

*Word jij vrolijk van het overtuigen van anderen?  
Hou je van commerciële uitdagingen?  
Ben je geïnteresseerd in de (para)medische wereld?*

Dan is onze functie bij Ottobock als **ACCOUNTMANAGER** echt iets voor jou!

OVER OTTOBOCK: Als innovatieve wereldmarktleider in technische orthopedie willen we het verschil maken in het leven van mensen. We zijn trots op de bijdrage die we leveren aan mensen die onafhankelijkheid en mobiliteit niet als vanzelfsprekend beschouwen. We helpen mensen terug staan, lopen en genieten van de wereld daarbuiten. Dat doen we door hen kwalitatieve, innovatieve en praktische oplossingen te bieden binnen de vakgebieden Orthesen en Prothesen.

DE FUNCTIE: Als gedreven Accountmanager ontwikkel en onderhoud je zelfstandig jouw klantenportefeuille binnen de orthopedie, en verken je nieuwe mogelijkheden binnen de regio Zuid-Nederland. Je denkt in oplossingen en concepten, niet in producten. Samen met het team leveren jullie een belangrijke bijdrage aan het realiseren van onze ambities binnen een grote groeiemarkt. Daarnaast breng je de reguliere afnemers, zoals orthopedische instrumentenmakers en medische speciaalzaken, op de hoogte van de functionaliteiten en technieken van onze prothesen en orthesen. Je maakt onderdeel uit van het salesteam en rapporteert aan de commercieel manager Nederland. Verder werk je direct samen met de customer service afdeling en het marketing team.

## **Wat mag je van ons verwachten?**

Wij bieden jou een uitdagende functie binnen een succesvol bedrijf, met veel afwisseling, ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en een inspirerende werkomgeving. Plezier, humor en flexibiliteit in het werk staan daarbij centraal. De informele sfeer, open communicatie en de ambitie om elke dag weer onze klanten te voorzien van kwaliteit en een uitstekende service zijn de drijvende kracht van onze organisatie. Wij gaan met jou een lange termijn engagement aan en geven jou de ruimte om te groeien en je maximaal te ontplooiën. Er is ruimte voor eigen inbreng, creativiteit en ontwikkeling. We bieden jou een marktconform salaris met eindejaarsbonus en een pakket van goede secundaire voorwaarden zoals een leaseauto, telefoon en laptop.

## **Wat vragen we van jou?**

- Bachelor of aantoonbare relevante commerciële werkervaring, paramedische opleiding
- Ervaring als orthopedisch adviseur of fysiotherapeut is een absolute pré
- Ervaring met werken in een (multidisciplinair) team, samenwerking hoog in het vaandel dragen.
- Goede plannings-, organisatie- en communicatieve vaardigheden.
- Je bent zelfstandig, nieuwsgierig en onderzoekend.
- Je denkt oplossingsgericht en bent resultaat gedreven.
- Je weet te overtuigen en kunt inspireren met je positieve instelling.
- Uitstekende kennis van de Nederlandse en Engelse taal.
- Je bent empathisch en kan goed luisteren.

**Herken je jezelf in bovenstaand profiel? Dan maken wij graag kennis met jou!**

**Mail je cv en motivatie naar Sjors Compen: [sjors.compen@ottobock.com](mailto:sjors.compen@ottobock.com)**