



Trust. Knowledge.

Rapport annuel 2022
En bref

<u>I</u>	Message aux actionnaires	2
<u>II</u>	Chiffres clés	14
<u>III</u>	Faits marquants	20
<u>IV</u>	Contact	40

I. Message aux actionnaires



Hugo Lasat, CEO
Gilles Samyn, Président du conseil d'administration

Que retenir de 2022 ?

Gilles Samyn L'année 2022 a été marquée par de grands défis macroéconomiques et géopolitiques. L'invasion de l'Ukraine par la Russie a provoqué une onde de choc et un impact considérable sur les marchés financiers et, par extension, sur le monde entier. Ce conflit a généré une tension de l'approvisionnement énergétique qui a entraîné des répercussions à tous les niveaux, depuis le prix des denrées alimentaires et de l'électricité jusqu'à la confiance des consommateurs. La crainte de l'inflation puis d'un ralentissement économique mondial a été un facteur déterminant et les banques centrales ont été amenées à durcir leur politique monétaire par des hausses de taux. Ces conditions instables ont impacté les marchés financiers et les actifs de nos clients.

Quelles en ont été les conséquences sur la maison d'investissement Degroof Petercam ?

Hugo Lasat Le total des actifs de nos clients a clôturé l'année à 71 milliards d'euros, en recul par rapport à l'année précédente ; en ligne néanmoins avec le repli des niveaux de marché qui a exercé une pression sur les commissions. Le fait qu'environ 70% de nos revenus proviennent d'activités de gestion d'actifs montre que nos intérêts sont alignés sur ceux de nos clients. La hausse des taux d'intérêt a, quant à elle, eu un effet positif sur notre marge nette.

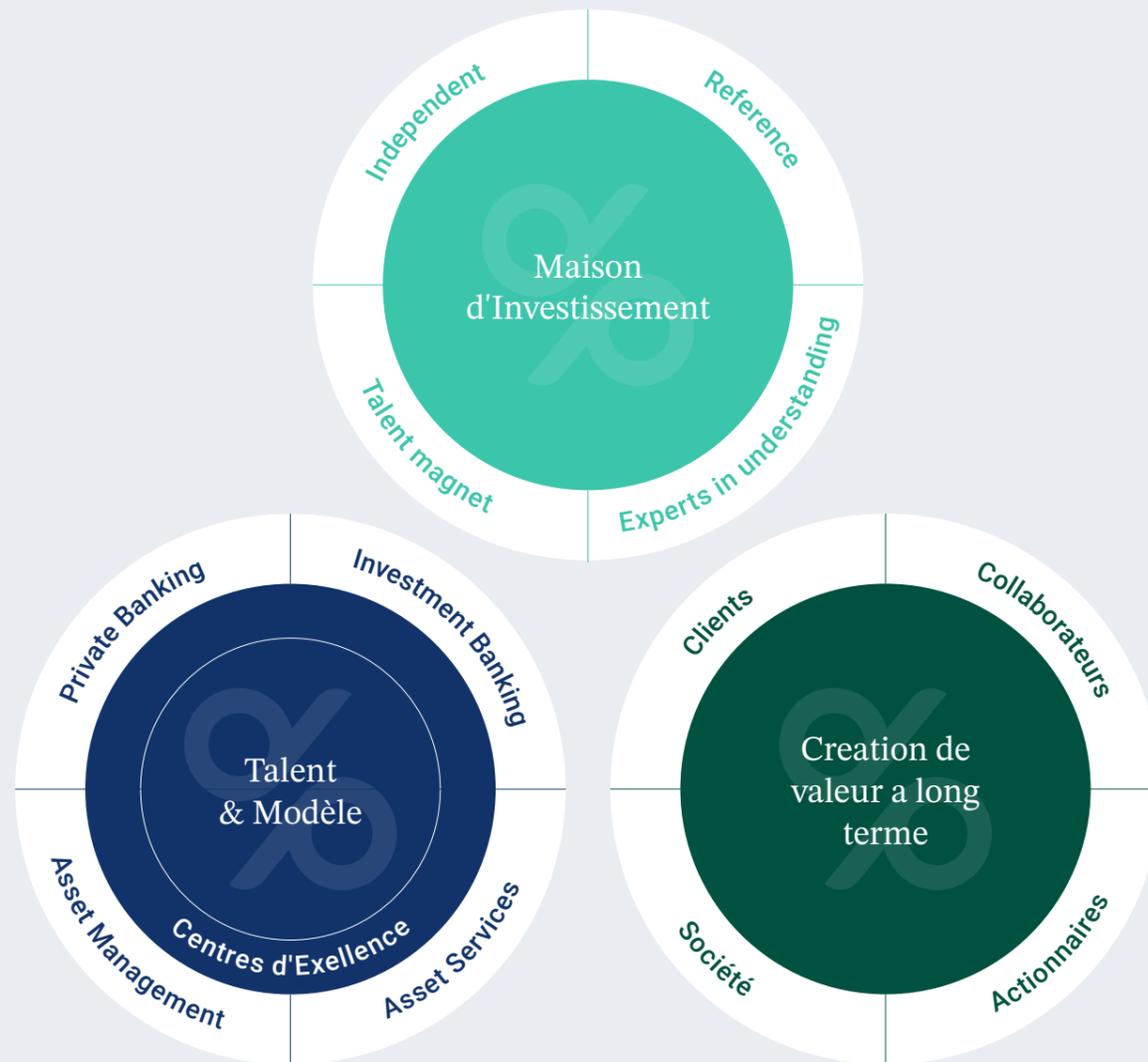


Depuis plus de 150 ans, nous développons un savoir-faire financier intégré, indépendant et fondé sur la recherche afin de comprendre les risques et les opportunités dans un monde en constante mutation.

Gilles Samyn, Président du conseil d'administration

”

Maison d'investissement de référence animée par des personnes



Nous créons une prospérité collective et responsable, en ouvrant les portes aux opportunités et en accompagnant nos clients avec expertise.

↓
- Nos valeurs -

Excelling Teaming up Humane Intrapreneurial Client-centric

Malgré ces puissants vents contraires, tous les segments d'activités – Private Banking, Institutional Asset Management, Asset Services et Investment Banking – ont enregistré de solides résultats. À quoi les attribuez-vous ?

