

# Solutions de Paiement pour Partenaires

Chez Corpay Cross-Border solutions, nous aidons nos partenaires à élargir leurs canaux commerciaux en leur offrant des capacités de paiement plus étendues pour exploiter de nouvelles sources de revenus grâce à un éventail d'options d'embarquement des clients et des bénéficiaires.

Vous pouvez travailler en toute confiance avec Corpay, car nous sommes épaulés par notre société mère, FLEETCOR Technologies, Inc. (NYSE : FLT), une société de paiement commercial professionnel mondiale basée à Atlanta, Géorgie, États-Unis. FLEETCOR est une société Fortune 1000, est membre du S&P 500 et enregistre un chiffre d'affaires annuel de 2,4 milliards USD avec une capitalisation boursière de 23 milliards USD.



## Technologie

Nous vous proposons un large éventail d'options d'intégration de données sécurisées depuis votre CRM et des plateformes exclusives pour vous connecter à la passerelle de paiement mondial la plus complète du marché

Suite de solutions API Restful conçues pour une intégration transparente à votre écosystème pour accroître la productivité, améliorer l'expérience utilisateur et s'adapter à la croissance future

Conçue pour le déploiement rapide de nombreuses stratégies de mise sur le marché permettant une monétisation plus rapide

Intégration et connexion à l'ensemble de la suite de solutions produits et meilleures capacités d'acheminement du segment

Modèles de tarification agiles pour s'adapter aux sensibilités du client en matière de marges et de frais par corridor et modalité de paiement

## Déroulement du Processus

Approche holistique des flux de travail – natifs sur toutes les plateformes et tous les appareils ; permettant à votre client d'atteindre rapidement ses objectifs en matière de paiements

Création transparente de bénéficiaires, acquisition de devises en masse et exécution de paiements par le biais d'un fichier direct ou d'une API

Faites évoluer facilement votre portefeuille actuel et futur de clients grâce à des options d'embarquement flexibles

Évitez les pertes de temps et les coûts liés aux multiples étapes de règlement, car nous proposons aux clients des options de règlement direct pour un environnement de traitement plus efficace

## Modèle de Service

Un niveau d'engagement soutenu pour développer le partenariat et les revenus par une gestion continue de l'équipe de partenaires, y compris l'habilitation des ventes conjointes et le développement de stratégies de mise sur le marché

Une équipe dédiée d'experts en la matière, répartis sur l'ensemble de nos opérations géographiques, assurant une continuité de service 24 heures sur 24 et 6 jours sur 7 pour une clientèle internationale

Projet initial et assistance technique ad hoc pour démontrer et conseiller un large éventail d'options d'intégration à mesure que votre entreprise se développe et évolue

Assistance et services fournis grâce à une compréhension approfondie des besoins commerciaux de nos clients, dans le respect de vos propres accords de niveau de service (SLA)

Soutien à la gestion de projet pour gérer les attentes tout en réussissant à établir la communication entre les parties prenantes afin de mener à bien le projet

Une direction expérimentée, experte dans les engagements de services professionnels, qui répond de manière proactive aux objectifs d'intégration et d'automatisation les plus difficiles et les résout

Environnement de type « sandbox » (bac à sable) permettant aux développeurs de créer, de tester et de valider des concepts de flux de travail via notre suite d'API, afin de créer et de valider rapidement leurs applications orientées client et de modéliser le parcours de l'utilisateur

**Corpay**<sup>^</sup>

Corpay.com

« Cambridge Global Payments » et « AFEX » sont des dénominations commerciales qui peuvent être utilisées pour les solutions de paiement international et les solutions de gestion des risques fournies par certaines entités affiliées utilisant la marque « Corpay ». Les solutions de paiement international sont fournies en Australie par Cambridge Mercantile (Australia) Pty. Ltd. ; au Canada, par Cambridge Mercantile Corp. ; en Suisse, par Associated Foreign Exchange (Schweiz) AG ; au Royaume-Uni par Cambridge Mercantile Corp. (UK) Ltd. ; en Irlande et dans l'Espace économique européen sur une base transfrontalière par Associated Foreign Exchange Ireland Ltd. ; à Jersey et dans les Îles Anglo-Normandes par AFEX Offshore Ltd. ; à Singapour par Associated Foreign Exchange (Singapore) Pte. Ltd. et aux États-Unis par Cambridge Mercantile Corp. (U.S.A.). Les solutions de gestion des risques sont fournies en Australie par Cambridge Mercantile (Australia) Pty. Ltd. ; au Canada, par Cambridge Mercantile Corp. ; au Royaume-Uni, par Cambridge Mercantile Risk Management (UK) Ltd. ; en Irlande et dans l'Espace économique européen sur une base transfrontalière par AFEX Markets Europe Ltd. ; à Jersey et dans les Îles Anglo-Normandes par AFEX Offshore Ltd. ; à Singapour par Associated Foreign Exchange (Singapore) Pte. Ltd. et aux États-Unis par Cambridge Mercantile Corp. (U.S.A.). Veuillez suivre ce lien <http://cross-border.corpay.com/brochure-clauses-fr/> pour en savoir plus sur les conditions et informations importantes concernant cette brochure.

## Capacités du Produit

Étendez la portée de vos paiements mondiaux et commercialisez en toute confiance auprès d'un répertoire plus rentable de clients grâce à la couverture de paiements mondiaux la plus complète:

- Plus de 145 devises à plus de 200 pays
- Livraison des paiements au sein de 117 pays
- Livraison du paiement le jour même dans 10 devises couvrant plus de 25 pays
- Effectuer des paiements locaux de type dépôt direct (IACH) dans plus de 34 devises et vers plus de 60 pays

Empiler et organiser tout votre portefeuille mondial de clients et séparer les rapports pour les besoins de gestion des comptes et de l'analyse des données

Automatisez l'échange de données, les tâches de traitement des paiements et le rapprochement des rapports quotidiens pour rationaliser le cycle comptable complet et gagner un temps précieux qui peut être consacré au développement de votre entreprise

Accédez à une suite complète d'outils proposés sur notre plateforme ou via l'API, qui permettent d'effectuer des paiements rapides et précis, tels que la validation d'IBAN, la recherche de banques et les assistants de règles réglementaires, afin de réduire les exceptions de paiement

Garanties de taux automatiques et prélèvements à terme via un fichier et une API pour protéger la tarification contre les fluctuations des devises

Le portail des fournisseurs permet aux bénéficiaires de gérer eux-mêmes leurs informations bancaires, ce qui réduit le temps et les erreurs et permet au personnel de se consacrer aux fonctions essentielles de l'entreprise

Une gamme d'options en marque blanche pour une mise sur le marché plus rapide assurée par Corpay Cross-Border



## Opportunité de Revenus Commerciaux

Présentation des options de courtier/référencement, de revendeur à valeur ajoutée (affilié) et d'équipementier pour un modèle de partenariat adapté à vos besoins

Tarification personnalisée par couloir et par mode de paiement, en fonction des volumes et des sensibilités de votre client

Monétiser la visibilité des dépenses globales transitant par les plateformes qui ne sont pas visibles actuellement

