziano Ancarola, responsable Climat Sud chez Meier Tobler, le confirme : « Cette mission est également très importante pour nous, car ce projet d’envergure nous permet de mettre à profit un concentré de notre savoir-faire acquis au fil de projets menés à bien dans toute la Suisse. Le chauffage à distance représente une solution intéressante et l’expérience que nous avons pu acquérir en collaborant avec nos partenaires de longue date est aussi très précieuse pour la réalisation de futurs projets. »

L’objectif est d’atteindre une centaine de clients et clientes

La mise en place du réseau de chauffage à distance se fera en plusieurs étapes d’ici 2030. « Actuellement, nous avons raccordé la résidence pour personnes âgées ainsi que cinq immeubles d’habitation comptant 30 appartements chacun », explique Adriano Galli en montrant le plan accroché au mur. « Dans les années à venir, d’autres rues et quartiers viendront s’ajouter, l’objectif étant d’atteindre une centaine de clients et clientes, c’est-à-dire des propriétaires ou des gérances d’immeubles collectifs ou commerciaux. » Comme la totalité de la puissance n’est pas encore sollicitée, une seule pompe à chaleur fonctionne à la fois actuellement, ajoute Marco Delorenzi, ingénieur commercial chez Meier Tobler. « Les quatre machines fonctionnent en alternance afin que toutes aient le même nombre

d’heures de fonctionnement. Une pompe à chaleur fournit déjà une puissance de 1,3 mégawatt à 80 pour cent de sa capacité, ce qui nous permet d’atteindre environ six mégawatts à pleine capacité. » En outre, deux places ont été délibérément laissées libres dans le centre technique au cas où des pompes à chaleur supplémentaires seraient nécessaires pour développer le réseau ultérieurement.

De 20 à 65 degrés

Le projet de chauffage à distance « Verbania 2030 » est particulièrement adapté à ce site. La chaleur provient de l’eau purifiée de la station d’épuration directement accolée au delta de la Maggia. « La température est généralement d’environ 20 degrés, ce qui garantit une grande efficacité de l’installation, car les pompes à chaleur chauffent l’eau à la température requise comprise entre 65 et 70 degrés », explique Andrea Rusconi, copropriétaire de l’entreprise de planification Visani Rusconi Talleri. « L’eau ainsi chauffée est ensuite acheminée soit directement vers le réseau de distribution, soit vers les grands réservoirs tampons. » Le réseau de distribution se compose de deux tubes, « un tube de départ avec une température de 65 à 70 degrés et un tube de retour à 40 degrés, qui est également réintroduit dans le circuit. » Le principal défi en matière de distribution a été de trouver de la place pour les nouveaux tubes dans un réseau urbain déjà dense.

Tandis que la remise est finalisée au centre technique avec tous les documents nécessaires, le couple d’un certain âge se promène dans la résidence pour personnes âgées. Le serveur leur dit au revoir et débarrasse la vaisselle sale, qui est ensuite lavée au lave-vaisselle. L’eau usée s’écoule dans les égouts et est ensuite épurée dans la station d’épuration. Puis, la chaleur est extraite de l’eau, qui est à nouveau chauffée entre 65 et 70 degrés par les pompes à chaleur. L’eau chaude repart alors vers la maison de retraite, où les deux retraités peuvent profiter d’un appartement bien chaud à leur retour chez eux. (el)

La première en son genre



Patrick Läng (à gauche), Markus Schmid (au centre) et Marco Meier (à droite) avec l'unité extérieure de la nouvelle pompe à chaleur air-eau Oertli Aero 2-8a dans le jardin d'une maison presque centenaire. (Photos : rl)

La première pompe à chaleur des nouvelles gammes Oertli Aero et Terra a été installée en novembre dernier dans la maison de la famille Läng à Attikon (ZH) lors d'un test sur le terrain. Depuis, le propriétaire Patrick Läng observe de près son installation, car, en tant que responsable de la gestion des produits de production de chaleur chez Meier Tobler, il est également chargé de son lancement.

Elle était attendue avec impatience, a été accueillie à bras ouverts et immédiatement examinée à la loupe. La première pompe à chaleur air-eau Oertli Aero 2-8a se trouve désormais dans le jardin devant la maison quasi centenaire de Patrick Läng. Ce dernier est responsable de la gestion des produits de production de chaleur et a contribué à différents niveaux à ce que cet appareil fasse désormais ses débuts : « Je n'avais pas prévu de faire installer la première du genre dans ma propre maison, mais je m'en réjouis vraiment à présent. » L'ancien chauffage au fioul devait être remplacé à brève échéance, mais il n'y avait pas encore d'urgence. « Lorsque nous avons discuté avec l'équipe de l'endroit où nous pouvions effectuer les tests sur le terrain pour la nouvelle gamme de pompes à chaleur et recherché des sites d'installation, j'ai finalement proposé ma maison. »

Chic, élégante, robuste

L'Oertli Aero 2-8a a été accueillie sur place par Patrick Läng et sa famille, en compagnie de Marco Meier, l'installateur de



Vue intérieure avec pompe à chaleur, chauffe-eau, accumulateur de chaleur et boîtier bleu SmartGuard fixé au mur.

MECO Haustechnik AG, et Markus Schmid, responsable du centre de compétences Production de chaleur Nord-Est chez Meier Tobler, qui n'ont pas manqué l'occasion de faire bon accueil au dernier produit de Meier Tobler juste après sa mise en service. L'installateur Marco Meier la trouve « très chic ». « Elle est élégante et semble aussi très robuste avec son superbe design en métal », ajoute Markus Schmid. Ces deux arguments sont également confirmés par Patrick Läng, qui vante surtout ses qualités intrinsèques : « Grâce aux nouvelles gammes de pompes à chaleur Oertli Aero et Oertli Terra, nous pouvons véritablement affirmer qu'un cap important vient d'être franchi par notre entreprise. »

Le plus important pour lui : « Nous proposons pour la première fois une série de pompes à chaleur dans une plage allant de 2 à 50 kilowatts, pouvant même être mises en cascade jusqu'à 500 kilowatts. » D'un point de vue technologique, la nouvelle gamme de pompes à chaleur représente également une avancée décisive pour l'avenir. Outre l'utilisation du fluide frigorigène naturel R290 et le niveau sonore particulièrement bas de 46 dB(A) (selon la norme EN12102) du modèle présenté ici, cette avancée porte surtout sur la commande. « Comme toutes nos pompes à chaleur, ces produits sont commandés par SmartGuard et disposent en outre du dispositif de réglage Navigator développé par le fabricant. » Cette combinaison est déjà résolument tournée vers l'avenir : « La pompe à chaleur devient un gestionnaire d'énergie ! Les nouvelles pompes à chaleur Oertli sont en effet capables de sélectionner le meilleur créneau horaire pour produire de la chaleur en fonction de la production photovoltaïque, du prix dynamique en vigueur et du comportement des utilisateurs et utilisatrices. » La pompe à chaleur peut communiquer avec la plupart des gestionnaires d'énergie et des batteries et onduleurs de marques courantes, et optimiser les flux d'énergie dans le bâtiment.

