



<u>I</u>	Brief aan de aandeelhouders	2
<u>II</u>	Kerncijfers	12
<u>III</u>	Markante feiten	18
<u>IV</u>	Contact	40

I. Brief aan de aandeelhouders



Hugo Lasat, CEO
Gilles Samyn, Voorzitter raad van bestuur

De coronacrisis die we samen hebben doorgemaakt heeft ons dichterbij onze medewerkers en cliënten gebracht en maakte nogmaals duidelijk hoezeer wij als organisatie gericht zijn op mensen.

2021: een jaar van tegenstellingen

We kunnen er niet omheen: ook in 2021 veranderde Covid-19 ons leven ingrijpend en legde het extra druk op elk individu en elke organisatie.

Sinds het begin van de pandemie hebben we alles in het werk gesteld om de gezondheid en de veiligheid van onze medewerkers en cliënten op de eerste plaats te stellen. Al stelden onze digitale tools ons in staat cliënten in goede omstandigheden te begeleiden, toch was het een verademing om velen van hen persoonlijk te ontmoeten toen dat weer veilig kon. Niets is beter dan face-to-face interactie. De coronacrisis heeft ons dichterbij onze collega's en onze cliënten gebracht. Het werd nogmaals duidelijk hoezeer wij als organisatie echt op mensen focussen, gedreven door talent en expertise en met als missie verantwoorde welvaart te creëren voor iedereen.

2021 was een gunstig jaar voor de financiële markten, wat zich vertaalde in degelijke financiële rendementen voor zowel particuliere als institutionele cliënten. Ook als groep presteerden we uitstekend, met een groei van het vermogen onder beheer voor Private Banking cliënten, en een verdere expansie van Degroef Petercam Asset Management (DPAM). Dit jaar was gekenmerkt door twee grote veranderingen. Onze entiteit in Frankrijk onderging een belangrijke transformatie en zal voortaan als vermogensbeheerder

actief zal zijn, en niet langer als bank.

Tezelfdertijd werkten we met man en macht verder aan de vernieuwing van het centrale banksysteem en de informatica-infrastructuur. Dit project vormt een wezenlijk onderdeel van onze IT- strategie met de volgende doelstellingen voor ogen: een nieuw en toekomstgericht informaticalandschap uitbouwen dat technologische innovatie mogelijk maakt en onze bedrijfsstrategie en groeiambities ondersteunt.

Sterke bedrijfsprestaties en positief operationeel hefboomeffect

Voor Degroof Petercam was 2021 een goed jaar. Het totale vermogen (exclusief dubbeltellingen) van cliënten bedroeg aan het einde van het jaar 86 miljard euro, een stijging van 15% ten opzichte van 2020, aangedreven door gunstige markten en netto kapitaalinstromen.

Het brutobedrijfsresultaat nam met 53% toe en eindigde op 126,6 miljoen euro. De opbrengsten stegen met 16% tot 545,7 miljoen euro dankzij positieve markteffecten, een hogere winstgevendheid bij Private Banking en Asset Management en een sterke activiteit bij Global Markets en Corporate Finance. De bedrijfsopbrengsten stegen sneller dan de kosten, met een positief hefboomeffect als gevolg.

Uitzonderlijke eenmalige factoren hadden evenwel een impact op de winstgevendheid: de uitrol van ons nieuwe centrale banksysteem, de herstructurering van onze activiteiten in Frankrijk en de verkoop van onze Private Banking-activiteiten in Zwitserland. Desalniettemin bedroeg de geconsolideerde nettowinst na aftrek van belastingen en uitzonderlijke posten 47,6 miljoen euro, een stijging van 19% ten opzichte van vorig jaar.



Duurzaam investeren en verantwoorde welvaart creëren staan centraal in de activiteiten van Degroof Petercam en zijn ook verankerd in onze reden van bestaan. In een complexe wereld met cruciale uitdagingen willen we verantwoorde welvaart creëren voor iedereen, door deuren te openen naar opportuniteiten en onze cliënten te begeleiden met expertise.

Gilles Samyn, Voorzitter raad van bestuur

Fundamentele principes en bedrijfswaarden



Stevige solvabiliteits- en liquiditeitspositie

Degroof Petercam is een financieel robuuste groep waarvan de solvabiliteits- en liquiditeitsratio's ruim boven de wettelijke vereisten liggen. Op 31 december 2021 tekenden we een degelijke geconsolideerde solvabiliteitsratio op van 19,7%⁽¹⁾. Het balanstotaal kwam uit op 10,0 miljard euro, waarvan meer dan 5,3 miljard euro liquide activa vertegenwoordigen.

