

Bei der HABA FAMILYGROUP arbeiten wir gemeinsam an einer kinderfreundlichen Welt. Spielwiese statt Stillstand. Bleibende Werte statt schneller Trends. Beste Entwicklungsmöglichkeiten – beruflich wie persönlich. Gestalten Sie gemeinsam mit uns die Zukunft für Kinder.

Willkommen auf dem Playground der HABA FAMILYGROUP!



Zur Verstärkung unseres **Sales-Teams** suchen wir in der **Region Hamburg** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Gebietsmanager Großraum Hamburg (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Beratung unserer Bildungskunden inkl. aller relevanten Stakeholder (Kommunen, private Trägerschaften, Architekten, etc.)
- Entwicklung von Möblierungskonzepten und Durchführung von Einrichtungsplanungen in Abstimmung mit den Nutzern
- Neukundenakquise und Förderung der langfristigen Geschäftsentwicklung durch Aufbau und Pflege von Kontakten bei den relevanten Stellen
- enge Abstimmung und Zusammenarbeit mit den Innendienst-Teams sowie Vorbereitung aller notwendigen Daten für die Angebotserstellung
- Auftragsabstimmung mit dem Kunden
- kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- lückenlose und konsequente Dokumentation der Aktivitäten im CRM-System
- Besuch von Branchenveranstaltungen

Das sollten Sie mitbringen:

- Außendienstenerfahrung im Objekteinrichtungsgeschäft und Freude an lösungsorientierter Beratung
- Abgeschlossene kaufm. Ausbildung oder Ausbildung in einem holzverarbeitenden Beruf
- Technisches Verständnis im Bereich Möbel/Einrichtung und entsprechendes räumliches Gespür
- Interesse an aktuellen und innovativen Entwicklungen im edukativen Bereich
- Wohnort und Lebensmittelpunkt im Vertriebsgebiet
- Der Aufgabe entsprechende Reisebereitschaft

Das können wir Ihnen versprechen:

- Arbeiten in einem motivierten Team als Teil eines zukunftsorientierten Familienunternehmens mit nachhaltiger Ausrichtung
- Leistungsorientiertes Gehaltsmodell, inkl. einem neutralen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Attraktive finanzielle Benefits, wie Urlaubsgeld, Unternehmensprämien und Mitarbeiterrabatte
- Flexible Arbeitszeitmodelle
- Maßgeschneiderte Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Soziale Verantwortung durch unser betriebliches Gesundheitsmanagement
- 30 Tage Urlaub

Das Ganze hört sich gut für Sie an? Dann schicken Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins über unser Online-Bewerbungsformular.

Haben Sie noch Fragen? Dann wenden Sie sich gerne jederzeit an: Carina Haack (Tel.: 09564 929-9769)

HABA Sales GmbH & Co. KG - August-Grosch-Straße 28-38 - 96476 Bad Rodach