Hugo Lasat On peut en effet considérer que 2022 a été une bonne année grâce à notre modèle d'affaires résilient et à l'évolution des taux qui a fait grimper nos revenus d'intérêts après une longue période de taux négatifs. Le produit net bancaire s'est élevé à 559 millions d'euros en 2022, en hausse par rapport aux 546 millions d'euros de l'année précédente. Le résultat d'exploitation brut s'est élevé à 106,7 millions d'euros, en baisse de 16% par rapport à 2021 ; ce qui reflète l'évolution du total des actifs de nos clients. Le bénéfice net a enregistré une progression de 61%, passant de 47,6 millions d'euros l'année précédente à 76,4 millions d'euros en 2022. Ces bénéfices s'expliquent par l'évolution des taux d'intérêt et l'absence des coûts non récurrents qui avaient pesé sur nos résultats en 2021.

Gilles Samyn Lorsque l'on parle de la performance d'une entreprise, outre ses performances strictement financières, il faut aussi tenir compte des progrès réalisés en matière d'éléments non financiers. En 2022, nous avons poursuivi notre évolution en matière de développement ESG et durable avec de nouvelles initiatives importantes : la mise en œuvre d'une gouvernance formelle de la durabilité à l'échelle du groupe, l'évolution vers une plus grande diversité au sein de notre conseil d'administration et l'adhésion de notre gestionnaire d'actifs institutionnel, DPAM, à la Net Zero Alliance. Parallèlement à celles-ci, la part des fonds DPAM éligibles selon des critères de durabilité

atteint désormais 91%. Cela prouve une fois de plus l'importance croissante des critères ESG. Pour ce qui est de laisser son empreinte sur la société, Degroof Petercam s'efforce de joindre le geste à la parole, d'accompagner les personnes dans une transition vers un monde plus durable et de proposer des solutions qui produisent un réel impact.

La crise récente du secteur bancaire, avec notamment l'effondrement de Credit Suisse, a démontré une fois de plus l'importance de la liquidité et de la solvabilité pour assurer la confiance dans les institutions financières. Qu'en est-il des fonds propres de Degroof Petercam ?

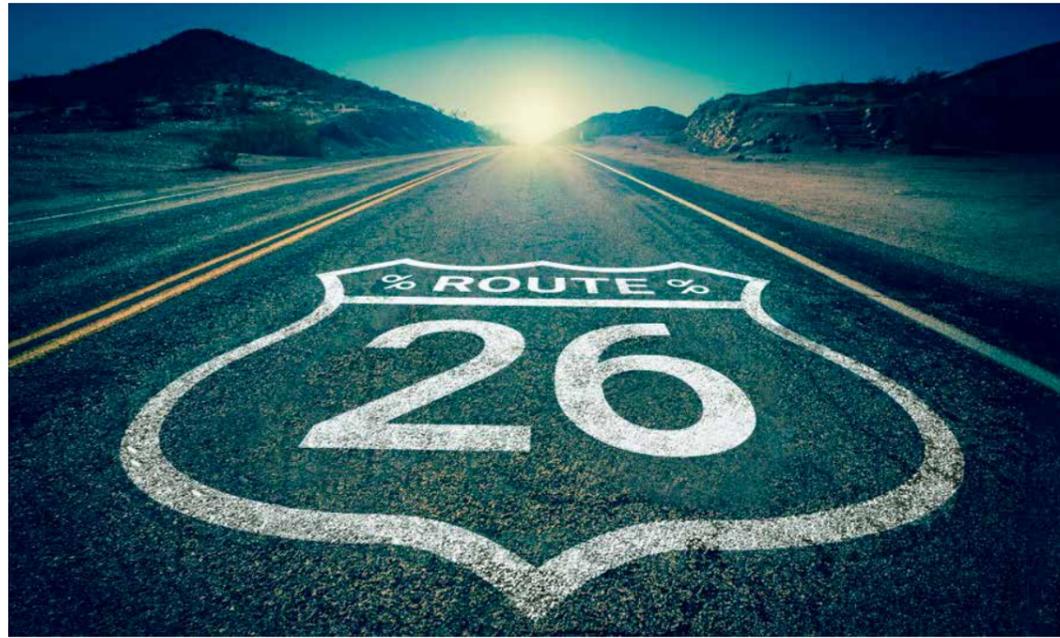
Gilles Samyn Nous sommes convaincus depuis toujours que maintenir un bilan solide avec d'excellents niveaux de capitalisation offre un avantage stratégique considérable. Cette approche nous assure une base solide et nous permet d'investir dans le développement de nos activités et de notre proposition de valeur vis-à-vis de nos clients. Fin 2022, le total de notre bilan s'élevait à 9,3 milliards d'euros, dont plus de 5,1 milliards d'euros d'actifs hautement liquides. Au 31 décembre 2022, du fait de notre gestion prudente, notre ratio de solvabilité consolidé s'élevait à 20,3%, soit une augmentation de 60 points de base par rapport à l'année précédente avec un niveau largement supérieur du seuil imposé réglementairement.

Le total des actifs de nos clients a clôturé en ligne avec les marchés qui ont exercé une pression sur nos commissions, ce qui montre que nos intérêts sont alignés sur ceux de nos clients. 2022 a toutefois été une bonne année grâce à notre modèle d'affaires résilient et à l'évolution des taux qui a fait grimper nos revenus d'intérêts.

”

Hugo Lasat, CEO





Vous souhaitez devenir la maison d'investissement de référence animée par des personnes. Comment vous situez-vous en 2022 par rapport à cette ambition ?

Gilles Samyn Globalement, l'évolution des entreprises est souvent marquée par des cycles stratégiques distincts qui se succèdent et qui durent entre trois et cinq ans. Entre 2015 et 2018, Degroof Petercam s'est inscrite dans une dynamique de fusion et s'est concentrée sur l'harmonisation de l'offre à ses clients et l'intégration de ses équipes. Une fois l'intégration réalisée, l'étape suivante a été de consolider notre entreprise et de la préparer aux enjeux à venir. Par le passé, nous détenions cinq licences bancaires et cinq plateformes informatiques différentes. Nous les avons réduites à deux licences bancaires et à une unique plateforme informatique de données centralisées pour nos entités bancaires. Degroof Petercam opère dorénavant à travers de ces deux licences bancaires et trois licences de gestion d'actifs. Pour ce qui est de notre environnement de contrôle et de risque, nous avons gagné en maturité réglementaire avec de grands investissements en Belgique et au Luxembourg et nous avons renforcé notre gouvernance.

