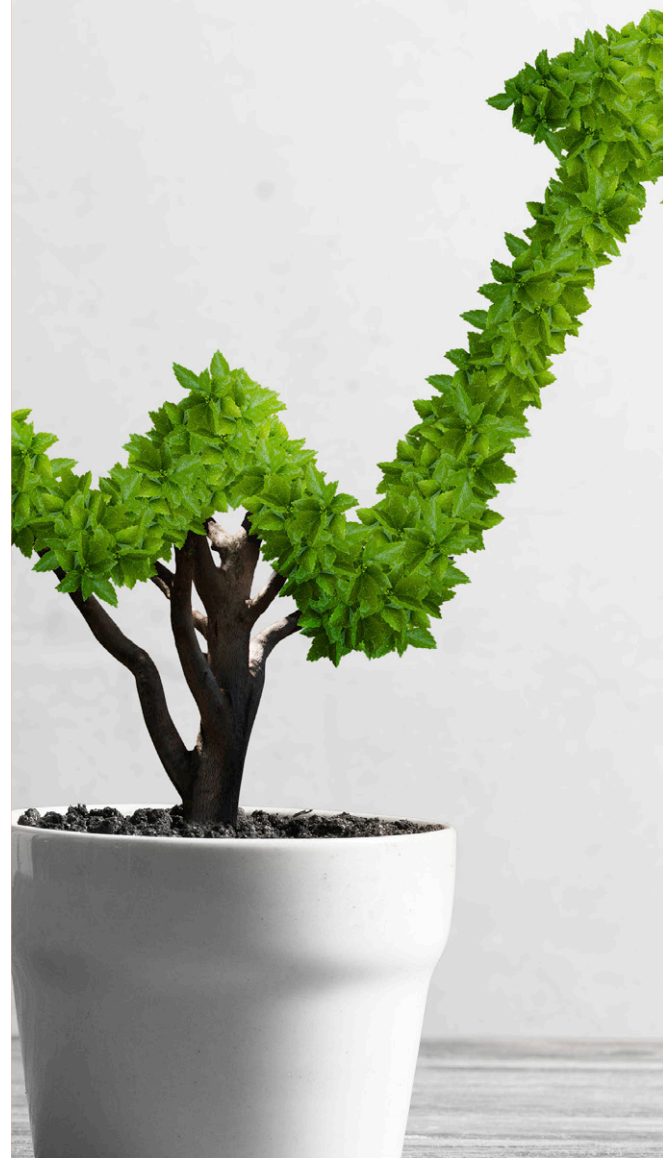


So investieren Sie in neueste Technik: Das sind Ihre flexiblen Optionen

Das Geschäftsumfeld vieler Unternehmen ist heute geprägt von schnellen Entwicklungen und vielfältigen Herausforderungen. Um im dynamischen Wettbewerb bestehen zu können, ist es für Unternehmen entscheidend, technologisch auf dem neuesten Stand zu sein. Investitionen in moderne Geräte bringen Effizienz im Arbeitsalltag und Wettbewerbsvorteile. Wie aber gelingt es Ihnen, technisch stets up to date zu sein? Erfahren Sie hier, warum Neuinvestitionen System brauchen und welche Möglichkeiten Sie haben, diese zu finanzieren.



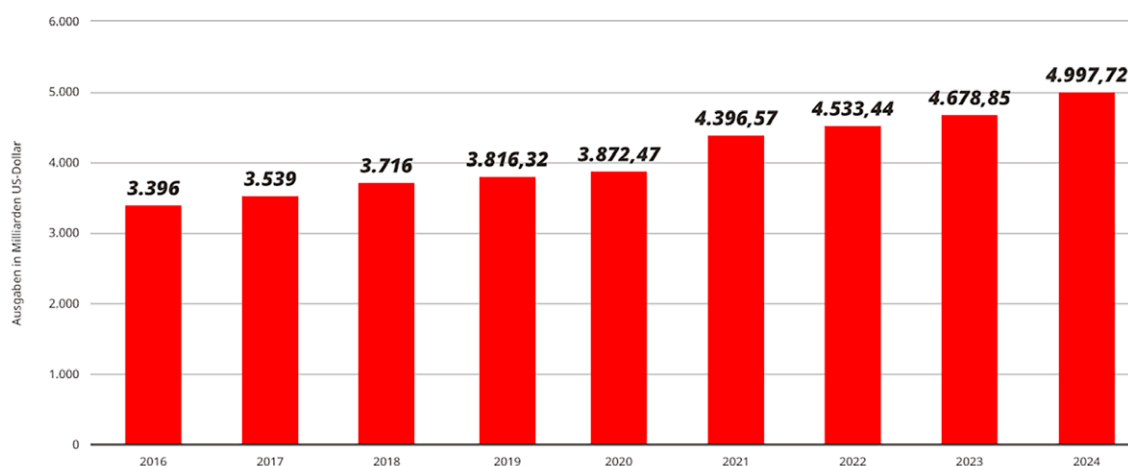
Investition in technische Geräte sind Investitionen in die Zukunft Ihres Unternehmens

