

Transcription : Accompagner la relève entrepreneuriale

[♪ Début de la musique. ♪]

[La vidéo débute par des scènes illustrant des espaces de jeux publics, puis présente Madame Maryse Sauvé s'exprimant debout chez Atmosphère. Le texte « Chaque entreprise a son histoire. Chaque financement aussi. » apparaît ensuite sur un arrière-plan montrant un espace de jeu extérieur, suivi des logos d'Atmosphère et de la Banque Laurentienne. La séquence continue avec un plan sur un mur affichant le logo d'Atmosphère accompagné de la mention Espaces publics – Espaces ludiques. Puis, la vidéo alterne entre des scènes où des employés échangent ou travaillent et des images de Madame Sauvé dans son bureau.]

Maryse Sauvé : Atmosphère, en fait c'est un distributeur d'équipements sportifs, récréatifs et culturels. On parle de plus de 8 000 espaces publics, espaces ludiques au Québec et tous différents les uns des autres parce que c'est vraiment la prémisse chez Atmosphère. Nous, on ne veut jamais faire le même projet. L'aventure Atmosphère a débuté déjà il y a une trentaine d'années. C'était trois fondateurs et moi qui étais le seul employé à l'époque. J'ai grandi dans l'entreprise, on a bâti l'entreprise ensemble. Présentement, on est dans le repreneuriat, c'est-à-dire que les fondateurs ont quitté. On est la relève entrepreneuriale, on rachète l'entreprise. Donc c'est une grande décision.

[La vidéo met ensuite en avant Monsieur Jérémy Forcier, Directeur de comptes senior à la Banque Laurentienne, s'exprimant face à la caméra, avec son nom et son titre affichés à l'écran. Elle alterne ensuite entre des interventions de Monsieur Forcier et de Madame Sauvé, tout en présentant des scènes d'employés en pleine activité, ainsi que des images d'Atmosphère et de divers espaces publics et récréatifs.]

Jérémy Forcier : Le premier contact avec les repreneurs, je dis toujours, c'est le plus important. J'ai eu la chance de parler avec Maryse et Josiane pendant plusieurs heures pour qu'elles m'expliquent un peu leur projet. C'est sûr que c'est toujours un moment stressant pour les repreneurs. De là l'importance d'un directeur de comptes là, de l'accompagner, de bien expliquer on est rendus où puis de dire les vraies choses.

Maryse Sauvé : Jérémy, c'est quelqu'un qui on sent qu'il veut participer au projet, puis on ne sent pas que c'est que des chiffres à la fin de l'année. Il y a des humains en arrière de ce projet-là.

Jérémy Forcier : Le financement s'est bien déroulé pour l'immeuble. On était capables d'aller chercher un amortissant de 30 ans. Normalement dans le marché, on voit 25 ans à peu près maximum. Puis même chose pour le rachat d'actions, on était capables d'aller chercher un maximum de 10 ans. Ça permet de garder du cashflow dans l'entreprise pour les opérations à court terme.

Maryse Sauvé : La Banque Laurentienne a fait une vraie différence dans notre parcours. C'est un joueur clé. J'aime à dire qu'on va conquérir le Canada. C'est vraiment ça l'objectif. Je veux construire une entreprise de demain. Puis là, avec l'expansion qui s'en vient, la croissance de l'entreprise, je me dis que c'est un terrain de jeu incroyable.

[La vidéo se conclut par une vue d'un parc public, accompagnée du texte : « Un terrain de jeu pour vos ambitions d'affaires. », suivi de l'apparition du logo de la Banque Laurentienne.]

[♪ Fin de la musique. ♪]