

Sales Consultant Public Sector

Brandenburg & Berlin

Hast du Lust, an der digitalen Welt der Zukunft mitzuwirken und eigenverantwortlich ein Unternehmen mitzugestalten? Kennst du dich bei Behörden und öffentlichen Ausschreibungen schon gut aus? Dann freue dich auf ein motiviertes Team und ein spannendes Arbeitsumfeld bei **D-LABS**!

WER UNS FEHLT, BIST DU!

DEIN PROFIL

- Du hast eine kaufmännische Ausbildung oder ein Studium für die öffentliche Verwaltung erfolgreich abgeschlossen.
- Du bringst erste praktische Erfahrungen im Public Sector oder in der freien Wirtschaft mit und kennst dich etwas im Vertriebsumfeld aus.
- Als Teamplayer zeichnest du dich durch Eigenverantwortung, Lösungsorientiertheit, strukturiertes Denken und Arbeiten aus.
- Idealerweise kannst du nicht nur hervorragend Deutsch und etwas Englisch sprechen, Behördendeutsch ist absolut dein Ding. Bei Ausschreibungen, Anträgen und Formularen fühlst du dich zuhause.
- Du interessierst dich für digitale Produkte & Services, kannst Menschen für deine Ideen begeistern und hast Freude daran, gelegentlich in der Region zu reisen.

DEINE AUFGABEN

- Du berätst und unterstützt unseren Sales bei Aufbau und Entwicklung von Kundenbeziehungen im Public Sector.
- Auch bearbeitest du Ausschreibungen für Projekte der öffentlichen Hand und wirkst aktiv daran mit, uns im Public Sector noch besser zu positionieren!
- Dabei baust du dein Netzwerk an Kontakten stetig aus und kommunizierst mit Partnern des öffentlichen Lebens von Kommunen bis zur Bundesregierung.

Begeistert und du könntest Luftsprünge machen – aber du erfüllst nicht alle Anforderungen? Macht nichts! Wir lassen uns gerne von dir überzeugen.

KLINGT GUT! WIE GEHT ES WEITER?

Bist du bereit, durchzustarten?

Dann melde dich bei: **Elina Bass-Mazana**
T +49 331 97 992 334
jobs@d-labs.com