Hugo Lasat L'année 2022 a en effet marqué la fin du cycle de consolidation. Le transfert de nos activités de banque privée en Suisse à Gonet & Cie a été la dernière étape de notre transformation géographique, poursuivant un objectif : nous concentrer sur les marchés où nous pouvons faire une différence, à savoir la Belgique, le Luxembourg

et la France. Pour Private Banking, les autres pays sont ciblés à partir de notre hub luxembourgeois. En parallèle, nous avons poursuivi l'internationalisation de DPAM au travers de sa société de gestion commune à Hong Kong ; ainsi qu'au travers de sept bureaux internationaux qui assurent la distribution de nos fonds en Europe. Cette année a également été marquée par le remplacement de notre système informatique bancaire. Une nouvelle plateforme a été déployée pour tous les clients de Degroof Petercam en Belgique début 2023. Cette migration sera suivie au Luxembourg début 2024. Notre nouvel environnement informatique paré pour l'avenir va soutenir notre stratégie commerciale, faciliter l'adoption d'innovations technologiques et soutenir nos ambitions de croissance. Nous avons dressé les fondements pour notre scalabilité.

Après cette transformation réussie, quelles sont les prochaines étapes ?

Hugo Lasat Après la phase d'intégration et de consolidation, le moment est venu de passer à la vitesse supérieure, d'accélérer et de commencer à récolter les fruits de nos investissements. Cette accélération s'intègre dans un plan triennal, notre « Route 26 », qui nous conduira jusqu'en 2026. Cette trajectoire intègre trois éléments-clés : dynamiser notre activité, être un employeur de préférence et laisser notre empreinte sur la société. Outre la scalabilité de notre modèle d'affaires, nous allons également nous appuyer sur nos propres atouts et tirer parti des tendances de croissance

suivantes : l'essor des classes alternatives d'actifs, la transformation informatique et numérique et la transition vers un monde plus durable. Notre feuille de route « Route 26 » servira de GPS à nos initiatives au cours des prochaines années. Elle balisera ce que nous souhaitons accomplir. En tant que maison d'investissement spécialisée, nous n'aspérons pas à être les plus grands du marché, mais plutôt les plus appréciés dans ce que nous proposons.

Nous voulons guider nos clients sur leurs trajets, donner aux meilleurs talents l'occasion de s'épanouir, imprimer sur la société notre marque d'acteur engagé. Pour cela, nous devons à la fois être à l'écoute de notre environnement et des experts de son décryptage. Comprendre les besoins de nos clients et de nos collaborateurs, leurs intérêts et leurs aspirations. Mais aussi comprendre comment notre monde évolue et ce qui pourrait être crucial demain.

De quoi êtes-vous reconnaissant pour l'année passée ?

Gilles Samyn Je suis fier que nous ayons confirmé une fois de plus notre rôle positif au sein de la société au sens large. Depuis plus de 150 ans, nous développons un savoir-faire financier intégré,

indépendant et fondé sur la recherche afin de comprendre les risques et les opportunités dans un monde en constante mutation. Je tiens à remercier personnellement nos clients pour la confiance qu'ils nous accordent pour les accompagner dans leur trajet. Quand je vois tout ce que nous avons accompli collectivement et individuellement, cela ne fait aucun doute : notre réussite actuelle et notre avenir repose sur le talent de nos collaboratrices et collaborateurs.

Hugo Lasat Leur dévouement et leur engagement à incarner notre mission sont sans égal. Ils nous permettent de satisfaire voire même de surpasser les attentes de nos clients et d'atteindre nos priorités stratégiques. Nous les remercions de tout cœur. *Last but not least*, nous tenons à remercier nos actionnaires, les membres de notre conseil d'administration et nos partenaires pour leur soutien sans faille, qui nous motive à poursuivre notre objectif d'être la maison d'investissement de référence et de préférence. Nous sommes résolument décidés à poursuivre fructueusement notre développement ensemble en 2023 et au cours des années à venir.

Gilles Samyn, Président du conseil d'administration
Hugo Lasat, CEO

Trust. Knowledge.

Fin 2022, nous avons présenté, non sans fierté, **'Trust. Knowledge.'**, notre nouvelle essence de marque. Ces deux mots en disent long chacun séparément, mais encore davantage ensemble. Ils constituent en somme une alliance harmonieuse reflétant la synergie unique qui règne entre nos quatre segments d'activité. Nos activités sont solides individuellement. Elles se renforcent mutuellement dans un modèle intégré. Et cela vaut également pour chacun de nos collègues : en équipe, nous sommes plus forts.

Trust. Notre société est une maison de confiance. Nos clients nous font confiance pour les guider dans la durée, avec de fortes convictions étayées sur des faits, de la recherche et du savoir issu de l'expérience. **Knowledge.**

Trust. Knowledge. Ces deux mots sont notre ADN. Nos fondamentaux d'hier, d'aujourd'hui et de demain.

II. Chiffres clés

Produit net

en millions EUR

559,0

↗

+2,44%

2021 : 545,7

Bénéfice brut opérationnel

en millions EUR

106,7

↘

-15,72%

2021 : 126,6

Bénéfice net consolidé

en millions EUR

76,4

↗

+60,5%

2021 : 47,6

Répartition des revenus par activité commerciale*

- Private Banking (y inclus Credits et Private Equity)
- Institutional Asset Management
- Asset Services
- Investment Banking (Corporate Finance et Global Markets)

* Les revenus par activité commerciale comprennent les revenus analytiques ainsi que l'allocation des revenus de la trésorerie aux activités.

