

Comunicato stampa

dormakaba e Officine DMB rafforzano la partnership strategica nel settore Marine

Milano, 27 gennaio 2026 – dormakaba, leader globale nelle soluzioni di accesso e sicurezza, conferma e rafforza la propria collaborazione con Officine DMB attraverso una accordo che formalizza il ruolo dell'azienda come partner strategico nel settore Marine.

Il 1° gennaio 2026, presso la sede di Officine DMB, dormakaba ha formalizzato la propria collaborazione con l'azienda attraverso la firma di una **Accordo**.

Officine DMB è riconosciuta come partner di riferimento per il mercato navale, un ambito in cui dormakaba ha definito una chiara priorità di sviluppo internazionale. Il percorso di crescita nel segmento Marine prevede infatti la costruzione di una rete globale di partner specializzati in grado di garantire un livello di servizio omogeneo, qualificato e in linea con gli standard dormakaba in tutto il mondo.

La collaborazione tra dormakaba e Officine DMB si configura come una cooperazione stabile e reciproca, orientata a rispondere in maniera efficace e coordinata alle esigenze dei clienti del settore navale.

Elemento chiave della partnership è il percorso formativo svolto dal personale tecnico di Officine DMB, che ha completato con successo i training ufficiali dormakaba presso i centri di formazione dedicati. Il programma ha incluso moduli fondamentali di sales & technical product training, con focus specifico sulle soluzioni dormakaba destinate al settore Marine in particolare:

- Azionamenti per porte automatiche a battente (Swing Door Operators)
- Azionamenti per porte scorrevoli (Sliding Door Operators)
- Chiudiporta dormakaba

Per garantire aggiornamento continuo e mantenere standard tecnici elevati, Officine DMB si impegna inoltre a partecipare annualmente a sessioni di aggiornamento annuali messi a disposizione da dormakaba.

Dichiarazione di *Alberto Bergamini*, Project Sales Manager di dormakaba Italia

"Con Officine DMB abbiamo costruito una collaborazione basata su competenze complementari, fiducia reciproca e una visione di lungo periodo. Il settore Marine è una priorità strategica per dormakaba e poter contare su un partner preparato, formato e allineato ai nostri standard rappresenta un elemento chiave per affrontare con successo le sfide di questo mercato. Questo accordo è il punto di partenza per uno sviluppo congiunto e sostenibile nel tempo."

Dichiarazione di *Agostino Verdoliva*, Rappresentante di Officine DMB

"Siamo orgogliosi di avviare questo percorso insieme a dormakaba, un'azienda che rappresenta un punto di riferimento internazionale per innovazione, affidabilità e qualità. La nostra collaborazione nasce da una visione condivisa: offrire al settore Marine soluzioni tecniche di eccellenza, supportate da competenze solide e da un approccio orientato alla continuità. Questo accordo rappresenta un ulteriore passo nel consolidare il nostro ruolo nel settore Marine, rafforzando l'impegno a garantire competenza, presenza sul territorio e un livello di servizio pienamente in linea con gli standard dormakaba. È una collaborazione che valorizza le nostre capacità e ci permette di offrire al mercato un supporto ancora più strutturato e affidabile. Siamo convinti che questa sinergia darà vita a uno sviluppo concreto e duraturo nel tempo."

Ulteriori informazioni: Lisa Cruciani
MARCOM Manager
T: +39 386138572
lisa.cruciani@dormakaba.com

Il Gruppo dormakaba

dormakaba è leader mondiale nel mercato delle soluzioni di accesso. L'azienda ridefinisce l'accesso definendo gli standard industriali per i sistemi intelligenti e le soluzioni sostenibili per l'intero ciclo di vita degli edifici. Circa 16.000 dipendenti in tutto il mondo, insieme ai partner di distribuzione, forniscono la loro esperienza a una base di clienti in crescita in oltre 130 Paesi. dormakaba supporta i suoi clienti con un portafoglio ampio e innovativo per l'accesso integrato. Questi prodotti, soluzioni e servizi si integrano facilmente negli ecosistemi degli edifici per creare luoghi sicuri e sostenibili in cui le persone possano muoversi senza problemi.

dormakaba è quotata alla SIX Swiss Exchange e ha sede a Rümlang, vicino a Zurigo (Svizzera).

Nell'esercizio finanziario 2022/23, dormakaba ha generato un fatturato di 2,8 miliardi di franchi svizzeri.

SIX Swiss Exchange: DOKA

Maggiori informazioni sul Gruppo dormakaba su <https://www.dormakabagroup.com/en>
Approfondimenti e ispirazioni dal mondo dell'accesso su blog.dormakaba.com/it

Le ultime notizie su argomenti aziendali, prodotti e le innovazioni del Gruppo dormakaba su
<http://www.dormakabagroup.com/en/newsroom>

Dichiarazione di non responsabilità

Questa comunicazione può contenere dichiarazioni previsionali, incluse, ma non solo, dichiarazioni che utilizzano le parole "crede", "presume", "si aspetta" o formulazioni di tipo simile. Tali dichiarazioni previsionali riflettono le attuali opinioni della Società, comportano rischi e incertezze e si basano su ipotesi e aspettative che la Società ritiene attualmente ragionevoli, ma che potrebbero rivelarsi errate. Queste dichiarazioni devono essere valutate con cautela perché, per loro natura, sono soggette a rischi noti e sconosciuti, incertezze e altri fattori al di fuori del controllo della Società e del Gruppo, che possono far sì che i risultati futuri effettivi, la condizione finanziaria, lo sviluppo o la performance della Società o del Gruppo differiscano materialmente da quelli espressi o impliciti in tali dichiarazioni. La Società non si assume alcun obbligo di continuare a riferire, aggiornare o rivedere in altro modo tali dichiarazioni previsionali o di conformarle a nuove informazioni o a eventi o sviluppi futuri, ad eccezione di quanto richiesto dalla legge o dai regolamenti applicabili. I risultati passati non sono una guida per i risultati futuri.

Questa comunicazione non costituisce né un'offerta né una sollecitazione alla vendita o all'acquisto di titoli in qualsiasi giurisdizione. dormakaba®, dorma+kaba®, Kaba®, Dorma®, Ilco®, LEGIC®, Silca®, BEST® ecc. sono marchi registrati del Gruppo dormakaba. A causa di restrizioni specifiche del Paese o di considerazioni di marketing, alcuni prodotti e sistemi del Gruppo dormakaba potrebbero non essere disponibili in tutti i mercati.