Selon Patrick Läng, l'idéal est toutefois de connecter ces pompes à chaleur à une installation photovoltaïque. « À mon sens, les

modèles de cette gamme de pompes à chaleur fonctionnent de manière optimale avec le photovoltaïque, ce qui tient ici aussi à l'association idéale de SmartGuard au dispositif de réglage Navigator. » C'est d'ailleurs pour cela qu'il a choisi cette option en vue de poursuivre le développement de son installation. Les éléments installés dans les deux accumulateurs, eux aussi nouvellement installés, le confirment. Le chauffe-eau INTER-Line de 400 litres IMSWP II de Meier Tobler et l'accumulateur de chaleur de 500 litres SHW 507 d'Oertli sont tous deux équipés d'éléments de chauffage Askoheat. « Ceux-ci ne sont en fait pas indispensables au fonctionnement de la pompe à chaleur. Toutefois, lorsqu'on utilise une installation photovoltaïque, ils permettent de stocker directement l'excédent d'électricité dans le chauffe-eau et l'accumulateur de chaleur. »

Introduction progressive

La nouvelle installation a été mise en place et en service en l'espace de quelques jours en novembre dernier. Comme Patrick Läng l'a déjà mentionné, son utilisation dans sa maison est conçue comme un test sur le terrain : « Nous testons de manière intensive toutes les nouvelles pompes à chaleur de notre gamme avant de les mettre à la disposition des clients finaux. Le test sur le terrain est également nécessaire pour obtenir le label de qualité EHPA et le certificat MSPAC, condition préalable à l'octroi de subventions. » Cette année, le lancement de la nouvelle gamme de pompes à chaleur se fera progressivement : « La plupart des modèles sont disponibles depuis début février, l'Oertli Aero 8-18a et l'Oertli Terra 7-14i seront disponibles à partir du troisième trimestre. Début 2027, nous aurons même une machine de 75 kilowatts dans notre gamme. »

Patrick Läng, tout comme Marco Meier et Markus Schmid, sont impatients de présenter les nouvelles pompes à chaleur aux propriétaires. « Nous avons tout intérêt à pouvoir proposer à nos clientes et clients une large gamme d'appareils adaptés à pratiquement toutes les utilisations », explique Marco Meier. (el)

Main dans la main pour un résultat parfait



La satisfaction de la mise en œuvre (de gauche à droite) : Cédric Garius, Hugo Tiago Couto Da Silva, Olivier Scherler, Maud Borel et Marc Dufey. (Photos : rl)

Au centre de transfusion sanguine de Lausanne-Épalinges de l'organisation Transfusion Interrégionale CRS, le système de climatisation utilisé depuis 2008 devait être remplacé. Depuis l'été dernier, un nouveau système comprenant deux appareils HVRF-Y de Mitsubishi Electric assure un climat ambiant agréable, parfaitement adapté aux besoins des personnes qui y donnent leur sang ou y travaillent.

Cédric Garius est responsable de la section Service technique de Transfusion Interrégionale CRS de la Croix-Rouge. L'organisation compte sept centres de transfusion sanguine dans les cantons de Berne, de Vaud et du Valais, comme celui du Campus Biopôle à Lausanne-Épalinges. « Lorsque nous avons constaté que le système de climatisation actuel était sujet à des pannes, j'ai demandé à mes partenaires éprouvés de Meier Tobler et Demierre & Serex de nous proposer une nouvelle solution. »

Principaux avantages

Depuis la construction du bâtiment, un Airwell Flowlogic de Walter Meier avait assuré la climatisation de la zone de prélèvement, de la zone de réception, des laboratoires ainsi que des bureaux et des salles de réunion dans les locaux du centre de

transfusion sanguine. « Ces dernières années, l'ancienne installation nécessitait beaucoup d'attention », explique Maud Borel, conseillère de vente chez Meier Tobler, « et les pièces de rechange ont fini par manquer, car le fabricant ne pouvait plus les fournir. » En collaboration avec Olivier Scherler de la société Frigorifiques Demierre & Serex SA de Pent haz (VD), Cédric Garius s'est vu proposer un nouveau système qui offre des avantages considérables par rapport à l'installation précédente.

Distribution du froid et de la chaleur par l'eau

« Outre le fait que nous disposons d'un produit de dernière génération avec la série HVRF-Y de Mitsubishi Electric, nous atteignons également deux objectifs essentiels : plus de sécurité et plus de confort », poursuit Maud Borel. Contrairement



La nouvelle installation (en bas à gauche) sur le toit du Centre de transfusion sanguine Lausanne-Épalinges (en haut à droite) apporte plus de sécurité et de confort à l'exploitant, aux collaboratrices et collaborateurs ainsi qu'aux patientes et patients. La distribution s'effectue au moyen de cassettes à quatre voies. Un écran de la commande centralisée est installé directement sur place, ce qui permet à Hugo Tiago Couto Da Silva de surveiller et de contrôler l'installation (photo en bas à droite).

au système antérieur, seule de l'eau est utilisée pour la répartition du froid et de la chaleur dans le bâtiment lui-même: «L'échange thermique s'effectue ainsi via un système à eau, tandis que le fluide frigorigène R32 ne circule qu'entre les deux unités extérieures et les deux unités hydrauliques.» Le système relie les unités extérieures aux unités intérieures, «l'échangeur de chaleur à plaques intégré transférant l'énergie entre le fluide frigorigène et l'eau.» «L'eau refroidie est ensuite acheminée par la pompe vers les unités intérieures en fonction des besoins.»

Climat ambiant personnalisé

Olivier Scherler explique que la distribution s'effectue au moyen de cassettes à quatre voies qui ont été fixées au plafond dans les différentes pièces. «Au total, nous avons intégré 20 cassettes, en partie dans les emplacements actuels, mais aussi dans de nouveaux emplacements.» Par exemple dans les salles de prélèvement, comme le souligne Cédric Garius: «Elles manquaient auparavant à cet endroit. Elles permettent désormais aux donneuses et donneurs de bénéficier d'un climat ambiant optimal, qui peut également être adapté individuellement si nécessaire.» Ce n'est possible que grâce à ce système. «Chaque pièce peut être commandée séparément.»

