

COMUNICATO STAMPA

Nebikon, 25 febbraio 2020

Meier Tobler ritorna nella zona di profitto nonostante il calo del fatturato - Cambiamento ai vertici

- **Fatturato della divisione continuata in calo del 5,3% rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente**
- **L'EBITDA della divisione continuata ha raggiunto CHF 27,4 milioni (contro i CHF 29,3 milioni dell'anno precedente)**
- **Utile netto della divisione continuata a CHF 1,3 milioni (contro i CHF -3,7 milioni dell'anno precedente)**
- **Aumento del cashflow, riduzione significativa dell'indebitamento netto**
- **Progressi nel progetto di nuova costruzione del centro logistico: contratto di locazione per Däniken, diritto di acquisto di un terreno edificabile garantito**
- **Cambiamento ai vertici di Meier Tobler: Il 1° settembre 2020, Roger Basler subentrerà al CEO Martin Kaufmann e affronterà una nuova sfida al di fuori dell'azienda**

Per l'esercizio 2019, Meier Tobler registra un fatturato netto di CHF 496,1 milioni per la divisione continuata (esclusa la divisione dismessa Keramikland), il 5,3% in meno rispetto all'anno precedente. L'EBITDA della divisione continuata ha raggiunto CHF 27,4 milioni (contro i CHF 29,3 milioni dell'anno precedente). A causa della vendita del centro servizi di Nebikon, nel 2019 l'EBITDA è stato gravato per la prima volta da costi di locazione per un importo di CHF 3,2 milioni. Il margine EBITDA è stato del 5,5% (anno precedente 5,6%). L'EBIT della divisione continuata ammonta a CHF 11,0 milioni, con un aumento del 9,8% rispetto all'anno precedente. Meier Tobler chiude l'esercizio 2019 con un utile netto di CHF 1,3 milioni nella divisione continuata (anno precedente CHF -3,7 milioni).

Cyberattacco grava sull'andamento degli affari

Il cyberattacco a Meier Tobler nel luglio del 2019 ha avuto un impatto significativo sul fatturato e sull'utile. Sebbene le procedure di emergenza preparate siano state efficaci e sia stato possibile creare, in breve tempo, un'infrastruttura provvisoria non è stato possibile evitare un'interruzione temporanea delle consegne. Ciò ha comportato un immediato calo del fatturato nell'attività commerciale di ben CHF 5,0 milioni. Un'ulteriore perdita di fatturato di entità simile è stata registrata a valle nel settore della produzione di calore a causa della mancanza di disponibilità dei sistemi informatici. Nel frattempo, Meier Tobler ha ricostruito l'infrastruttura IT secondo i più recenti criteri di sicurezza. I costi straordinari diretti sostenuti per far fronte all'attacco hanno ridotto il risultato d'esercizio 2019 di CHF 1,0 milione.

Attività commerciale stabile, notevole battuta d'arresto nella produzione di calore

L'attività commerciale di Meier Tobler si è sviluppata in modo stabile, soprattutto grazie ai nuovi servizi introdotti nell'ambito della strategia multicanale. Il servizio di consegna Marché, con il quale i clienti possono far recapitare gli articoli in cantiere tramite corriere entro due ore, ha ottenuto ampia risonanza. Il servizio «marché@work», in cui Meier Tobler fornisce e gestisce un «Marché self-service» per i materiali di montaggio e di consumo direttamente nell'officina del cliente, ha avuto a sua volta un esordio positivo. La rete Marché è stata ampliata a 47 sedi con l'apertura del Marché a Bulle (FR) a fine maggio 2019.

Nel settore della produzione di calore, nell'esercizio 2019 Meier Tobler ha accusato un calo significativo di fatturato. Questa divisione è stata particolarmente colpita dai problemi informatici. La qualità del servizio si è ridotta, in alcuni casi in modo sostanziale, a causa di ritardi nella presentazione delle offerte, di un sistema di CRM non disponibile e di ulteriori compromissioni dei processi. Inoltre, la focalizzazione sull'importante attività di produzione di calore è andata parzialmente persa in seguito all'ampliamento della gamma di prodotti dovuto alla fusione. Negli ultimi mesi è stato sviluppato un ampio pacchetto di misure, attualmente in fase di attuazione. La formazione di team clienti regionali sta migliorando l'approccio alla

clientela e abbreviando i tempi di elaborazione delle offerte e di evasione degli ordini. In combinazione con un programma di bonus per installatori, una maggiore attività di consulenza per i clienti finali riguardo al rinnovamento degli impianti di riscaldamento e una campagna per posizionare Meier Tobler come specialista di pompe di calore, l'attività di produzione di calore dovrebbe essere stabilizzata nell'esercizio in corso.