Onze uitstekende kapitaalpositie is het resultaat van een voorzichtig beheer van de financiële middelen en activiteiten en stelt onze groep in staat om in zowel de groei van onze operationele activiteiten, in ons dienstenaanbod als in investeringsoplossingen voor onze cliënten te blijven investeren.

Duurzaamheid verankerd in ons DNA

Als groep hebben wij de ambitie om een stempel te drukken op de samenleving en bij te dragen aan een duurzame toekomst. Wij zijn ervan overtuigd dat wij financiële en duurzame doelstellingen kunnen combineren, rekening houdend met thema's op het gebied van milieu, maatschappij en goed bestuur (ESG), om waarde te creëren voor al onze stakeholders.

In een wereld in verandering willen wij hefbomen gebruiken om ons ESG en duurzame traject voort te zetten en duurzame financiering almaar sterker te integreren in onze activiteiten en in de toegevoegde waarde voor onze cliënten. Daarnaast knopen we ook een duurzame dialoog aan met medewerkers, leveranciers, toezichthouders en de samenleving in haar geheel.

In 2021 hebben wij een nieuwe stap voorwaarts gezet door de United Nations Principles

for Responsible Banking te ondertekenen. Wij wensen een actieve rol te spelen in deze collectieve inspanningen om de mondiale agenda van de Verenigde Naties te verwezenlijken.

Wij zijn er trots op dat de activa in onze duurzame fondsen eind 2021 opnieuw een toename kenden van 29% ten opzichte van 2020.

Om ESG-thema's en duurzaamheid in alle geledingen van onze organisatie verregaand te integreren, zetten we in op een duurzaamheidsbeleid op groepsniveau en op een versterking van ons netwerk van ESG-experts.

Geïntegreerd bedrijfsmodel

Private banking, Investment Banking (Corporate Finance en Global Markets), institutioneel vermogensbeheer (DPAM) en Asset Services (DPAS) zijn vier nicheactiviteiten die we al jarenlang onder één dak uitbouwen en een aanzienlijk groeipotentieel bieden. Ze vullen elkaar aan en versterken onze unieke waardepropositie via hun onderlinge wisselwerking. Slechts weinig marktspelers kunnen uitpakken met een dergelijk aanbod aan activiteiten en expertise. Dat die metiers aan belang winnen in het financiële landschap en heel wat concurrenten het groeipotentieel ervan erkennen, hoeft dan ook niet te verbazen.

Het is onze opdracht om dit geïntegreerde model te koesteren en verder uit te bouwen; het onderscheidt ons immers in onze sector en plaatst ons zonder twijfel in een aparte klasse.

(1) In de CET1-ratio op 31/12/2021 is de dividenduitkering in 2022 al in rekening gebracht. Het resultaat van het boekjaar 2021 zal daarentegen pas op datum 30 juni 2022 in de ratio worden opgenomen, na de verwachte goedkeuring door de algemene vergadering. Mochten de twee componenten gelijktijdig in rekening zijn genomen op 31 december 2021, zou de ratio 21,4% bedragen.



Bij mijn aanstelling in oktober was mijn topprioriteit om cliënten, medewerkers en andere partners persoonlijk te ontmoeten. De positie die wij bekleden in onze branche is begerenswaardig: een eersteklas speler in het hart van het financiële landschap.

Hugo Lasat, CEO

Vooruitzichten en strategische prioriteiten: klaar voor een nieuwe groeicyclus

Om een leidend onafhankelijk investeringshuis te blijven in markten en regio's die voor ons van belang zijn, zetten wij in op waardecreatie via de synergiën van ons multidisciplinaire model.

Ons model berust op volgende pijlers: klantgerichtheid, investeringen, talent en technologie.

Na de modernisering van onze datacenters bereiden wij nu de overgang voor naar een nieuw platform voor onze bank- en vermogensdiensten. Die omschakeling vereist aanzienlijke middelen, zowel in termen van personeel als investeringen. Daarnaast blijven we nieuwe talent en nieuwe specialisten aanwerven, wat onze aantrekkingskracht op deze nochtans zeer competitieve arbeidsmarkt bewijst. Dankzij onze gediversifieerde inkomstenportefeuille zijn wij voorts goed gewapend voor de toekomst. Die sterke fundamenten vormen een belangrijke troef om met vertrouwen een nieuwe groeicyclus voor ogen te hebben.

