

Productbeschrijving: BusinessShop

Leveranciers maken met een BusinessShop op Unite hun catalogus elektronisch beschikbaar. Daardoor kunnen leveranciers hun klanten via de bekende e-procurement systemen bereiken en hieraan gekoppeld worden. Door te koppelen met maar één platform worden verkoop- en boekhoudprocessen

efficiënter uitgevoerd en kan het assortiment voordelig en effectief worden gedigitaliseerd. Een willekeurig aantal klanten kan worden geholpen en persoonlijke zakenrelaties met klanten kunnen worden onderhouden.

- ✓ Eenvoudige configuratie
- ✓ Op maat gemaakte prijzen voor klanten mogelijk
- ✓ Reclamemiddelen voor het promoten van de BusinessShop
- ✓ Eenvoudig product-, catalogi- en contactgegevens actualiseren
- ✓ Single Creditor model voor klanten beschikbaar

Beschikbaar via de volgende e-procurement systemen:

- ✓ SAP Ariba
- ✓ Integra
- ✓ BeNeering
- ✓ Mercateo

Voorwaarden

- ✓ Op Unite registreren
- ✓ Modulebeschrijving 'BusinessShop' tekenen
- ✓ Aanvullende informatie afhankelijk van het e-procurement systeem van de klant:
 - Registratie bij [Mercateo](#)
 - Aanvullende overeenkomst voor SAP Ariba: overeenkomst voor het Spot Buy Addendum [Aanvraagformulier](#) aanvragen en ondertekenen

Catalogus-vereisten

Voor Mercateo:

- [BMEcat 1.2](#) of CSV
- Idealiter productclassificatie eCl@ss

Voor andere e-procurement systemen:

- [BMEcat 1.2](#)
- Productclassificatie UNSPSC 9.05.01 niveau 3 of 4 en eCl@ss (5.1.4 of hoger)
- Alle artikelprijzen zijn incl. verzendkosten
- Geen minimum bestelwaarde
- Geen staffelprijzen

Overige informatie:

- Afhankelijk van het gekozen transactiemodel meer informatie over verzending van bestellingen en facturen
- Marketinginformatie voor landingpage en App detailpagina (logo, tekst)
- Aanspreekpunt voor klanten

Functies rondom de BusinessShop

Op verzoek: App Store en detailpagina

De BusinessShop kan in de App Store, de digitale showroom, met logo worden vermeld en via een zoekfunctie worden gevonden. Op de detailpagina van de App worden het bedrijf en het product- en dienstenassortiment voorgesteld. Met één klik kan de klant het aanbod activeren.

Contractbeheer

Hier worden klantvragen, activering van BusinessShops en klantgegevens beheerd en prijzen op maat aan de klant toegewezen.

App-beheer

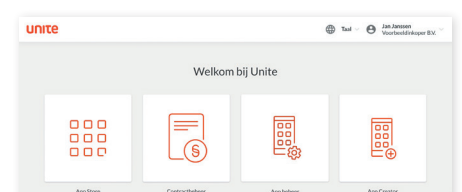
Profielinformatie, catalogi en prijzen kunnen worden geadministreerd en activeringsopties (handmatig/ automatisch) en contactgegevens voor klantaanvragen worden genoteerd.

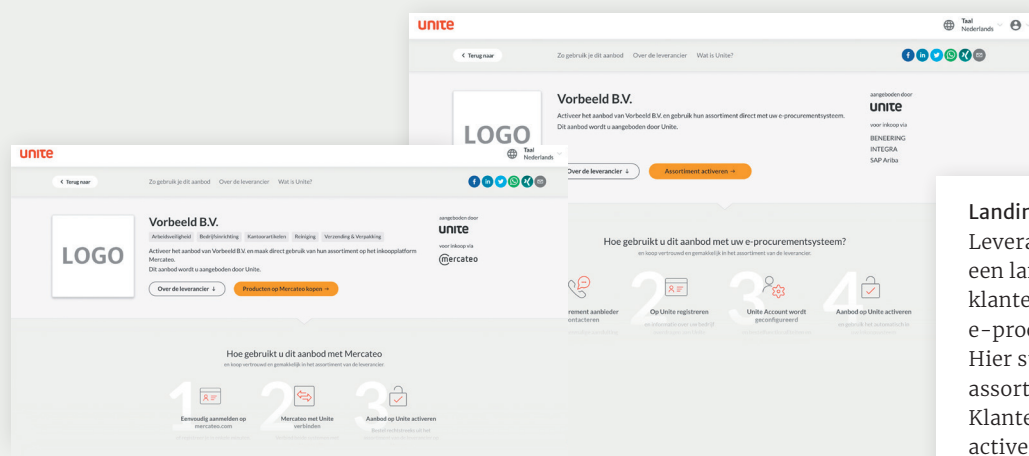
App Creator en catalogussamenstelling

Hier start de opbouw van de BusinessShop in de online selfservice. Ondersteuning bij het samenstellen en aanpassen van de catalogus is met Unite mogelijk ('catalogue transform').

Zichtbaarheid in het klantensysteem

De leverancier wordt in de zoekresultaten van klanten getoond. Bij Mercateo verschijnt de aanbieder bovendien op een prominente plaats op de startpagina.





Landingpage

Leveranciers krijgen per BusinessShop een landingpage voor rechtstreekse klantenacquisitie (afhankelijk van het e-procurementsysteem van de klant). Hier stelt u uw eigen bedrijf, product-assortiment en dienstverlening voor. Klanten kunnen de BusinessShop hier activeren of activatie aanvragen.

Overzicht transactiemodellen

	Order Forwarding	Agency model (Vanaf 2022)	Commissiemodel	Commissiemodel Plus
Beschikbaar via	Mercateo		SAP Ariba, Integra, BeNeering	Mercateo
Digitalisering van bestellingen	✓	✓	✓	✓
e-Invoicing**		✓	✓	✓
Betalingsverwerking		✓	✓	✓
Single Creditor		✓	✓	✓
Single Debitor			✓	✓
Kredietwaardigheids-garantie***			✓	✓
Klantenservice				✓
Servicekosten	€ 0,20 per bestelling	1,7 %*	3,5 %*	6 %*

* met betrekking tot het factuurbedrag

** excl. extra diensten zoals ondertekening en bezorging via centrale platformen

*** Mercateo voert een kredietwaardigheidsonderzoek uit en betaalt tot een per klant gedefinieerde limiet

Prijstabel

Positie	Kosten
Instellen BusinessShop	€ 500 (eerste koppeling) € 200 (elke verdere koppeling)
Hosting	€ 50 (maandelijks, eerste BusinessShop) € 20 (maandelijks, elke volgende BusinessShop)
Unite – telefonische support voor technische vragen	Gratis
Transactiekosten	Afhankelijk van het transactiemodel
Optioneel:	
Aanwezigheid in de Unite App Store	Momenteel gratis
Catalogusconversie „Catalogue Transform“	€ 320 (per jaar, per catalogus)



Unite brengt de klant maandelijkse kosten in rekening voor het gebruik en de activering van BusinessShops. De klant krijgt maandelijks een tegoed ter beschikking dat wordt verrekend met de kosten die hij aan zijn BusinessShop verschuldigd is.