

ARTIFICIAL INTELLIGENCE & BIG DATA
CORSO BOOSTER
EDIZIONE N° 2

Startup e AI: dall'Idea al Business in 4 settimane



**Se c'è il Sole
non c'è ombra
di dubbio.**
Executive Education Excellence





ARTIFICIAL INTELLIGENCE & BIG DATA

CORSI BOOSTER

EDIZIONE N° 2

Startup e AI: dall'Idea al Business in 4 settimane

*Non un semplice corso ma un vero e proprio trampolino di lancio: un' officina creativa che consente di acquisire le competenze per trasformare un'idea in una startup di successo. In sole **quattro settimane**, imparerai le strategie per creare un **business model efficace**, sfruttando le ultime innovazioni nell'intelligenza artificiale.*

in collaborazione con:



**FOOL
FARM**

Perché scegliere questo corso?

Da un'idea al Business in 4 settimane...Il Corso Start Up e AI, guidato da **Andrea Cinelli**, pioniere del digitale e startupper seriale, offre un approccio innovativo e strutturato per trasformare idee in startup vincenti, con focus sull'intelligenza artificiale.

Avere un'idea geniale è solo l'inizio. Trasformarla in una startup di successo richiede metodo, strategia e risorse. Il corso è oggi una metodologia innovativa e cruciale per **avviare startup tecnologiche o innovare processi aziendali**, fornendo strumenti pratici e processi pre- definiti che garantiscono un **tasso di successo superiore al 70% a livello internazionale** e dal quale sono nate tante Startup di successo come **Glovo, Zalando e Medium**.

- Una grande opportunità per **tre talenti emergenti** di vivere un'**esperienza di 6 mesi garantita e retribuita in Foolfarm**, una delle **AI Venture building più innovative**
- **Investimenti fino a €250k per le migliori Startup selezionate dal percorso di incubazione di Foolfarm Spa**
- Opportunità professionali come **Innovation Manager, New Business Developer e Venture Builder** in tutta Italia
- **Networking e mentorship:** collaborerai con **imprenditori, esperti e investitori**, creando una **rete di contatti** fondamentale per il lancio e la crescita della tua startup, supportato da professionisti che offrono guida pratica
- Integrazione con l'ecosistema startup: avrai **contatti con incubatori e investitori, e formazione su tecnologie emergenti come l'Intelligenza Artificiale Generativa e il SaaS**, per sfruttare al meglio le opportunità nel settore.



Struttura del corso

 **Partenza:** 11 Aprile 2025

 **Fine:** 23 Maggio 2025

 **Durata complessiva:** 20 ore, 4 venerdì

 **Lezioni:** venerdì dalle 14:00 alle 19:00

 **Modalità di erogazione:** Live Streaming

 **Attestato:** Attestato di frequenza



A chi è rivolto il corso?

Destinatari

Il corso è rivolto a:

- **Neo-laureati:** Chi desidera acquisire competenze pratiche per avviare una startup nel settore dell'AI.
- **Professionisti:** Coloro che vogliono aggiornare le proprie competenze nel campo dell'AI e delle startup, imparando a creare nuove opportunità professionali e a lanciare nuovi progetti.
- **Manager e Dirigenti d'Azienda:** Chi vuole esplorare nuove opportunità di business attraverso l'implementazione di soluzioni AI, sviluppando un nuovo modo di creare innovazione aziendale e scoprendo le opportunità offerte dal mondo dell'AI e delle metodologie del venture building.

Sbocchi Professionali

- **Startup Founder:** Imparare a creare e sviluppare la propria startup
- **Innovation Manager:** Acquisire capacità per gestire l'innovazione in azienda
- **Venture Builder:** supportare il lancio di progetti in società specializzate nella creazione di startup
- **Business Consultant:** Offrire consulenza a startup o imprese con metodologie di venture building
- **Investment Analyst/Venture Capitalist:** Specializzarsi nella valutazione e gestione degli investimenti in startup
- **Innovation Product Manager:** Gestire lo sviluppo di prodotti innovativi
- **Corporate Innovator:** Sviluppare e lanciare iniziative imprenditoriali in grandi aziende
- **Ecosystem Builder:** Collaborare con incubatori

Programma

MODULO 1 - Il mondo delle startup (5 ore)

M1.1 Startup 101 (30 minuti)

- Definizione di startup innovativa e fasi di sviluppo.

M1.2 AI & Deeptech (2 ore)

- Introduzione all'AI e alle tendenze principali.

M1.3 L'ecosistema dell'innovazione (2 ore)

- Players dell'ecosistema e modelli di sostegno.

M1.4 Attività: founder Stories (30 minuti)

- Storie di Success & Failure

MODULO 2 - Da 0 a 1: ideazione, validazione e definizione del modello di business (5 ore)

M2.1 Dalla prima idea alla validazione (2 ore)

- Ideation workshop metodi per generare e validare idee.
- Validation: segmentazione clienti e ricerche di mercato.

M2.2 Key Canvases (2 ore)

- Value Proposition Canvas
- Business Model Canvas

M2.3 Market Sizing (1 ora)

- Dimensionamento del mercato e identificazione delle opportunità

MODULO 3 - Go to Market: build & growth (5 ore)

M3.1 Building Up (1 ora)

- Prototyping & MVP Building

M3.2 Growth (4 ore)

- Tecniche di growth hacking.

MODULO 4 - Fundraising & Take off (5 ore)

M4.1 Fundraising (1 ora)

- Canali di finanziamento principali e valuation tools.

M4.2 IP & Legals (1 ora)

- Aspetti chiave su brevetti e documenti legali base.

M4.3 Meet your investors (3 ore)

- Preparazione del pitch deck.
- Presentazione dei progetti con una Pitch Competition

La Faculty del corso

Andrea Cinelli

Amministratore Delegato e Fondatore di FoolFarm

Michael Cimino

Venture Building Manager - Foolfarm S.p.A.

Antonio Sapone

Marketing, Communication & Event Manager - Foolfarm S.p.A.

Alessandro

Redaelli

CTO in FoolFarm S.p.A.

VIP Speaker

Dario Calogero

Founder & CEO at Maya Investments Limited

Amedeo Giurazza

Founder & CEO presso Vertis SGR SpA



Sole 24 ORE Formazione

Modalità di iscrizione e pagamento



Modalità di iscrizione:

<https://sole24oreformazione.it/iscrizione/corso?codice=MA23122>



€ 1.295+ IVA

Modalità di pagamento:

Sole 24 ORE Formazione si impegna a rendere la formazione accessibile a tutti, ampliando continuamente le convenzioni. Contattaci per scoprire come risparmiare fino al 50% grazie alle nostre agevolazioni! Il pagamento della quota può avvenire tramite carta di credito e bonifico bancario. Per il bonifico, l'IBAN di riferimento è il seguente:
IT96N0326803402052620984800. Possibilità di finanziamento con Sella Personal Credit previa approvazione della finanziaria*

* Messaggio pubblicitario con finalità promozionale. Operazione soggetta ad approvazione di Sella Personal Credit SpA. Per maggiori informazioni è possibile richiedere il modulo "Informazioni europee di base sul credito ai consumatori" (SECCI) e la copia del testo contrattuale.



Sole 24 ORE Formazione



sole24oreformazione.it

Numero Verde
800 128 646