

# Zahlungslösungen Für Partner

Wir bei Corpay Cross-Border Solutions unterstützen unsere partner dabei, ihre geschäftskanäle weiter auszubauen – wir ermöglichen ihnen, ein breiteres spektrum an zahlungsmöglichkeiten anzubieten, um so mithilfe verschiedener onboarding-optionen für kunden und zahlungsempfänger neue einnahmequellen zu erschliessen.

Sie können sich voll auf die Zusammenarbeit mit CORPAY CROSS-BORDER SOLUTIONS verlassen, denn wir werden unterstützt durch unsere Muttergesellschaft FLEETCOR Technologies, Inc. (NYSE: FLT), einen weltweit führenden Anbieter von Lösungen im Bereich des geschäftlichen Zahlungsverkehrs, mit Sitz in Atlanta, Georgia, USA. FLEETCOR steht auf der Liste der Fortune 1000-Unternehmen und ist Mitglied des S&P 500. Der Jahresumsatz von FLEETCOR beläuft sich auf 2,4 Milliarden USD, bei einer Marktkapitalisierung von 23 Milliarden USD.



## Technologie

Wir bieten eine breite Palette an Optionen zur sicheren Datenintegration aus Ihrem CRM-System sowie aus firmeninternen Plattformen, um Sie mit der weltweit umfangreichsten Payment Gateway auf dem Markt zu verbinden

Eine Reihe von API-gesteuerte Lösungspalette, die so konzipiert wurde, dass sie sich nahtlos in die Strukturen und Arbeitsabläufe Ihres Unternehmens einfügt, um Ihre Produktivität zu steigern, die Nutzererfahrung (UX) zu verbessern und Ihr Unternehmen für zukünftiges Wachstum zu rüsten

Konzipiert um schnell eine Vielzahl an Vermarktungsstrategien umzusetzen und so eine raschere Monetarisierung zu ermöglichen

Integrieren Sie und verbinden Sie Ihre Systeme mit unserer gesamten Produkt- und Lösungssuite und profitieren Sie von den besten Zahlungsdienstleistungen der Branche

Agile Preismodelle, um margen- und gebührensensiblen Kunden durch Preiskorridore und verschiedene Zahlungsmodalitäten entgegenzukommen

## Prozessablauf

Ganzheitliche Betrachtung von Workflows – realisierbar auf sämtlichen Plattformen und Geräten, sodass Ihre Kunden Ihre Ziele im Bereich Zahlungsabwicklung schnell und einfach erreichen können

Erstellen Sie über eine direkte Datei oder über API problemlos Begünstigtenvorlagen, tätigen Sie Sammelkäufe von Devisen und führen Sie Zahlungen aus

Skalieren Sie Ihr aktuelles sowie zukünftiges Kundenportfolio ganz einfach mithilfe flexibler Onboarding-Optionen

Verschenden Sie weder Zeit noch Geld mit mehrstufigen Abwicklungsprozessen. Wir bieten unseren Kunden Möglichkeiten, um Ihre Zahlungen direkt und effizient abzuwickeln



## Dienstleistungsmodell

Starkes und dauerhaftes Engagement des Partner-Teams, um die Partnerschaft weiter auszubauen und Umsätze zu steigern, unter anderem durch die gemeinsame Umsetzung von Vertriebsstrategien und die Entwicklung von Markteinführungsstrategien

Engagiertes Team von Expertinnen und Experten, die in allen Regionen, in denen wir tätig sind, rund um die Uhr für unseren international aufgestellten Kundenstamm verfügbar sind

Unterstützung zu Projektbeginn sowie technischer Support bei Ad-hoc-Anfragen, um Ihnen ein breites Spektrum an Integrationsmöglichkeiten vorzustellen und Sie diesbezüglich zu beraten, während Ihr Unternehmen wächst und sich weiterentwickelt

Support und Service, die auf einem tiefgehenden Verständnis der Geschäftsbedürfnisse unserer Kunden basieren und die mit den jeweiligen Dienstleistungsvereinbarungen für Ihre Kunden abgestimmt sind

Unterstützung des Projektmanagements, um Erwartungen zu steuern und gleichzeitig eine gelungene Kommunikation mit allen Stakeholdern sicherzustellen und so das Projekt erfolgreich abzuschliessen

Erfahrene Führungskräfte mit weitreichender Expertise im Bereich professionelle Service-Leistungen, die selbst die grössten Herausforderungen hinsichtlich Integration und Automatisierung proaktiv angehen und meistern

Testumgebung für Entwickler, um neue Workflow-Konzepte mithilfe unserer API-Suite zu entwerfen, zu testen und zu überprüfen. Somit können kundenorientierte Applikationen schnell entwickelt und validiert und die User Journey modelliert werden



