

Manejo Inteligente de finanzas para emprendedores

Presentación del Webinar del Sebastian Celis & Bold





Si quieres que tu negocio prospere necesitas 4 cosas:

1

Poder identificar exactamente cómo se encuentra hoy (qué cosas están bien y qué cosas deben mejorar)

2

Trazar un plan para corregir lo malo y potenciar lo bueno

3

Ejecutar el plan y hacerle seguimiento

4

Realizar ajustes al plan sobre la marcha (entendiendo que todo negocio tiene ciclos y lo que funciona hoy podría no funcionar mañana)

Toma conciencia de tu contabilidad:



Los gastos sorpresa no deberían existir



Saber cómo se mueve el dinero del negocio para tomar decisiones a tiempo, e identificar oportunidades o amenazas...



Saber cuánto dinero ingresa a tu negocio, cuánto sale, cuáles son los costos y gastos.



No es sólo decir: “Quiero que mi negocio crezca”. Es decir: Cuánto quiero que crezca, cómo voy a hacerlo realidad, cuándo debería ver los primeros resultados, de qué manera podré medir si voy bien o debo replantear mi estrategia.



Las metas deben ser claras, medibles, cuantificables y logrables



Claves para el manejo inteligente de las finanzas de tu negocio

Haz que los impuestos sean parte integral de tu estrategia

Los gastos sorpresa no deberían existir

Presupuestar para bloquear ciertas cantidades de dinero para próximos gastos

Tener un fondo de emergencia/ ahorro para imprevistos

Tips para hacer crecer tu negocio

Fíjate metas anuales, semestrales y trimestrales



Organiza

Tu dinero y el de tu negocio no deberían mezclarse

Estrategia

Promociones, descuentos, ofertas planeadas estratégicamente

Rentabilidad

Las márgenes de utilidad deben tener una razón de ser

Diferencia

Competir en precio es muy difícil, analiza en qué otro aspecto te podrías diferenciar del mercado actual.

Proveedores

Negociar con los proveedores o buscar alternativas

Medir

Mide cada paso del proceso de mercadeo de ventas para poder implementar estrategias de fidelización de clientes.

Gracias

beld