

Is uw bedrijf klaar voor de elektrische start?

Doe de test!

Wanneer is nou hét moment om over te gaan op elektrisch rijden? Het antwoord op deze vraag is voor iedere ondernemer anders. Hoe staat u ervoor? Doe de test en kom erachter of u klaar bent voor de elektrische start!

1 Hoeveel van uw klanten zitten in de binnenstad?

- | | |
|--|-----------------|
| ☐ Het grootste deel | 3 PUNTEN |
| ☐ Ongeveer de helft | 2 PUNTEN |
| ☐ Bijna geen | 1 PUNT |

Hoe meer van uw klanten zich in steden bevinden, hoe groter de gevolgen als u daar niet meer mag rijden in verband met zero-emissiezones.

2 Hoeveel van uw klanten moeten voldoen aan milieuregels?

- | | |
|---|-----------------|
| ☐ Het grootste deel van mijn klanten is CSRD-plichtig* | 3 PUNTEN |
| ☐ Ongeveer de helft van mijn klanten moet aan milieuregels voldoen | 2 PUNTEN |
| ☐ De milieuregels zijn niet of nauwelijks relevant voor mijn klanten | 1 PUNT |

Klanten die aan milieuregels moeten voldoen, kiezen liever voor leveranciers die elektrisch rijden.

*CSRD: wat is het?

CSRD staat voor 'Corporate Sustainability Reporting Directive'. Bedrijven die CSRD-plichtig zijn, moeten rapporteren over de CO2-voetafdruk van hun bedrijf en plannen indienen over hoe ze hun uitstoot willen verminderen.

3 Mijn winst is groot genoeg om te investeren in elektrische voertuigen

- | | |
|--|-----------------|
| ☐ Ja, ik heb voldoende investeringsruimte | 3 PUNTEN |
| ☐ Nu nog niet, maar ik verwacht winstgroei of ben bezig om financiële ruimte te maken | 2 PUNTEN |
| ☐ Nee, mijn investeringsruimte is voorlopig onvoldoende | 1 PUNT |

Elektrische voertuigen zijn duurder, dus u moet genoeg investeringsruimte hebben om ze te kunnen betalen.

4 Mijn bedrijf doet het goed ten opzichte van andere bedrijven

- | | |
|---|-----------------|
| ☐ Ja, mijn bedrijf presteert goed ten opzichte van vergelijkbare bedrijven in hetzelfde segment en/of geografisch gebied | 3 PUNTEN |
| ☐ Ik zie mezelf ten opzichte van anderen als een middenmoot | 2 PUNTEN |
| ☐ Mijn concurrentiepositie is (nog) niet zo sterk | 1 PUNT |

Klanten die aan milieuregels moeten voldoen, kiezen liever voor leveranciers die elektrisch rijden.

5 Mijn bedrijf maakt veel gebruik van digitale infrastructuur

- | | |
|---|-----------------|
| ☐ Ja, ik heb per klant veel data inzichtelijk (over uiterste levertijd, voorraad, gewicht) en bepaal de beste routes en ladingen op basis van beschikbare data | 3 PUNTEN |
| ☐ Ik heb enige data beschikbaar en streef ernaar om meer data-analyse te doen voor efficiënt transport | 2 PUNTEN |
| ☐ Ik maak nagenoeg geen gebruik van digitale infrastructuur | 1 PUNT |

Elektrisch rijden kan efficiënter zijn als u gebruikmaakt van digitale infrastructuur. Dit kan kosten besparen.

De uitslag

Wat is uw score?



MEER DAN 12 PUNTEN

U bent klaar voor de elektrische start!

U scoort in alle opzichten hoog, niks staat u in de weg om op korte termijn de elektrische overstap te overwegen! Op zoek naar advies? Krijg via onderstaande link een indruk van uw kosten.

Bereken direct uw kosten



TUSSEN 9-12 PUNTEN

U bent aan het opwarmen voor de elektrische start

U nadert de elektrische start, maar heeft nog wel wat stappen te maken. Is uw investeringsruimte hierbij een bepalende factor, dan zou u lease kunnen overwegen. Hieronder berekent u binnen enkele minuten uw maandbedrag.

Verdiep u verder in duurzaam rijden



MINDER DAN 9 PUNTEN

Een elektrische start lijkt nog niet van toepassing

Op korte termijn lijkt een elektrische start nog niet interessant voor u. Wat uw moment ook wordt, bedenk wel – ook gezien de veranderende wet- en regelgeving én uw concurrentiepositie – dat de vuistregel is: hoe eerder, hoe beter. Hulp of een sparringpartner nodig? Neem dan contact met ons op.

Heeft u verdere vragen? Neemt u dan vrijblijvend contact op met onze lease experts via 088 - 5000 200 of mail salesdesk@nl.abnamro.com

Uw bedrijf klaarmaken voor de elektrische start met lease?

Bereken direct uw leaseprijs