## Kommerzielle Ertragschance

Einführung von Broker-/Weitervermittlungs-, Value-Added-Reseller (Partner)- und OEM-Optionen als Partnerschaftsmodell, das zu Ihren Bedürfnissen passt

Kundenspezifische Preiskorridore und Zahlungsmodalitäten, passend zum Handelsvolumen und zur Preissensitivität Ihrer Kunden

Erstellen Sie Übersichten über weltweite Ausgaben, die über verschiedene Plattformen getätigt und derzeit nicht übersichtlich erfasst werden, und monetarisieren Sie diese



## Leistungsfähige Produkte

Vergrossern Sie die Reichweite Ihrer weltweiten Zahlungen und vermarkten Sie Ihre Produkte und Leistungen selbstsicher mithilfe des weltweit umfangreichsten Zahlungsnetzwerks an einen rentableren Kundenkreis:

- Zahlungen in mehr als 145 Währungen in über 200 Länder
- Ausführung von Zahlungen in 117 Länder
- Ausführung von Zahlungen am selben Tag in 10 Währungen und mehr als 25 Länder
- Ausführung lokaler Direkteinzahlungen (IACH) in mehr als 34 Währungen in über 60 Länder

Integrieren Sie alle erforderlichen Technologien, um Ihren Kunden Zahlungslösungen anzubieten, und organisieren Sie Ihr gesamtes weltweites Kundenportfolio, während Sie Ihr Berichtswesen in die beiden Bereiche Account Management und Datenanalyse aufteilen

Automatisieren Sie den Datenaustausch, Tätigkeiten zur Zahlungsabwicklung sowie den täglichen Abgleich von Berichten und optimieren Sie so den gesamten Buchungszyklus – sparen Sie wertvolle Zeit, die Sie in das weitere Wachstum Ihres Unternehmens investieren können

Nutzen Sie unsere umfangreiche Palette an Werkzeugen, wie beispielsweise die IBAN-Validierung und die Assistenten für Bankensuche und Regulierungsvorschriften, die wir Ihnen auf unserer Plattform oder über API zur Verfügung stellen und die Ihnen eine pünktliche und korrekte Ausführung von Zahlungen ermöglichen, wodurch Ausnahmen vermieden werden

Automatische Kurssicherung und Bezüge von Termingeschäften über Datei und API, um Preise gegen Wechselkursschwankungen abzusichern

Lieferantenportal zur selbstständigen Verwaltung von Bankdaten durch die Zahlungsempfänger – reduziert den Aufwand sowie Fehler und gibt Ihren Mitarbeitenden wertvolle Zeit für die Ausführung zentraler geschäftlicher Tätigkeiten zurück

Corpay Cross-Border Solutions bietet verschiedene White-Label-Optionen für eine schnellere Markteinführung

**Corpay**<sup>^</sup>

Corpay.com

„Cambridge Global Payments“ und „AFEX“ sind Handelsnamen, die für die internationalen Zahlungslösungen und Risikomanagementlösungen, bereitgestellt durch bestimmte verbundene Unternehmen unter der Marke „Corpay“, verwendet werden können. Internationale Zahlungslösungen werden in Australien durch Cambridge Mercantile (Australia) Pty. Ltd.; in Kanada durch Cambridge Mercantile Corp.; in der Schweiz durch Associated Foreign Exchange (Schweiz) AG; im Vereinigten Königreich durch Cambridge Mercantile Corp. (UK) Ltd.; in Irland und im Europäischen Wirtschaftsraum auf grenzüberschreitender Basis durch Associated Foreign Exchange Ireland Ltd.; in Jersey und auf den Kanalinseln durch AFEX Offshore Ltd.; in Singapur durch Associated Foreign Exchange (Singapore) Pte. Ltd. und in den Vereinigten Staaten über Cambridge Mercantile Corp. (U.S.A.) bereitgestellt. Risikomanagementlösungen werden in Australien durch Cambridge Mercantile (Australia) Pty. Ltd.; in Kanada durch Cambridge Mercantile Corp.; im Vereinigten Königreich durch Cambridge Mercantile Risk Management (UK) Ltd.; in Irland und im Europäischen Wirtschaftsraum auf grenzüberschreitender Basis durch AFEX Markets Europe Ltd.; in Jersey und auf den Kanalinseln durch AFEX Offshore Ltd.; in Singapur durch Associated Foreign Exchange (Singapore) Pte. Ltd. und in den Vereinigten Staaten über Cambridge Mercantile Corp. (U.S.A.) bereitgestellt. Wichtige Bestimmungen und Informationen zu dieser Broschüre finden Sie unter <http://cross-border.corpay.com/broschure-haftungsausschluss/>.