

Шаблон бізнес-моделі Lean Canvas

Власник/ця: _____ **Бізнес-ідея:** _____

2.ПРОБЛЕМА ТА ІСНУЮЧІ АЛЬТЕРНАТИВИ	4.РІШЕННЯ ПРОБЛЕМИ	3.УНІКАЛЬНА ЦІННІСТЬ	9.ПРИХОВАНА ПЕРЕВАГА	1.СЕГМЕНТИ КЛІЄНТІВ ТА СПОЖИВАЧІВ
	8.КЛЮЧОВІ МЕТРИКИ		5.КАНАЛИ ПРОСУВАННЯ	
7.СТРУКТУРА ВИТРАТ			6.ПОТОКИ ПРИБУТКІВ	
10. ВОЄННІ РИЗИКИ ТА ВИТРАТИ ПОВ'ЯЗАНІ З МОЖЛИВИМИ НАСЛІДКАМИ				