



# Medien- und Finanzanalysten-Konferenz zum Jahresabschluss 2023

Roger Basler, CEO  
Lukas Leuenberger, CFO

29. Februar 2024



Roger Basler  
CEO



Lukas Leuenberger  
CFO

# 2023: Ergebnis wegen Schwierigkeiten in der Logistik leicht unter Vorjahr

- Umsatz 546 Mio. (- 1.9 %)
- EBITDA 48.5 Mio. (- 6.9 %)
- Gewinn 27.1 Mio. (- 11.5 %)

in CHF

# Agenda

meier  
tobler

1. Highlights / Lowlights 2023
2. Jahresabschluss 2023
3. Ausblick

# Strategie und Trends

«einfach Haustechnik»

2023: 1'260 Mitarbeitende (FTE), CHF 546 Mio. Umsatz, CHF 48 Mio. EBITDA



10'000 Installationsbetriebe der  
HLKS-Branche

Schnell & überall,  
Digitalisierung



260'000 Liegen-  
schaftsbesitzende

Vernetzung,  
Endkundennähe,  
Digitale Systeme



Dekarbonisierung,  
Digitalisierung



Planungs-Profis,  
Bauherren

Mehr klimatisieren,  
Gross-WP für  
Wärme-/Kältenetze



# Handel

## Schnelldrehender Motor

### High-/ Lowlights 2023

- DCO in Betrieb
- Startschwierigkeiten in der Logistik
- Umsatzeinbruch mit Gewinnwarnung
- «marché@work»: 943 aktive Kunden (VJ 639)

### Strategie / Fokus

Führende Position am Markt weiter ausbauen

### Kennzahlen

- Rund 30'000 Artikel an Lager
- 2'200 Lieferungen täglich
- 49 eigene Lastwagen

### Kunden

- 10'000 Installationsfirmen HLKS
- Grösster Kunde < 2.6 % vom Gesamtumsatz

# Unerwartete Startschwierigkeiten im DCO

## Schnelles Umsetzen der Massnahmen in Arbeitspaketen

### Situation Q3 2023

- Prozessgeschwindigkeit zu tief
  - Prozessstabilität ungenügend
- Lieferungen verzögert / unvollständig

### Massnahmen bis Ende 2023

- Mehrschichtmodell eingeführt
- Bereichsübergreifende Task Force

### Status heute

- Systeme und Prozesse laufen stabil
- Backlog vollständig aufgearbeitet
- Kundenvertrauen zurückgewinnen



# Normalisierung im DCO

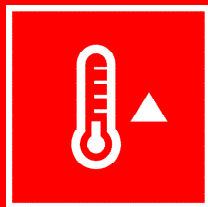
## Stabilität und Kapazität bestätigt

### Zahlen heute

- Rund 30'000 Artikel zusammengeführt und eingelagert
- Auslieferungen: Spitze von > 10'000 Auftragspositionen pro Tag erreicht
- OTIF (on time, in full): 90 %







# Wärmeerzeugung

## Sanierungspotenzial bleibt hoch

### High-/ Lowlights 2023

- Absatz Wärmepumpen normalisiert
- Wärmepumpen werden seit Mai 2023 mit Smart-Guard 2.0 ausgeliefert
- Konfigurator: 48'500 Besuchende erzeugten 14'300 validierte Leads

### Strategie / Fokus

- Weiter wachsen an Marktanteil und Profit
- Fokus WP mit natürlichen Kältemitteln

### Kennzahlen Markt

Wärmeerzeuger - 5.1 %,  
davon Wärmepumpen + 7.1 %

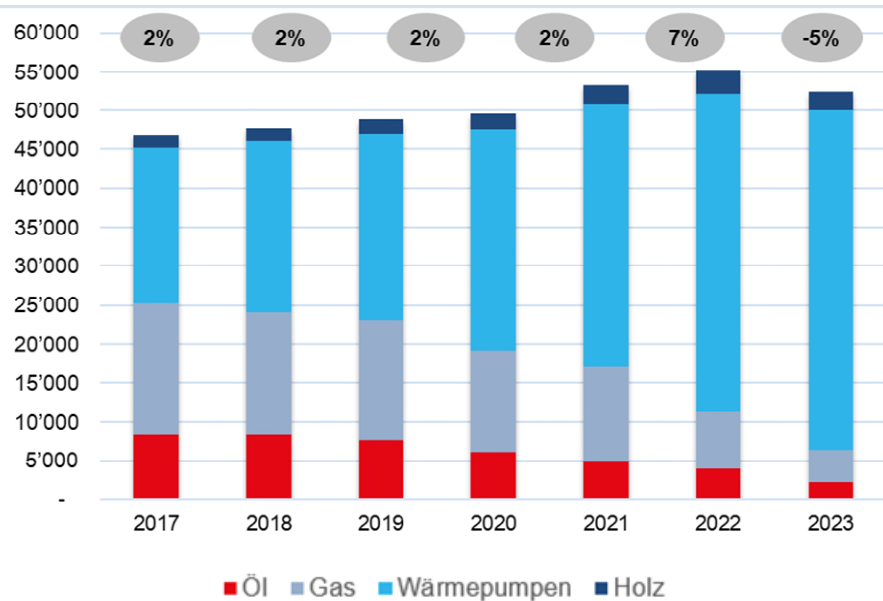
### Kunden

- 6'000 Installationsfirmen für Heizungen
- Grösster Kunde < 1.5 % vom Gesamtumsatz

