

Wir arbeiten für die schönste Zielgruppe der Welt! Tag für Tag setzen wir uns mit Leidenschaft dafür ein, das Leben und den Alltag von Kindern und ihren Familien noch schöner und bunter zu machen. Seit mehr als 80 Jahren entwickeln, produzieren und vertreiben wir erstklassige Produkte für Kinder, Familien sowie für Bildungs- und Betreuungseinrichtungen. Mit unseren Marken HABA, JAKO-O, FIT-Z, Wehrfritz, project und der HABA Digitalwerkstatt bieten wir inspirierende Lösungen im Bereich Spielwaren, Möbel, Kleidung und Bildung. Heute zählen wir in der HABA FAMILYGROUP weltweit über 2.000 engagierte Mitarbeiter. Und wir wollen weiter wachsen! Vielleicht ja gemeinsam mit Ihnen.



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## **Gebietsmanager (m/w/d) Großraum Hamburg**

### **Ihre Aufgaben:**

- Betreuung und Beratung unserer Bildungskunden inkl. aller relevanten Stakeholder (Kommunen, private Trägerschaften, Architekten, etc.)
- Entwicklung von Möblierungskonzepten und Durchführung von Einrichtungsplanungen in Abstimmung mit den Nutzern
- Neukundenakquise und Förderung der langfristigen Geschäftsentwicklung durch Aufbau und Pflege von Kontakten bei den relevanten Stellen
- enge Abstimmung und Zusammenarbeit mit den Innendienst-Teams sowie Vorbereitung aller notwendigen Daten für die Angebotserstellung
- Auftragsabstimmung mit dem Kunden
- kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- lückenlose und konsequente Dokumentation der Aktivitäten im CRM-System
- Besuch von Branchenveranstaltungen

### **Das sollten Sie mitbringen:**

- Außendiensterfahrung im Objekteinrichtungsgeschäft und Freude an lösungsorientierter Beratung
- abgeschlossene kaufm. Ausbildung oder Ausbildung in einem holzverarbeitenden Beruf
- technisches Verständnis im Bereich Möbel/Einrichtung und entsprechendes räumliches Gespür
- Interesse an aktuellen und innovativen Entwicklungen im edukativen Bereich
- Wohnort und Lebensmittelpunkt im Vertriebsgebiet
- der Aufgabe entsprechende Reisebereitschaft

### **Das wünschen wir uns von Ihnen:**

- Erfahrung im Vertrieb oder im Verkauf hochwertiger Produkte
- Fachkenntnisse in der Raumplanung/-gestaltung
- ausgeprägte Dienstleistungsorientierung und sehr hohe Beratungskompetenz
- souveränes, positives Auftreten sowie Kommunikationsstärke
- hohe analytische Fähigkeiten sowie gute Selbstorganisation
- sicherer Umgang mit den gängigen Office-Anwendungen und mit modernen IT-Werkzeugen

### **Das können wir Ihnen versprechen:**

- Arbeiten in einem modernen und erfolgreichen Familienunternehmen mit nachhaltiger Ausrichtung
- verantwortungsvolle, Entwicklungsfähige und abwechslungsreiche Tätigkeit beim Marktführer
- leistungsorientiertes Gehalt sowie einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- technische Ausstattung Ihres Home-Office

**Das Ganze hört sich gut für Sie an?** Dann schicken Sie uns Ihre aussagekräftige Onlinebewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung über unser [Online-Bewerbungsformular](#).

**Haben Sie noch Fragen?** Dann wenden Sie sich gerne jederzeit an: Carina Haack (Tel.: 09564 929-9769)

**HABA Sales GmbH & Co. KG - August-Grosch-Straße 28-38 - 96476 Bad Rodach**

