

## Transcription : Une solution qui dépasse les attentes

[♪ Début de la musique. ♪]

[La vidéo s'ouvre sur une scène dans le bureau de Madame Élise Bernier-Ouimet, qui se présente ensuite. Le texte « Chaque entreprise a son histoire. Chaque financement aussi. » apparaît à l'écran, suivi des logos de *Le Point de Repère* et de la Banque Laurentienne. La séquence alterne ensuite entre des vues extérieures de la ville où se situe *Le Point de Repère*, des images du bureau *Le Point de Repère* et des plans montrant Madame Bernier-Ouimet en train de travailler ou de s'exprimer.]

**Élise Bernier-Ouimet** : Je suis la fondatrice du cabinet de services financiers Le Point de Repère Services Financiers. Je suis représentante de courtier en épargne collective. Je travaille avec mon collègue Éric, celui-là qui dans le fond j'ai acheté ma clientèle. J'ai commencé dans le domaine en 2018. J'étais autonome, j'étais seule et un jour Éric a levé la main pour avoir de la relève dans son cabinet. Puis ça l'a été un match professionnel. J'ai dû commencer à chercher du financement. Je suis allée sur un site Facebook de courtiers comme moi. J'ai demandé si quelqu'un avait des références et j'ai un lien qui m'a été littéralement donné qui était l'équipe de mon directeur actuel chez la Banque Laurentienne.

[La vidéo met ensuite en avant Monsieur Philippe Veillette, Directeur de comptes senior à la Banque Laurentienne, s'exprimant face à la caméra. Elle alterne entre ses interventions et des images de Madame Bernier-Ouimet au travail ou en discussion.]

**Philippe Veillette** : Elle m'a contacté puis la rencontre s'est super bien déroulée. Élise c'est une personne qui est très dynamique. Le montant de la transaction n'était pas nécessairement problématique. Le bout le plus à documenter. C'était son expérience dans le domaine puis son âge. Il y a un autre élément qui est super important puis c'est le caractère de l'emprunteur. Puis avec Élise, ça a été quand même super facile parce que c'est une personne qui était un livre ouvert donc ça donne vraiment confiance.

**Élise Bernier-Ouimet** : L'offre que la Banque Laurentienne m'a offert a tellement été au-delà de ce que je pensais que même mon partenaire, qui a déjà fait financer une clientèle par le passé, était lui-même étonné de ce que j'ai pu obtenir. L'achat de la clientèle, ça l'a été le point culminant de mon entreprise. C'est là où est-ce que j'ai enfin pu me voir à long terme dans la business.

**Philippe Veillette** : Avec Élise, il y a toujours des projets. Elle me lâche un coup de fil, je peux lui dire ce que j'en pense. Ce qu'on veut, c'est cibler des bons entrepreneurs puis les amener plus haut.

**Élise Bernier-Ouimet** : L'entrepreneuriat pour moi, c'est la liberté de choix. C'est de me réaliser en tant que femme, c'est de me créer mon empire à moi, mon deuxième bébé.

[La vidéo se conclut par l'apparition de la phrase « Bâtir son empire, avec un allié qui croit en vous. », suivie du logo de la Banque Laurentienne.]

[♪ Fin de la musique. ♪]