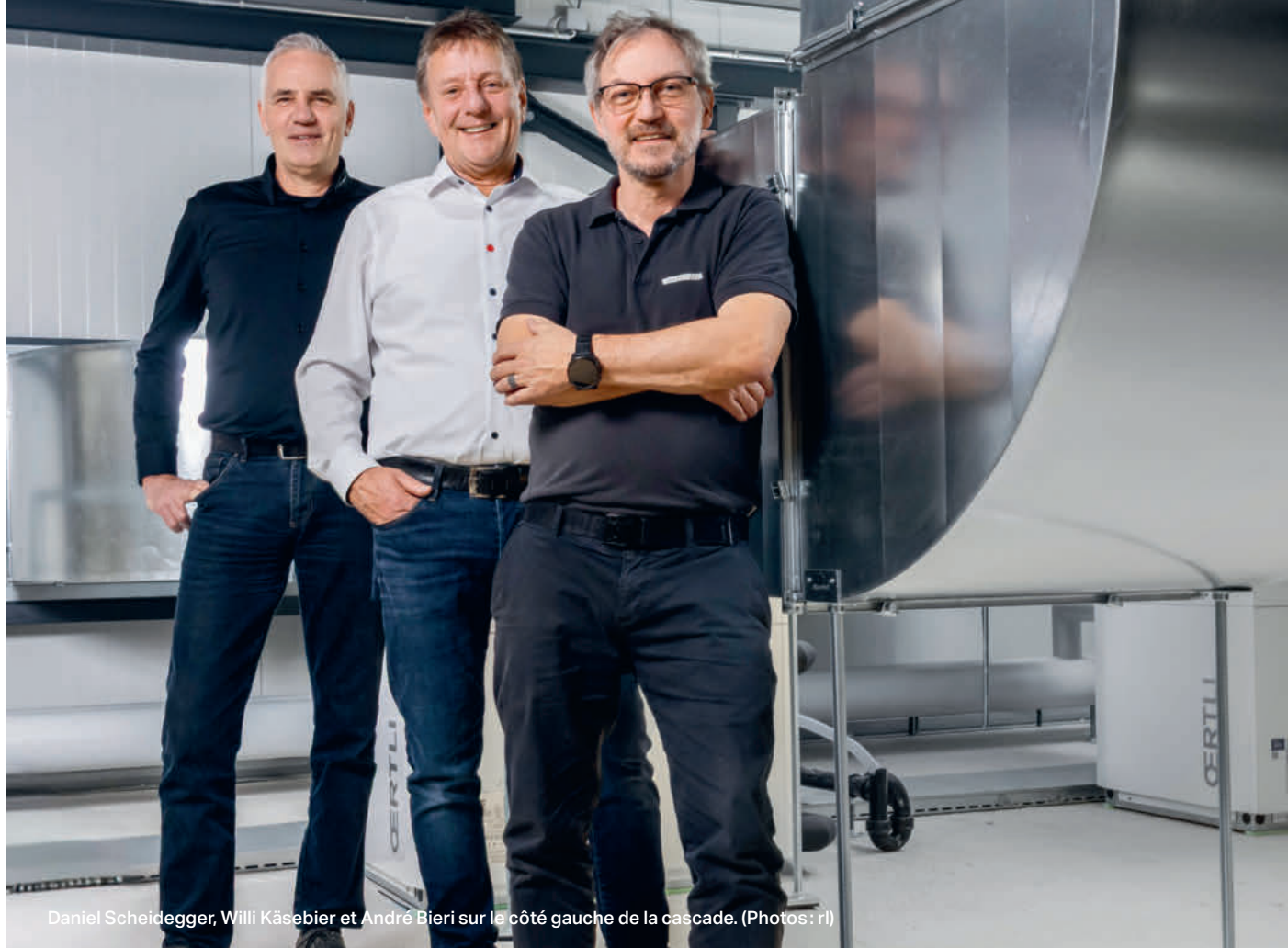
La commande centrale AE200 de Mitsubishi Electric, qui régle toutes les unités intérieures, est intégrée au système de commande de bâtiment. «Cela permet de surveiller et de commander l'installation à distance», précise Marc Dufey, Support

technique Climatisation de confort chez Meier Tobler. Son collègue Hugo Tiago Couto Da Silva, technicien de service chez Meier Tobler, en fait la démonstration directe sur l'écran de la commande centralisée. «Nous voyons aussi ici que deux systèmes totalement indépendants l'un de l'autre sont utilisés, chacun disposant de sa propre unité extérieure, d'une unité hydraulique et de cassettes intérieures.» Meier Tobler, Olivier Scherler et son équipe, ainsi que Cédric Garius à Berne, ont accès à cette commande centralisée. «Même si un technicien du bâtiment est sur place, nous pouvons intervenir immédiatement en cas de besoin grâce à la commande à distance. Le système réagit alors sans délai.»

Une excellente communication

Cédric Garius est très satisfait du nouveau système: «Nous avons toujours pu compter sur nos partenaires de Meier Tobler et Demierre & Serex lorsque l'ancienne installation nous posait des problèmes. L'ensemble de la planification et de la mise en œuvre de la nouvelle solution s'est parfaitement déroulé, la communication ayant toujours été excellente.» Il s'est particulièrement réjoui de la perfection de cette installation: «Comme nous ne pouvions pas fermer notre centre, l'installation a dû être installée en deux temps. Nous avons été particulièrement reconnaissants pour la qualité de la préparation et le traitement respectueux de nos collaboratrices et collaborateurs, notamment lors des travaux effectués dans les laboratoires pendant que les activités se poursuivaient. Tout le monde a travaillé main dans la main.» (el)

Un coup de fil a suffi : mise en œuvre d'une cascade de 3 appareils



Daniel Scheidegger, Willi Käsebier et André Bieri sur le côté gauche de la cascade. (Photos: rl)

En novembre, la société Wasag Brush Systems AG à Oberentfelden (AG) a déménagé dans ses nouveaux locaux de production et de bureaux à Attelwil (AG). Comme tout s'est fait très rapidement, il a fallu se tourner vers des solutions éprouvées. Par exemple, pour le choix du chauffage. Et c'est là qu'une « première » s'est produite.

« En 27 ans de carrière, j'ai connu beaucoup de premières fois. C'était l'une d'entre elles : ma première cascade de trois pompes à chaleur air-eau installées en intérieur », se réjouit Willi Käsebier, conseiller de vente CVCS chez Meier Tobler. Il ajoute : « En effet, dans certains cas, comme il n'est pas possible de trouver des solutions standard, il faut réfléchir à une autre variante complètement différente. » Ici, le défi consistait à atteindre une puissance de A2/W35 avec 59,7 kilowatts, et pour cela, ce modèle, habituellement installé à l'extérieur, s'est avéré idéal monté en cascade avec trois appareils en intérieur. »

Avec l'installateur Daniel Scheidegger, de Wasser & Wärme GmbH, et le directeur général de Wasag, André Bieri, il est monté par une échelle de couvreur jusqu'au toit intermédiaire de l'immeuble de bureaux intégré au nouveau bâtiment de production pour admirer le système de chauffage installé il y a quelques semaines seulement.



La cascade de trois appareils sur le toit intermédiaire (en haut) et la vue depuis cet endroit sur la production (à droite).

À peine visibles

Les trois pompes à chaleur air-eau Oertli LIN 24TES sont installées près du mur et fonctionnent silencieusement dans l’obscurité. En raison des nombreux conduits de ventilation, elles sont à peine visibles au premier coup d’œil dans l’obscurité. Et pourtant, selon Daniel Scheidegger, les trois pompes à chaleur ont été conçues et mises en œuvre de manière à être facilement accessibles à tout moment. « En collaboration avec l’architecte, nous les avons également montées sur le mur intérieur de manière à ce que les ouvertures pour l’aspiration et l’évacuation soient parfaitement adaptées. » Elles sont disposées pour former un angle, de sorte que l’air extérieur est aspiré d’un côté et expulsé de l’autre. « Et même une fois l’échafaudage retiré, les orifices seront à peine visibles de l’extérieur. » L’installation a été réalisée alors que le toit était encore ouvert, « ce qui nous a permis d’insérer facilement les trois pompes à chaleur dans l’étage intermédiaire à l’aide d’une grue ». Selon Willi Käsebier, les trois pompes à chaleur disposées en cascade fonctionnent selon les besoins, « et la commande veille à ce que chaque pompe à chaleur soit utilisée dans la même proportion pour atteindre le même nombre d’heures de fonctionnement ». La distribution de la chaleur s’effectue via TABS: « C’est pourquoi nous n’avons besoin ici que de températures de départ très basses, ce qui est optimal pour ces pompes à chaleur. »

Brosses techniques

De là, les rares visiteurs et visiteuses peuvent profiter d’une vue impressionnante sur l’atelier de production de l’entreprise, d’une superficie totale de 1200 mètres carrés. La société Wasag Brush Systems AG a vu le jour en 1988, à la suite de l’arrêt des activités de l’entreprise traditionnelle Bürstenfabrik Walther AG, autrefois bien implantée à Oberentfelden. « Autrefois, tous les enfants connaissaient le slogan publicitaire "Les brosses Walther brossent bien, les brosses Walther brossent mieux", explique André Bieri en souriant. « Le déménagement ne s’est pas fait volontairement, le bâtiment que nous louons à Oberentfelden a été vendu et nous avons dû trouver une nouvelle solution dans les plus brefs délais. » Avec ses 14 collaborateurs et collaboratrices, l’entreprise est entièrement spécialisée dans la production de brosses techniques: « Par exemple, des goupillons ou des brosses strip, des produits de recouvrement et d’estampage, ainsi que des plinthes intelligentes. »