De huidige geopolitieke gebeurtenissen, die met de inval van Rusland in Oekraïne een historisch dieptepunt hebben bereikt, beroeren niet alleen de financiële markten. Ze ondermijnen de hele wereld, en in het bijzonder Europa en onze democratische waarden. In onze sector heeft dit

conflict ontegensprekelijk gevolgen voor de risico's en het liquiditeitsbeheer en wij volgen de situatie op de voet. We monitoren voortdurend de mogelijke impact van de crisis op onze diverse vlakken, waaronder het beheer van onze cliëntenportefeuilles en -fondsen, de liquiditeit van de portefeuilles, de communicatie met onze cliënten, alsook onze IT-infrastructuur en onze algemene werkomgeving.

Het is in dergelijke onzekere tijden dat onze expertise het verschil maakt voor onze cliënten, die wij dan ook wensen te bedanken voor hun vertrouwen in ons.

Daarnaast zijn we ook onze 1.500 getalenteerde collega's erkentelijk, omdat die zich elke dag opnieuw inzetten om onze ambities waar te maken. Het succes dat wij boeken en de resultaten die wij neerzetten, zijn een weerspiegeling van hun toewijding en harde werk.

Tot slot willen wij ook onze aandeelhouders, de leden van de raad van bestuur, en partners bedanken voor hun niet-aflatende steun.

Als private bank en vermogensbeheerder zetten wij onze samenwerking met al onze stakeholders graag verder in 2022 en daarna. Samen zullen wij onze langetermijnstrategie in de praktijk omzetten en onze onderneming verder blijven uitbouwen.

Netto-inkomsten
in miljoen EUR

545,7

↗ +16%
2020 : 469,2

Brutobedrijfswinst
in miljoen EUR

126,6

↗ +53%
2020 : 83,0

Nettobedrijfswinst na belastingen
in miljoen EUR

94,9

↗ +53%
2020 : 62,2

Geconsolideerde nettowinst
in miljoen EUR

47,6

↗ +19%
2020 : 40,1

Verdeling van de inkomsten per bedrijfsactiviteit*



- Private Banking (inclusief kredieten en Private Equity)
- Asset Management
- Asset Services
- Investment Banking (Corporate Finance en Global Markets)

* De inkomsten per bedrijfsactiviteit omvatten zowel de analytische inkomsten als de inkomsten van cashtegoeden toegewezen aan deze activiteiten.

Totale activa van cliënten
in miljard EUR

	2021		2020	
	Bruto	Netto ¹	Bruto	Netto ¹
Activa onder beheer ²	69,8	69,8	60,8	60,8
Activa onder administratie ³	59,6	9,7	51,7	8,4
Activa in bewaring ⁴	112,3	6,5	98,4	5,8
Total activa van cliënten	86,0		75,0	

- 1 Exclusief dubbeltellingen.
- 2 Beheer- en kredietdiensten.
- 3 Administratieve diensten, inclusief administratie van beleggingsfondsen, fondsenboekhouding, fondsendomiciliëring, registratie en oprichting van nieuwe fondsen, transferagent, enz.
- 4 Bewaardiensten, inclusief registratie, aanhouding en bewaring via effecten- en cashrekeningen.

