

Fiche produit : BusinessShop Plus

Avec un BusinessShop Plus, le fournisseur peut mettre sur Unite un catalogue produit électronique individualisé (basé sur un contrat cadre) à la demande du client. Le catalogue est intégré sur l'interface utilisateur Mercateo du client. Le fournisseur répond ainsi aux besoins des clients qui

souhaitent intégrer leurs fournisseurs stratégiques dans leur processus d'achat existant. La relation commerciale et contractuelle directe entre le fournisseur et le client est ainsi maintenue. Le BusinessShop Plus est visible uniquement par le client concerné.

Disponibilité via le système d'e-procurement suivant :

- ✓ Mercateo

- ✓ Gamme de produits adaptée et conditions spéciales pour les clients contrats cadres
- ✓ Réponse aux exigences spécifiques des clients et maintien de la relation commerciale
- ✓ Validation du catalogue par le client lors des actualisations

Prérequis pour la mise en place d'un BusinessShop Plus

- ✓ Compléter un formulaire d'enregistrement par BusinessShop Plus
- ✓ Signer les descriptions de service selon le modèle transactionnel choisi
- ✓ Créer un compte Mercateo et Unite

Conditions obligatoires pour le catalogue

- Un catalogue spécifique par BusinessShop Plus
- Chargement du catalogue au format BMEcat ou alors en tant que fichier CSV/TXT
- Catégorisation et données produits (photos, fiches techniques et de sécurité), délai de livraison, informations sur les stocks et caractéristiques spécifiques aux clients
- Sur la base des conditions requises pour un **BusinessShop**

Conditions tarifaires

Services	Prix
Mise en place d'un BusinessShop Plus	500 € (pour le premier BusinessShop/BusinessShop Plus) 200 € (pour chaque BusinessShop/BusinessShop Plus supplémentaire)
Hébergement	50 € (par mois, pour le premier BusinessShop/BusinessShop Plus) 20 € (par mois, pour chaque BusinessShop/BusinessShop Plus supplémentaire)
Frais de transaction	En fonction du modèle transactionnel

Les prix indiqués sont HT. La TVA en vigueur s'appliquera en sus. Veuillez nous contacter pour les prix dans d'autres devises.

Accéder à de nouveaux clients avec un BusinessShop

Pour accéder à une base de clients plus importante, le fournisseur peut également mettre à disposition sa gamme de produits standard sous forme de **BusinessShop**. Le BusinessShop est visible dans l'App Store de Unite et peut être activé par les clients. Le fournisseur accède à un canal de vente supplémentaire.

N° DU CATALOGUE	FOURNISSEUR	DISPONIBLE DEPUIS	CATÉGORIE	VALIDATION AUTOMATIQUE	STATUT
B336K	Entreprise XZ	19.04.2016	Fournitures de bureau	Oui	active
B3595	Test AB	15.04.2016	Equipement de protection individuelle	Oui	active
B3596	Test XY	15.04.2016	Informatique et télécommunications	Oui	active
B2863	Entreprise XX	30.03.2016	Outils		
B336K	Entreprise XZ	19.04.2016	Fournitures de bureau		
B3595	Test AB	15.04.2016	Equipement de protection individuelle		
B3596	Test XY	15.04.2016	Informatique et télécommunications		

La gestion du catalogue en toute simplicité
 Le catalogue peut être chargé via sFTP. Le fournisseur est informé par e-mail du statut de son catalogue. L'outil permet aux utilisateurs d'évaluer et de contrôler la qualité du catalogue. Le client est automatiquement informé des changements au niveau des prix et de l'assortiment du catalogue et peut les valider.

Vue d'ensemble des modèles transactionnels

	Transmission des commandes	Modèle d'agence (à partir de 2022)	Modèle commissionnaire	Modèle commissionnaire Plus
Processus de commande digitalisée	✓	✓	✓	✓
E-Invoicing**		✓	✓	✓
Traitement des paiements		✓	✓	✓
Créditeur unique		✓	✓	✓
Débiteur unique			✓	✓
Garantie de solvabilité***			✓	✓
Service client				✓
Frais de transaction	0,20 € par commande	1,7 %*	3,5 %*	6 %*

* se rapporte au montant de la facture

** à l'exclusion des services supplémentaires tels que la signature, la mise à disposition via des plates-formes centrales

*** Mercateo effectue un contrôle de solvabilité et paie le fournisseur jusqu'à une limite spécifique fixée pour chaque client