Accumulateurs et groupes de distribution

Deux étages plus bas, dans l’entrée de la zone de bureaux, se trouve la deuxième partie de l’installation du nouveau système de chauffage. « Nous avons ici les deux groupes de distribution pour les bureaux et la production, ainsi que l’accumulateur de froid/chaleur Oertli SMW 1501 de 1500 litres », explique l’installateur Daniel Scheidegger. « Les pompes à chaleur sont commandées et surveillées par Smartguard », ajoute Willi Käsebier. « De plus, cette installation a également prouvé de manière impressionnante à quel point le processus de mise en service est plus simple et efficace pour notre technicien de service Dominik Faden grâce à Smartguard. » Selon André Bieri, une installation photovoltaïque sera également mise en place sur le toit dans les prochaines semaines. Elle fournira l’électricité nécessaire à la production et, bien sûr, au système de chauffage: « Nous utilisons les deux tiers de la surface du toit, soit 1200 mètres carrés, et atteindrons une puissance maximale de 110 kilowatts. »

Selon Daniel Scheidegger, différentes variantes ont été étudiées au début du projet: « Nous avons très vite réalisé que les conditions géographiques ne nous permettaient pas d’utiliser des pompes à chaleur géothermiques. » En collaboration avec l’architecte et Willi Käsebier, avec qui il collabore depuis de nombreuses années, la solution de la cascade à trois appareils s’est alors imposée. « Comme toujours, j’ai immédiatement appelé Willi pour lui dire que j’avais besoin d’une solution spécifique pour un projet. Et comme toujours, nous en avons trouvé une, et nous lui avons même permis de réaliser une première. » (el)

Raccordement direct de SCALA2 au réseau d'alimentation en eau

Grundfos propose PM Guard, une solution innovante permettant le raccordement du surpresseur SCALA2 au réseau public d'alimentation en eau selon la norme DIN1988-500. Le SCALA2 est réputé pour son fonctionnement silencieux à vitesse variable. PM Guard protège le réseau des fluctuations de pression inutiles.



Le dispositif de commutation mural PM Guard surveille en permanence la pression à l'entrée. Si celle-ci tombe en dessous d'une valeur seuil prédéfinie, l'appareil arrête automatiquement le SCALA2. Dès que la pression dépasse la valeur seuil, l'installation est remise en service. Faites confiance aux solutions professionnelles de Grundfos et optez pour PM Guard, le garant d'une utilisation optimale et conforme aux normes de votre SCALA2.

Pourquoi choisir PM Guard pour une installation avec SCALA2 ?

- Déclenchement automatique : PM Guard met hors tension le surpresseur SCALA2 lorsque la pression de l'eau tombe en dessous d'une valeur seuil définie afin d'éviter les dommages et de garantir le respect des normes, telles que DIN 1988-500 (Allemagne), EN 806-2 (Europe) et NEN1006 (Pays-Bas).
- Installation simple : l'appareil mural est livré pré-assemblé avec tous les raccordements au réseau et les pré-réglages. La pièce en T en acier inoxydable conforme à la norme sur l'eau potable permet une installation rapide et facile.
- Écran convivial : l'écran à deux lignes affiche la pression d'entrée du réseau d'eau ainsi que la consommation

d'électricité actuelle du SCALA2 et consigne les arrêts et les erreurs avec horodatage.

- Options de réglage : PM Guard propose des réglages pour la réinitialisation manuelle ou automatique et l'adaptation facile de la pression minimale, de la temporisation et d'autres paramètres selon les spécifications locales.

Quelles sont les principales caractéristiques de performance ?

- Préréglages pour la conformité aux normes : il vous suffit de sélectionner votre pays sur l'écran. PM Guard est automatiquement configuré pour respecter les réglementations locales. Si les spécifications de votre commune diffèrent, vous pouvez ajuster les réglages rapidement et facilement.
- Compte-rendu des résultats : le panneau de contrôle vous permet d'accéder à un historique des coupures avec horodatage, qui peut être présenté aux autorités compétentes si nécessaire.
- Durable et fiable : les matériaux de haute qualité, tels qu'un capteur de pression avec un câble de deux mètres et une pièce en T en acier inoxydable, garantissent des performances durables.



Reflex : dégazage actif avec système

Une histoire de succès depuis 1999 : pour optimiser la qualité de l'eau et la sécurité de fonctionnement, le très efficace système de dégazage par dépression Servitec de Reflex est l'un des plus performants et donc des plus demandés du marché, notamment en raison du fait que son rendement thermique élevé permet de dégazer de grands volumes d'eau de manière efficace et continue.



La technologie de dégazage par dépression permet d'éliminer les gaz libres et dissous de l'eau de l'installation, ce qui garantit un fonctionnement fiable et sans interruption des systèmes de chauffage et de refroidissement. Lors du dégazage par dépression, seul un flux partiel de l'eau de l'installation est prélevé, dégazé sous vide et réinjecté dans l'installation presque sans gaz. Ce fluide sous-saturé peut alors absorber de nouveaux gaz dans le système et entraîne ainsi une réduction constante de la concentration de gaz dans l'ensemble du réseau de l'installation.

Ce principe fonctionne tant pour les petites installations jusqu'à 100 kW que pour les immeubles d'habitation techniquement complexes ou les solutions spéciales individuelles dans les grandes installations industrielles. Les systèmes de chauffage conventionnels sont pris en charge tout aussi efficacement que les systèmes de chauffage et de refroidissement de surface. Le Servitec déploie également tous ses atouts en association avec

une pompe à chaleur. Les systèmes permettent un conditionnement optimal de l'eau de l'installation et perfectionnent l'équilibrage hydraulique, pour un fluide caloporteur sans gaz, un transfert de chaleur efficace et une durée de vie prolongée de l'installation de chauffage et de refroidissement.

Toutefois, les poches d'air et de gaz ne sont pas les seules à nuire à l'efficacité du système de chauffage ou d'eau froide. La saleté et la boue ont des effets néfastes car elles obstruent les tuyaux et encrassent les éléments de l'installation. Outre le dégazage, le maintien d'une pression optimale, la déminéralisation et l'adoucissement de l'eau de l'installation, il est nécessaire de séparer la saleté et la boue pour protéger davantage le Servitec. Reflex propose un large choix de produits de séparation de la magnétite, notamment l'Exdirt V pour une installation verticale et compacte, même dans les installations existantes, avec en option l'insert magnétique Exferro pour la séparation des particules ferromagnétiques.



Système Uni Pipe & S-Press en Suisse

Le lancement en Suisse du système de sertissage Uni Pipe & S-Press pour l'eau sanitaire et les systèmes de chauffage de surface et de refroidissement est imminent. Éprouvé des millions de fois, facile à sertir et disponible dans des dimensions de 16 à 110 millimètres, le produit d'Uponor offre des avantages techniques et économiques aux installateurs et aux distributeurs.