Kapitaalstructuur op 31.12.2021



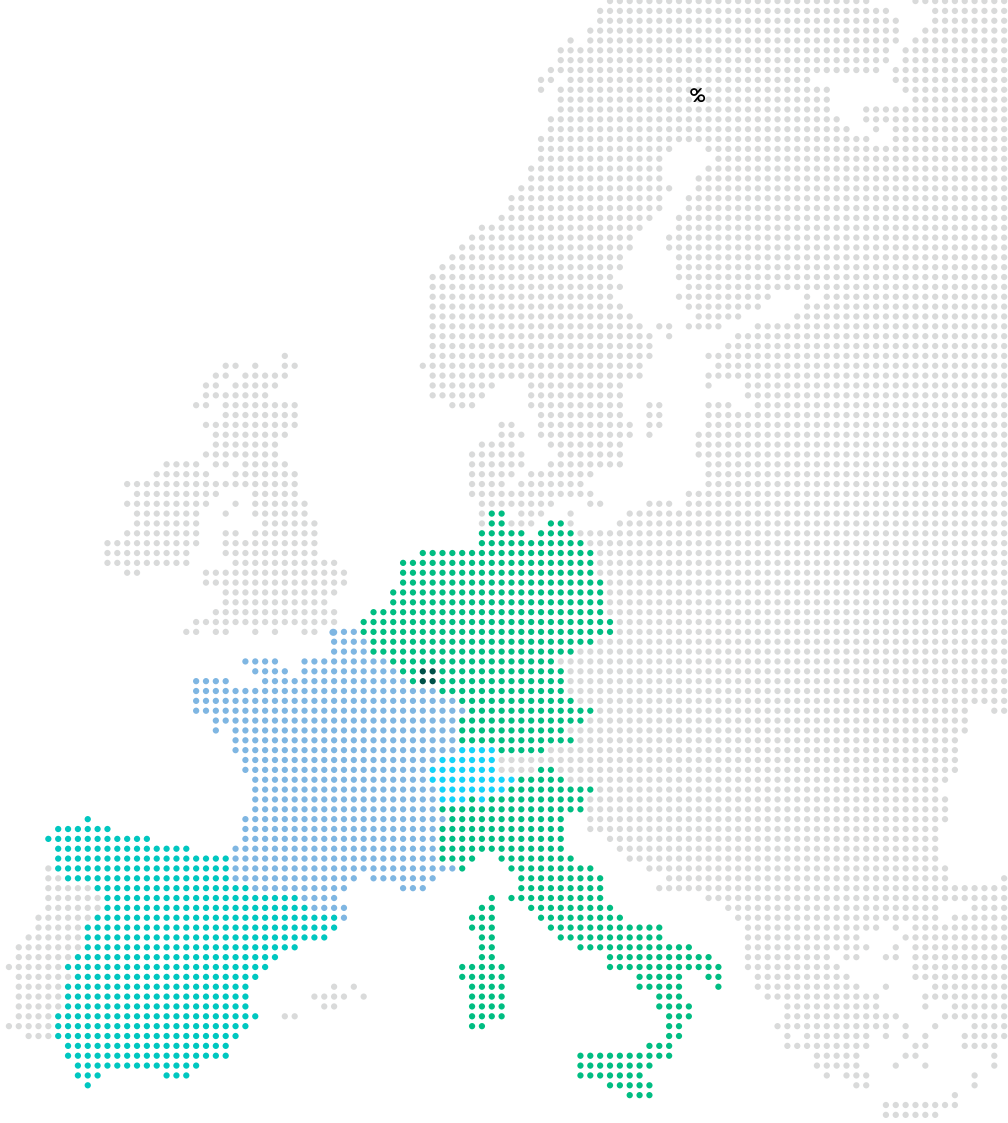
- DSDC*
 - Petercam Invest*
 - Financiële partners
 - Management en medewerkers
 - Autocontrole
- Totaal aantal aandelen: 10.842.209

*Familiale en referentieaandeelhouders
DSDC: families Philippson, Haegelsteen, Schockert en Siaens, CLdN Finance en Cobepa
Petercam Invest: families Peterbroeck en Van Campenhout

Medewerkers
in voltijdse equivalenten

1.468

2020 : 1.404



Verdeling medewerkers per land
in voltijdse equivalenten

	31.12.2021	31.12.2020
België*	984	911
Luxemburg	372	368
Frankrijk	87	101
Zwitserland	25	24

* Inclusief bijkantoren in Duitsland, Italië, Nederland en Spanje

Raad van bestuur

Voorzitter van de raad van bestuur
Gilles Samyn¹

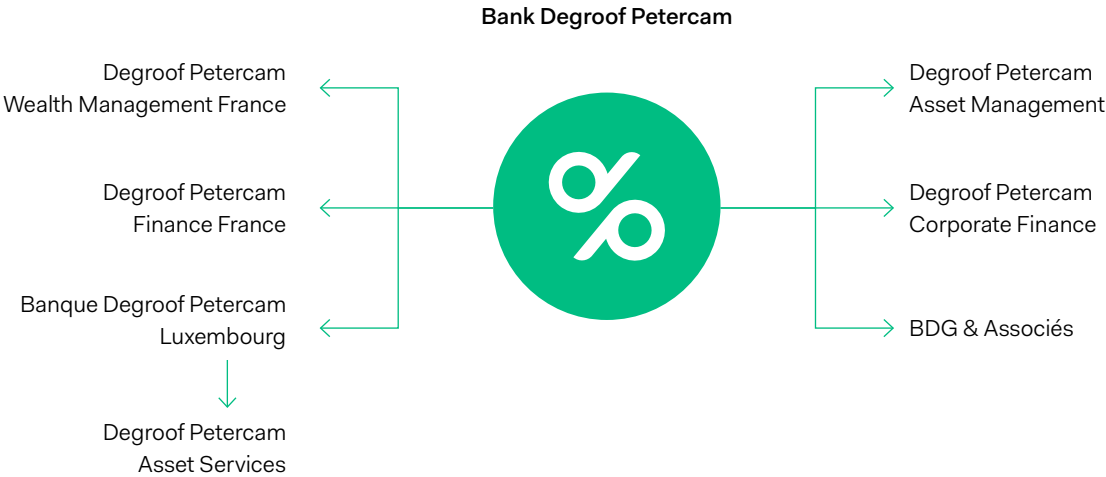
Uitvoerend Bestuurder /
Voorzitter van het Directiecomité
Hugo Lasat

