

Soluzioni per la gestione del rischio valutario dei partner

Con un'economia sempre più interconnessa, le aziende che operano a livello internazionale hanno a disposizione un ampio ventaglio di opportunità.

Tuttavia, espandersi oltreconfine può essere estremamente rischioso, in particolare nei mercati valutari, dove i cambiamenti imprevisi possono determinare rapidamente un impatto negativo sul bilancio aziendale.

Corpay Cross-Border propone strategie personalizzate per aiutare le aziende a trasferire denaro in modo adeguato tra i vari Paesi, a gestire l'esposizione al rischio e a capitalizzare le opportunità di mercato, perché una gestione efficace del rischio valutario è fondamentale per prosperare in un mondo di incertezze.

Per supportare la crescita internazionale di istituzioni finanziarie e di migliaia di piccole, medie e grandi aziende, offriamo piattaforme tecnologiche all'avanguardia, esperienza nel trading e un servizio clienti senza eguali.

Se la vostra azienda si occupa di eseguire transazioni per conto dei clienti, o se desidera semplicemente migliorare l'offerta di prodotti per i pagamenti internazionali e di gestione del cambio, in qualità di partner, vi aiuteremo a trovare la strategia giusta per crescere.

Offriamo servizi con funzionalità di integrazione da utilizzare per elaborare pagamenti, eseguire transazioni e gestire il rischio cambio di partner, aziende controllate e filiali presenti in diverse aree geografiche.

Impegno: la nostra reputazione è costruita sui successi dei nostri clienti. Nel corso della nostra lunga storia, siamo diventati partner strategici per migliaia di istituzioni finanziarie e di piccole, medie e grandi aziende in tutto il mondo, aiutandole a prosperare nei mercati internazionali e offrendogli strumenti per espandersi in modo sostenibile oltreconfine

Forza: il vostro denaro è al sicuro con noi. Prima di tutto, però, siamo persone e abbiamo a cuore gli interessi dei nostri clienti. Siamo certi di riuscire a comprendere le vostre esigenze attraverso un'approfondita conoscenza della vostra azienda e del settore in cui opera. Siamo orgogliosi di essere un partner stimato e di servire oltre 28.000 clienti in tutto il mondo. La nostra capogruppo quotata sul mercato

NYSE, FLEETCOR Technologies, Inc., vanta un fatturato di 2,4 miliardi di dollari (USD) e una capitalizzazione di mercato pari a 23 miliardi di dollari (31 dicembre 2020). FLEETCOR fa parte dell'indice S&P 500.

Esperienza: grazie alla nostra vasta esperienza, abbiamo collaborato con aziende piccole e grandi, assistendole in ogni aspetto, dalle strategie di copertura personalizzate all'integrazione tecnologica. In questo modo riusciamo ad aggiungere valore al ciclo di vita organizzativo delle aziende nostre clienti, sia a start-up che ad aziende Fortune 500.

Prima di tutto, però, siamo persone e abbiamo a cuore gli interessi dei nostri clienti. Siamo certi di riuscire a comprendere le vostre esigenze attraverso un'approfondita conoscenza della vostra azienda e del settore in cui opera. Siamo orgogliosi di essere un partner stimato e di servire oltre 28.000 clienti in tutto il mondo.



People



Soluzioni

Scelta del modello: collaborazione con Corpay sulla base di uno schema di referral, condivisione dei ricavi, white-label o mark-up fissi, espandendo la vostra gamma di prodotti e mantenendo rapporti commerciali di fiducia. Offriamo servizi di marketing, formazione e assistenza alle vendite, oppure possiamo collaborare direttamente con i vostri clienti in base a modelli "one-to-one" o "one-to-many".

Tecnologia: utilizzo della nostra funzione di determinazione automatica dei prezzi e di identificazione delle transazioni ed esecuzione di contratti spot e forward, per eliminare il rischio in modo dinamico.

Integrazione: accesso a una gamma completa di funzionalità di integrazione, e a un team di livello mondiale, per collegare in modo semplice applicazioni ERP, TMS, sistemi online o un database aziendale con i nostri sistemi automatizzati di elaborazione dei pagamenti, esecuzione delle transazioni e gestione del rischio.