Technische Geräte und Technologien bilden das Rückgrat so gut wie jeden Unternehmens. Ob Start-up, mittelständischer Betrieb oder multinationaler Konzern: Der Einsatz moderner Technik ermöglicht es, Prozesse zu optimieren, die Produktivität zu steigern und die Kundenzufriedenheit zu erhöhen. Aber auch die Zufriedenheit der eigenen Belegschaft steigt, wenn die technische Ausstattung auf dem neuesten Stand ist und den Arbeitsalltag erleichtert.

Darüber hinaus ist moderne Technik in der Regel energieeffizienter, sodass mittelfristig die entsprechenden Kosten sinken und sich der ökologische Fußabdruck verbessert. Ein weiterer Vorteil: Je aktueller die Computersysteme, desto größer ist in der Regel auch die IT-Sicherheit eines Unternehmens. Fakt ist: Die Digitalisierung von Unternehmensstruktur und von Prozessen ist ein Zukunftsfaktor für Unternehmen. Entsprechend werden sich laut Prognose des Forschungs- und Beratungsunternehmens Gartner allein die weltweiten Investitionen im IT-Bereich in diesem Jahr auf rund 5 Billionen US-Dollar belaufen.



Prognosen zu den weltweiten IT-Ausgaben von 2016-2024



Quelle: Statista / Gartner.com, veröffentlicht Januar 2024

Quelle: DIHK-Digitalisierungsumfrage (Februar 2023)

Allerdings gibt es hierzulande noch einigen Nachholbedarf in Sachen

Digitalisierungsinvestitionen: In einer Bitkom-Umfrage unter 602 deutschen Unternehmen mit mehr als 20 Beschäftigten im Jahre 2023 gaben 25 Prozent der Befragten an, dass nach ihrer Einschätzung Deutschland bei der Digitalisierung im weltweiten Vergleich zu den Nachzüglern zähle. Als wesentliche Gründe für die Zurückhaltung nannten jeweils 54 Prozent fehlende finanzielle Mittel und fehlende Zeit, sich mit dem Thema zu beschäftigen.

Das sind zwei schwerwiegende Gründe. Bei der Überwindung beider Hindernisse kann MediaMarktSaturn Business Sie unterstützen. Durch die Fachkompetenz Ihres persönlichen Geschäftskundenberaters und das passende Serviceangebot sparen Sie beispielsweise viel Zeit: bei der Bedarfsanalyse, bei der Auswahl geeigneter Produkte, dem gesamten Bestell- und Lieferprozess sowie der Inbetriebnahme und dem Aftersales-Service. Hier unterstützt Sie Ihr persönlicher Geschäftskundenberater. Darüber hinaus bietet MediaMarktSaturn Business Ihnen unterschiedliche Erwerbs- und Finanzierungsmodelle, die der individuellen Situation jedes Unternehmens gerecht werden und somit zukunftsweisende Investitionen ermöglichen.

MediaMarktSaturn Business: Der Partner für technische Geräte in Ihrem Unternehmen

Ob Handwerk, Öffentliche Verwaltung, Büro und Gewerbe oder Start-Up: Ohne verlässliche Technik geht es nicht! MediaMarktBusiness hat alle Top-Marken im Portfolio und berät Sie ebenso unabhängig wie individuell. Ganz egal, ob Sie die Unternehmensküche mit Haushaltsgeräten ausstatten wollen, Konferenzsysteme benötigen oder eine Cloud-Lösung benötigen – die Lieferung erfolgt prompt und bei Bedarf erhalten Sie Unterstützung bei der Installation und Inbetriebnahme der Geräte.