Uitvoerende bestuurders /
leden van het directiecomité
Bruno Colmant
Nathalie Basyn
Gautier Bataille de Longprey
Gilles Firmin
François Wohrer

Bestuurders
Yvan De Cock¹
Miguel del Marmol
Jean-Baptiste Douville de Franssu
Jean-Marie Laurent Josi
Jacques-Martin Philippson
Kathleen Ramsey¹
Frank van Bellingen
Thomas Demeure
Guido Vanherpe¹

1 Onafhankelijk bestuurder

Vereenvoudigde juridische structuur Bank Degroof Petercam



III. Markante feiten

Onze vier business lines

Als **Private Banker** treden we op als beheerder van het vermogen in zijn geheel, voor families, voor bedrijfsleiders en ondernemers. Ons beheermodel combineert de ervaring van doorgewinterde professionals met technologie die voortdurend evolueert. Daarbij gaan we voor onze cliënten zes grote uitdagingen aan: hun privé- of professioneel vermogen doen aangroeien, hen beschermen tegen onvoorziene gebeurtenissen, hun projecten financieren, hun beleggingen diversifiëren, er een maatschappelijke en filantropische dimensie aan geven, en ten slotte, wanneer de tijd rijp is, ervoor zorgen dat hun vermogen op de best mogelijke manier wordt doorgegeven.

Diensten

Portefeuillebeheer en beleggingsadvies · Estate Planning · Private Equity · Kredieten · Family Office · International Wealth Structuring · Levensverzekeringen · Art Advisory

Landen

België, Frankrijk en Luxemburg als hub voor internationale cliënten

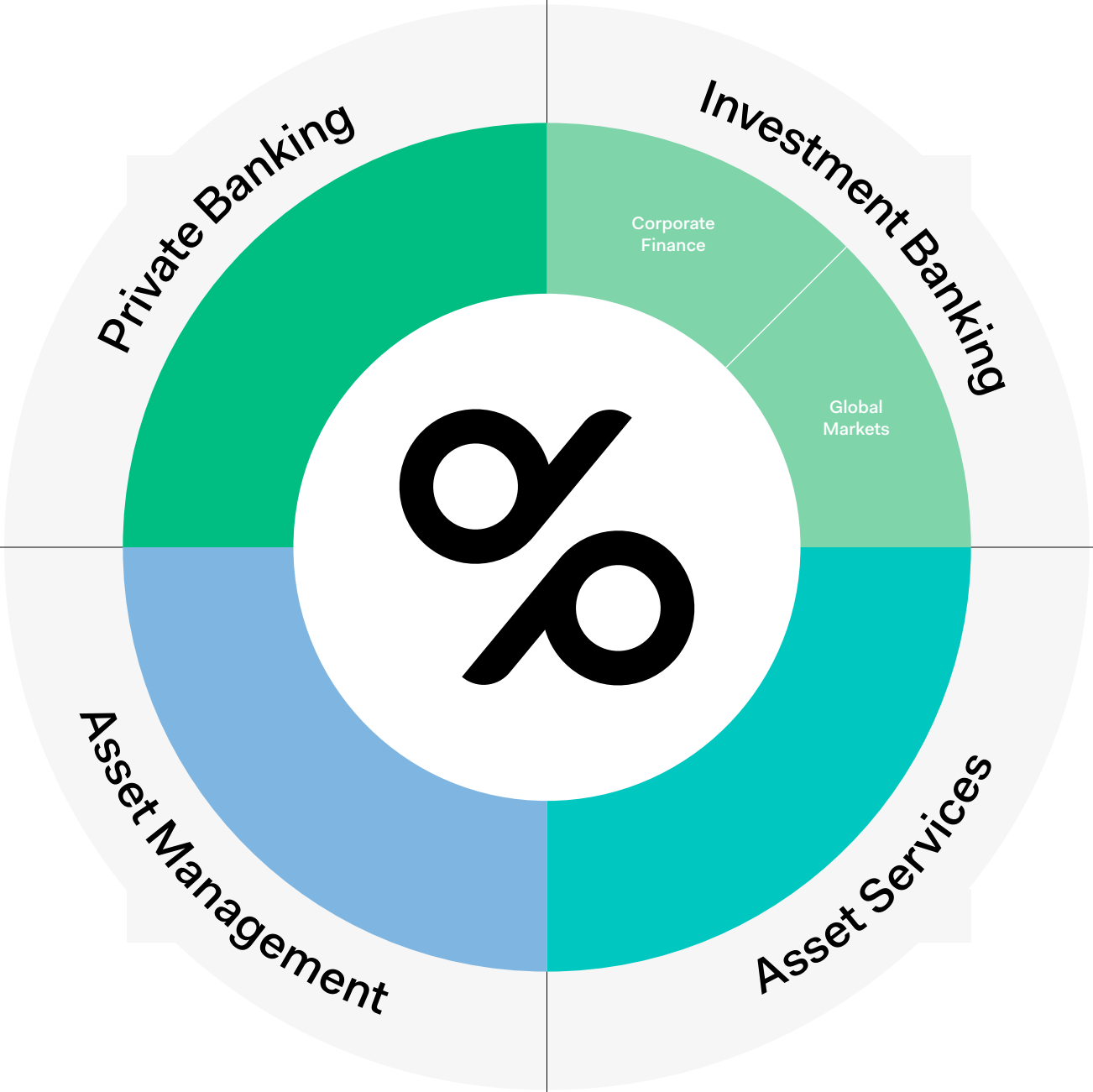
Onze activiteit **Asset Management** zet zich reeds meer dan twee decennia in om actieve, duurzame en op onderzoek gebaseerde beleggingsoplossingen te bieden. Tot de institutionele cliënten van DPAM behoren pensioenfondsen, stichtingen, verzekeringsmaatschappijen en vzw's. DPAM is al 20 jaar een overtuigd voorstander van verantwoord beleggen en neemt ESG-factoren in alle activaklassen en thema's op. Interne research staat centraal in het beheer van DPAM, en wordt ondersteund door verschillende teams van analisten voor fundamenteel en kwantitatief onderzoek.