Total des actifs des clients

en milliards EUR

	2022		2021	
	Brut	Net ¹	Brut	Net ¹
Actifs sous gestion ²	59,6	59,6	69,8	69,8
Actifs sous administration ³	49,2	8,1	59,6	9,7
Actifs sous dépôt ⁴	92,6	3,4	112,3	6,5
Total des actifs des clients		71,1		86,0

- Hors double comptage
- Services de gestion et de crédit
- Les services administratifs, y compris l'administration des fonds de placement, la comptabilité des fonds, la domiciliation de fonds, l'enregistrement et la création de nouveaux fonds, agent de transfert, etc.
- Les services de garde, y compris l'enregistrement, le dépôt et la garde par le biais de comptes de titres et de trésorerie

Structure du capital au 31.12.2022

- DSDC*
- Petercam Invest*
- Partenaires financiers
- Management et personnel
- Actions détenues par une sous-filiale de la banque

Nombre total d'actions :
10.842.209

*Actionnaires familiaux de référence
DSDC : familles Philippson, Haegelsteen, Schockert et Siaens, CLdN Finance et Cobepa
Petercam Invest : familles Peterbroeck et Van Campenhout

Effectifs

en ETP

1.469

2021 : 1.468

Répartition par pays de l'effectif

en ETP

	31.12.2022	31.12.2021
● Belgique*	1.002	984
● Luxembourg	390	372
● France	74	87
● Suisse	3	25

* Y compris les succursales en Allemagne, Italie, Espagne et aux Pays-Bas

Conseil d'administration

Président du conseil d'administration

Gilles Samyn¹

Administrateur délégué / Président du comité de direction

Hugo Lasat

Administrateurs délégués / membres du comité de direction

Nathalie Basyn

Sabine Caudron

Filip Depaz

Gilles Firmin

François Wohrer

Administrateurs non-exécutifs

Yvan De Cock¹

Thomas Demeure

Jean-Baptiste Douville de Franssu

Tamar Joulia-Paris

Jean-Marie Laurent Josi

Jacques-Martin Philippon

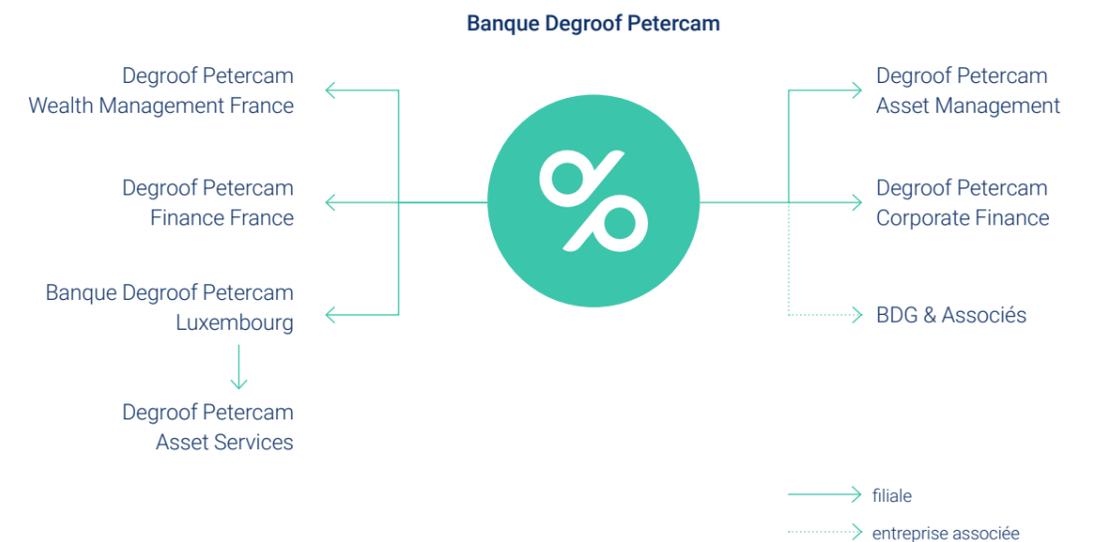
Sylvie Rémond¹

Kathleen Ramsey¹

Frank van Bellingen

¹ Administrateur indépendant

Structure simplifiée Banque Degroof Petercam



III. Faits marquants

Nos métiers

Au sein du **Private Banking**, nous intervenons en qualité de régisseur de l'ensemble du patrimoine, pour les familles, les dirigeants d'entreprises et les entrepreneurs. Notre modèle de gestion combine l'expérience de professionnels aguerris et une technologie en permanente évolution pour répondre à six enjeux majeurs : faire fructifier les avoirs privés ou professionnels de nos clients, les protéger des aléas, financer leurs projets, diversifier leurs investissements, leur donner une dimension sociétale et philanthropique, enfin, le jour venu, opérer leur transmission de façon optimale.

Services

Gestion de portefeuille et conseil en investissement
Estate Planning • Private Equity • Crédits • Family Office • International Wealth Structuring • Assurance-Vie • Art Advisory

