



Programa de

Educação Financeira

Finanças 
Comportamentais

Finanças comportamentais

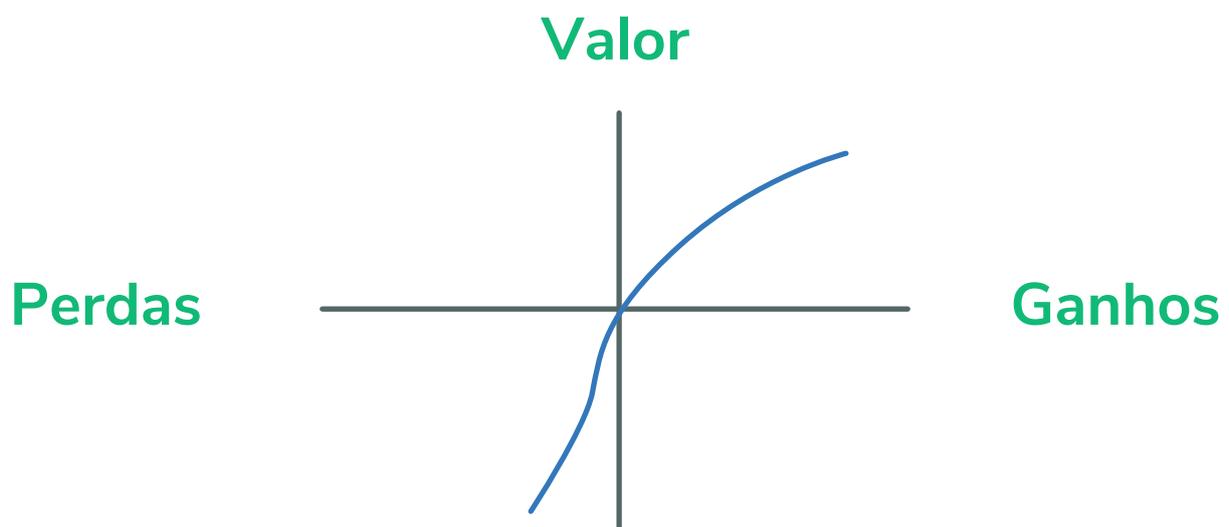
Mesmo antes dos estudos sobre finanças comportamentais, alguns autores abordavam os Limites a racionalidade, ou seja, o ser humano é capaz de racionar sim, porem ele tem um limite de processamento das informações.

Teoria da Perspectiva vem como um contra ponto a teoria padrão de seleção de portfólio (Markowitz), que parte do pressuposto que o investidor detém a racionalidade plena, o que não é verdade.

Teoria de Perspectiva:

A teoria da perspectiva, basicamente demonstra que o investidor é amante do risco na zona de perda e á avesso ao risco na zona de ganhos.

De forma objetiva, quando o investidor esta perdendo, ele continua correndo risco com a intenção de recuperar o que foi perdido, e quando ele esta ganhando ele procura já realizar o lucro, melhor um pássaro na mão do que 2 voando.



Adaptado de Kahneman e Tversky (1979)

Vieses e heurísticas

- **Representatividade**

Esta heurística está associada a um estereótipo, como por exemplo, “todo brasileiro gosta de futebol”, ou “todo japonês é bom em matemática”. Esta heurística também está associada a um exemplo representativo na vida da pessoa, “vou comprar ações de bancos, porque eu trabalho em banco”

- **Disponibilidade**

Esta está associada a um evento recente que vem na mente do indivíduo, por exemplo, eu vejo um acidente de moto, poucos minutos antes de ir comprar a minha moto, então eu desisto de comprar.

- **Ancoragem e ajuste**

Está relacionado a números, como por exemplo. Compro uma ação no valor de 10 reais, e ela desvaloriza chegando a 8 reais. Nesse caso o investidor tende a segurar o papel até que ele alcance o valor de 10 reais novamente.

- **Aversão a Perda**

Quando mantém posições perdedoras e se desfaz de posições vencedoras, muito parecido com a teoria da perspectiva.

- **Excesso de confiança**

Quando acreditamos que estamos imunes ao erro, esse viés é um dos mais comuns quando falamos do mercado financeiro, e é encontrado principalmente nos homens.

- **Armadilha da confirmação**

Quando você busca informações apenas para confirmar o que você já acredita e tende a ignorar qualquer informação que vai contra sua convicção.

Acesse o Exponencial Play, nosso streaming sobre finanças:

exponencialplay.creditas.com.br/

Também temos o Portal Exponencial, recheado de conteúdos e dicas financeiras

<https://www.creditas.com/exponencial/>

E não para por aí! Temos um canal de consultores financeiros disponíveis para tirar suas dúvidas no Ramal 4 do número **(11) 3522-8009**.

Você também pode verificar as melhores condições de crédito consignado disponíveis no mercado através destes canais:

Whatsapp: **(11) 4858-9400**

Consultores: **(11) 3185-6717**

Site: creditassite.com/emprestimo-consignado-privado