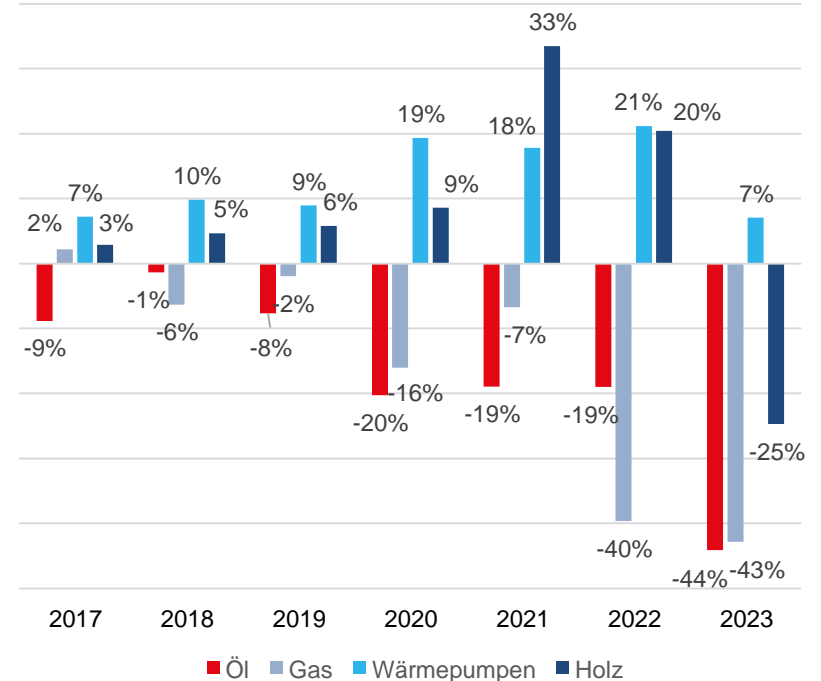
# Hohe Marktdynamik bei Wärmepumpen

## Verkaufte Stückzahlen, Wohnbau, Leistung 5-100 kW

Marktvolumen pro Jahr



Marktveränderung pro Jahr



# Wärmeerzeugung

## Neuer Wärmepumpenboiler



### Wärmepumpenboiler Oertli DHW 301

- Wärmt Brauchwarmwasser effizient, COP 3,51
- Kompaktes Leichtgewicht, passt in jeden Keller
- Natürliches Kältemittel Propan
- Einfach und schnell installiert
- Einfach mit PV kombinierbar
- Sehr leise 40dB
- Inhalt 350 Liter

# Wärmeerzeugung

## Neue Wärmepumpen, Luft-Wasser, Aussenaufstellung

### Bosch Compress CS5800i/6800i

- Sehr leise, 5.4 - 11.5 kW
- Inverter-Technologie, A++
- Für Sanierungen mit Radiatoren
- Natürliches Kältemittel Propan



### Oertli LAN 1118CP

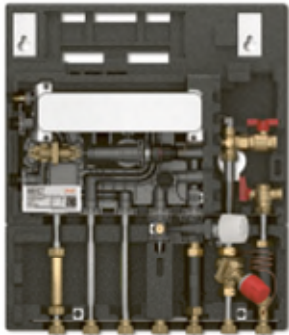
- Sehr leise, bis 11.2 kW
- Inverter-Technologie, A+++
- Heizt und kühlt
- Natürliches Kältemittel Propan



# Wärmeerzeugung

## Neues Sortiment Fernwärme-Übergabestationen

Fernwärme aus Abfall und Biomasse gilt als CO<sub>2</sub>-neutral.



### Haus-/Wohnungsstation

- Für Radiatoren und Fussbodenheizung
- Heizen bis 17.5 kW und Warmwasser bis 70 kW



### Kompaktstation

- Inklusive Wärmetauscher und Pumpen
- Heizen bis 90 kW und Warmwasser bis 55 kW



### Individual-Lösungen

- Auf Kundenbedürfnisse konfiguriert, bis 5000 kW
- Pumpengruppen und Heizkreise nach Wahl



# Service

## Zuverlässig und digital

### Highlights 2023

- Markteinführung SmartGuard 2.0 erfolgreich
- Rund 5000 SmartGuard Anlagen sind online (1.0 und 2.0)
- 30 % der Interventionen bei SmartGuard erfolgen «remote»
- SmartComfort Entwicklung bereit für Feldtests

### Strategie / Fokus

- Transformation von Fossil zu Erneuerbar

### Kennzahlen

- Rund 400 Service-Profis flächendeckend in der CH
- 260'000 aktive Anlagen

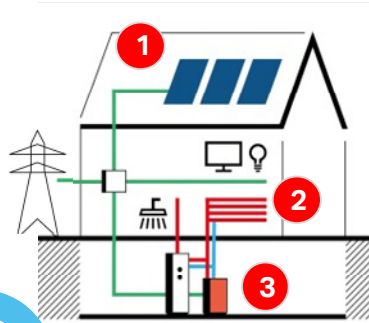
### Kunden

- Privatkunden
- Immobilienbewirtschafter



# SmartSolutions neue digitale Services

## Komfort und Energieeffizienz dank Digitalisierung

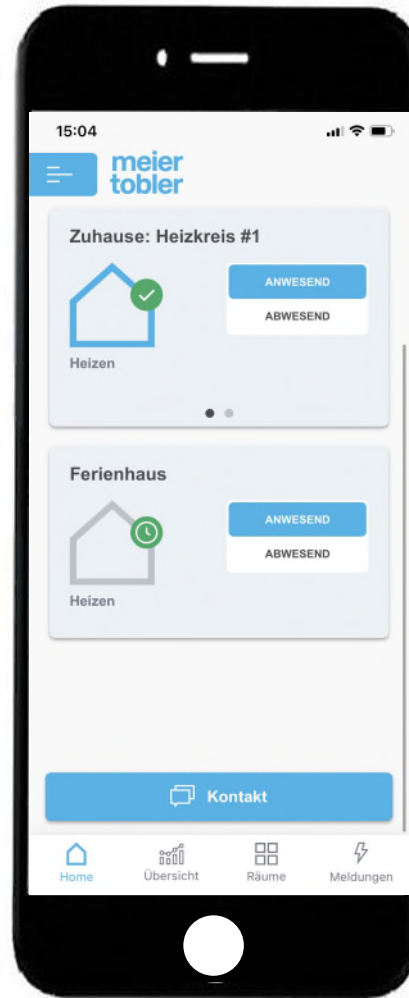


- 1 Energie-Management**
  - Intelligent, effizient, vorausschauend
  - Steigert Solarstrom-Eigenverbrauch
- 2 Wärmeverteilung: SmartComfort**
  - Einzelraum Fussboden-Regelung für energieoptimiertes Wohlfühlklima
  - Hydraulischer Abgleich automatisch
- 3 Wärmeerzeugung: SmartGuard**
  - «Rundum sorglos» Wärmeerzeugung
  - Remote-Betrieboptimierung und predictive Maintenance

# Meier Tobler App

## Komfort und Energieeffizienz

- In Verbindung mit SmartGuard
- Übersicht mit aktuellem Betriebszustand
- Ein Klick zum «Ferienmodus» mit abgesenkten Temperaturen
- Planung und Programmierung künftiger Abwesenheiten