Pays

Belgique, France et Luxembourg avec son hub pour les clients internationaux

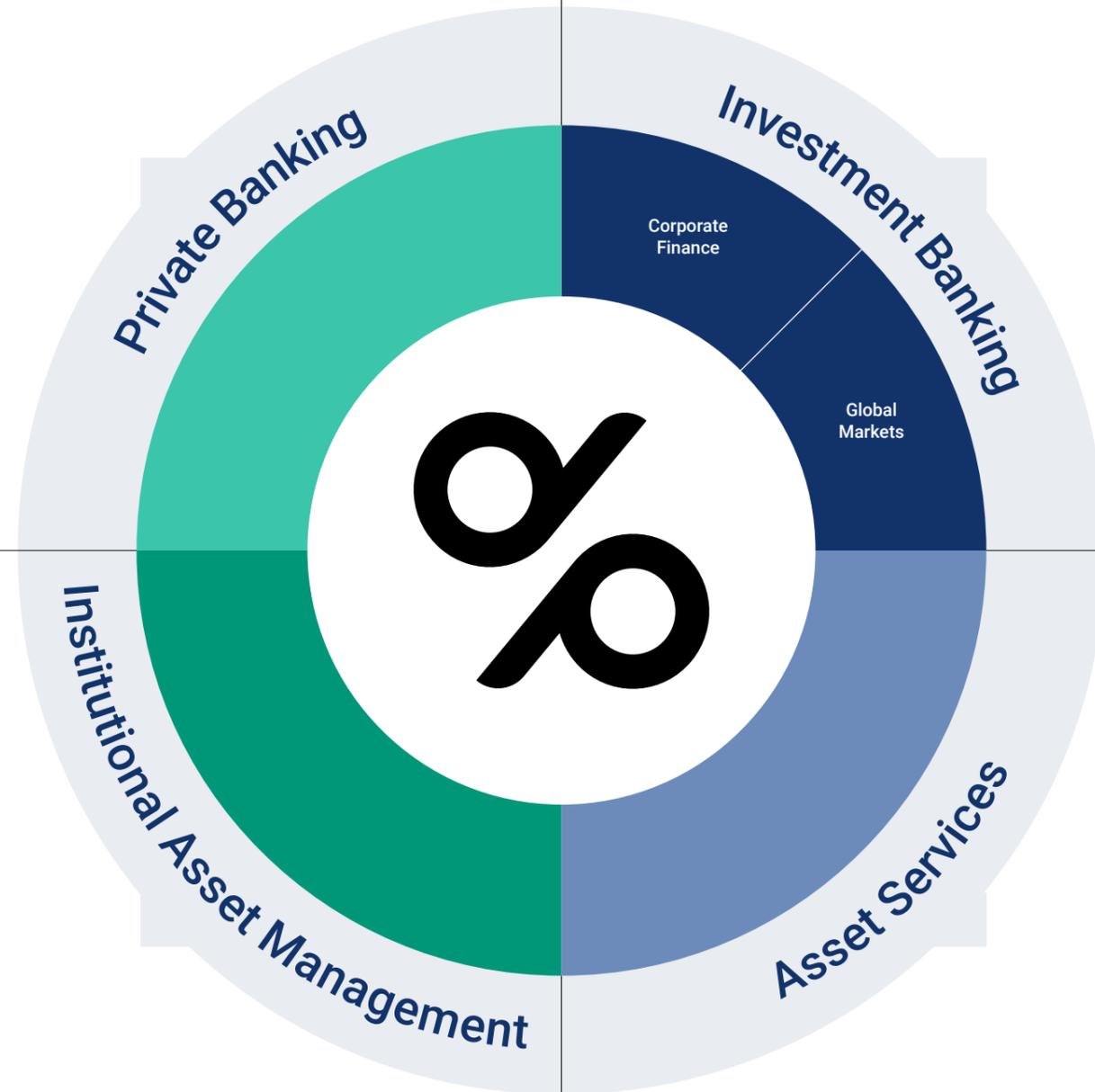
Notre activité d'**Institutional Asset Management** (DPAM) s'engage depuis plus de deux décennies à offrir des solutions d'investissement actives, durables et basées sur la recherche. Parmi les clients institutionnels auxquels s'adresse DPAM, on retrouve des fonds de pension, des fondations, des sociétés d'assurance et des associations sans but lucratif. Forte de 20 ans d'engagement soutenu en faveur des investissements responsables, DPAM intègre les facteurs ESG dans toutes les classes d'actifs et toutes les thématiques. La recherche interne est au cœur de la gestion de DPAM, s'appuyant sur plusieurs équipes d'analystes en recherche fondamentale et quantitative.

Services

Investment Funds (Multi-Asset, Equity and Fixed Income) • Institutional Mandates (Global Balanced, Equity and Fixed Income)

Pays

Belgique, France, Luxembourg, Pays-Bas, Allemagne, Suisse, Espagne, Italie et Hong Kong



L'**Investment Banking** (DPIB) se concentre sur les fusions et acquisitions, et l'ingénierie financière avec l'émission d'actions ou d'emprunts obligataires, tant pour des sociétés privées que cotées. En termes d'activités sur les marchés financiers et d'intermédiation, nous disposons de l'une des plus importantes équipes d'analyse financière dans le Benelux. Grâce à notre salle des marchés et l'activité de trading nous nous positionnons comme un acteur incontournable en matière de services d'exécution spécialisés pour l'ensemble des produits financiers cotés et non cotés, tels que obligations, produits structurés, dérivés, solutions personnalisées de couvertures de risques, etc. Nous proposons également aux entreprises des services spécialisés tels que des plans de stock-options, l'animation de marché pour les sociétés cotées, des placements de trésorerie ou des services de change.

Services

- 1. Corporate Finance** • Mergers & Acquisitions • Equity & Debt Capital Markets • Financial Advisory
- 2. Global Markets** • Equity Research • Liquidity Providing • Equity & Fixed Income Sales and Trading • Foreign Exchange • Derivatives & Structured Products

Pays

Belgique, Luxembourg, France et les Pays-Bas

Basé au Luxembourg, **Degroof Petercam Asset Services** (DPAS) propose une gamme complète, intégrée et modulable de services destinés aux fonds d'investissement tant luxembourgeois que belges. Ces services s'adressent à tous types d'initiateurs et de fonds d'investissement. DPAS assure la structuration, la domiciliation, l'administration centrale, la banque dépositaire (via Banque Degroof Petercam Luxembourg et sa succursale en Belgique) ainsi que la conservation, le support à l'enregistrement, la gestion des risques, la supervision du réseau de distribution, la couverture de change et la gestion d'actifs pour les clients agissant en tant que conseillers en investissements.

Services

Société de gestion • Banque dépositaire & services de garde • Agent de transfert • Administration de fonds • Support juridique

Pays

Belgique et Luxembourg

Private Banking

Nos services de Private Banking comprennent une large offre allant de la gestion de portefeuille à des conseils d'investissement dédiés, soutenus par notre expertise en matière de banque d'investissement et alimentés par notre gestionnaire d'actifs interne. Nos autres services clés sont Estate Planning, Art Advisory, philanthropie et crédits.