Diensten

Investment Funds (Multi-Asset, Equity en Fixed Income) · Institutional Mandates (Global Balanced, Equity en Fixed Income)

Landen

België, Frankrijk, Luxemburg, Nederland, Duitsland, Zwitserland, Spanje, Italië en Hongkong



Investment Banking (DPIB) legt zich toe op fusies en overnames en financial engineering via de uitgifte van aandelen of obligaties, zowel voor private als voor beursgenoteerde bedrijven. Voor activiteiten op de financiële markten en bemiddeling beschikken wij over een van de grootste financiële analyseteams in de Benelux. Met onze eigen marktenzaal en tradingactiviteit zijn we een leidende speler in gespecialiseerde effectenhandel in alle genoteerde en niet-genoteerde financiële producten, zoals obligaties, gestructureerde producten, derivaten, oplossingen voor risicodekking, enz. We bieden ook gespecialiseerde diensten aan bedrijven, zoals aandelenoptieplannen, liquiditeitsverschaffing voor beursgenoteerde bedrijven, cashbeleggingen of wisseldiensten.

Diensten

- 1. **Corporate Finance** → Mergers & Acquisitions · Equity & Debt Capital Markets · Financial Advisory
- 2. **Global Markets** → Equity Research & Liquidity Providing · Equity & Fixed Income Sales and Trading · Foreign Exchange Derivatives & Structured Products

Landen

België, Luxemburg, Frankrijk en Nederland

Degroof Petercam Asset Services (DPAS), gevestigd in Luxemburg, biedt een uitgebreide, geïntegreerde en modulaire waaier van diensten voor zowel Luxemburgse als Belgische beleggingsfondsen. Die diensten zijn gericht op alle types ontwikkelaars en beleggingsfondsen. DPAS voorziet in de structurering, domiciliëring, centrale administratie, bewaardiensten (via Banque Degroof Petercam Luxembourg en haar bijkantoor in België), ondersteuning bij de registratie, risicobeheer, toezicht op het distributienetwerk, valuta-afdekking en activabeheer voor cliënten die optreden als beleggingsadviseur.

Diensten

Beheervenootschap · Depositobank en bewaardiensten · Transferagent · Fondsenadministratie · Juridische ondersteuning

Landen

België en Luxemburg

Private Banking

Onze Private Banking-diensten omvatten een uitgebreid aanbod, van portefeuillebeheer tot beleggings- en kredietoplossingen op maat, gestoeld op onze expertise als investment bank en aangestuurd door onze interne vermogensbeheerder.