Technische Geräte für alle Unternehmensbereiche verfügbar

PCs und Laptops:

Moderne, vernetzte Rechner sind das Fundament einer sicheren Unternehmenskommunikation. Laptops bieten zudem den Vorteil, dass Ihre Mitarbeiter direkt im Kundengespräch oder auf der Baustelle auf Daten zugreifen können.

Drucker

Obwohl viele Betriebe heute verstärkt auf digitale Prozesse setzen, benötigen nahezu alle Geschäftsfelder nach wie vor zuverlässige Drucker.

Smartphones und Tablets:

Smartphones und Tablets erleichtern nicht nur das mobile Arbeiten. Stellen Unternehmen ihren Mitarbeitern mobile Geräte auch zur privaten Nutzung kostenlos zur Verfügung, sind deren Anschaffungskosten als Betriebsausgabe absetzbar – und die Mitarbeiterzufriedenheit erhöht sich obendrein.

Telefonie:

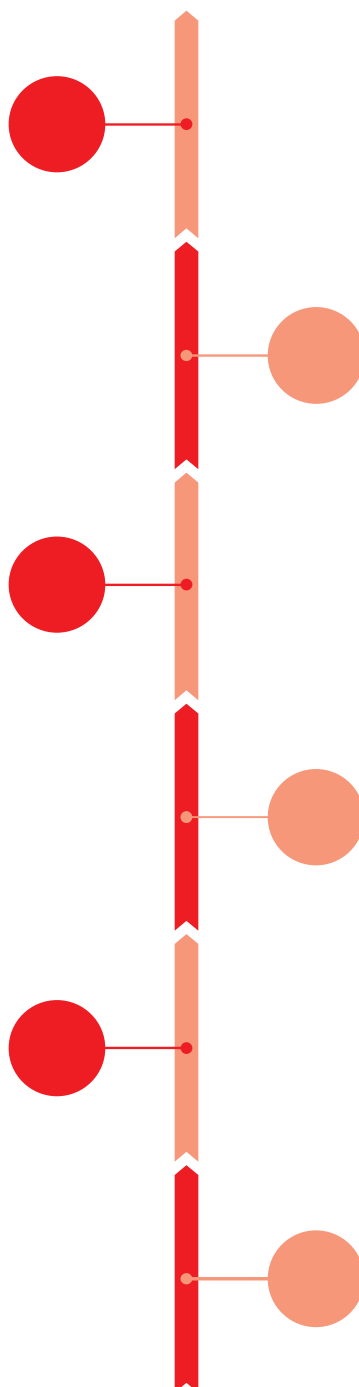
Eine leistungsfähige Telefonanlage ist für Unternehmen mit Niederlassungen, Servicehotlines, Telefonakquise oder Umfragen unerlässlich.

Allgemeine Ausstattung:

Energiesparlampen, Präsentationsbildschirme, Küchengeräte, Audioausstattung und vieles mehr für Büro und Geschäftsräume sofort verfügbar.

Spezialisierte Hardware:

Je nach Branche und Aufgabengebiet benötigen Unternehmen zusätzlich spezialisierte Hardware. So benötigen Mitarbeiter in einem Bauplanungs- oder Architektenbüro etwa leistungsstarke Rechner mit mehreren Monitoren, während für Social-Media-Teams dienstliche Smartphones notwendig sind.



Finanzierungsoptionen für technische Geräte

Fakt ist: Die technische Ausstattung stets auf dem neuesten Stand zu halten, bringt für Ihr Unternehmen viele Vorteile mit sich – darunter ein Plus an Zukunftsfähigkeit, Effizienz und Attraktivität als Arbeitgeber. Jedoch erfordern regelmäßige Investitionen in moderne Geräte hohe Ausgaben. MediaMarktSaturn Business weiß um diese Herausforderung und bietet Ihrem Unternehmen verschiedene maßgeschneiderte Varianten der Nutzung und Finanzierung.

