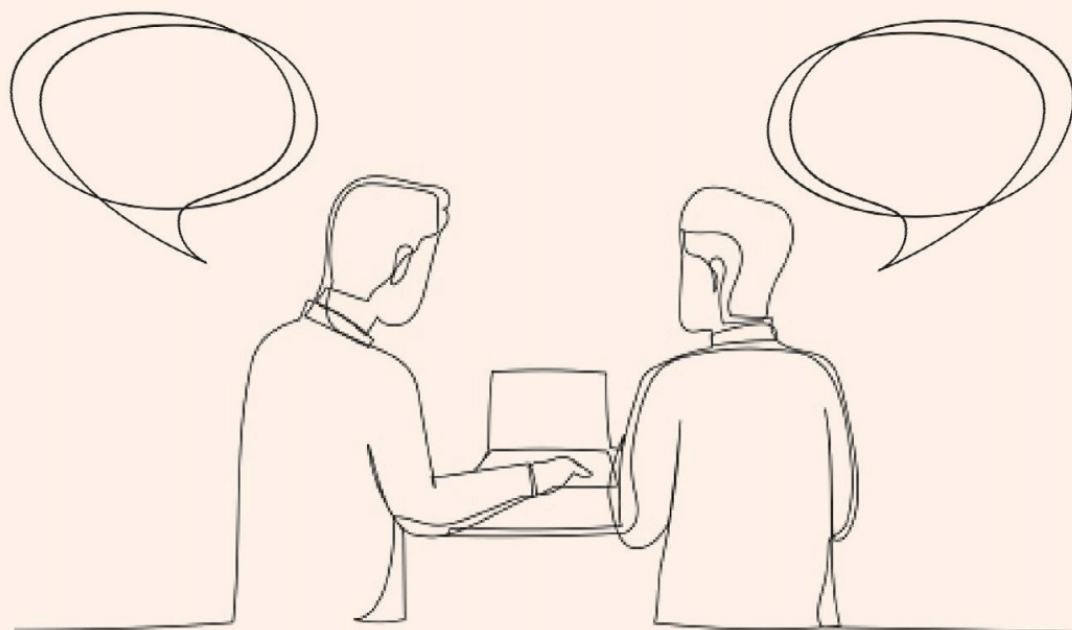


Area Management e Finanza

Commercial

Coaching Skills



sole24oreformazione.it

Titolo	Coaching Skills
Categoria	Commercial
Area	AREA MANAGEMENT E FINANZA
Durata sessioni	<p>I due contenuti online asincroni saranno fruibili in modo flessibile (il primo circa 7 giorni prima dell'avvio dell'attività formativa, il secondo circa 7 giorni prima dell'avvio della sessione due di tre).</p> <p>I tre incontri di mezza giornata si svolgeranno online con modalità sincrona il venerdì dalle ore 14.00 alle ore 18.30</p>
Orario	<ul style="list-style-type: none"> • venerdì 14.00 alle 18.30 • sessione opzionale/laboratorio in presenza presso la sede di Milano Opzionale: 2024 dalle ore 09.00 alle ore 18.00
Calendario	<p>Aprile</p> <ul style="list-style-type: none"> • sessione asincrona 1: Disponibile dall'iscrizione • sessione sincrona 1: venerdì 19 aprile dalle ore 14.00 alle ore 18.30 • sessione asincrona 2: Disponibile dal 20 aprile • sessione sincrona 2: Venerdì 10 maggio 2024 dalle ore 14.00 alle ore 18.30 • Sessione sincrona 3: Venerdì 24 maggio 2024 dalle ore 14.00 alle ore 18.30 <p>sessione opzionale/laboratorio in presenza presso la sede di Milano Opzionale: dalle ore 09.00 alle ore 18.00</p>

