

Wir arbeiten für die schönste Zielgruppe der Welt! Tag für Tag setzen wir uns mit Leidenschaft dafür ein, das Leben und den Alltag von Familien und Kindern noch schöner und bunter zu machen. Seit mehr als 80 Jahren entwickeln, produzieren und vertreiben wir erstklassige Produkte für Kinder, Familien sowie für Bildungs- und Betreuungseinrichtungen. Mit unseren Marken HABA, JAKO-O, FIT-Z, Wehrfritz, project und der HABA Digitalwerkstatt bieten wir inspirierende Lösungen im Bereich Spielwaren, Möbel, Kleidung und Bildung. Heute zählen wir in der HABA FAMILYGROUP weltweit über 2.000 engagierte Mitarbeiter. Und wir wollen weiter wachsen! Vielleicht ja gemeinsam mit Ihnen?



Zur Verstärkung unseres **Sales - Teams** suchen wir in der Region Süd - Bayern (Oberbayern - München, Rosenheim, Mühldorf am Inn, Traunstein) zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Area Sales Manager – Gebiet Südbayern (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Betreuung unserer Bildungskunden in den jeweiligen Einrichtungen sowie den zuständigen Architekten, Beschaffungsämtern und Spitzenstellen der kommunalen und kirchlichen Verwaltungen
- Durchführen der Einrichtungsplanung und Entwicklung von Möblierungskonzepten in Abstimmung mit den Nutzern
- Neukundenakquise und Förderung der langfristigen Geschäftsentwicklung durch Aufbau und Pflege von Kontakten bei den relevanten Stellen
- Enge Abstimmung und Zusammenarbeit mit den Innendienst-Teams
- Vorbereitung aller notwendigen Informationen für die Angebotserstellung, Auftragsabstimmung und -klärung mit dem Kunden
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Das sollten Sie mitbringen:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich BWL oder Holzwirtschaft bzw. kaufmännische Ausbildung oder Ausbildung in einem holzverarbeiteten Beruf
- Außendienstenerfahrung im Objekteinrichtungsgeschäft und Freude an lösungsorientierter Beratung
- Technisches Verständnis im Bereich Möbel/Einrichtung und entsprechendes, räumliches Vorstellungsvermögen
- Interesse an aktuellen und innovativen Entwicklungen im edukativen Bereich
- Wohnort und Lebensmittelpunkt im Vertriebsgebiet sowie Reisebereitschaft

Das können wir Ihnen versprechen:

- Arbeiten in einem motivierten Team als Teil eines zukunftsorientierten Familienunternehmens mit nachhaltiger Ausrichtung
- Leistungsorientiertes Gehaltsmodell, inkl. einem neutralen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Attraktive finanzielle Benefits, wie Urlaubsgeld, Unternehmensprämien und Mitarbeitererrabatte
- Flexible Arbeitszeitmodelle
- Maßgeschneiderte Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Soziale Verantwortung durch unser betriebliches Gesundheitsmanagement
- 30 Tage Urlaub

Das Ganze hört sich gut für Sie an? Dann schicken Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins über unser Online-Bewerbungsformular.

Haben Sie noch Fragen? Dann wenden Sie sich gerne jederzeit an: Carina Haack (Tel.: 09564 929-9769)

HABA Sales GmbH & Co. KG - August-Grosch-Straße 28-38 - 96476 Bad Rodach