• 40,5 miljard euro onder beheer (bruto) met netto positieve kapitaalinstromen¹

• Solide prestaties van de beleggingsportefeuilles met een trackrecord van meer dan 30 jaar

• Focus op klantenservice:

- Uitbreiding van ons team met meer dan 30 nieuwe private bankers en experts
- Vereenvoudiging van het aanbod op basis van de behoeften van onze cliënten per segment
- Viering van 150 jaar Degroef Petercam via exclusieve evenementen
- Modernisering van onze IT-infrastructuur en verbetering van onze mobiele app My Degroef Petercam

• Verdere verankering van onze cultuur van risicobewustmaking dankzij een verbeterd intern controlekader

• Innovatieve diensten die bijdragen aan de ontwikkeling van onze commerciële activiteiten:

- Lancering van Small Cap Transaction Advisory desk voor FBO's (Family Business Owners)
- Versterking van onze internationale hub in Luxemburg voor (U)HNWI-clients ((Ultra) High-net-worth individual) met de ontwikkeling van sleutelmarkten zoals Portugal, Nederland en Canada
- Verdere ontwikkeling van onze Family Office-diensten voor grote families met complexe vermogens

• Activa in duurzame en ESG-beleggingen overschrijden 2 miljard euro

(1) Exclusief cliënten van de Zwitserse dochteronderneming waarvan de verkoop momenteel lopende is.

Kredieten

Met onze kredietactiviteit begeleiden we onze cliënten bij hun projecten, of het nu gaat om onroerend goed (in het land waar ze wonen of in het buitenland), beleggingen in effecten (zoals Private Equity), of de financiering van een schenking, enz. Die leningen zijn over het algemeen van het Lombard-type. Daarbij dient de effectenportefeuille van de cliënt bij de bank als voornaamste onderpand, of wordt dat gecombineerd met een vastgoedcomponent.

• 2,4 miljard euro aan goedgekeurde kredietlijnen, een stijging van 9% ten opzichte van 2020¹

• Stabiele gemiddelde kredietmarge in vergelijking met vorig jaar ondanks een competitieve kredietomgeving

(1) Na aftrek van de kredietportefeuille in Spanje, ter waarde van 75 miljoen euro.

• Geen verliezen of voorzieningen geboekt op de kredietportefeuille

• Overdracht van de Franse kredietenportefeuille naar het expertisecentrum van de groep in België, na de omvorming van de bankentiteit in Frankrijk tot beheerverenootschap

• Verdere ontwikkeling van het aanbod van Lombardkredieten aan cliënten in België, Luxemburg en Frankrijk als alternatief voor traditionele hypothecaire kredieten

Private Equity

Met onze private equity expertise bieden wij investeringen in niet-genoteerde activa aan. Deze investeringen nemen meestal de vorm aan van een participatie in een fonds dat tot doel heeft te investeren volgens een vooraf bepaalde strategie.

- Uitstekend jaar met sterke prestaties in de verschillende strategieën (buy-out, co-invest, secondary, enz.), in een klimaat dat gekenmerkt werd door een activiteit zonder weerga, zowel wat fondsenwerving, -investeringen als -exits betreft
- Lancering van vier nieuwe feederfondsen, waarvan twee nieuwe partnerships met vooraanstaande internationale buy-out managers
- Belangrijke transactie voor Green Fund IV (hernieuwbare energie), met aanzienlijke co-investering door verschillende investeerders
- Snelle aanwending van de middelen bij recent gestarte fondsen, en gunstige ontwikkelingen en geslaagde exits bij meer mature fondsen, met effectief gerealiseerde meerwaarden en een hoge distributiegraad tot gevolg

“Onze cliënten waarderen onze unieke en persoonlijke benadering. Met 150 jaar ervaring en interne specialisten in elk domein, bieden we complementaire diensten inzake vermogensbeheer op maat van de cliënt.”

Bruno Colmant, Head of Private Banking



Investment Banking

Onze Investment Banking-diensten bieden een unieke combinatie van expertise inzake corporate finance en global markets die de volledige waardeketen bestrijken, van fusies en overnames tot de kapitaalmarkten (ECM/DCM - Equity Capital Markets / Debt Capital Markets), via aandelen, vastrentende effecten, derivaten en de valutamarkt, in volledige synergie met de drie andere metiers in de groep. Ook stellen we onze grondige sell-side research ter beschikking van onze nichesegmenten.