<p>Presentazione</p>	<p>Questa soluzione formativa consentire ai manager di acquisire le competenze e le tecniche basilari per utilizzare il coaching con i propri collaboratori al fine di migliorarne la prestazione e favorire il raggiungimento degli obiettivi aziendali. I partecipanti sono facilitati nell'affrontare il passaggio dallo stile manageriale tradizionale di "comando e controllo" a quello del coaching collaborativo e di supporto necessario per la più efficace gestione del Team in tempi di cambiamento continuo. Nel percorso i partecipanti saranno guidati nell'apprendimento delle metodologie per condurre con efficacia i colloqui di coaching</p>
<p>Coordinatore corso</p>	<p>Gianluigi Granieri – Professore in Psicologia della gestione e dello sviluppo individuale e organizzativo presso Universitas Mercatorum.</p>
<p>Qualificazione acquisita</p>	<p>Attestato di frequenza</p>
<p>Relatori</p>	<p>DOCENTE</p> <ul style="list-style-type: none"> • Gianluigi Granieri – Professore in Psicologia della gestione e dello sviluppo individuale e organizzativo presso Universitas Mercatorum.
<p>Strumenti didattici</p>	<p>Intervento formativo per Responsabili, corso part-time a numero chiuso con frequenza obbligatoria.</p> <p>Struttura:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Tre Sessioni: il venerdì dalle ore 14 alle ore 18.30 • Frequenza obbligatoria: almeno 80% delle ore per conseguire l'Attestato di partecipazione • Durata complessiva: tre sessioni di mezza giornata e contenuti asincroni nell'arco di due mesi • Modalità di erogazione: blended (sincrono e asincrono) <ul style="list-style-type: none"> ◦ 85% Ore erogate in modalità sincrona: Modello flessibile che consente di seguire le lezioni in live streaming; ◦ 15% Ore erogate in modalità asincrona: Lezioni messe a disposizione su piattaforma dedicata da poter fruire in ogni momento e da qualsiasi dispositivo <p>Il corso è a numero chiuso ed è previsto un numero massimo di partecipanti pari a 15.</p>

Programma	<p>MODULO 1 - Il Coaching ed i tool</p> <ul style="list-style-type: none"> • Cos'è il Coaching • Il Manager Coach • Coaching e Leadership • La consapevolezza e il Commitment • Le domande • Il feedback • I task <p>MODULO 2 - Il modello GROW e le competenze del Coach</p> <ul style="list-style-type: none"> • L'obiettivo: finale, di performance e di Coaching • L'analisi della realtà: fatti e percezione, cause interne ed esterne • Le opzioni: risorse interne ed esterne, strategie • Il piano d'azione: implementazione • Le 11 competenze chiave nel Coaching <p>MODULO 3 - Laboratorio di Coaching (opzionale)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Sperimentare le pratiche del Group Coaching 																				
Informazioni	<p>Corso per Responsabili e Manager che gestiscono team e professionisti interessati all'utilizzo della pratica del coaching</p>																				
Sbocchi occupazionali	<p>L'attività formativa potenzia le competenze manageriali / trasversali sulla gestione dei collaboratori. In chiave occupazionale le skill sviluppate in formazione sono collegate al profilo di ruolo del "Coach Professionista".</p>																				
Requisiti ammissione	<p>Per la candidatura è necessario completare la domanda di ammissione con:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Curriculum Vitae <p>Il processo di selezione prevede:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Analisi della domanda di ammissione e Curriculum Vitae • Colloquio orale 																				
Contenuti	<table border="1"> <thead> <tr> <th></th> <th>Tematica</th> <th>CFU</th> <th>ORE</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>1. Il Coaching ed i tool</td> <td>8</td> <td>8</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>2. Il modello GROW e le competenze del Coach</td> <td>8</td> <td>8</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>3. Laboratorio di Coaching (Opzionale)</td> <td>8</td> <td>8</td> </tr> <tr> <td colspan="2" style="text-align: right;">Totale</td> <td>0</td> <td>16</td> </tr> </tbody> </table>		Tematica	CFU	ORE	1	1. Il Coaching ed i tool	8	8	2	2. Il modello GROW e le competenze del Coach	8	8	3	3. Laboratorio di Coaching (Opzionale)	8	8	Totale		0	16
	Tematica	CFU	ORE																		
1	1. Il Coaching ed i tool	8	8																		
2	2. Il modello GROW e le competenze del Coach	8	8																		
3	3. Laboratorio di Coaching (Opzionale)	8	8																		
Totale		0	16																		



Termini iscrizione	Iscrizioni sempre aperte
Quota di iscrizione	€ 1.098 IVA INCLUSA PREZZO 900 [€] + IVA (1.098 [€])
Modalità pagamento	<p>Il pagamento della quota può avvenire tramite carta di credito e bonifico bancario. Per il bonifico, l'IBAN di riferimento è il seguente: IT96N0326803402052620984800</p> <p>Possibilità di finanziamento con Sella Personal Credit previa approvazione della finanziaria*</p> <p><i>* Messaggio pubblicitario con finalità promozionale. Operazione soggetta ad approvazione di Sella Personal Credit SpA. Per maggiori informazioni è possibile richiedere il modulo "Informazioni europee di base sul credito ai consumatori" (SECCI) e la copia del testo contrattuale.</i></p>