35,2 milliards d'euros gérés pour la clientèle privée (brut)

15,2 milliards d'euros d'investissements durables et responsables en Belgique

Surperformance relative des fonds patrimoniaux et portefeuilles aux profils défensifs et rendements contrastés pour les profils plus dynamiques

Service au client au cœur de nos préoccupations :

- Plus de 150 banquiers privés et 75 experts offrant un service personnalisé à chaque client
- Poursuite de la segmentation de nos services afin de répondre au mieux aux besoins de nos clients
- Modernisation de l'infrastructure informatique avec le lancement d'un nouveau système bancaire central
- Poursuite de l'amélioration de notre application mobile, My Degroof Petercam, par l'ajout de nouvelles fonctionnalités

- Intégration des préférences des clients en matière de développement durable dans une offre durable appropriée conformément à MiFID II

Poursuite de la consolidation de notre culture de sensibilisation aux risques grâce à un cadre de contrôle interne amélioré

Services innovants contribuant au développement de nos activités commerciales :

- Lancement réussi du Small Cap Transaction Advisory desk pour les services de conseil aux Family Business Owners
- Poursuite du développement de notre pôle international au Luxembourg pour les segments de clientèle UHNWI (Ultra High Net-Worth Individual) avec le développement de marchés clés tels que le Portugal, les Pays-Bas et le Canada

Crédits

Les crédits patrimoniaux offrent à nos clients une solution flexible pour les accompagner dans le financement de leurs projets immobiliers (dans leur pays de résidence ou à l'étranger), d'investissements en valeurs mobilières cotées ou non (private equity), ou de planification patrimoniale, sans compromettre leur stratégie d'investissement à long terme. Ces crédits sont généralement garantis par les portefeuilles titres de nos clients, éventuellement en combinaison avec une garantie immobilière.

Portefeuille total de lignes de crédit s'élevant à 2,6 milliards d'euros, soit une croissance nette de 8% comparé à 2021

Développement de l'offre de crédits accordés à nos clients espagnols, néerlandais et portugais par notre filiale au Luxembourg en tant qu'alternative de choix aux prêts hypothécaires traditionnels

Aucune perte et qualité du portefeuille de crédits maintenue

Performance énergétique des biens immobiliers et risque climatique et environnemental désormais intégrés dans la politique d'octroi des crédits

Private Equity

Notre expertise en private equity consiste à proposer des investissements en actifs non cotés. Le plus souvent, les investissements de ce type prennent la forme d'une participation à un fonds ou à une structure regroupant de multiples investisseurs dont l'objectif est d'investir du capital selon une stratégie définie au préalable.

- Performance solide des fonds de private equity proposés malgré l'environnement macro-économique défavorable et la baisse des marchés financiers cotés
- Excellente dynamique commerciale à nouveau tout au long de l'année 2022 avec cinq nouveaux placements privés

- **Près de 200 millions d'euros d'engagements levés pour de nouveaux fonds-nourriciers donnant accès à diverses stratégies en buy-out et en secondaire, dont deux nouveaux partenariats avec des gérants internationaux renommés et spécialisés dans la transformation digitale et dans les industries de la santé**

- Déploiement des fonds récents à un rythme soutenu avec de nombreuses opérations liées à la vie des fonds telles que de nouveaux appels de fonds mais aussi des distributions pour les projets plus matures

- Finalisation d'un projet innovant de *Vintage Fund*, en vue d'offrir à travers un seul fonds diversifié l'accès à la plupart des fonds de Private Equity sélectionnés durant une période d'environ un an par Degroof Petercam

Nos clients apprécient notre approche unique et personnalisée. Avec 150 ans d'expérience et des spécialistes internes dans chaque domaine, nous offrons des services de gestion d'actifs complémentaires et sur mesure.

”

Sabine Caudron, Head of Private Banking



Investment Banking

Nos activités d'Investment Banking offrent une combinaison unique d'expertise en matière de corporate finance et de global markets couvrant l'ensemble de la chaîne de valeur, des fusions et acquisitions aux marchés des capitaux (ECM/DCM), en passant par les actions, les titres à revenu fixe, les produits dérivés et le marché des changes, en pleine synergie avec nos trois autres métiers. Nous mettons également notre recherche sell-side approfondie à disposition de nos segments niches.

- **Plus de 70 missions réalisées en fusions & acquisitions, marchés de capitaux et en études et conseils, confirmant notre position dans les services de banque d'investissement pour les entreprises de taille moyenne**

- **50 missions de fusions & acquisitions et de conseil dont 25 en Belgique et 25 en France, pour un total de 23,6 milliards d'euros :**

- 35 transactions de fusions & acquisitions, notamment les cessions de Dassys à Dovesco, d'Ellimetal à LRM, du groupe Mestdagh au groupe Les Mousquetaires/Intermarché, de Tobania à Sopra Steria et de Wako au consortium Oraxys-BGL BNP Paribas, l'acquisition des activités eaux de Suez par le consortium Veolia et le consortium Meridiam-GIP-CDC/CNP Assurances, l'acquisition d'Univet par Infravia Environnement et sept acquisitions de laboratoires pour Biogroup
- Plusieurs opinions d'équité ou missions de conseil dans le cadre d'offres publiques d'acquisition ou de fusion (CFE/DEME, Tessenderlo/Picanol en Belgique, Groupe Rousselet (Ada) et Prodware en France)

- **Augmentation sensible du nombre d'opérations sur le marché d'actions malgré une baisse significative en Europe et en particulier au Benelux, 11 opérations principalement dans les secteurs de la santé et de l'immobilier, et opérations d'Accelerated Bookbuilding d'actions nouvelles (Avantium, Carmat, Intervest Offices & Warehouses, Oxurion, Sequana Medical) ou existantes (Xior)**

- **10 opérations sur le marché de la dette confirmant notre deuxième position dans la zone EMEA pour les placements privés selon Dealogic :**

- Placements privés pour Ascencio et Cofinimmo et émissions obligataires publiques pour Atenor et Vandermoortele en Belgique
- Opérations de financement pour Cristal Union, Keyrus et Pierre & Vacances en France

- **Année solide pour l'activité de stock-option and incentive plans et recrutement de talents après une période de rotation observée au sein de l'équipe**

- **Activité liée aux services en dérivés en nouvelle augmentation avec une collaboration renforcée avec DPAM générant de nouveaux revenus**

- **Organisation de multiples conférences thématiques mettant en relation plus de 50 entreprises avec plus de 160 investisseurs au travers de plus de 1800 réunions**

- **Partenariat stratégique avec IDMidCaps étendant la couverture de recherche à plus de 220 actions**

- **Top cinq dans la catégorie Benelux Equity Research de l'enquête Extel conduite par Reuters**

- **Activité en hausse du *trading desk* (actions & obligations), notamment grâce à l'augmentation de la visibilité de nos activités à l'étranger**

- **Renforcement du dispositif humain et technique pour faire face à un environnement de plus en plus complexe**

- **Premier membre belge de la plateforme *Sustainable Trading* contribuant à améliorer les pratiques ESG dans les services financiers**

Notre force réside non seulement dans le conseil que nous apportons à nos clients, mais également dans notre capacité de mener à bien l'exécution des transactions conseillées.