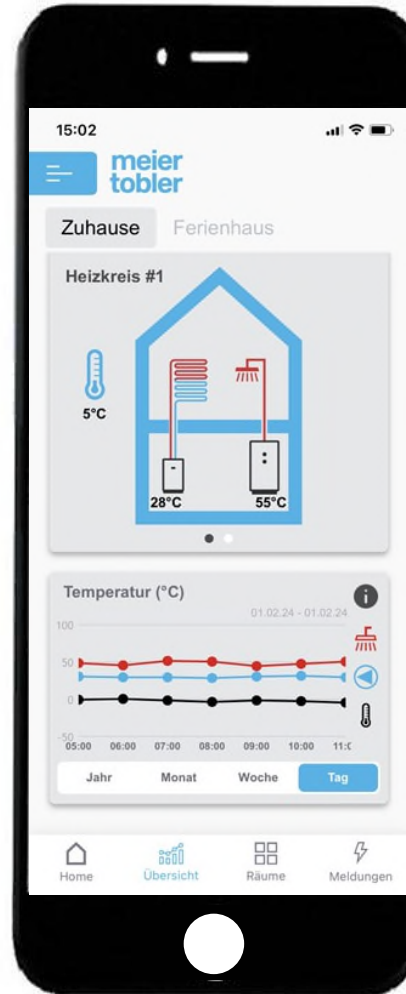




# Meier Tobler App

## Komfort und Energieeffizienz

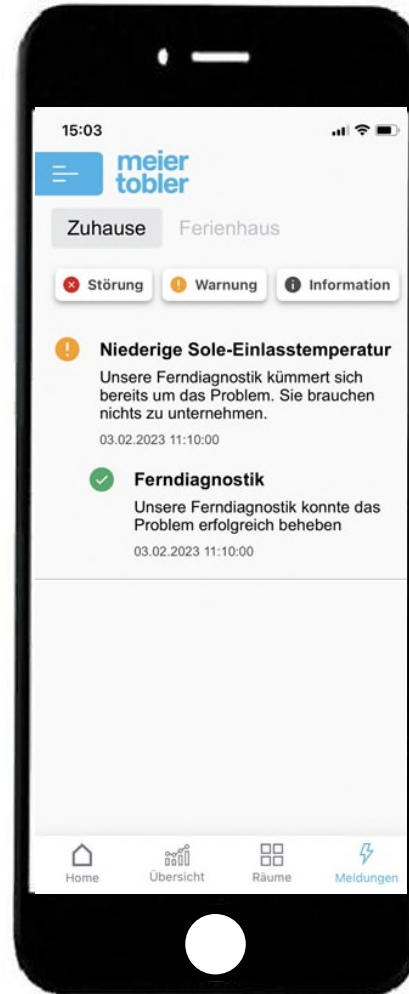
- In Verbindung mit SmartGuard
- Übersicht mit aktuellem Betriebszustand
- Ein Klick zum «Ferienmodus» mit abgesenkten Temperaturen
- Planung und Programmierung künftiger Abwesenheiten



# Meier Tobler App

## Komfort und Energieeffizienz

- In Verbindung mit SmartGuard
- Übersicht mit aktuellem Betriebszustand
- Ein Klick zum «Ferienmodus» mit abgesenkten Temperaturen
- Planung und Programmierung künftiger Abwesenheiten



# Meier Tobler App

## Komfort und Energieeffizienz

- In Verbindung mit SmartGuard
- Übersicht mit aktuellem Betriebszustand
- Ein Klick zum «Ferienmodus» mit abgesenkten Temperaturen
- Planung und Programmierung künftiger Abwesenheiten





# Klimasysteme

## Kühlen, Heizen und Lüften «in Gross»

### Highlights 2023

- Erneut gutes Wachstum
- Anlagen mit natürlichen Kältemitteln machten 28 % des Umsatzes aus
- Festigung Partnernetz Komfortklima
- Umsetzung Grossprojekte Shoppi Tivoli und Datacenter green.ch

### Strategie / Fokus

- Lösungen über gesamten Lebenszyklus
- Natürliche Kältemittel
- Ausbau Fernwärme

### Kennzahlen

Rund 500 Projekte mit durchschnittlich 520 kW

### Kunden

- Grosse Investoren (z.B. Datacenter Betreiber)
- 1'300 Ingenieurbüros/ Planer für Klima



# Erste geothermische Gewächshaus-Heizung der CH

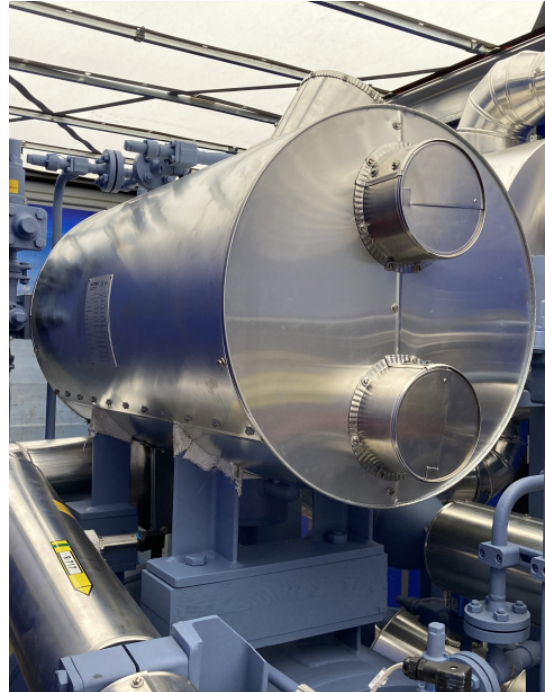
## Ammoniak-Wärmepumpe, Grob Gemüse, Schlattingen

- Ammoniak-Wärmepumpe, GEA RedGenium 550
- 700 kW Heizleistung aus Grundwasser
- Vorlauf 65 - 72 °C
- Leistungskoeffizient COP 5.20
- Kompakt in 40 Fuss Container
- In Betrieb seit November 2023



# Heizen mit natürlichem Kältemittel

## Ammoniak-Wärmepumpe, Grob Gemüse, Schlattingen



# ESG-Strategie

## Einfach nachhaltig



**Zweck** Aus Überzeugung ökologische, soziale und wirtschaftliche Verantwortung wahrnehmen.

**Felder** **Umwelt** **Mitarbeitende** **Gesellschaft**



**Leitlinien** Unsere Umwelt ist uns wichtig, und die Schweizer Klimaziele 2030/2050 unterstützen wir. Unsere **Lösungen** wirken dem **Klimawandel** entgegen. Unsere **Leistungen erbringen** wir mit einem **minimalen CO<sub>2</sub>-Ausstoss**, und wir legen Wert auf den **schonenden Umgang** mit natürlichen **Ressourcen**.

Wir sind ein Unternehmen, in dem sich unsere Mitarbeitenden **weiterbilden und entwickeln** können, **Diversität und Chancengleichheit** selbstverständlich sind und wo Sorge zu **Gesundheit** und **Leistungsfähigkeit** getragen wird.