Zahlung auf Rechnung

Eine der einfachsten Möglichkeiten ist die Zahlung auf Rechnung. Hierbei wird die Ware zunächst geliefert und die Rechnung sofort oder zu einem späteren Zeitpunkt beglichen. Die Vorteile liegen auf der Hand: Die Ware ist sofort verfügbar, geht bei Bezahlung unmittelbar ins Firmeneigentum über und im Falle einer Rückgabe vor Zahlung muss keine Rückbuchung erfolgen. Allerdings muss die Buchhaltung das Zahlungsziel im Auge behalten, damit keine Mahngebühren anfallen.

Leasing

Eine weitere Option ist das Leasing. Hier zahlen Unternehmen eine regelmäßige Mietgebühr für die Nutzung der technischen Geräte, ohne sie zu besitzen. Leasing kann eine attraktive Option sein, da es die Möglichkeit eröffnet, neueste Technologien zu nutzen, ohne hohe Anschaffungskosten zu tragen.

Mietkauf

Eine zusätzliche Möglichkeit bietet der Mietkauf: Hierbei handelt es sich um eine Kombination aus Leasing und herkömmlichen Kredit. Während der vereinbarten Laufzeit werden feste Raten gezahlt. Die Ware befindet sich mit Vertragsbeginn im wirtschaftlichen Eigentum des Kunden. Die gesetzliche Umsatzsteuer auf alle Zahlungen ist mit der ersten Mietkauf rate fällig. Mit Zahlung der letzten Rate geht die Ware dann automatisch in das rechtliche Eigentum des Kunden über.

Miete

Für diejenigen, die Technik nur zeitlich begrenzt nutzen wollen, bietet MediaMarktBusiness über seinen Partner Grover zudem mehr als 3.000 Produkte zur Miete an. Das ist besonders sinnvoll, wenn die technische Ausstattung beispielsweise nur für ein Event oder bestimmtes Projekt benötigt wird. So kann Ihr Unternehmen neueste Geräte nutzen, ohne sie komplett anschaffen zu müssen. Und geht während der Mietzeit einmal etwas kaputt, übernimmt Grover bis zu 90 % der Reparaturkosten.

Flexibel und konkurrenzfähig aufgestellt

Investitionen in technische Geräte sind ein wichtiger Schritt, um wettbewerbsfähig und langfristig erfolgreich zu bleiben. Mit den Finanzierungsoptionen von MediaMarktSaturn Business können Unternehmen diese Investitionen stemmen und von zahlreichen weiteren Vorteilen profitieren:

- Große Produktauswahl aller Top-Marken
- Persönlicher Ansprechpartner für Ihr Unternehmen
- Individuelle und unabhängige Beratung
- Nächster Markt in unmittelbarer Nähe
- Unterstützung im Bestellprozess
- Koordination der Installation
- Übernahme des Aftersales-Service
- Steigerung der Effizienz und Kundenzufriedenheit durch leistungsfähige Technik
- Wettbewerbsvorteile durch innovative Technologien
- Reduzierung von Betriebskosten durch nachhaltige und sparsame Geräte
- Verbesserung der Arbeitsbedingungen für Mitarbeiter
- Erhöhung der IT-Sicherheit
- IT-Leasing mit 0 Prozent Zinsen

Ob Zahlung auf Rechnung, Leasing oder Mietkauf – bei MediaMarktSaturn Business erhält jedes Unternehmen eine passende Lösung, um in die Zukunft zu investieren.



Finden Sie passende Lösungen und Ihren persönlichen Ansprechpartner:

mediamarkt.de/de/b2b-registration;
saturn.de/de/b2b-registration



Ansprechpartner

Stefan Köstler

Head of National Sales

Per Mail:

geschaeftskunden.vertrieb@mediamarkt.de
vertrieb.business@saturn.de

Sie suchen IT-Lösungen aus einer Hand? Als Europas größter Fachhändler für Elektronikprodukte unterstützen wir Ihr Business mit einem persönlichen Ansprechpartner, einem riesigen Sortiment und unabhängiger Beratung. Ganz egal, ob Solo-Selbstständig, KMU oder Großunternehmen, ob Start-Up, öffentliche Verwaltung oder Gastrobetrieb: Als Geschäftskunde von MediaMarktSaturn machen Sie mehr aus Ihrem Business.

MediaMarktSaturn Business

MediaMarkt

SATURN