”

François Wohrer,
Head of Investment Banking



Institutional Asset Management (DPAM)

DPAM (Degroof Petercam Asset Management) se nourrit de la conviction que les solutions clients gérées activement, durablement et fondées sur la recherche offrent les meilleures opportunités pour des résultats d'investissement supérieurs à long terme. En tant que gestionnaire actif, DPAM combine des objectifs financiers avec un rôle de pionnier en tant qu'acteur durable, et ce depuis plus de 20 ans.

- 42,1 milliards d'euros d'actifs sous gestion (bruts), recul principalement dû aux effets du marché

- Croissance nette des apports de capitaux de 2,1% venant de notre franchise de clients institutionnels et 3,9% de flux négatifs nets au sein de notre franchise distribution

- Confirmation du positionnement de référence en Belgique combinée à la poursuite d'un fort développement international

- Lancement de deux nouvelles stratégies sur les marchés émergents en s'appuyant sur le savoir-faire existant et sur la joint-venture à Hong Kong

- Nomination d'un nouveau membre du conseil d'administration en charge de la technologie et des données et de la mise en œuvre de projets pilotes innovants et ambitieux en étroite collaboration avec des partenaires fintech

- Renforcement de la relève avec la désignation de deux jeunes directeurs adjoints des succursales de Madrid et de Milan, confirmant ainsi le développement international

- 91% des fonds DPAM (bruts) dans les Articles 8 et 9

- Adhésion à l'initiative Net Zero Asset Managers (NZAMI) en mars 2022 pour marquer l'engagement de DPAM en faveur de la cause climatique

- Partenaire engagé de la Belgian Impact Week, démontrant le rôle clé du secteur pour combler le fossé entre l'investissement d'impact et la gestion d'investissement traditionnelle

- Participation à 706 assemblées d'actionnaires et contribution à un total de 10.303 résolutions

- Lancement de 59 initiatives d'engagement officielles dont 45 visant la défense de valeurs fondamentales et 14 dans le cadre de controverses

- Poursuite de la mise en œuvre des mesures SFDR (Sustainable Financial Disclosure Regulation) dans le cadre européen de la Finance Durable



DPAM, tout comme notre secteur, a connu une année difficile. Dans un contexte de guerre, de crise énergétique et de resserrement de la politique monétaire par les banques centrales des pays développés, les marchés financiers ont été confrontés à une remise à niveau des valorisations. DPAM a pu résister grâce à la maîtrise de ses coûts, à sa clientèle bien diversifiée et à un ensemble équilibré de solutions d'investissement. Quant à l'avenir, nous sommes convaincus que la transformation digitale entreprise par DPAM continuera à démontrer toute son importance comme élément différenciant clé dans son développement en tant qu'acteur durable.

Peter De Coensel,
CEO Degroof Petercam Asset Management

”

Asset Services

Asset Services intègre toute la chaîne de valeur des services aux fonds d'investissement dans une approche *one-stop shop*. Cette offre s'adresse aux fonds d'investissement du groupe mais aussi aux fonds d'initiateurs tiers.

49,2 milliards d'euros d'actifs sous administration de fonds luxembourgeois et belges (UCITS et AIF) investis en actifs publics et privés

Rationalisation de la gamme des fonds DPAM en deux fonds phares DPAM B (Belgique) et DPAM L (Luxembourg)

Développement de nouveaux marchés avec l'accent sur les pays du sud de l'Europe, en particulier en Espagne

Croissance de 16% des engagements totaux des fonds de capitaux privés administrés à plus de 1,2 milliards d'euros à la suite du lancement de trois nouveaux véhicules d'investissements en private equity

Notre prise en charge de toute la chaîne de valeur des services aux fonds d'investissement luxembourgeois et belges permet à nos clients de se concentrer sur leur cœur de métier, à savoir la gestion et/ou la commercialisation de leurs fonds.

”

Sylvie Huret, Head of Asset Services



Engagement sociétal

Au travers de la Fondation Degroof Petercam, nous soutenons les innovations sociales pour l'emploi en nous concentrant essentiellement sur trois domaines : les compétences, l'esprit d'entreprise et l'accessibilité à l'emploi. La Fondation soutient chaque année un projet en lui accordant une subvention d'un million d'euros étalée sur cinq ans. Parallèlement à sa mission principale en faveur de l'emploi, la fondation s'engage également à promouvoir la philanthropie parmi nos collaborateurs au travers de programmes d'engagement social participatifs tels que le bénévolat, le parrainage, le mécénat de compétences et les micro-donations au profit d'associations.

Engagement sociétal des collaborateurs :

- 160 participants au programme de micro-don ayant permis d'attribuer plus de 30.000 euros à trois restaurants sociaux (Resto du Cœur en Belgique et en France, et à Stëmm von der Strauss au Luxembourg)
- 200 participants aux Solidarity Days, soutenant ainsi une des 19 initiatives sociales ou environnementales, et ceci pendant leur temps de travail
- 10.290 euros récoltés en faveur de la Fondation contre le Cancer au travers d'une randonnée à vélo parrainée par l'équipe cycliste Degroof Petercam

300.000 euros de soutien jusqu'en 2029 du projet Story-me visant à stimuler les compétences entrepreneuriales dans les écoles professionnelles à Bruxelles

Lancement d'un comité d'investissement à impact afin d'aligner les investissements de type private equity de la fondation avec ses objectifs sociétaux pour l'emploi