Von unserem **wirtschaftlichen Erfolg** profitiert die Gesellschaft. Wir leisten unseren Beitrag zu **Wohlfahrt, Bildung, Fortschritt** und zu einem **stabilen Marktplatz Schweiz**. Wir achten auf faire Bedingungen und **Menschenrechte** in der Lieferkette.

**Governance** Wir legen grossen Wert auf eine ethische, umsichtige und gesetzeskonforme Geschäftstätigkeit.

# Einfach nachhaltig - Highlights

# 14'684

Tonnen CO<sub>2</sub> jährlich durch neue Wärmepumpen eingespart.  
Zum Vergleich: Ein Flug von Zürich nach New York retour schlägt mit 2.8 Tonnen CO<sub>2</sub> zu Buche.



# 72

elektrische Fahrzeuge angeschafft.  
Anders gesagt: 42 % unserer PW-Flotte sind elektrifiziert.



# 3.81

Weiterbildungstage  
je Mitarbeitenden

# 62%

unserer Lieferanten  
verfügen über  
ein ESG-Zertifikat  
(Fokus Ökologie).

# +0.2%

Abweichung zwischen  
Frauen- und Männerlöhnen

# 83 von 100

Punkten im Mitarbeitenden-  
Commitment

# 2

MWpeak PV auf dem DCO  
zugebaut für Eigenbedarf  
und 350 Haushaltungen



**meier  
tobler**

Einfach  
Haustechnik

# Nachhaltigkeits- bericht 2023

Bericht über nicht  
finanzielle Belange



[meiertobler.ch/  
nachhaltig](https://meiertobler.ch/nachhaltig)

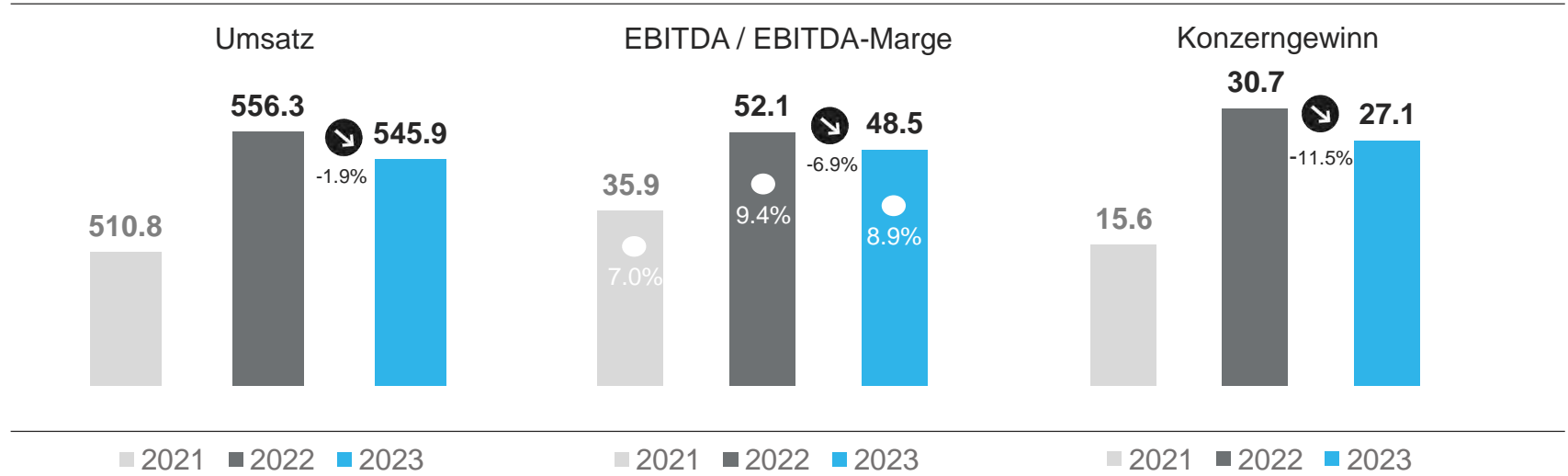
# Agenda

meier  
tobler

1. Highlights / Lowlights 2023
2. Jahresabschluss 2023
3. Ausblick

# Jahresergebnis leicht unter Vorjahr

## Kennzahlen (Mio. CHF)



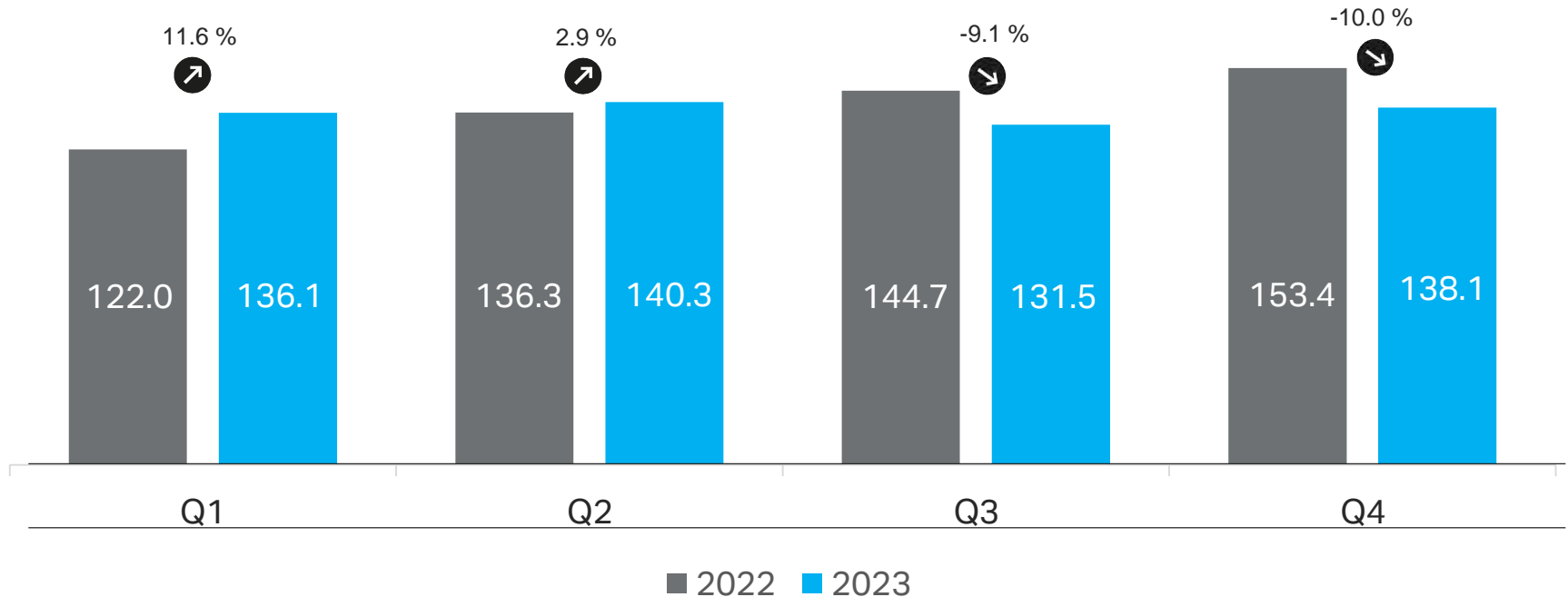
- Rückläufiger Neubau
- Sanierungsgeschäft normalisiert
- Handel am stärksten von Lieferschwierigkeiten DCO betroffen
- Wärmeerzeugung, Service und Klima mit Wachstum

