VRAGEN EN ANTWOORDEN CIIIC TRAININGSMODULES

Overzicht van de vragen die zijn gesteld en de antwoorden die daarop zijn gegeven tot aan 27 oktober 2026.

1. Mag een bedrijf meerdere aanvragen indienen, voor verschillende trainingsmodules (en dus ook twee keer een opdracht krijgen)? Antwoord: Nee, je kan als bedrijf maar 1x worden geselecteerd en dus ook maar 1x meedoen met de offertefase, als het bedrijf geschikt is bevonden. De achtergrond is dat we streven naar een mooie inclusieve spreiding over kleinere en grote bedrijven.

2. Wat wordt verstaan onder een 'IX-concept' waarop je voortbouwt? Antwoord correctie: in deze context moeten we spreken van een bestaand concept (of bouwsteen) waarop wordt voortgebouwd. Het gaat om het voortbouwen op bouwstenen van al ontwikkelde concepten (dit hoeven geen IX-concepten te zijn) die kunnen worden hergebruikt in de te ontwikkelen trainingsmodules voor het IX-domein.

3. Zijn er vereisten aan hoe het budget wordt ingezet, zoals maximale uurtarieven? Antwoord: Het budget moet worden ingezet om een proof of concept te ontwikkelen, dat leidt tot een trainingsmodule waarvoor een marktbehoefte bestaat. We vragen bij de offertefase onder meer om een breakdown van uren, uurtarieven, werkzaamheden en specificatie van personen/organisaties die het werk gaan uitvoeren en een motivatie daarvan. Beoordeeld wordt of de motivatie navolgbaar is en deugt.

4. Mag de hoofdaanvrager een partner betalen die een stichting of semi-publieke organisatie is maar niet publiek gefinancierd, bijvoorbeeld als onderaannemer? Antwoord: De aanvrager bepaalt aan welke partijen het honorarium voor de opdracht wordt besteed. Voor zowel aanvragers als samenwerkingspartners geldt dat deze geen andere publieke financiering mogen ontvangen voor dit project dan het honorarium dat door de CLICKNL wordt betaald voor deze opdracht.

5. Mag een stichting zonder winstoogmerk aanvragen: Wie mogen er aanvragen? Antwoord: Deze tender is bedoeld voor ondernemers en makers met aantoonbare expertise en ervaring op het gebied van IX, die hun diensten of producten op de markt aanbieden. Het gaat dus om ondernemingen met winstoogmerk of organisaties die zich gedragen als bedrijven. Dit antwoord scherpt het antwoord op vraag 4 aan. Uitleg hiervan is: We willen met deze tender ondernemerschap bevorderen. We zoeken daarom partijen die marktgericht trainingsmodules ontwikkelen die commercieel geëxploiteerd kunnen worden. Deze exploitatie kan door deze ontwikkelaars zelf of deze door externe trainingspartijen aan te bieden.

6. Mag de trainingsmodule in het Engels worden ontwikkeld? Antwoord: Ja. Het gaat om het ontwikkelen van marktgerichte trainingsmodules, dus als er behoefte is aan Engelse trainingsmodules, kan dat.

7. Wat zijn de maximale offertebedragen voor fase 1 en fase 2? Antwoord correctie: Fase 1: € 35.000 EXCLUSIEF BTW. Fase 2: € 55.000 EXCLUSIEF BTW.

8. Wie mag indienen, en kun je met meerdere bedrijven samen indienen? Antwoord correctie: Bedrijven met winstoogmerk en organisaties die zich gedragen als bedrijven (zie vraag 6), IX-ervaring en een inschrijving bij de Kamer van Koophandel, met didactische kennis of ervaring (zelf of via een partner). Eén bedrijf dient de aanvraag in; samenwerken met andere bedrijven mag. Partners mogen ook internationale partijen zijn. Je mag niet in de beoordelingscommissie zitten.

9. Wat is de achterliggende gedachte achter het uitsluiten van stichtingen? Antwoord: Stichtingen kunnen alleen aanvrager zijn als ze zich gedragen als een bedrijf. De regeling is bedoeld om bedrijvigheid te stimuleren. Het staat ondernemers vrij om stichtingen als samenwerkingspartners in te schakelen.