Tutto sotto controllo: l'impostazione degli utilizzatori dei sistemi, nel rispetto dei ruoli aziendali, vi aiuta a definire i livelli di approvazione, le regole nella gestione dei pagamenti e i limiti nell'esecuzione delle operazioni tra società dello stesso gruppo e partner.

Maggiore trasparenza: accesso ad una gamma completa di strumenti di reportistica i quali permettono la gestione contabile, il controllo delle operazioni e il monitoraggio delle posizioni in modo uniforme ed efficiente per diverse aziende e filiali.

Operazioni semplificate: accesso alle nostre soluzioni end-to-end per inviare migliaia di pagamenti attraverso il caricamento di un unico file in oltre 145 valute e in più di 200 Paesi e territori.

Centralizzazione dei flussi: consolidamento sistematico degli obblighi tra entità diverse, utilizzando strumenti di riconciliazione e compensazione, così da rendere i flussi in pagamenti singoli all'interno di un ciclo giornaliero, settimanale o mensile.

Riduzione del rischio: utilizzo di un'ampia serie di strumenti di copertura, tra cui deliverable e non-deliverable forward, swap e strategie su opzioni, dotati della flessibilità necessaria per proteggere i guadagni dalle fluttuazioni dei mercati e dall'andamento dell'attività.

Massima flessibilità: gestione delle transazioni a pronti o a termine, anticipo o proroga dei contratti in base ai cambiamenti delle esigenze aziendali e di mercato.

Volatilità: utilizzo di ordini di mercato automatizzati per proteggere i livelli di budget o sfruttare i movimenti favorevoli dei mercati valutari.

Ottimizzazione della gestione del rischio: utilizzo di diverse strategie di opzioni a costo zero al fine di proteggersi da fluttuazioni valutarie negative, partecipando al contempo ai movimenti favorevoli.

Gestione della liquidità: riduzione al minimo dell'immobilizzazione di liquidità grazie alle nostre agevolate condizioni di credito. Le soluzioni di copertura di Corpay sono progettate per ridurre qualsiasi impatto negativo sulla liquidità aziendale; inoltre, offriamo soluzioni di pagamento anticipato e posticipato per supportare al meglio le attività aziendali contro le mutevoli condizioni di mercato e le diverse esigenze del vostro business.

Gestione amministrativa ridotta: lasciate a noi il compito di gestire in modo efficiente e conveniente una parte o la totalità della vostra strategia di copertura valutaria: il calcolo, l'esecuzione, la gestione del rischio, la liquidazione, la documentazione e la reportistica, potrete così centrarvi sulla gestione della vostra azienda.

Notizie: attivazione di notifiche sulle ultime notizie economico-finanziarie e analisi settimanali approfondite dei mercati valutari

Rapidità: apertura di un conto e accesso ai nostri servizi in pochi giorni.



Processo

Massimizzate il valore degli incassi e minimizzate il costo dei debiti in tre semplici passi.

1

Analisi

- I dati sull'esposizione sono acquisiti tramite applicazioni CRM, ERP, TMS sistemi online, database aziendali, piattaforme di trading o strumenti di previsione interni.
- Questi dati vengono elaborati per individuare i flussi di cassa, le posizioni, i saldi e le linee di credito necessarie, al fine di comprendere al meglio le esposizioni.
- Organizziamo incontri con gli azionisti per mappare i processi, misurare le tolleranze al rischio e definire gli obiettivi da raggiungere.

2

Strategia

- Corpay effettua le analisi per individuare le opportunità di compensazione tra aziende dello stesso gruppo, le valute necessarie e gli sfasamenti temporali.
- La strategie per ridurre il rischio tengono in considerazione gli strumenti proposti e gli obiettivi aziendali.
- Le regole operative, basate sugli importi netti dei flussi di cassa, sulle valute necessarie e sulle date di pagamento previste, sono stabilite di comune accordo.

3

Attuazione

- Analizziamo le previsioni valutarie, i modelli matematici, le condizioni micro e macro del mercato per individuare gli strumenti e le strategie di copertura da allineare alla politica di mitigazione del rischio scelta; le richieste di approvazione sono inviate agli azionisti coinvolti nel processo.
- Le transazioni vengono eseguite utilizzando una serie di strategie di copertura progettate per ottimizzare i livelli di ingresso.
- Corpay offre una reportistica completa prima, durante e dopo la transazione.