- Hohe EBITDA-Marge von 8.9 %
- Positive Entwicklung Bruttomarge
- Kosten zur Behebung der Probleme im DCO belasten Ergebnis

- Konzerngewinn durch ordentliche jährliche Goodwill-Abschreibung von CHF 10.3 Mio. gemindert.

# Umsatzrückgang wegen Lieferproblemen im 2. Halbjahr

## Umsatzentwicklung (Mio. CHF)



# Mehrkosten aufgrund Schwierigkeiten DCO

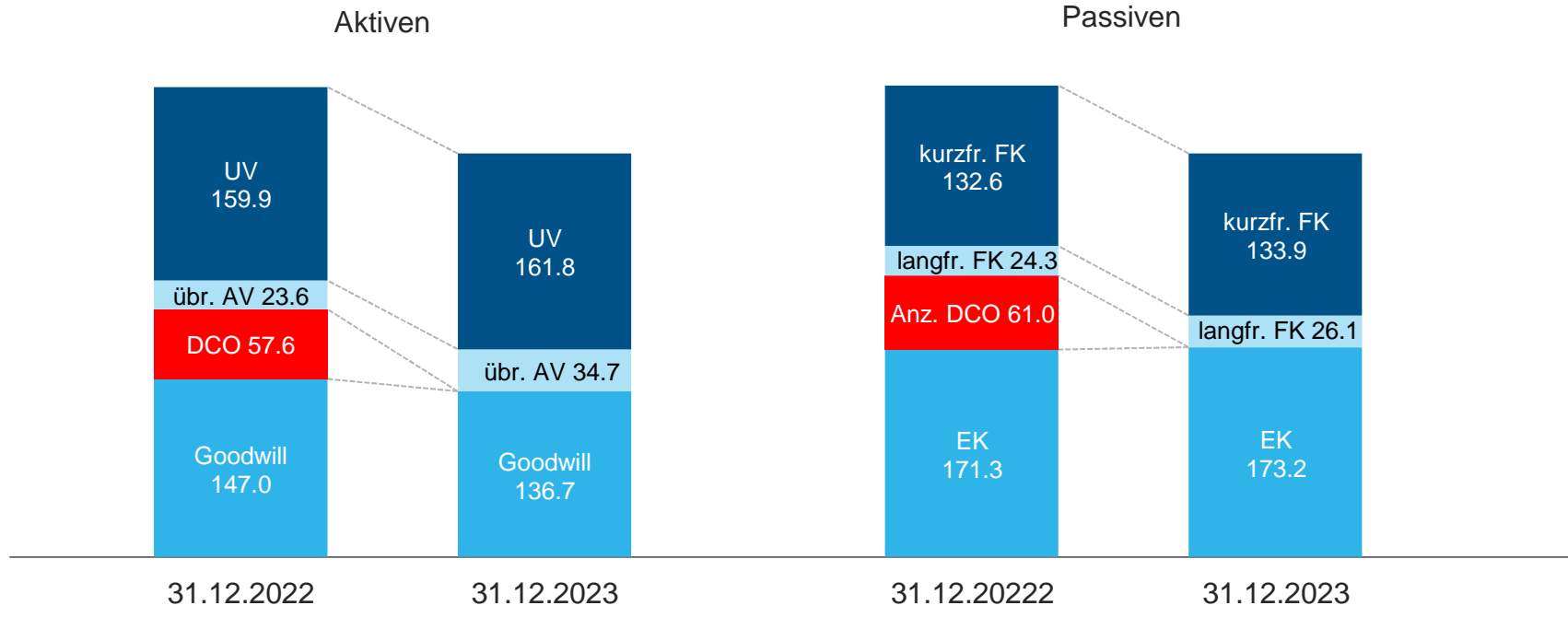
## Erfolgsrechnung (Mio. CHF)

	2023	2022	Abw.
<b>Nettoumsatz</b>	<b>545.9</b>	<b>556.3</b>	<b>-1.9%</b>
Materialaufwand	-283.9	-296.6	-4.3%
<b>Bruttogewinn</b>	<b>262.0</b>	<b>259.7</b>	<b>0.9%</b>
Sonstiger Betriebsertrag	2.8	0.5	472.8%
Personalaufwand	-145.5	-142.3	2.3%
Sonstiger Betriebsaufwand	-70.8	-65.8	7.5%
<b>EBITDA</b>	<b>48.5</b>	<b>52.1</b>	<b>-6.9%</b>
Abschreibungen Anlagevermögen	-4.2	-4.4	-4.5%
Abschreibung Goodwill	-10.3	-10.3	0.0%
<b>EBIT</b>	<b>34.0</b>	<b>37.4</b>	<b>-9.1%</b>
Finanzergebnis	-0.6	-0.9	-35.1%
Ertragssteuern	-6.3	-5.8	7.6%
<b>Konzerngewinn</b>	<b>27.1</b>	<b>30.7</b>	<b>-11.5%</b>
<i>FTE's (31.12.)</i>	<i>1'260</i>	<i>1'258</i>	<i>0.9%</i>

- ① Positive Entwicklung Bruttomarge
- ② Gewinn aus Verkauf Liegenschaften
- ③ Lohnerhöhung ab Juli 2023
- ④ Mehrkosten zur Behebung der Startschwierigkeiten DCO

# Verkürzung der Bilanz aufgrund Eigentumsübertrag DCO<sup>1)</sup>

## Bilanz (Mio. CHF)



- 1) Dienstleistungszentrum Oberbuchsiten (DCO): Nach Eigentumsübergang an die Suva (Juli 2023) wurde die Liegenschaft resp. das Mietverhältnis als operatives Leasing gemäss Swiss GAAP FER qualifiziert.