Uni Pipe & S-Press System

Sertis avec les meilleurs – La qualité qui fait la différence

+GF+

Uni Pipe & S-Press d'Uponor est utilisé dans le monde entier depuis 25 ans et occupe une position incontestée sur le marché avec plus de 500 millions de raccords installés. Georg Fischer Systèmes de Tuyauteries (Suisse) SA commercialise déjà des systèmes pour l'eau sanitaire sur le marché: JRG Sanipex (raccord à sertir), JRG Sanipex MT (raccord à sertir) ainsi que iFIT (raccord enfichable) et Instaflex. La gamme est complétée par un système d'eau sanitaire avec des raccords à sertir. La combinaison de caractéristiques produit innovantes et de la promesse de qualité de GF fait d'Uni Pipe & S-Press une alternative prometteuse. Le système de sertissage certifié SSIGE se compose de tubes de connexion multicouches, de raccords PPSU, des raccords en bronze rouge JRG populaires, ainsi que d'outils de sertissage. Sous la marque Uponor Uni Pipe Plus, des tubes de connexion multicouches de 16 à 32 millimètres sont commercialisés. Uponor MLC comprend des tubes de connexion pour les conduites de distribution et les colonnes montantes dans des dimensions de 40 à

110 millimètres. Les raccords sont classés par dimension en Uponor S-Press Plus (PPSU, 16–32 mm), Uponor S-Press (PPSU, 40–75 mm) et Uponor RS (métal, 63–110 mm).

Le tube de connexion multicouche Uni Pipe Plus se compose d'un tube en aluminium sans soudure qui évite la pénétration de l'oxygène et compense les forces de rappel et la dilatation longitudinale en cas de variations de température. Les tuyaux intérieur et extérieur sont en polyéthylène PE-RT résistant aux hautes températures (conformément à la norme DIN 16833). La flexibilité du tube permet des rayons de courbure jusqu'à 40 pour cent plus étroits que ceux des tubes conventionnels. Cela permet de réduire de jusqu'à 15 pour cent le nombre de raccords nécessaires. Les raccords à sertir sont optimisés en matière de débit et garantissent des valeurs zêta basses ainsi que des plans optimisés du point de vue de la perte de pression. Le montage des raccords s'effectue sans calibrage: couper, emboîter, sertir.



RA-DV/AVEO™ : quand confort rime avec efficacité énergétique

La vanne Danfoss RA-DV, associée à la tête thermostatique à gaz AVEO™, marque le début d'une nouvelle ère dans le domaine de la régulation du chauffage. Précis, efficace et facile à installer, ce système assure un confort optimal et des économies d'énergie significatives : idéal pour les nouvelles constructions et les rénovations.



Une solution intelligente pour les systèmes de chauffage modernes

La vanne Danfoss RA-DV, associée à la tête thermostatique à gaz AVEO™, allie une technique innovante à une efficacité maximale. Grâce à la régulation dynamique du débit, la vanne s'adapte automatiquement aux conditions changeantes et assure en permanence une régulation précise de la température ambiante, sans préréglages complexes.

La tête thermostatique AVEO™ séduit par son design épuré et intemporel, ainsi que par son utilisation intuitive. La vanne et le thermostat forment une unité parfaitement coordonnée qui améliore non seulement le confort de vie, mais réduit également la consommation d'énergie de manière durable.

Cette association est idéale pour une pose dans des bâtiments résidentiels et fonctionnels, ainsi que dans des projets de rénovation.

Elle réduit les bruits de circulation, augmente l'efficacité du système et facilite l'installation grâce à la géométrie de raccordement RA éprouvée de Danfoss.

Misez sur une technologie de chauffage à l'épreuve du temps ! Avec Danfoss RA-DV et AVEO™ pour plus de confort, une consommation d'énergie moins importante et un contrôle maximal.



Arbonia s'appelle désormais KERMI

Depuis le 1^{er} janvier 2026, Arbonia Solutions AG se présente sous le nom de KERMI Schweiz SA. Ce changement s'inscrit dans le cadre de l'intégration au sein du groupe Midea en février 2025. Le nom change, mais les prestations restent les mêmes, avec les personnes de contact et les procédures habituelles, ainsi que le même haut niveau de qualité. Le portefeuille actuel est complété par une sélection de produits de la marque KERMI, bien établie en Allemagne.



Un réseau puissant

Les droits de marque d'Arbonia restent la propriété du groupe Arbonia, l'ancienne société mère, qui se concentrera à l'avenir sur le secteur des portes. En intégrant le groupe Midea, nous bénéficions d'un portefeuille de produits élargi et d'une stratégie de croissance et d'innovation axée sur le long terme.

Nos exigences ne changent pas : une qualité optimale et un développement continu de nos produits pour un climat ambiant idéal. Grâce à notre expertise technique, nous soutenons les professionnels de l'installation et de la planification en leur prodiguant des conseils compétents et axés sur les solutions, même lorsque des exigences individuelles sont requises.

Nous éprouvons également de la fierté grâce à notre partenariat de longue date avec Meier Tobler SA, qui nous permet de continuer à positionner avec succès sur le marché suisse nos radiateurs et nos convecteurs sous-plancher haut de gamme. La combinaison d'un partenariat éprouvé, d'une force d'innovation mondiale et de notre expertise technique crée les conditions idéales pour continuer à proposer à notre clientèle des produits performants et durables.

Un nouveau chapitre, une équipe de confiance

Le changement de raison sociale en KERMI Schweiz SA marque un pas vers l'avenir tout en préservant les

partenariats et les services que nous avons mis en place. L'équipe éprouvée, la culture et la proximité avec la clientèle restent inchangées : seul le nom est nouveau. Un nouveau chapitre s'est ouvert avec la volonté de continuer à vous proposer les meilleures solutions en matière de chauffage, de ventilation et de refroidissement. Vous trouverez toutes les informations au sujet du changement de raison sociale sur arbonia-wird-kermi.ch/fr.

WWS et WRS : les nouveaux régulateurs pour une chaleur confortable dans la salle de bains

Par rapport aux modèles précédents (WKS/WFS), la nouvelle solution filaire WWS et la solution radio WRS offrent une utilisation intuitive avec une gamme de fonctions étendue. Elles séduisent par leur design moderne et leur surface en verre haut de gamme agréable au toucher. Elles sont légèrement plus grandes et plus plates que les modèles précédents. Les coloris noir et blanc sont en parfaite harmonie avec le boîtier de protection et le câble de l'élément chauffant. Grâce à leur utilisation intuitive, les fonctions étendues peuvent être facilement commandées. La solution radio WRS reste basée sur l'actionneur radio éprouvé du régulateur WFS. Elles sont disponibles sous forme de sets d'accessoires d'une puissance allant de 300 à 1500 watts pour les radiateurs purement électriques et combinés (hydrauliques/électriques).



Chauffage de surface metalplast-compact: le premier choix pour les assainissements

Les chauffages de surface metalplast-compact s'associent parfaitement aux pompes à chaleur ou aux installations photovoltaïques. Ils offrent un niveau élevé de confort, d'efficacité et de durabilité. Grâce à leur faible hauteur, ils constituent un choix parfait, en particulier pour les assainissements. De plus, les panneaux modulaires durables metalplast-compact-pet 30 sont désormais disponibles.



Panneaux modulaires metalplast-compact-pet 30: la solution durable pour une pose sur les sols, les murs et les plafonds.

Les chauffages de surface modernes offrent des solutions flexibles et peu encombrantes permettant d'utiliser toutes les surfaces de la pièce: sols, murs et plafonds. Ils allient à la perfection confort et efficacité, tant pour les constructions neuves que pour les assainissements.

Les systèmes de construction à sec sont particulièrement adaptés aux assainissements, car ils peuvent être posés rapidement et ne nécessitent pas de temps de séchage. Un autre avantage réside dans leur utilisation: leur temps de réaction rapide permet de chauffer selon les besoins.

