

Wir arbeiten für die schönste Zielgruppe der Welt! Tag für Tag setzen wir uns mit Leidenschaft dafür ein, das Leben und den Alltag von Familien und Kindern noch schöner und bunter zu machen. Seit mehr als 80 Jahren entwickeln, produzieren und vertreiben wir erstklassige Produkte für Kinder, Familien sowie für Bildungs- und Betreuungseinrichtungen. Mit unseren Marken HABA, JAKO-O, FIT-Z, Wehrfritz, project und der HABA Digitalwerkstatt bieten wir inspirierende Lösungen im Bereich Spielwaren, Möbel, Kleidung und Bildung. Heute zählen wir in der HABA FAMILYGROUP weltweit über 2.000 engagierte Mitarbeiter. Und wir wollen weiter wachsen! Vielleicht ja gemeinsam mit Ihnen?



Zur Verstärkung unseres **CRM & Retention-Teams** suchen wir am Standort **Bad Rodach oder Berlin** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Technical CRM Manager – E-Mail Marketing (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Technische Verantwortung der Optimierung unseres CRM-Bereichs, insbesondere unserer Customer Engagement Plattform Emarsys
- Umsetzen der Implementierung des Emarsys Loyalty Programms
- Optimieren unserer Newsletter, Aufbau neuer Templates und Journeys in Emarsys
- Verantwortung für die Konzeption und Umsetzung von personalisierten Kunden-Kampagnen
- Unterstützung bei der Analyse der Maßnahmen und Erstellung von Standard/Ad-hoc Reports
- Aufbau der Anwendung einer CDP für die 360° Kunden-Kommunikation

Das sollten Sie mitbringen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Marketing, BWL, Wirtschaftswissenschaften, (Wirtschafts-) Informatik, Softwareengineering oder eine Ausbildung in vergleichbarer Fachrichtung
- Berufserfahrung im Bereich E-Mail-Marketing und CRM-Management wünschenswert
- Verständnis von Marketing-Anforderungen und eCommerce Zusammenhängen
- Erfahrungen im Umgang von Omnichannel Customer Engagement Plattformen wie Emarsys, Salesforce oder Responsys
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Hohes Maß an Eigeninitiative, selbständige Arbeitsweise sowie Team- und Innovationsfähigkeit

Das können wir Ihnen versprechen:

- Arbeiten in einem motivierten Team als Teil eines zukunftsorientierten Familienunternehmens mit nachhaltiger Ausrichtung
- Attraktive finanzielle Benefits, wie Urlaubsgeld, Unternehmensprämien und Mitarbeiterrabatte
- Flexible Arbeitszeitmodelle und die Möglichkeit auf Homeoffice
- Maßgeschneiderte Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Soziale Verantwortung durch unser betriebliches Gesundheitsmanagement und ein firmeneigenes Kinderhaus für Kinder von 0 – 6 Jahren
- 30 Tage Urlaub

Das Ganze hört sich gut für Sie an? Dann schicken Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins über unser Online-Bewerbungsformular.

Haben Sie noch Fragen? Dann wenden Sie sich gerne jederzeit an: Carina Haack (Tel.: 09564 929-9769)

HABA Sales GmbH & Co. KG - August-Grosch-Straße 28-38 - 96476 Bad Rodach