# Zunahme Sachanlagen / immaterielle Anlagen

## Bilanz - Aktiven (Mio. CHF)

	31.12.23	31.12.22
Flüssige Mittel	18.8	13.7
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	56.0	58.7
Vorräte	73.1	74.4
Übriges Umlaufvermögen	13.9	13.1
<b>Umlaufvermögen</b>	<b>161.8</b>	<b>159.9</b>
Sachanlagen <sup>①</sup>	13.6	11.0
Betriebsliegenschaften im Bau	–	57.6
Immaterielle Werte <sup>②</sup>	18.1	11.1
Goodwill	136.7	147.0
Übriges Anlagevermögen	3.0	2.6
<b>Anlagevermögen</b>	<b>171.4</b>	<b>229.3</b>
	<b>333.2</b>	<b>389.2</b>

- ① Zunahme aufgrund Lager- und Gebäudeeinrichtungen DCO
- ② Zunahme aufgrund ERP-Implementierung (SAP S4/Hana)

# Eigenkapitalquote beträgt 52 %

## Bilanz - Passiven (Mio. CHF)

	31.12.23	31.12.22
Finanzverbindlichkeiten	–	–
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Lstg.	36.9	33.9
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	97.0	98.7
<b>Kurzfristiges Fremdkapital</b>	<b>133.9</b>	<b>132.6</b>
Finanzverbindlichkeiten <sup>①</sup>	21.0	18.0
Anzahlungen Betriebsliegenschaften im Bau	–	61.0
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten	5.1	6.3
<b>Langfristiges Fremdkapital</b>	<b>26.1</b>	<b>85.3</b>
<b>Fremdkapital</b>	<b>160.0</b>	<b>217.9</b>
<b>Eigenkapital</b> <sup>②</sup>	<b>173.2</b>	<b>171.3</b>
	<b>333.2</b>	<b>389.2</b>
<i>Nettoverschuldung</i> <sup>①</sup>	2.2	4.3

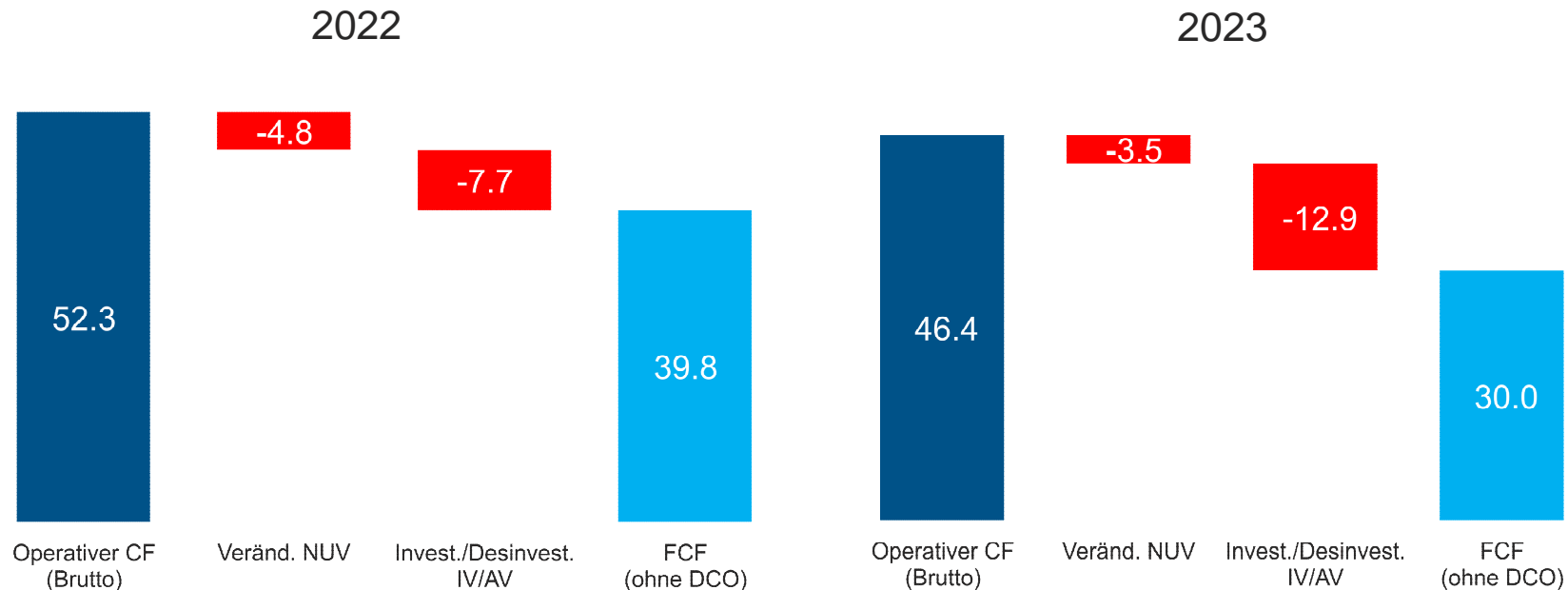
① Bankkredite CHF 21 Mio.  
Nettoverschuldung  
CHF 2.2 Mio.

② EK-Quote 52.0 %  
(Vorjahr 44.1 %)



# Freier Cashflow CHF 30 Mio.

## Freier Cashflow (FCF) ohne Geldflüsse DCO<sup>1</sup> (Mio. CHF)



1) Das neue Dienstleistungszentrum Oberbuchsitzen (DCO) wurde vollständig durch die SUVA als Investorin finanziert.

# Dividende und Aktienrückkauf: CHF 25.9 Mio.

## Cash Flow Statement (Mio. CHF)

	2023	2022
<b>Cash Flow aus Betriebstätigkeit (Brutto)</b>	<b>46.4</b>	<b>52.3</b>
Veränderung Netto-Umlaufvermögen	-3.5	-4.8
<b>Cash Flow aus Betriebstätigkeit (Netto)</b>	<b>42.9</b>	<b>47.5</b>
Investitionen in Sachanlagen	-5.5	-2.4
Investitionen in immaterielle Werte	-8.5	-5.4
Investitionen in Betriebsliegenschaften im Bau	-20.1	-38.0
Devestitionen von Sachanlagen	0.9	0.1
Rückzahlung von Aktivdarlehen	0.2	-
<b>Cash Flow aus Investitionstätigkeit</b>	<b>-33.0</b>	<b>-45.7</b>
Aufnahme/Rückzahlung Finanzverbindlichkeiten	3.0	-26.6
Anzahlungen Betriebsliegenschaften im Bau	18.5	28.5
Erwerb eigene Aktien <sup>①</sup>	-12.1	-11.4
Dividende <sup>②</sup>	-13.8	-11.9
Übrige Positionen	-0.4	-0.4
<b>Cash Flow aus Finanzierungstätigkeit</b>	<b>-4.8</b>	<b>-21.8</b>
<b>Veränderung flüssige Mittel</b>	<b>5.1</b>	<b>-20.0</b>