Il fatturato nel settore dei servizi è rimasto stabile come al solito. Degna di particolare menzione è l'offerta «smart-guard» per il monitoraggio a distanza delle pompe di calore, sviluppata nell'ambito dell'iniziativa di digitalizzazione, che si è aggiudicata lo «Swiss Industry 4.0 Award 2019». La soluzione è convincente perché è stata provata e testata nella pratica – e offre miglioramenti per il cliente finale e guadagni di efficienza per Meier Tobler.

Aumento del cashflow, riduzione significativa dell'indebitamento netto

Nell'anno in esame, il cashflow dell'attività operativa è stato pari a CHF 32,7 milioni, con un aumento del 37,2% rispetto al 2018 (anno precedente: CHF 23,8 milioni). Il deflusso di mezzi da attività d'investimento è stato pari a CHF -4,0 milioni, contro un afflusso di CHF 50,4 milioni dell'anno precedente, dovuto alla vendita di immobili operativi. Il deflusso di mezzi dall'attività di finanziamento è stato pari a CHF -35,7 milioni, dovuto principalmente al rimborso di crediti bancari.

L'indebitamento netto (impegni finanziari meno le disponibilità liquide) è stato notevolmente ridotto rispetto all'anno precedente a CHF 81,9 milioni (31.12.2018: CHF 105,8 milioni). Al 31 dicembre 2019, il capitale proprio ammontava a CHF 144,6 milioni (31.12.2018: CHF 141,2 milioni). Questo dato corrisponde a una quota di capitale proprio del 37,3% (anno precedente: 33,1%).

Indici

| | 2019 | 2018 | Variazione in % |
|--|----------------|-----------------|--------------------|
| in migliaia di CHF | | | |
| Fatturato | 501 088 | 537 936 | |
| Divisione continuata | 496 068 | 523 643 | -5,3 |
| Divisione da cessare | 5 020 | 14 293 | |
| EBITDA | 29 169 | 24 779 | |
| Divisione continuata | 27 360 | 29 321 | -6,7 |
| <i>in % del fatturato</i> | 5,5 | 5,6 | |
| Divisione da cessare | 1 809 | -4 542 | |
| EBIT | 12 839 | 4 026 | |
| Divisione continuata | 11 030 | 10 047 | 9,8 |
| <i>in % del fatturato netto</i> | 2,2 | 1,9 | |
| Divisione da cessare | 1 809 | -6 021 | |
| Utile consolidato | 3 410 | -9 233 | |
| <i>per azione nominativa in CHF (ponderato)</i> | 0,28 | -0,77 | |
| Divisione continuata | 1 325 | -3 711 | |
| Divisione da cessare | 2 085 | -5 522 | |
| Cashflow da attività d'esercizio | 32 658 | 23 801 | |
| in migliaia di CHF | | | |
| | 31.12.2019 | 31.12.2018 | |
| Impegni finanziari | 110 276 | 141 303 | |
| di cui ipoteche e leasing immobiliari | 26 447 | 27 397 | |
| Liquidità netta | -81 919 | -105 833 | |
| Capitale proprio | 144 577 | 141 167 | |
| <i>in % della somma di bilancio</i> | 37,3 | 33,1 | |
| Numero di collaboratori (posti di lavoro a tempo pieno) | 1 304 | 1 357 | |

Cambiamento ai vertici di Meier Tobler

Roger Basler (54) succederà a Martin Kaufmann come CEO del Gruppo Meier Tobler il 1° settembre 2020. Roger Basler è CEO di Franke Water Systems SA dal 2013 ed è responsabile del business idrosanitario mondiale del Gruppo Franke con 1400 dipendenti. Prima di passare al settore della tecnica di costruzione, ha acquisito esperienza nel settore dei beni di consumo come CEO di Heineken Svizzera, Managing Director Europe di Dyson e Managing Director di Red Bull Svizzera. Roger Basler è laureato in economia aziendale all'Università di San Gallo (lic. oec. HSG).

Dopo dodici anni come CEO, prima di Walter Meier (Clima Svizzera) SA, poi del Gruppo Meier Tobler, Martin Kaufmann ha deciso di intraprendere una nuova sfida al di fuori dell'azienda.

Fino all'entrata in azienda di Roger Basler il 1° settembre 2020, Martin Kaufmann continuerà ad avere la responsabilità esecutiva generale del Gruppo Meier Tobler e sarà quindi a disposizione dell'azienda in veste consulenziale fino alla fine del 2020.

