

Wir arbeiten für die schönste Zielgruppe der Welt! Tag für Tag setzen wir uns mit Leidenschaft dafür ein, das Leben und den Alltag von Kindern und ihren Familien noch schöner und bunter zu machen. Seit mehr als 80 Jahren entwickeln, produzieren und vertreiben wir erstklassige Produkte für Kinder, Familien sowie für Bildungs- und Betreuungseinrichtungen. Mit unseren Marken HABA, JAKO-O, FIT-Z, Wehrfritz, project und der HABA Digitalwerkstatt bieten wir inspirierende Lösungen im Bereich Spielwaren, Möbel, Kleidung und Bildung. Heute zählen wir in der HABA FAMILYGROUP weltweit über 2.000 engagierte Mitarbeiter. Und wir wollen weiter wachsen! Vielleicht ja gemeinsam mit Ihnen.



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort für den Raum Norddeutschland einen

## ***Regionalen Verkaufsleiter (m/w/d) Nord***

### **Ihre Aufgaben:**

- Leitung eines Außendienst-Vertriebsteams im edukativen Umfeld (Kindergärten, Schulen etc.) anhand definierter KPI und in enger Abstimmung mit dem Head of Professional Education
- Prüfung und Steuerung der Vertriebsarbeit sowie Festlegung von Maßnahmen zur Zielerreichung
- Mitarbeit bei der strategischen und operativen Planung sowie Übernahme der Ergebnisverantwortung in der Region (Auftragseingang, Umsatz und Marge)
- Mitarbeit bei der Entwicklung von Verkaufsstrategien und Fokusthemen und deren Umsetzung
- Personalentwicklung, -unterstützung und -motivation
- kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Besuch von Branchenveranstaltungen

### **Das sollten Sie mitbringen:**

- erfolgreiche Verkaufserfahrung und mehrjährige Erfahrung in disziplinarischer und fachlicher Führung von dezentralen Teams
- Wohnort und Lebensmittelpunkt im Vertriebsgebiet
- ein hohes Maß an Reisebereitschaft
- Kommunikations- und Selbstmanagementkompetenz
- Fähigkeit, Wandel und Veränderung positiv und optimistisch zu begleiten

### **Das wünschen wir uns von Ihnen:**

- Flexibilität und Belastbarkeit sowie eine hohe Zahlenaffinität
- Hands-on-Mentalität und lösungsorientiertes Denken
- ausgeprägte analytische und sehr gute kommunikative Kompetenz
- Beherrschung der gängigen Office-Anwendungen

### **Das können wir Ihnen versprechen:**

- Arbeiten in einem motivierten dezentralen Team als Teil eines sehr erfolgreichen Familienunternehmens mit nachhaltiger Ausrichtung
- verantwortungsvolle, entwicklungsfähige und abwechslungsreiche Tätigkeit beim Marktführer
- leistungsorientiertes Gehalt sowie einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- technische Ausstattung Ihres Home-Office

**Das Ganze hört sich gut für Sie an?** Dann schicken Sie uns Ihre aussagekräftige Onlinebewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung über unser [Online-Bewerbungsformular](#).

**Haben Sie noch Fragen?** Dann wenden Sie sich gerne jederzeit an: Carina Haack (Tel.: 09564 929-9769)

**HABA Sales GmbH & Co. KG - August-Grosch-Straße 28-38 - 96476 Bad Rodach**