

# Soluciones De Pago Para Socios

En Corpay Cross-Border Solutions, ayudamos a nuestros socios a expandir sus canales de negocio al ofrecer capacidades de pago más amplias para aprovechar nuevos flujos de ingresos a través de un espectro de opciones de incorporación de clientes y beneficiarios.

Puede sentirse seguro trabajando con Corpay Cross-Border Solutions, ya que estamos respaldados por nuestra empresa matriz, FLEETCOR Technologies, Inc. (NYSE:FLT), una empresa líder mundial de pagos comerciales con sede en Atlanta, Georgia, EE. UU. FLEETCOR es una firma Fortune 1000, miembro de S&P 500 y tiene \$ 2,6 mil millones en ingresos anuales con una capitalización de mercado de \$ 24 mil millones de dólares.



## Tecnología

Ofrecemos un espectro de opciones de integración de datos seguros desde su CRM y plataformas propietarias para conectarle con la pasarela de pagos global más completa del mercado

Paquete de soluciones cómodas basadas en API diseñado para integrarse sin problemas en su ecosistema para aumentar la productividad, mejorar la experiencia del usuario (UX) y escalar para el crecimiento futuro

Diseñado para implementar rápidamente una variedad de estrategias de Go-To-Market (comercialización) que permiten una monetización más rápida

Integre y conéctese con todo nuestro conjunto de soluciones de productos y con las mejores capacidades de entrega de segmentos

Modelos de precios ágiles para dar cabida a las sensibilidades de los clientes al margen y las tarifas por corredor y modalidad de pago



## Flujo De Trabajo Del Proceso

Enfoque holístico de los flujos de trabajo: nativo en todas las plataformas y dispositivos; lo que permite a su cliente lograr rápidamente sus objetivos relacionados con los pagos

Estructura perfecta de beneficiarios, adquisición masiva de divisas y ejecución de pagos a través de archivo directo o API

Escale fácilmente su cartera actual y futura de clientes con opciones flexibles de incorporación

Evite la pérdida de tiempo y costes con múltiples pasos de liquidación, ya que ofrecemos opciones para que los clientes acepten directamente un entorno de procesamiento más eficaz



## Modelo De Servicio

Profundo nivel de compromiso para escalar la asociación y los ingresos a través de la gestión continua del equipo de socios, incluida la habilitación de ventas conjuntas y el desarrollo de estrategias de Go-to-Market (comercialización)

Equipo dedicado de expertos en la materia alineados a través de nuestras operaciones geográficas que proporcionan continuidad de servicio 24/6 para la clientela posicionada globalmente

Soporte técnico inicial del proyecto y ad-hoc para demostrar y asesorar sobre un amplio espectro de opciones de integración a medida que su negocio escala y evoluciona

Soporte y servicio suministrados con una comprensión profunda de las necesidades comerciales de nuestro cliente y alineados con su propio conjunto de Acuerdos de Nivel de Servicio (SLA) del cliente

Soporte de gestión de proyectos para gestionar las expectativas, al mismo tiempo que se superan con éxito las comunicaciones de las partes interesadas para llevar el proyecto a través de la línea de meta

Liderazgo de veteranos con experiencia en compromisos de servicio profesional que responden de manera proactiva y resuelven incluso los objetivos de integración y automatización más desafiantes

Entorno de zona de pruebas para que los desarrolladores creen, prueben y verifiquen conceptos de flujo de trabajo a través de nuestro conjunto de API para crear y validar rápidamente sus aplicaciones orientadas al cliente y modelar el recorrido del usuario



## Oportunidad De Ingresos Comerciales

Presentamos las opciones de intermediario/referencia, revendedores de valor agregado (afiliados) y OEM para un modelo de asociación que se adapte a sus necesidades

Precios personalizados por corredor y métodos de pago para que coincidan con los volúmenes y retenciones de su cliente

Monetizar la visibilidad del gasto global que fluye a través de plataformas que actualmente no se están logrando



## Capacidades Del Producto

Amplíe su alcance de pagos globales y comercialice con confianza con un grupo de clientes más rentable con la cobertura de pago global más completa:

- Más de 145 divisas a más de 200 países
- Entrega de pagos en el país en 117 países
- Entrega de pagos el mismo día en 10 divisas que abarcan más de 25 países
- Entrega de pagos locales de tipo depósito directo (IACH) en más de 34 divisas en más de 60 países

Apile y organice toda su cartera global de clientes y segregue los informes para la gestión de cuentas y las necesidades de análisis de datos

Automatice el intercambio de datos, las tareas de procesamiento de pagos y la conciliación diaria de informes para agilizar el ciclo contable completo, ahorrando un tiempo valioso que se puede dedicar al crecimiento de su negocio

Acceda a un conjunto completo de herramientas que se ofrecen en nuestra plataforma o a través de la API que permiten la entrega de pagos oportuna y precisa, como los asistentes de validación IBAN, búsqueda bancaria y reglas regulatorias para reducir las excepciones de pago

Garantías automáticas de tasas y disposiciones de reenvío a través de archivos y API para aislar los precios contra el movimiento de divisas

Portal de proveedores para que los beneficiarios autogestionen la información bancaria, reduciendo así el tiempo, los errores y devolviendo al personal un tiempo valioso para realizar las funciones principales de la empresa

Espectro de opciones de marca blanca para un Go-To-Market (comercialización) más rápido impulsado por Corpay Cross-Border Solutions

**Corpay**<sup>^</sup>

Corpay.com

«Cambridge Global Payments» y «AFEX» son nombres comerciales que pueden usarse para las soluciones de pago internacionales y las soluciones de gestión de riesgos proporcionadas por ciertas entidades afiliadas que utilizan la marca «Corpay». Las soluciones de pago internacionales se proporcionan en Australia a través de Cambridge Mercantile (Australia) Pty. Ltd.; en Canadá a través de Cambridge Mercantile Corp.; en Suiza a través de Associated Foreign Exchange (Schweiz) AG; en el Reino Unido a través de Cambridge Mercantile Corp. (UK) Ltd.; en Irlanda y el Espacio Económico Europeo sobre una base transfronteriza a través de Associated Foreign Exchange Ireland Ltd.; en Jersey y las Islas del Canal a través de AFEX Offshore Ltd.; en Singapur a través de Associated Foreign Exchange (Singapore) Pte. Ltd. y en Estados Unidos a través de Cambridge Mercantile Corp. (EE. UU.). Las soluciones de gestión de riesgos se proporcionan en Australia a través de Cambridge Mercantile (Australia) Pty. Ltd.; en Canadá a través de Cambridge Mercantile Corp.; en el Reino Unido a través de Cambridge Mercantile Risk Management (UK) Ltd.; en Irlanda y el Espacio Económico Europeo de forma transfronteriza a través de AFEX Markets Europe Ltd.; en Jersey y las Islas del Canal a través de AFEX Offshore Ltd.; en Singapur a través de Associated Foreign Exchange (Singapore) Pte. Ltd. y en Estados Unidos a través de Cambridge Mercantile Corp. (EE. UU.). Para obtener información y términos importantes sobre este folleto, consulte <http://cross-border.corpay.com/folleto-descarga/>.