

## Transcription : Une reprise familiale réussie

[♪ Début de la musique. ♪]

[La vidéo s'ouvre sur une scène montrant des jouets et des enfants jouant dans une garderie. Elle enchaîne avec Madame Marie-Kim Boutet marchant dans son établissement avant de se présenter et de présenter sa garderie. Le texte « Chaque entreprise a son histoire. Chaque financement aussi. » apparaît ensuite à l'écran, suivi des logos de la garderie Le Petit Théâtre et de la Banque Laurentienne. La séquence alterne enfin entre des images d'enfants en train de jouer et des plans où Madame Boutet parle ou interagit avec eux.]

**Marie-Kim Boutet** : Je m'appelle Marie-Kim Boutet. Je suis la propriétaire et directrice de la garderie Le Petit Théâtre. Une garderie qui accueille 80 enfants au quotidien.

C'est une garderie à volet théâtral. Les arts sont vraiment au cœur de la garderie. Il y a six locaux dont un local adapté pour quatre enfants qui ont des grands besoins particuliers.

La garderie est une histoire familiale. Donc c'est ma mère qui, à l'époque, avait ouvert l'entreprise. Pour moi, ça a toujours été une passion, le monde de la petite enfance. Je suis à la garderie ici depuis même mes 17 ans.

À travers les années, ben j'ai gravi des échelons. Je suis devenue directrice générale pour ensuite en devenir propriétaire. Lorsque j'ai voulu faire l'acquisition, des banques étaient un petit peu frileuses, à 23 ans, de prêter à une jeune entrepreneur comme moi. Et c'est quand je suis arrivée à la Banque Laurentienne, avec le programme qu'ils avaient déjà instauré pour les garderies, c'est eux qui m'ont permis de faire l'achat de la garderie.

[La vidéo met ensuite en avant Monsieur Hamza Oueslati, Directeur de comptes senior, s'exprimant face à la caméra, suivi de séquences où Madame Boutet intervient également. La séquence alterne entre leurs prises de parole et des images montrant les enfants en train de jouer à la garderie.]

**Hamza Oueslati** : Nous sommes une équipe qui est très spécialisée dans le domaine des garderies. Notre approche au dossier, elle est très différente des autres banques. On a une approche globale, on regarde la personne, l'historique de la garderie aussi, la façon que la garderie est gérée, ce qui nous permet de supporter un acquéreur comme Marie-Kim.

**Marie-Kim Boutet** : Ça s'est super bien passé étant donné que c'était un rachat familial et ils ont libéré ma mère rapidement parce qu'elle avait tout cautionné pour moi. Donc c'était un stress pour elle aussi. Donc ils l'ont libéré dès qu'ils ont pu.

**Hamza Oueslati** : On a cette aptitude de s'adapter aux clients. C'est ce qui nous permet, à la Banque Laurentienne de se distinguer, c'est qu'on met beaucoup l'accent sur l'aspect humain et la personne derrière. Car à la fin de la journée, on finance l'acquisition d'une garderie. Il y a la génération future qui grandit là-dedans.

**Marie-Kim Boutet** : La facilité à travers laquelle on a navigué avec la Banque Laurentienne, ça nous donne vraiment envie de voir plus grand, de faire d'autres projets. Ça amène ce petit côté vibrant de rêver à plus grand.

[La vidéo se conclut par une vue extérieure de la garderie, accompagnée du texte : « Rêvez à plus grand. », suivi de l'apparition du logo de la Banque Laurentienne.]

[♪ Fin de la musique. ♪]