

# Solutions de Paiement pour Partenaires

Chez Corpay, nous aidons nos partenaires à développer leurs réseaux professionnels en leur offrant des capacités de paiement plus étendues pour tirer profit de nouveaux flux de revenu grâce à un large éventail d'options d'intégration de clients et bénéficiaires.

Vous pouvez travailler en toute confiance avec Corpay, car nous sommes épaulés par notre société mère, FLEETCOR Technologies, Inc. (NYSE : FLT), une société de paiement commercial professionnel mondiale basée à Atlanta, Géorgie, États-Unis. FLEETCOR est une société Fortune 1000, est membre du S&P 500 et enregistre un chiffre d'affaires annuel de 2,4 milliards USD avec une capitalisation boursière de 23 milliards USD.



## Technologie

Nous vous proposons un large éventail d'options d'intégration de données sécurisées depuis votre CRM et des plateformes exclusives pour vous connecter à la passerelle de paiement mondial la plus complète du marché

Suite de solutions API Restful conçues pour une intégration transparente à votre écosystème pour accroître la productivité, améliorer l'expérience utilisateur et s'adapter à la croissance future

Conçue pour le déploiement rapide de nombreuses stratégies de mise sur le marché permettant une monétisation plus rapide

Intégration et connexion à l'ensemble de la suite de solutions produits et meilleures capacités d'acheminement du segment

Modèles de tarification agiles pour s'adapter aux sensibilités du client en matière de marges et de frais par corridor et modalité de paiement



## Flux de Travail du Processus

Approche holistique des flux de travail, native dans toutes les plateformes et appareils, permettant à vos clients d'atteindre rapidement leurs objectifs en matière de paiements

Construction transparente du bénéficiaire, acquisition de devises en masse et exécution du paiement grâce à un chargement direct de fichier ou une API

Adaptez facilement votre portefeuille de clients actuels et à venir grâce à des options d'intégration flexibles

Évitez les pertes de temps et les coûts grâce à diverses étapes de règlement, car nous proposons des options aux clients leur permettant d'adopter un environnement de traitement plus efficace for a more efficient processing environment



## Modèle de Service

Profond niveau d'engagement pour déployer le partenariat et le chiffre d'affaires à la gestion continue de l'équipe du partenaire, comprenant la facilitation des ventes communes et le développement de stratégies de mise sur le marché

Équipe dédiée d'experts en la matière alignés sur l'ensemble de nos opérations géographiques et offrant une continuité de service 24 h/24 et 6 j/7 pour une clientèle répartie dans le monde entier

Projet initial et support technique ad hoc pour proposer et conseiller un large éventail d'options d'intégration au fur et à mesure du déploiement et de l'évolution de votre entreprise

Assistance et service offerts avec une grande compréhension des besoins commerciaux de nos clients, et en accord avec votre propre ensemble d'accords de niveau de service client

Assistance de gestion de projet pour gérer les attentes tout en relayant avec succès les communications de la partie prenante pour faire aboutir le projet

Leadership expérimenté avec une expertise en matière de missions professionnelles de service permettant une réponse proactive et une réalisation des objectifs d'intégration et d'automatisation les plus contraignants

Environnement de test pour que les développeurs créent, testent et éprouvent les concepts du flux de travail via notre suite API afin de construire et valider rapidement les applications destinées à leurs clients et modéliser le parcours de l'utilisateur

**Corpay**<sup>^</sup>

Corpay.com

« Cambridge Global Payments » et « AFEX » sont des noms commerciaux qui peuvent être utilisés pour les solutions de paiements internationaux et les solutions de gestion des risques proposées par certaines entités affiliées utilisant la marque « Corpay ». Les solutions de paiements internationaux sont proposées en Australie via Cambridge Mercantile (Australia) Pty. Ltd.; au Canada via Cambridge Mercantile Corp.; en Suisse via Associated Foreign Exchange (Schweiz) AG; au Royaume-Uni via Cambridge Mercantile Corp. (UK) Ltd.; en Irlande et dans l'Espace économique européen sur une base transfrontalière via Associated Foreign Exchange Ireland Ltd.; sur l'île de Jersey et les autres îles anglo-normandes via AFEX Offshore Ltd.; à Singapour via Associated Foreign Exchange (Singapour) Pte. Ltd. et aux États-Unis via Cambridge Mercantile Corp. (U.S.A.). Les solutions de gestion des risques sont proposées en Australie via Cambridge Mercantile (Australia) Pty. Ltd.; au Canada via Cambridge Mercantile Corp.; au Royaume-Uni via Cambridge Mercantile Risk Management (UK) Ltd.; en Irlande et dans l'Espace économique européen sur une base transfrontalière via AFEX Markets Europe Ltd.; sur l'île de Jersey et les autres îles anglo-normandes via AFEX Offshore Ltd.; à Singapour via Associated Foreign Exchange (Singapore) Pte. Ltd. et aux États-Unis via Cambridge Mercantile Corp. (U.S.A.). Pour plus d'informations et pour connaître les termes importants concernant la présente brochure, veuillez vous reporter à <https://cross-border.corpay.com/brochure-clauses/>.



## Capacités du Produit

Étendez la portée de vos paiements mondiaux et commercez avec confiance avec les clients les plus rentables grâce à la couverture la plus complète en matière de paiements mondiaux:

- Plus de 145 devises à plus de 200 pays
- Réalisation du paiement dans 117 pays
- Réalisation du paiement le jour même dans 10 devises dans plus de 25 pays
- Paiements locaux de type dépôt direct (IACH) dans plus de 34 devises dans plus de 60 pays

Rassemblez et organisez l'ensemble de votre portefeuille de clients internationaux et séparez les rapports pour répondre aux besoins de gestion des comptes et d'analyse des données

Automatisez les échanges de données, les tâches de traitement des paiements et le rapprochement quotidien des rapports pour rationaliser le cycle comptable complet, permettant d'économiser un temps précieux que vous pouvez utiliser au développement de votre entreprise

Accédez à une suite complète d'outils proposée sur notre plateforme ou via l'API et permettant une réalisation précise et opportune des paiements, comme les assistants de validation IBAN, de vérification de banque et de règlement, afin de réduire les exceptions de paiement

Garantie automatique du taux et transfert des tirages par fichier et API afin d'isoler les tarifs par rapport aux variations des cours

Portail fournisseur destiné aux bénéficiaires afin de leur permettre de gérer eux-mêmes leurs renseignements bancaires, réduisant ainsi les délais et les erreurs, et dégageant du temps pour le personnel afin qu'il réalise ses fonctions opérationnelles de base

Éventail d'options en marque blanche pour une mise sur le marché plus rapide générées par Corpay



## Opportunité de Revenus Commerciaux

Introduction d'options de courtier/recommandation, revendeurs à valeur ajoutée (sociétés affiliées) et MEO pour un modèle de partenariat adapté à vos besoins

Tarifification personnalisée par corridor et modalité de paiement pour répondre aux volumes et sensibilités du client

Visibilité de la monétisation des dépenses mondiales circulant à travers des plateformes qui ne sont pas encore achevées

