

**ZAKELIJK**  
**PRODUCT EN SERVICES**  
**VOOR JOUW BEDRIJF**

*MediaMarkt*  
**NEDERLAND**

## MediaMarkt Nederland lanceert totaaloplossing voor zakelijke klanten

Rottterdam, 22 mei 2019 – Na de lancering van een totaaloplossing voor consumenten lanceert MediaMarkt Nederland een nieuw concept voor zakelijke klanten: MediaMarkt Zakelijk. Met MediaMarkt Zakelijk profiteren partijen uit het midden- en kleinbedrijf (MKZ) van een groot assortiment aan zakelijke producten, relevante services en aantrekkelijke prijzen. Ook wordt achteraf betalen mogelijk voor zakelijke klanten. Arnold Spoorrel, CEO MediaMarkt Nederland: "Een ondernemer wilt uiteindelijk maar met één ding bezig zijn en dat is met zijn eigen bedrijf. Voor alle andere zaken wilt hij persoonlijk advies, passende ondersteuning en snelle support. Op het gebied van zakelijke elektronica bieden wij een totaaloplossing waarmee ondernemers volledig ontzorgd worden. Onder de naam MediaMarkt Business zijn we al in verschillende Europese landen succesvol zoals in Spanje, Italië, België en Duitsland. Nu starten we ook in Nederland."

### Het MKB ontzorgen

MediaMarkt Zakelijk speelt in op een belangrijke behoefte van bedrijven om met één partij zaken te doen als het gaat om de aanschaf van verschillende en/of een grotere hoeveelheid producten en diensten. Zo kunnen zij bij MediaMarkt bijvoorbeeld een zakelijke lijn van notebooks, professionele displays en koffie machines aanschaffen, inclusief relevante services gericht op de MKB-ondernemer. Denk bij dit laatste aan diensten als de installatie van producten, telefonische support speciaal voor zakelijke klanten en schermreparaties op locatie.

### Persoonlijke accountmanager

Via een persoonlijke accountmanager heeft de klant één aanspreekpunt vanuit de winkel, die hem professioneel en op maat adviseert, die begrijpt waar de behoefte van de ondernemer ligt. De accountmanager maakt direct een offerte en bestellingen kunnen snel vanuit voorraad worden geleverd. Hiermee heeft de klant producten en services makkelijk voorhanden. "Op basis van eerdere internationale lanceringen weten we dat er zich veel bedrijven en ondernemers bevinden onder onze winkelbezoekers. Zij hebben vaak speciale wensen en eisen; met MediaMarkt Zakelijk spelen we in op deze behoeften", zegt Marcel Honsbeek, Head of B2B bij MediaMarkt Nederland. "Ondernemers hoeven zich dankzij ons zakelijke concept geen zorgen te maken om randzaken en kunnen zich gewoon richten op waar zij goed in zijn: ondernemen. Wij zijn een echte partner voor het MKZ met onze speciale B2B-teams vanuit de winkels. Kortom, ook zakelijk is MediaMarkt: 'Altijd op zoek naar de WOW voor jou!'"