

Productbeschrijving: BusinessShop Plus

Met een BusinessShop Plus voorzien leveranciers hun klanten op Unite van een gepersonaliseerde raamcontractcatalogus. De catalogus wordt voor de klant in zijn Mercateo gebruikersinterface geïntegreerd. Leveranciers voldoen hiermee concreet aan de behoefte van de

klant om zijn A-leveranciers in bestaande inkoopprocedures te integreren. Op deze manier kunnen één op één zakelijke relaties tussen klant en leverancier verder opbloeien en uitgebouwd worden. De BusinessShop Plus is uitsluitend zichtbaar voor de betreffende klant.

Beschikbaar via de volgende e-procurement systemen:

- ✓ Mercateo

- ✓ Assortimenten en voorwaarden op maat voor raamcontractklanten
- ✓ Concrete klantenwensen vervullen – zakelijke relaties in stand houden
- ✓ Klant activeert catalogi zelf in het geval van aanpassingen

Voorwaarden voor het opzetten van een BusinessShop Plus

- ✓ Eén leveranciersformulier invullen per BusinessShop Plus
- ✓ Contractuele voorwaarden van het gekozen transactiemodel accepteren
- ✓ Een account bij Mercateo en Unite aanmaken

Eisen waaraan de catalogus moet voldoen

- Eén aparte catalogus per BusinessShop Plus
- Catalogus uploaden in BMEcat-formaat of als CSV-/TXT-bestand
- Categoriserings- en productgegevens (foto's, data- en veiligheidsinformatiebladen), levertijd- en voorraadinformatie, klantspecifieke artikelkenmerken
- Gebaseerd op de eisen van een [BusinessShop](#)

Prijslijst

Positie	Kosten
Installatie	€ 500 (eerste koppeling BusinessShop/BusinessShop Plus) € 200 (per verdere koppeling)
Hosting	€ 50 (maandelijkse kosten voor elke eerste BusinessShop/BusinessShop Plus) € 20 (maandelijks kosten voor elke verdere koppeling)
Transactiekosten	Verschillend per transactiemodel

De vermelde prijzen zijn nettoprijzen en zijn excl. btw. Neem contact met ons op voor prijzen in andere valuta.

Met een BusinessShop nieuwe klanten bereiken

Om nog meer klanten te kunnen bereiken, kunnen leveranciers hun assortiment als [BusinessShop](#) beschikbaar stellen. De BusinessShop is in de Unite App Store te vinden en kan door inkopers met een paar klikken geactiveerd worden. Leveranciers creëren zo een nieuw, digitaal verkoopinstrument voor zichzelf.

PREFIX	KLANTNAAM	BESCHIKBAAR SINDS	CATEGORIE	AUTOMATISCHE VRIJGAVE	STATUS
B2669	Voorbeeldbedrijf A	26.03.2018	Sportartikelen, benodigdheden voor verenigingen, schoolsport	Nee	gedactiveerd
B3723	Voorbeeldbedrijf B	24.06.2016	Kantoorartikelen	Nee	actief
B3724	Voorbeeldbedrijf C	24.06.2016	Horeca	Nee	actief
B336K	Voorbeeldbedrijf D	19.04.2016	Kantoorartikelen	Nee	actief
B3595	Voorbeeldbedrijf E	15.04.2016	Arbeidsveiligheid		
B3596	Voorbeeldbedrijf F	15.04.2016	IT-producten		
B2101	Voorbeeldbedrijf G	04.04.2016	Kantoorartikelen		
B2863	Voorbeeldbedrijf H	30.03.2016	Gereedschappen		

Catalogusbeheer gemakkelijk gemaakt

De catalogus kan via sFTP worden geüpload. De automatische systeem berichten informeren over de huidige verwerkingsstatus.

De leverancier en de inkoper kunnen de kwaliteit waarborgen door automatische cataloguscontroles. De klant wordt automatisch geïnformeerd in geval van assortiments- of prijswijzigingen en kan deze na controle vrijgeven.

Overzicht transactiemodellen

	Order Forwarding	Agency model (Vanaf 2022)	Commissiemodel	Commissiemodel Plus
Digitalisering van bestellingen	✓	✓	✓	✓
e-Invoicing**		✓	✓	✓
Betalingsverwerking		✓	✓	✓
Single Creditor		✓	✓	✓
Single Debitor			✓	✓
Kredietwaardigheids-garantie***			✓	✓
Klantenservice				✓
Servicekosten	€ 0,20 per bestelling	1,7 %*	3,5 %*	6 %*

* met betrekking tot het factuurbedrag

** excl. extra diensten zoals ondertekening en bezorging via centrale platformen

*** Mercateo voert een kredietwaardigheidsonderzoek uit en betaalt tot een per klant gedefinieerde limiet