Nouveau: panneaux modulaires en PET

Fidèles à la devise « Bouteille vide, chauffage allumé », les éléments de chauffage de surface metalplast-compact-pet 30, fabriqués à partir de bouteilles en PET entièrement recyclées, sont désormais disponibles. Un mètre carré de ces panneaux modulaires contient 50 bouteilles en PET. Grâce à leur structure plate et à leurs panneaux isolants légers, ils peuvent être installés rapidement sur tous les sites d'utilisation et sont faciles à manipuler, que ce soit au sol, sur les murs ou au plafond. Et ce, de manière particulièrement durable.



Les panneaux modulaires metalplast-compact-pet 30 sont particulièrement adaptés à une pose au plafond, non seulement pour chauffer, mais aussi pour refroidir. Ils conviennent également à une utilisation sur les murs et les sols.

Les tuyaux de chauffage peuvent être insérés facilement et en toute sécurité dans les conduits tubulaires en forme d'oméga des éléments en PET, ce qui assure une fixation stable et une émission de chaleur uniforme. L'utilisation au plafond offre un avantage supplémentaire: le rayonnement de la chaleur par le haut réduit les mouvements de l'air, ce qui améliore également la circulation de la poussière et la qualité de l'air. De plus, le montage au plafond permet un refroidissement efficace en été, ce qui améliore le confort.

Installation simple

L'équipe de montage de Meier Tobler vous aide à la mise en œuvre.

Avantages des éléments chauffants metalplast-compact:

- Faibles hauteurs de montage à partir de 20 millimètres
- Répartition de la chaleur uniforme et rapide grâce aux plaques thermiques en aluminium de haute qualité
- Matériaux isolants durables disponibles, tels que les fibres de bois ou le PET



« Le discernement humain conservera toute son importance »



Notre engagement pour des solutions d'IA utilisées avec discernement : Alessandro Marrarosa. (Photos : ss)

Alessandro Marrarosa est conseiller stratégique en matière de questions et de solutions liées à l'IA et chargé de cours en marketing numérique. Il est également enseignant et directeur du CAS en marketing numérique et e-commerce, et consultant externe pour de nombreuses entreprises tessinoises. Il s'engage en faveur d'une mise en œuvre de l'IA réalisée avec discernement et voit dans l'intelligence artificielle un grand potentiel pour les techniciens du bâtiment, par exemple dans les programmes d'aide à la réalisation d'offres et de rapports, à l'établissement de la comptabilité ou pour l'assistance.

Technique du bâtiment.ch : Le secteur de la construction est toujours en phase de transformation numérique à la faveur du Building Information Modeling (BIM). Comment l'IA va-t-elle influencer cette évolution ?

Alessandro Marrarosa : L'IA permet de mieux exploiter la numérisation d'un projet de construction obtenue grâce au BIM. Lors de la planification, l'IA me permet d'analyser de très grandes quantités de données, provenant par exemple de projets passés. Sur cette base, des erreurs potentielles dans la conception sont identifiées et des améliorations sont proposées. Cela contribue à réduire les coûts, en particulier dans les phases initiales, où les erreurs de planification ont le plus d'impact. L'IA permet en outre de prendre des décisions plus facilement et de manière plus contextualisée.

Une planification rigoureuse prend beaucoup de temps dans les projets de technique du bâtiment. Quelles étapes de travail pourraient être accélérées grâce à l'IA ?

Sur la base des données existantes, il serait possible de générer des plans provisoires et des schémas d'installation. Cela constituerait une bonne base que je pourrais ensuite adapter et affiner. Il serait très intéressant d'utiliser l'IA pour analyser les normes, les exigences et les prescriptions locales en matière de construction. Nous pourrions ainsi gagner beaucoup de temps pour de nombreux projets. Le travail basé sur des modèles me permettrait également de créer sans trop d'effort différentes variantes pour un client, par exemple pour le concept de ventilation ou le chauffage.

Quels nouveaux outils de planification pour les techniciens du bâtiment peut-on imaginer sur la base de l'IA ?

Des assistants de planification virtuels pourraient être intégrés au logiciel de CAO ou au modèle BIM. Ils proposeraient par exemple des systèmes, des produits ou des schémas d'installation adaptés. Les tableaux de bord, c'est-à-dire des représentations claires des données clés, sont également très utiles : ils rassemblent dates, budget, échéances à venir ou rentabilité actuelle du projet. De tels aperçus aident à mieux piloter le projet.

Des logiciels performants sont déjà utilisés pour les grands projets. Quels avantages peut-on attendre de l'IA pour les petits projets et les PME ?

Pour les petits projets, il est par exemple possible d'automatiser les contrôles ou de simplifier la gestion des documents. L'IA pourrait également aider à éviter les erreurs récurrentes, à commander le bon matériel en temps utile et à maîtriser la trésorerie. D'après mon expérience avec les PME de la région, l'IA permet également aux petites entreprises de travailler plus efficacement sans avoir à réaliser d'investissements trop importants.

Quels changements espérez-vous personnellement voir dans les deux prochaines années en matière d'IA et de technique du bâtiment ?

J'aimerais que nous puissions voir apparaître d'autres outils d'IA conviviaux, qui puissent également être utilisés sans difficulté par des personnes qui ne sont pas expertes en informatique. L'intégration native de l'IA dans les logiciels standard va se poursuivre. Ainsi, même les programmes courants tels que la CAO, la gestion des données de commande ou le CRM auront intégré encore plus d'éléments d'IA. Pour moi, il est également important d'avoir une meilleure formation à l'utilisation critique de l'IA. Car celle-ci n'a pas que des aspects positifs. Elle peut également causer des dégâts si elle est mal utilisée.

Quels avantages l'IA peut-elle apporter à la gestion des entreprises de technique du bâtiment, par exemple



Alessandro Marrarosa lors d'un entretien à Lugano.

en termes d'offres, de rapports, de comptabilité ou de correspondance ?

L'ensemble du système d'offres et de rapports offre un grand potentiel. Je pense par exemple aux logiciels de reconnaissance vocale ou de reconnaissance optique de caractères (en anglais « optical character recognition » ou OCR). Au lieu de rapports manuscrits, devant être laborieusement scannés, puis déchiffrés, nous disposerions des informations beaucoup plus rapidement. L'IA peut également simplifier et accélérer les tâches administratives générales : répondre aux demandes ou correspondre avec d'autres entreprises ou autorités.

Quelles applications d'IA pourraient bientôt faire leur apparition sur les chantiers ?

Le contrôle qualité visuel d'installations, telles que les sertissages ou les vissages, constituerait un domaine d'application intéressant. Il en va de même pour la création automatique de rapports. Grâce aux fonctions « speech to text », les planificateurs et les installateurs pourraient dicter leurs informations, qui seraient immédiatement transformées en rapport. En médecine, de telles applications sont connues depuis longtemps.

Quels aspects du travail humain l'IA ne pourra-t-elle jamais remplacer ou simuler ?

Le discernement humain, associé à l'expérience, restera important. L'être humain est capable d'évaluer de nombreuses situations en un clin d'œil et de manière très précise : par exemple, pour déterminer si un problème est grave ou non, si un petit écart de montage est très important ou non. De même, aucune IA ne pourra remplacer le dialogue tout à fait normal avec la clientèle ou le maître d'ouvrage. En tant qu'êtres humains, nous faisons preuve d'empathie et de sensibilité, nous sommes capables de cerner les situations et de réagir de manière appropriée. Ce qui a trait aux relations, à l'intuition et aux responsabilités restera réservé aux humains. L'IA peut faciliter le travail, mais la responsabilité, le discernement et les relations restent des capacités propres à l'humain. Ce qui est une bonne chose. (ms)

Simplement durable

Meier Tobler s'engage pour plus de durabilité dans différents domaines thématiques.