① Aktienrückkaufprogramm

② Dividendenauszahlung

# Laufendes Aktienrückkaufprogramm

## Rückkäufe 2022 und 2023

	2022	2023	<b>Total</b>
Aktienrückkäufe (Anzahl Aktien)	408'800	266'450	<b>675'250</b>
Anteil in Prozent zum ursprünglichen AK	3.4%	2.2%	<b>5.6%</b>
Durchschnittlicher Rückkaufpreis (CHF)	26.55	42.57	<b>32.87</b>
Rückkaufvolumen (CHF Mio.)	10.9	11.3	<b>22.2</b>

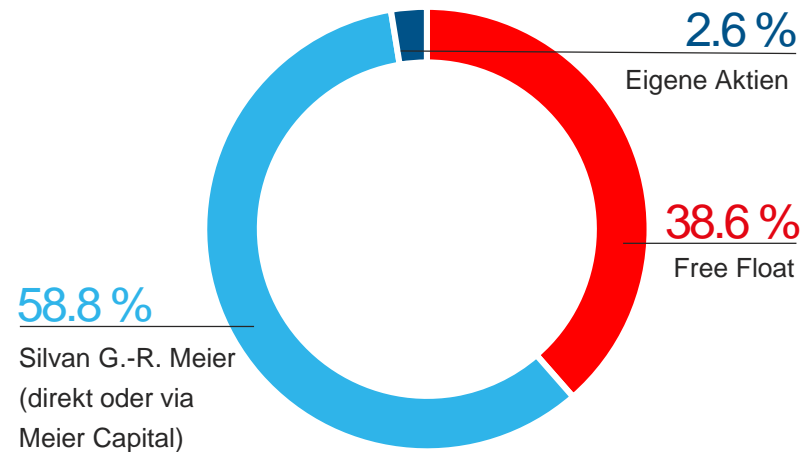
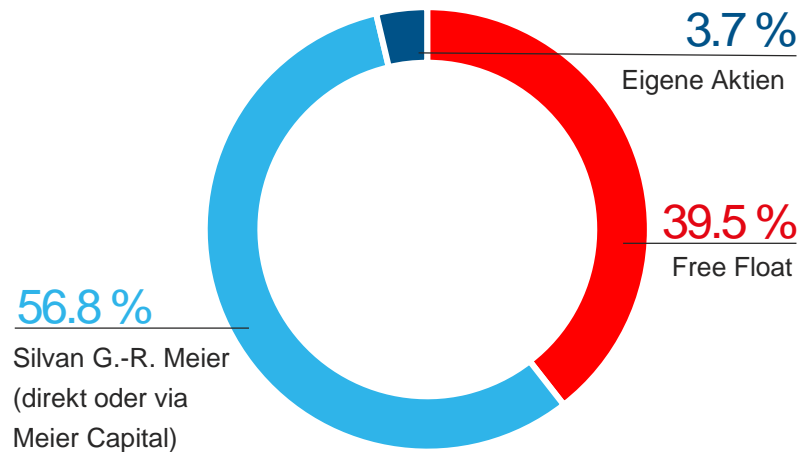
### Eckwerte laufendes Aktienrückkaufprogramm

- Beginn: 11. März 2022
- Max. 3 Jahre oder CHF 30 Mio.
- Max. 8.66 % des per 11. März 2022 im Handelsregister eingetragenen Aktienkapitals, bzw. 1'039'290 Aktien

# Free Float leicht unter 40 %

## Aktionärsstruktur

---



# Rückkaufangebot eigener Aktien zum Festpreis

## Steigerung prozentualer Anteil des Free Float

- Das laufende Aktienrückkaufprogramm wird zeitnah beendet und durch ein Rückkaufangebot eigener Aktien zum Festpreis ersetzt.
- Grössere bzw. institutionelle Investoren können so auch partizipieren.
- Der prozentuale Anteil des Free Float soll nach Möglichkeit gesteigert werden.
- Volumen max. CHF 12 Mio., aufgeteilt in zwei Tranchen jeweils nach Publikation der Jahres- und Halbjahreszahlen.
- Über die konkrete Umsetzung informieren wir zeitnah.
- Durch schrittweisen Rückkauf und Vernichtung der Aktien wird der Gewinn und die Dividendenkapazität pro Aktie kontinuierlich und nachhaltig gesteigert.

# Erhöhung der Dividende um 10 Rappen

## Antrag Dividende: CHF 1.30 je Aktie

### Verwendung Bilanzgewinn

	2023	2022
Jahresgewinn Meier Tobler Group AG	5.7	4.1
Vortrag aus dem Vorjahr	47.3	50.1
Kapitalherabsetzung gegen Gewinnreserve	-5.4	-
<b>Bilanzgewinn Meier Tobler Group AG</b>	<b>47.6</b>	<b>54.2</b>
./.. Bardividende von CHF 0.60 (2022: CHF 0.50)	- 7.5	- 6.9
<b>Vortrag auf neue Rechnung</b>	<b>40.1</b>	<b>47.3</b>

- Antrag einer Dividende von CHF 1.30 je Aktie
- Je zur Hälfte aus dem Bilanzgewinn und aus den Kapitaleinlagereserven

### Verwendung Reserven aus Kapitaleinlagen

	2022	2022
Reserven aus Kapitaleinlagen	117.0	129.3
./.. Ausschüttung aus Kapitalreserven von CHF 0.60 (2022: CHF 0.50)	- 7.5	- 6.9
<b>Reserven aus Kapitaleinlagen nach Ausschüttung</b>	<b>109.5</b>	<b>122.4</b>