10. Hoe geef je een samenwerking vorm: onderaannemer, consortiumpartner, samenwerkingspartner? Antwoord: De verantwoordelijkheid ligt bij de aanvrager. Het aanvragende bedrijf organiseert de samenwerking zelf; het contract wordt gesloten met de partij die aanvraagt.

11. Is het verstandig om de aanvraag in te dienen met een bureau dat gespecialiseerd is in subsidieaanvragen? Dat is niet nodig. Het gaat om opdrachten, niet om subsidie: CLICKNL verstrekt opdrachten op basis van een contract en de offerte. De subsidieverantwoording ligt bij CLICKNL, niet bij de aanvragers. De aanvrager heeft een resultaatverplichting (in fase 1 het opleveren van een proof of concept) en legt vast hoe het geld is besteed.

12. Wordt er beoordeeld op volgorde van binnenkomst? Antwoord: Nee. Alle tijdige inzendingen zijn gelijkwaardig. Indienen gebeurt in een digitale kluis in TenderNed die pas na de deadline open gaat; vooraf kan niemand inzendingen zien. Iedereen die door de vragenlijst komt mag in principe meedoen. Zijn er meer geschikte partijen dan de 36 plekken, dan wordt eerst gekeken naar een goede spreiding over thema's en leerdoelen, en wordt daarna geloot.

13. Is de selectie een inhoudelijke beoordeling van de kwaliteit van het voorstel? Antwoord: Nee. De eerste selectie toetst alleen of je als geïnteresseerde partij wel of niet aan de eisen voldoet. De bijlage waarin je de beoogde training beschrijft wordt pas gelezen als dat nodig is voor de verdeling, bijvoorbeeld als er bij één thema veel meer aanmeldingen zijn dan bij de andere. Streven is zo'n zes partijen per thema, maar bij een duidelijke piek kan één thema meer plekken krijgen; voor de partijen boven de verdeling wordt dan geloot.

14. Op welke criteria worden voorstellen beoordeeld (brede toepasbaarheid, mate van innovatie)? Antwoord: Die vraag speelt pas bij de offerte, en ook offertes worden alleen beoordeeld op volledigheid en correctheid. Kwaliteit is pas goed te beoordelen als er een proof of concept ligt.

15. De trainingsmodule moet tijdens de ontwikkelfase getest worden. Doet CLICKNL dat, of de aanbieder zelf? Antwoord: De aanbieder zelf. Het doel is een beproefd trainingsconcept, dat de moeite waard is om door te ontwikkelen, getest met gebruikers. Dat bewijs lever je als professional zelf.

16. Hoeveel ruimte is er voor technische modules, zoals 3D maken met AI, mixed reality of ontwikkelen voor smart glasses? Die ruimte is er, mits je kunt aantonen dat de module

binnen de thema's en leerdoelen valt en daar relevant voor is, en dat deze een proof of concept en uiteindelijk een trainingsmodule oplevert.

17. Kunnen jullie voorbeelden geven van het soort concepten dat verwacht wordt (workshop, technisch framework, flowchart voor implementatie, tutorial in een VR- bril)? Antwoord: Er zijn bewust geen voorbeelden gegeven. Alles waar aantoonbare marktbehoefte voor is, is in principe prima. Kies maximaal drie thema's en koppel daar leerdoelen aan.

18. Hoe ziet de matchmaking eruit? Bereiden we een slide voor en krijgen we tijd om te pitchen? Antwoord: Ja. Er volgt nog informatie. Uitgangspunt is: wat breng je en wat zoek je. De bijeenkomst is op 29 oktober van 13.00 tot 17.00 uur in het Nxt Museum in Amsterdam.

Praktisch

- Vragen over de tender stel je via TenderNed, niet persoonlijk, zodat alle antwoorden centraal en voor iedereen gelijk worden gepubliceerd.

- Sluitingsdatum vragen: 30 oktober. Publicatie van vragen en antwoorden: 6 november. Deadline indienen: 12 november, 11.00 uur.

- Deelnemen vereist eHerkenning (niveau EH2+) om je in TenderNed te registreren; reken op minstens een week doorlooptijd.

- De opname komt met Nederlandse en Engelse ondertiteling op de website.