



Le département Marketing d'Exaprint recrute

Un(e) Ingénieur Commercial en CDI

Nous...

Exaprint est l'imprimeur en ligne de référence pour les professionnels des arts graphiques et de la communication. Leader européen sur son marché, Exaprint gère aujourd'hui plus de 4.000 commandes par jour, pour un CA annuel de 85M€ en croissance constante depuis sa création. L'entreprise a intégré le groupe Cimpress (également propriétaire de Vistaprint) en 2015.

L'entreprise valorise l'innovation, la qualité de son service client et reste attentif à la montée en compétences de ses collaborateurs.

Dans le cadre de son objectif principal qui est le développement commercial de l'entreprise, le service "Développement sur mesure" est à la recherche d'un(e) Ingénieur Commercial pour une durée indéterminée.

En tant qu'expert de la vente en BtoB, vous êtes en charge d'identifier et de prospecter les clients à fort potentiel, de les convertir, de les développer en proposant les produits et services de la gamme Exaprint les plus adaptés à leurs enjeux.

Vous...

- Vous bénéficiez d'une formation supérieure Bac+3/5 en commerce/gestion, type école de commerce et bénéficiez d'un bon niveau d'anglais oral et écrit ;
- Vous jouissez d'une expérience réussie de 3 ans minimum en BtoB, dans la vente de produits ou de matériels (arts graphiques par exemple) ou de solutions informatiques innovantes (systèmes d'impression, flux documentaires, sauvegarde de données, dématérialisation, ...) ;
- Vous maîtrisez les pratiques commerciales, savez gérer l'intégralité du processus de vente et maîtrisez parfaitement la négociation commerciale ;
- Vous êtes autonome avec une grande capacité à identifier une opportunité de vente ;
- Vous êtes de tempérament pugnace et dynamique tout en étant organisé et rigoureux ;
- Vous êtes à l'écoute du client et êtes force proposition ;
- Vous avez un bon relationnel et appréciez le travail en équipe ;
- Vous avez le goût du challenge et êtes adepte de nouvelles technologies ;
- Enfin vous êtes optimiste et enthousiaste en toute situation et restée mobilisée et engagée pour l'entreprise.

Ensemble...

- Vous rejoignez le Service Développement sur Mesure au sein du département Marketing d'Exaprint composé de 4 personnes dont le Manager d'équipe
- Vous développez au quotidien le CA de votre portefeuille afin d'atteindre les objectifs de croissance communiqués par la Direction ;
- Vous prospectez et détectez de nouvelles opportunités de business ;
- Vous assurez le renouvellement de votre portefeuille par l'acquisition de nouveaux clients à fort potentiel ;
- Vous négociez des engagements de volumes et des accords-cadres sur la vente de produits et solutions d'impression ;
- Vous prenez en charge les demandes commerciales entrantes par tous les canaux de communication (mail, téléphone, zendesk) et les mener jusqu'à leur résolution ;
- Vous fidélisez votre clientèle en bâtissant une relation de confiance basée sur l'écoute et l'analyse du besoin client ;
- Vous assurez une veille du marché et concurrentielle quotidienne et êtes force de proposition sur des éléments différenciateurs ;
- Vous assurez un suivi client et vous vous déplacez très régulièrement chez les clients ;
- Vous participez au salon professionnels et autres événements commerciaux.

Intéressé(e) ?

Nous offrons un poste en CDI, associé à une rémunération brute fixe entre 2500 et 2800 euros selon le profil, assortie d'une rétribution supplémentaire sur la performance individuelle. Des avantages collectifs tels que Participation, Intéressement, Ticket restaurant, Mutuelle viennent compléter le statut social. Vous bénéficierez du statut « Agent de maîtrise » et serez soumis au forfait annuel en jours. Vous êtes titulaire du permis B muni d'un véhicule.

Poste à pourvoir immédiatement, basé au siège social de l'entreprise situé, dans le quartier du Millénaire à Montpellier, au cœur de l'un des pôles technologiques les plus dynamiques du sud de la France.

Pour nous rejoindre, transmettez votre candidature par email à Caroline Teissier, Responsable Ressources Humaines sur caroline.teissier@exagroup.biz