Attribution d'un million d'euros complété par un accompagnement étalé sur cinq ans à Activ'Action, une organisation française active en Belgique qui accompagne les demandeurs d'emploi pour transformer leur période de chômage en une expérience d'apprentissage de

nouvelles compétences, de réorientation et de développement personnel

Publication du Rapport d'Impact de la Fondation Degroof Petercam

Soutien à hauteur de 75.000 euros au projet Research & Study case *Ex Tax and the inclusive circular economy* démontrant les opportunités et les impacts d'un changement fiscal en Belgique. Il s'inscrit également dans le cadre du *Green Deal*, qui prévoit des investissements dans de nouveaux types d'emplois nécessaires à une économie verte et durable

Organisation d'un événement client en présence du philosophe Charles Pépin et des deux lauréats de la Fondation (Emilie Schmitt d'Activ'Action et Matthieu Dardaillon de Ticket for Change) sur le thème *Changer le monde, utopique ou réaliste ?*

Accompagnement régulier de clients impliqués en philanthropie

Participation active dans le développement de la philanthropie en Belgique et en Europe à travers les réseaux European Venture Philanthropy, Philea, Fédération Belge des Fondations, European Community of Practice on Impact Management et le collectif *Grantmakers* en France

IV. Contact

Contact

Belgique



Degroof Petercam (siège social)

Rue de l'Industrie 44
1040 Bruxelles
T +32 2 287 91 11

Anvers

Van Putlei 33
2018 Antwerpen
T +32 3 233 88 48

Business center d'Offiz
Parklaan 46
2300 Turnhout
T +32 14 24 69 40

Flandre Occidentale

President Kennedypark 8
8500 Kortrijk
T +32 56 26 54 00

Kalvekeetdijk 179 bus 3
8300 Knokke-Heist
T +32 50 63 23 70

Brabant Flamand

Mgr. Ladeuzeplein 29
3000 Leuven
T +32 16 24 29 50

Neerhoflaan 8/0
1780 Wemmel
T +32 2 204 49 20

Hainaut

Rue du Petit Piersoulx 1
6041 Gosselies
T +32 71 32 18 25

Chaussée de Tournai 52
7520 Ramegnies-Chin
T +32 71 32 18 25

Brabant Wallon

Les Collines de Wavre
Avenue Einstein 16
1300 Wavre
T +32 10 24 12 22

Flandre Orientale

Moutstraat 68 bus 701
9000 Gent
T +32 9 266 13 66

Bruxelles

Rue de l'Industrie 44
1040 Bruxelles
T +32 2 287 91 11

Avenue des Aubépines
1180 Uccle
T +32 2 662 88 40

Chaussée de Malines 455
1950 Kraainem
T +32 2 662 89 20

Liège

Boulevard Gustave Kleyer 108
4000 Liège
T +32 4 252 00 28

Limbourg

Runkstersteenweg 356
3500 Hasselt
T +32 11 77 14 60

Namur

Avenue de la Plante 20
5000 Namur
T +32 81 42 00 21

Degroof Petercam Asset Management (DPAM)

Rue Guimard 18
1040 Bruxelles
T +32 2 287 91 11

Degroof Petercam Investment Banking

Rue Guimard 18
1040 Bruxelles
T +32 2 287 97 11

Luxembourg



Banque Degroof Petercam Luxembourg

Zone d'activité La Cloche d'Or
12, rue Eugène Ruppert
L-2453 Luxembourg
T +352 45 35 45 1

Degroof Petercam Asset Services

Zone d'activité La Cloche d'Or
12, rue Eugène Ruppert
L-2453 Luxembourg
T + 352 26 64 50 1

Degroof Petercam Insurance Broker

Zone d'activité La Cloche d'Or
12, rue Eugène Ruppert
L-2453 Luxembourg
T +352 45 89 22

DPAM Succursale Luxembourg

Zone d'activité La Cloche d'Or
14, rue Eugène Ruppert
L-2453 Luxembourg
T + 352 45 35 45 23 05

- Private Banking
- Institutional Asset Management
- Investment Banking
- Asset Services

France



Degroof Petercam Wealth Management

44, rue de Lisbonne
75008 Paris
T +33 1 73 44 56 50

Degroof Petercam Finance

44, rue de Lisbonne
75008 Paris
T +33 1 73 44 56 50

DPAM Succursale France

44, rue de Lisbonne
75008 Paris
T +33 1 73 44 57 60

Espagne



Degroof Petercam Asset Management SA, Sucursal en España

Paseo de la Castellana 141 planta 19
28046 Madrid
T +34 915 720 366

Pays-Bas



Degroof Petercam Netherlands Branch

De Entree 238A 7ème étage
1101 EE Amsterdam
T + 31 20 573 54 16

DPAM Netherlands Branch

De Entree 234 5ème étage
1101 EE Amsterdam
T + 31 20 573 54 05

Suisse



Degroof Petercam Asset Management Suisse Sàrl

20, Boulevard Georges-Favon
1204 Genève
T +41 22 929 72 23

Allemagne



Degroof Petercam AM Zweigniederlassung Deutschland

Wiesenhüttenplatz 25
60329 Frankfurt am Main
T +49 69 566 082 531

Italie



Degroof Petercam Asset Management SA, Succursale italiana

Spaces San Babila
Corso Europa 15
20122 Milano
T +39 02 12412 4673

Hong Kong



Syncicap Asset Management, joint venture of OFI AM and DPAM

66/F, The Center
99 Queen's Road Central
Hong Kong

Canada



Bank Degroof Petercam Luxembourg S.A. Canada Representative Office

288, Rue Saint-Jacques Ouest
Unité 300 Montréal | H2Y 1N1
Canada
T +1 514 312 33 66



**Degroof Petercam**

Rue de l'Industrie 44
1040 Bruxelles
BELGIQUE

TVA BE 0403 212 172
RPM Bruxelles
FSMA 040460 A
T +32 287 91 11
contact@degroofpetercam.com

Éditeur responsable

Hugo Lasat

Le rapport annuel est disponible sur le site
annualreport.degroofpetercam.com/2022

—

Sites web

degroofpetercam.com
funds.degroofpetercam.com

Blog

blog.degroofpetercam.com

LinkedIn

linkedin.com/company/degroofpetercam

YouTube

youtube.com/degroofpetercam

Twitter

[@degroofpetercam](https://twitter.com/degroofpetercam)

Instagram

[@degroofpetercam](https://instagram.com/degroofpetercam)

Facebook

facebook.com/degroofpetercam