Dopo il suo ingresso nella Oertli Service SA nel 1999, Martin Kaufmann ha lavorato prima come responsabile servizio e poi come direttore generale. Dalla fusione di Oertli Service, Vescal e Axair Kobra nel 2007, è stato responsabile della Walter Meier (Clima Svizzera) SA in qualità di direttore generale. Dopo aver chiuso i ranghi con Tobler nel 2017, ha guidato il gruppo Meier Tobler.

Silvan G.-R. Meier, presidente del Consiglio d'amministrazione di Meier Tobler, ha commentato:

«Siamo lieti che Roger Basler, un leader esperto e dall'approccio imprenditoriale, assuma la direzione di Meier Tobler. Roger Basler non porta solo esperienza nel settore della tecnica delle costruzioni, nell'industria e nel settore dei beni di consumo, ma anche un'esperienza degna di nota nel marketing e nelle vendite. Grazie al suo background professionale, è la persona ideale per guidare la crescita di Meier Tobler e introdurre con successo sul mercato le nostre innovazioni di prodotto e di servizio.

A nome del Consiglio d'amministrazione desidero ringraziare Martin Kaufmann per il suo stretto legame con Meier Tobler negli ultimi 20 anni. Sotto la sua guida, l'integrazione di Meier Tobler ha potuto essere completata nonostante il difficile contesto di mercato e le difficoltà di avviamento nell'organizzazione combinata di distribuzione e servizio. Meier Tobler ha avviato la svolta operativa e finanziaria e detiene una forte posizione di mercato come azienda leader nel settore della tecnica delle costruzioni in Svizzera. Comprendiamo e accettiamo che Martin Kaufmann desideri affrontare una nuova sfida dopo il suo intenso e pluriennale coinvolgimento nella gestione esecutiva. Lo ringraziamo per la sua disponibilità a garantire una transizione fluida della leadership aziendale e gli auguriamo ogni successo per il futuro.»

Proposte all'Assemblea generale

Come già comunicato in precedenza, il Consiglio d'amministrazione propone all'Assemblea generale del 25 marzo 2020 di non distribuire alcun dividendo per l'esercizio 2019.

I membri del Consiglio d'amministrazione Silvan G.-R. Meier (in qualità di Presidente), Heinz Roth, Heinz Wiedmer e Alexander Zschokke si candideranno per la rielezione per un ulteriore anno.

Prospettive

Il fatturato nel settore del commercio e dei servizi dovrebbe rimanere stabile nel 2020. Quanto velocemente Meier Tobler riuscirà a invertire l'andamento negativo delle vendite nella produzione di calore non è al momento prevedibile. Per questo motivo, anche il fatturato consolidato potrebbe subire una leggera flessione nell'esercizio 2020. A causa degli effetti tardivi del cyberattacco e degli investimenti per la trasformazione della produzione di calore non si prevede un miglioramento significativo dei risultati rispetto all'anno precedente. Tuttavia, grazie alle numerose misure di miglioramento avviate per il 2020, Meier Tobler è convinta di potersi presentare in condizioni decisamente migliori nell'esercizio 2021.

Notizie positive giungono in relazione alla fusione dei due centri logistici: è stato trovato un terreno adatto per un nuovo edificio vicino alle attuali sedi di Däniken e Nebikon, e l'azienda si è già assicurata un diritto di acquisto a tale scopo. Il nuovo edificio dovrebbe essere completato nel 2023. Il nuovo centro logistico porterà notevoli sinergie operative e un servizio ancora migliore per i clienti.

Inoltre, alla fine di gennaio 2020 Meier Tobler ha potuto firmare un accordo per acquistare l'immobile di Däniken da un contratto di leasing a lungo termine a fine aprile 2020 e rivenderlo a un nuovo proprietario. A partire da maggio, Meier Tobler a Däniken sarà vincolata solo da un contratto di locazione a breve termine, proprio come a Nebikon, e avrà così la flessibilità temporale necessaria per il trasferimento nel nuovo centro logistico. Questa operazione ridurrà i debiti finanziari di ben CHF 26 milioni. L'utile netto e il cashflow netto nell'esercizio 2020 non saranno influenzati in modo significativo.

Ulteriori informazioni

Meier Tobler, Corporate Communications
+41 44 806 49 00, group@meiertobler.ch
meiertobler.ch/investitori

Date

25 marzo 2020 Assemblea generale
20 agosto 2020 Rapporto semestrale

Meier Tobler è un fornitore di domotica focalizzato sul mercato svizzero. L'azienda è stata fondata nel 1937 e dà oggi lavoro a più di 1 300 collaboratori. Le azioni di Meier Tobler sono quotate al SIX Swiss Exchange (simbolo MTG).

Il presente Comunicato stampa e il rapporto d'esercizio 2019 sono disponibili su meiertobler.ch/investitori.