« À mon sens, la durabilité est un atout et non une contrainte »



Lisa Meyer travaille en tant que Business Developer Développement de l'entreprise et durabilité chez Meier Tobler. (Photos : rl)

Meier Tobler publie son rapport de durabilité pour la troisième fois déjà. Lisa Meyer, Business Developer Développement de l'entreprise et durabilité chez Meier Tobler, en était responsable pour la première fois. Au cours de l'entretien, elle explique les priorités fixées par l'entreprise l'année dernière et celles pour l'année à l'avenir.

Technique du bâtiment.ch: Madame Meyer, Meier Tobler publie pour la troisième fois déjà son rapport de durabilité. Quelles sont les nouveautés ?

Lisa Meyer: Dans le cadre de ce rapport de durabilité, nous nous sommes concentrés principalement sur la mise en avant et le développement des thèmes abordés jusqu'à présent et sur le renforcement de certaines mesures. Le code des fournisseurs introduit en 2024, avec le système de gestion des fournisseurs correspondants, en est un exemple. Notre objectif est que 80 pour cent de nos principaux fournisseurs disposent d'un certificat ESG*. L'électrification de notre flotte de véhicules fait partie des autres mesures déjà mises en place. En outre, nous avons réalisé en 2025 notre enquête bisannuelle auprès des collaborateurs et collaboratrices. Le taux de participation de 84 pour cent montre que cette initiative est également appréciée par le personnel de Meier Tobler. L'introduction de nouvelles pompes à chaleur utilisant le propane, un fluide frigorigène naturel, ainsi que l'offre de formations correspondante pour nos installateurs et installatrices, ont également été des événements prépondérants cette année.

**Vous avez pris vos fonctions en septembre 2025.
Qu'est-ce qui vous a le plus surprise ou fascinée en
matière de durabilité chez Meier Tobler ?**

Je trouve formidable que nous agissions là où nous avons une influence directe, par exemple auprès de notre personnel, dans la gestion des fournisseurs et dans la réduction de nos propres émissions grâce à l'électrification de notre flotte. Je suis particulièrement fascinée par la manière dont, en tant que distributeurs, nous gérons de manière proactive et orientée vers l'avenir notre marge de manœuvre limitée et les diverses dépendances tout au long de la chaîne de création de valeur.

**Dans quel domaine voyez-vous le plus de potentiel pour
aller encore plus loin ?**

La durabilité est une discipline si récente qu'il faut sans cesse l'optimiser, notamment en matière de communication, ce que je trouve très important. La communication doit être adaptée au groupe cible afin qu'elle soit efficace. Nous voulons donc rendre compte plus souvent et plus régulièrement de nos activités dans le domaine de la durabilité, afin d'inspirer les autres et de les inciter à réfléchir et à agir.

**Quelles sont les priorités de Meier Tobler dans le domaine
de la durabilité en 2026 ?**

Dans un avenir proche, il s'agira de collecter, d'évaluer et d'utiliser d'autres données, notamment en ce qui concerne les chaînes d'approvisionnement. Ces données aident nos installateurs et installatrices à fournir des informations optimales aux propriétaires lors du processus de décision. En outre, expo plus se déroule actuellement et des principes de durabilité ont été intégrés au concept de ce salon.

**À quoi accorde-t-on en l'occurrence une attention
particulière ?**

Par exemple, les stands sont conçus pour être réutilisables et les matériaux employés sont recyclés dans la mesure du possible. La moquette utilisée sera également recyclée et réutilisée après le salon. Pour la restauration, nous veillons à consommer des produits régionaux. Nous sensibilisons en outre activement au gaspillage alimentaire. La vaisselle est en céramique, ce qui permet d'éviter le plastique. Les récipients en PET ne sont également utilisés que s'il n'existe pas d'autre alternative.

**Pourquoi est-ce également un avantage pour notre clien-
tèle que Meier Tobler s'engage pour plus de durabilité ?**

Notre clientèle peut compter sur Meier Tobler en tant que partenaire fiable. Nous suivons de près l'évolution du marché et cherchons toujours à nous améliorer en matière de durabilité. La sélection rigoureuse de nos fournisseurs et de nos produits fait partie de cette politique. Comme le montre l'exemple de notre gamme étoffée de pompes à chaleur au propane, nous concevons notre assortiment de manière à répondre aux besoins de notre clientèle.

**Existe-t-il un bon exemple où l'engagement de Meier Tobler
en faveur d'une plus grande durabilité a un impact direct
sur le quotidien de nos clientes et clients ?**



Entretien avec Lisa Meyer.

Dans le dernier numéro de notre magazine, nous avons présenté le projet commun de Danfoss et Meier Tobler visant à récupérer des têtes thermostatiques. Nos clientes et clients peuvent les rapporter dans nos magasins Marché, d'où elles sont renvoyées chez Danfoss pour être transformées en nouvelles têtes thermostatiques. C'est un bon exemple de la manière dont nous pouvons mettre à profit notre rôle de distributeur pour promouvoir la durabilité et soutenir ainsi l'économie circulaire.

**Dans quel domaine vous engagez-vous à titre personnel en
faveur de la durabilité ?**

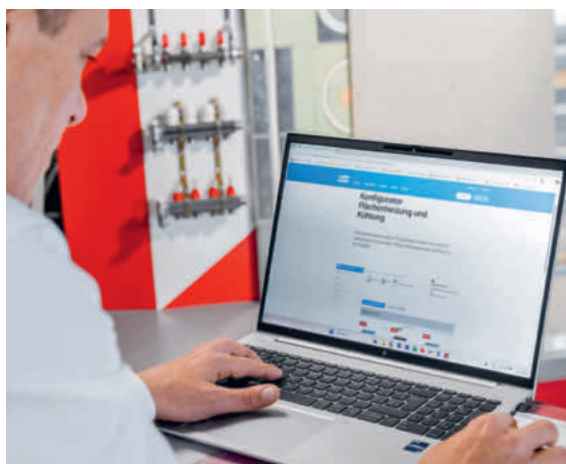
La durabilité est un facteur fondamental dans chaque décision que je prends personnellement. Lors de nombreuses discussions avec mon entourage direct, j'essaie de transmettre le sens de la durabilité et de sensibiliser à cette thématique. Dans mon travail également, je considère que mon rôle consiste avant tout à bâtir des ponts entre les partisans et les opposants. Pour moi, c'est une grande opportunité que de pouvoir toucher les gens avec des propositions de solutions pragmatiques et des informations motivantes. À mon sens, la durabilité est un atout et non une contrainte. Très concrètement, j'adore enfourcher mon vélo de course pour me rendre au travail à vélo du printemps à l'automne. (el)

* ESG correspond aux termes Environnement, Social et Gouvernance, les trois piliers de la durabilité.