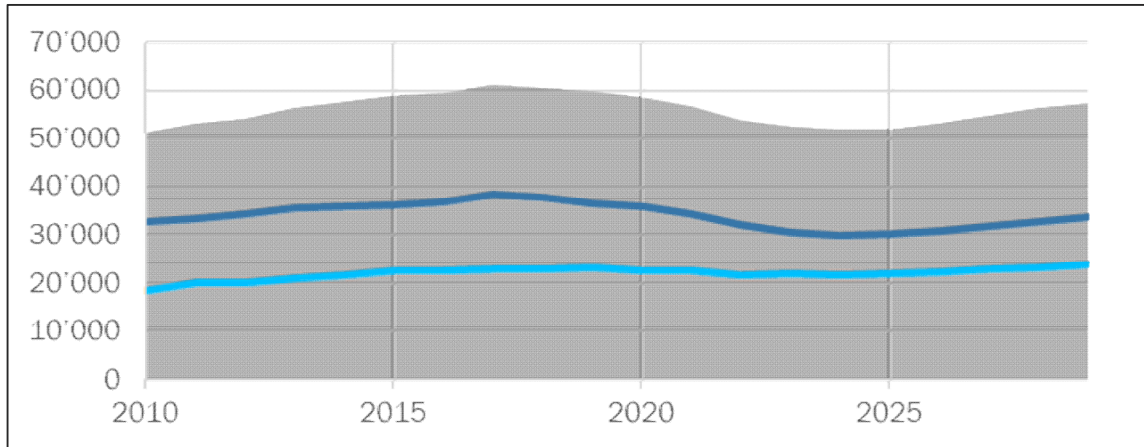
# Agenda

meier  
tobler

1. Highlights / Lowlights 2023
2. Jahresabschluss 2023
3. Ausblick

# Marktentwicklung CH, Hochbauaufwendungen

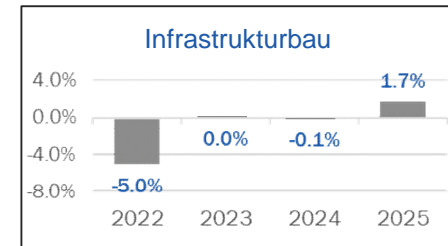
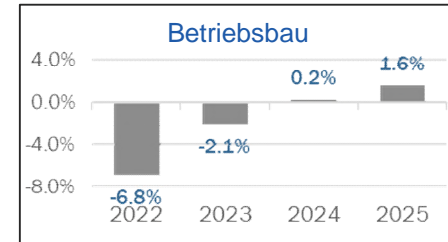
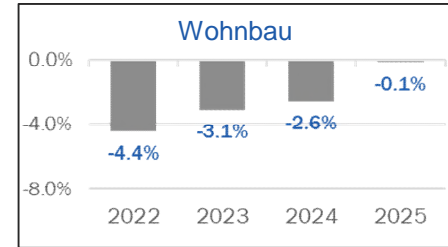
## Mio. CHF, real, Preisbasis 2022



Total
  Neubau
  Umbau

Quelle: BAK Economics, Bauprognose Schweiz 2023-2029, 08.2023

### Kurzfrist-Prognose





# Riesiges Potenzial für Sanierungen

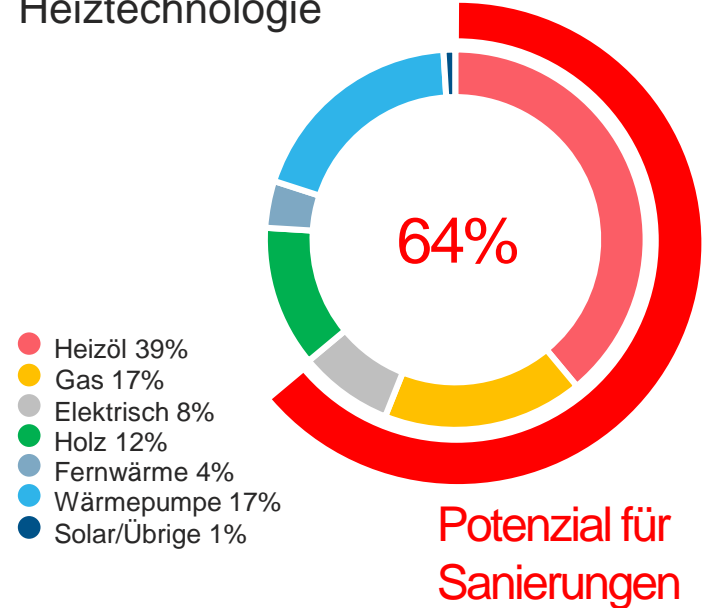
Gebäudepark Schweiz: 50% sind älter als 40 Jahre!

## Gebäudepark



- Einfamilienhäuser
- Mehrfamilienhäuser
- Gewerbliche Bauten

## Verteilung Heiztechnologie



Quelle: BfS 2023, Zahlenbasis 2022

# Ausblick

## Keytopics 2024

- Kundenrückgewinnung nach Startschwierigkeiten im DCO
  - Programm «Win-back» im Handel
- Digitalisierung weitertreiben
  - OASIS SAP Go Live 2025
  - e-Shop – next generation
  - SmartComfort Markteinführung

- Baumarkt leicht rückläufig
- Sanierungsmarkt nach Hochphase normalisiert
- Nachfrage nach Wärmepumpen stabil auf hohem Niveau
- Neues Dienstleistungszentrum läuft zuverlässig
- Programm zur Kundenrückgewinnung läuft
- Umsätze im ersten Halbjahr unter Vorjahr wegen hoher Vergleichsbasis
- Umsatzsteigerung im zweiten Halbjahr deutlich einfacher
- Für das Gesamtjahr werden Gewinnzahlen auf Niveau Vorjahr erwartet

# Personelles

## Veränderung im Verwaltungsrat

### Heinz Roth

- seit 2005 im Verwaltungsrat
- seit 2008 Vorsitz Audit Committee
- stellt sich nicht mehr zur Wiederwahl



### Andrea Tranel

- zur Wahl in den Verwaltungsrat vorgeschlagen
- CFO Competec-Gruppe (u.a. Brack und Alltron)
- ehemals Verwaltungsrätin Schaffner Holding



# Summary



# Summary

Stark in  
attraktivem Markt:  
Grosses Potenzial  
Sanierungen



# Summary

Stark in  
attraktivem Markt:  
Grosses Potenzial  
Sanierungen

Wichtige  
Alleinstellungen:  
Best in Class  
Kundennähe und  
Logistik



# Summary

Stark in  
attraktivem Markt:  
Grosses Potenzial  
Sanierungen

Wichtige  
Alleinstellungen:  
Best in Class  
Kundennähe und  
Logistik



Solid mit  
Verantwortung:  
Nachhaltig aus  
Überzeugung, stabile  
Dividende angestrebt



# Summary

Stark in  
attraktivem Markt:  
Grosses Potenzial  
Sanierungen

Wichtige  
Alleinstellungen:  
Best in Class  
Kundennähe und  
Logistik



Solid mit  
Verantwortung:  
Nachhaltig aus  
Überzeugung, stabile  
Dividende angestrebt

Erfolgreiche finanzielle  
Entwicklung:  
Kostensynergien durch  
Logistikcenter (DCO)  
und Digitalisierung

# Agenda

meier  
tobler

1. Highlights / Lowlights 2023
2. Jahresabschluss 2023
3. Ausblick

Danke für Ihr Interesse!