Lire le rapport de durabilité

Du configurateur de sols au configurateur de systèmes



Le configurateur de sols éprouvé de Meier Tobler a fait l'objet d'améliorations et est désormais disponible en tant que configurateur de systèmes complet. Outre les solutions pour sols, il est désormais possible de configurer numériquement les constructions de murs et de plafonds. De nouvelles superstructures ont également été ajoutées à l'outil, qui prend ainsi en charge la planification des systèmes de murs et de plafonds. Le planificateur de systèmes fonctionne selon le principe d'un processus de sélection guidée et devient ainsi un outil polyvalent en matière de planification de projets dans le domaine du chauffage et du refroidissement des surfaces. (el)

 meiertobler.ch/cf-configurateur



Commander à nouveau la liste des prix

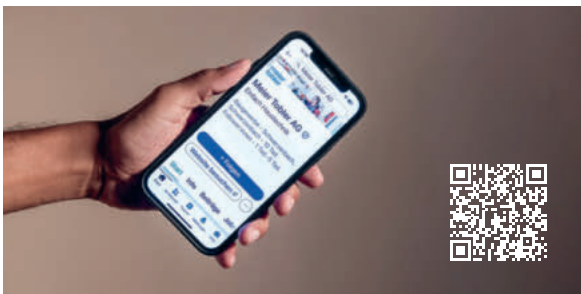
La dernière édition du document Liste des prix et manuel de planification « A7 Chauffe-eau et accumulateurs » est parue en début d'année. Elle peut être commandée à nouveau via le lien suivant ou le code QR. (el)

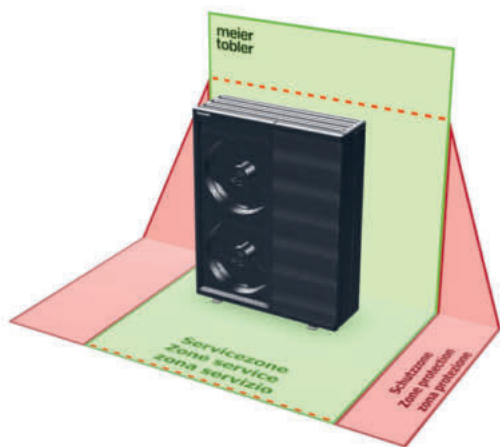
 meiertobler.ch/a7f



Plus de 10'000 followers

Depuis début 2026, la page LinkedIn de Meier Tobler compte plus de 10'000 followers. En suivant Meier Tobler, les personnes abonnées reçoivent régulièrement les toutes dernières informations sur l'entreprise et la branche. De plus, il est facile d'y entretenir ses contacts professionnels existants et d'en nouer de nouveaux. (el)





Une installation simple et sûre

Depuis quelque temps, la réalité augmentée permet de déterminer le meilleur emplacement pour nos pompes à chaleur. Des fonctions supplémentaires ont été ajoutées à l'application. Pour les nouvelles pompes à chaleur utilisant le fluide frigorigère R290, il est désormais possible de faire apparaître non seulement les dimensions de l'appareil, mais aussi les distances de sécurité et d'entretien. Pour essayer cette fonction, il suffit de scanner le code QR avec un smartphone ou une tablette. Vous saurez alors où placer la pompe à chaleur dans n'importe quel environnement. (el)

Conseils en matière de sécurité au travail

La culture fait la différence

Une excellente culture de la sécurité constitue la base d'un travail sûr. Elle façonne le comportement quotidien face aux risques. « Chez Meier Tobler, la culture de la sécurité repose sur cinq principes clairs », explique Asim Hazeraj, responsable de la sécurité au travail et de la protection de la santé chez Meier Tobler. « Ces principes sont les suivants : la sécurité au travail comme priorité absolue, la création d'habitudes sûres, la mise en place d'un environnement de travail sûr, l'attention portée aux collègues et une intervention déterminée face aux dangers, associée à un soutien mutuel afin d'adopter un comportement sûr. » Sur le site Internet de la SUVA, le « check de culture » indique où se situe l'entreprise en matière de prévention et de sécurité. (el)



Calendrier

Un aperçu des prochaines manifestations est disponible sur le site Internet de Meier Tobler :

 meiertobler.ch/events

Impressum

Éditeur :
Meier Tobler SA
Ch. de la Veyre-d'En-Haut B6
1806 St-Légier-La Chiésaz

Contact :
marketing@meiertobler.ch

Responsable :
Patrick Villard,
responsable Marketing

Rédaction :
Eric Langner (el),
Michael Staub (ms)

Photos :
René Lamb (rl)
Stefano Schröter (ss)

Photo de couverture :
René Lamb (rl)

Lectorat / Traduction :
Supertext SA

Mise en page, composition et
impression :
Ast & Fischer AG, Berne

Parution : trois fois par année
en allemand, français, italien

Tirage : 17'000 exemplaires
Édition : mars 2026

Mutations d'adresse :
datamanagement@meiertobler.ch





Cientes et clients de Meier Tobler

« La vie nous offre tellement de possibilités fascinantes »

Après avoir repris l'entreprise de son père, Reto Meyer dirige depuis 15 ans la société Bruno Meyer Heizungen AG à Dübendorf (ZH). Il nourrit une véritable passion, tant pour son métier que pour ses nombreux loisirs.

La brève séquence réalisée dans la salle du club de tennis de Dietlikon le montre clairement: « C'est mon superpouvoir de lefty sur le coup droit », affirme Reto Meyer en souriant d'un air malicieux. Ses adversaires craignent son « coup droit de marteau », avoue-t-il avec une pointe de gêne: « Je suis très critique envers moi-même, on me le fait souvent remarquer. » Quand on est gaucher, on a tout simplement un avantage pour le coup droit, ajoute-t-il. De plus, il doit son talent pour ce sport, selon lui, au fait qu'il a, pour ainsi dire, grandi sur les courts de tennis. « Mon père était déjà actif dans un club de tennis et j'ai donc découvert très tôt les nombreux bons côtés de la vie du club. » Et c'est ce qu'il apprécie encore aujourd'hui. « Depuis quelque temps, je me suis engagé au sein du comité du club de tennis de Dietlikon et j'apprécie l'ambiance familiale, la convivialité, les événements. De manière

générale, j'aime beaucoup la vie associative. » C'est aussi quelqu'un qui touche à tout, comme il le précise en souriant: « En matière de sport, j'ai déjà presque tout essayé. La vie offre tellement de possibilités fascinantes, du golf au ping-pong, en passant par la boxe thaïlandaise, le badminton, le billard et le parapente, et bien plus encore. » Il est aussi président de l'association de soutien de la relève sportive Dübi-Inside. Et cet engagement ne se limite pas au domaine sportif, affirme-t-il. Depuis l'âge de 16 ans, il est aussi membre du groupe « CHeap ». Ce qui n'a rien d'extraordinaire, s'empresse-t-il aussitôt de relativiser: « Nous sommes cinq amis d'une cinquantaine d'années qui se réunissent une fois par semaine pour jouer, boire une bière et passer un bon moment. » Mais ils forment un véritable groupe spécialisé dans la technique du bâtiment, « tout le monde étant issu du secteur ». Et ce secteur l'a séduit autant que ses nombreux hobbies. « Dès l'école secondaire, il était clair que je suivrais les traces de mon père. J'ai fait un apprentissage de dessinateur en chauffage, puis une formation d'installateur de chauffage dans l'entreprise de mon père. » Reto Meyer a repris les rênes de l'entreprise il y a 15 ans et y travaille depuis 30 ans. « Aujourd'hui, nous sommes huit et travaillons principalement dans le domaine des assainissements et dans le domaine de l'entretien et de l'assistance technique pour de nombreuses régies. » Il dit aimer beaucoup ce secteur, en particulier pour son dynamisme: « Aucun jour ne se ressemble, aucun projet ne se ressemble. Et nous avons beaucoup à faire – le marché est vraiment en plein essor. » (el)