Meer dan 70 adviesmandaten in fusies & overnames, kapitaalmarktactiviteiten en analyses, een bevestiging van onze positie als leidende investeringsbank voor middelgrote ondernemingen

52 M&A- en adviesopdrachten, waarvan 27 in België en 25 in Frankrijk, voor een totaalbedrag van 3,2 miljard euro:

- 24 M&A-transacties, waaronder de verkoop van de participatie van Waterland in de groep Sarens, de overname door Meridiam van Suez Environnement, 13 overnames van laboratoria voor Biogroup, de overname van Olinn door Crédit Agricole Leasing et Factoring
- Verschillende fairness opinions of adviesopdrachten in het kader van openbare overname- of fusiebedingen (Emakina, Leasinvest, Orange Belgium, PSB Industries, Sioen, Zenitel)

Zes transacties op de aandelenmarkten, voornamelijk in de gezondheidszorg, met de beursintrodactie van Onward Medical op Euronext Brussels en Euronext Amsterdam, de beursintrodactie van Nyxoah op de Nasdaq en de *Accelerated Bookbuilding*-procedures van bestaande (Pharmagest, Deceuninck) of nieuwe aandelen (Acacia Pharma en Avantium)

13 transacties op de obligatiemarkten, een bevestiging van onze tweede plaats in de EMEA-regio voor private plaatsingen volgens Dealogic:

- Private plaatsingen voor Retail Estates en Wereldhave Belgium in België
- Financieringstransacties voor Biogroup, Focus Home, Vilmorin, Groupe Gorgé, Bridge Invest, GLH in Frankrijk

25% toename van het aantal cliënten van stock-options & incentive plans en uitbreiding van deze diensten

Continue groei van de derivatenactiviteit, zowel door nieuwe cliënten als door de uitbreiding van het activiteitengebied

Groei van de tradingactiviteiten, in het bijzonder Forex-trading

Organisatie van zeven thematische conferenties en 154 roadshows, of meer dan 2.700 meetings met beleggers

Lancering van de nieuwe aandelenresearch dienst (Commissioned Research) met vier nieuwe gedekte ondernemingen in Frankrijk, België en Nederland

Top vijf in de categorie Benelux Equity Research van het Extel onderzoek uitgevoerd door Reuters

Versterking van de menselijke en technische middelen in de marktzaal om de complexere omgeving en een toenemend ordervolume op te vangen

“Onze kracht ligt niet alleen in het advies dat wij onze cliënten bieden, maar ook in ons vermogen om de geadviseerde transacties effectief uit te voeren.”

François Wohrer, Head of Investment Banking



Asset Management (DPAM)

DPAM is ervan overtuigd dat actief beheerde, duurzame en op research gebaseerde oplossingen of portefeuilles voor cliënten de beste kansen bieden voor superieure beleggingsresultaten op lange termijn. Als actieve beheerder combineert DPAM financiële doelstellingen met een pioniersrol als duurzame speler.

- Recordgroei met een stijging van 17,1% van het (bruto) beheerde vermogen tot 50,7 miljard euro met een netto-instroom van 1,3 miljard euro

- 88% van de groei afkomstig van buiten België, wat de voortzetting van de internationale expansie bevestigt

- Aanzienlijke kapitaalinstroom in wereldwijde en Europese aandelenstrategieën

- Stijging van het duurzame vermogen onder beheer (bruto) met 28,8%, van 15,3 miljard euro tot 19,7 miljard euro

- Oprichting van Syncicap Asset Management in Hongkong, een joint venture ontstaan uit het strategische partnerschap tussen DPAM en OFI Asset Management (OFI AM)

- Talrijke internationale bekroningen voor de kwaliteit van het beheer en de rendementen van de beleggingen:

- Quantalys in Frankrijk: 'Best regional Asset Manager: All assets'

- GFSI / ZFSI in Zwitserland: 'Swiss Sustainable Funds Awards 2021: Best Asset Management company'

- Scope Analysis AG in Duitsland, Oostenrijk, Zwitserland: Scope Awards 2022: 'Best Asset Manager ESG' (Universal provider ESG category)

- Benoeming van Peter De Coensel als CEO en voorzitter van het directiecomité van DPAM, na de benoeming van Hugo Lasat als CEO van Degroef Petercam en voorzitter van de raad van bestuur van DPAM

“Dankzij twee decennia onafgebroken betrokkenheid in verantwoord beleggen zijn we geëvolueerd van een leverancier van ESG-oplossingen tot een actieve duurzame speler, belegger en partner.”

Peter De Coensel, CEO Degroef Petercam Asset Management



Asset Services

Asset Services is een *one-stop shop* voor de volledige waardeketen van diensten aan beleggingsfondsen. Dit aanbod is zowel bestemd voor beleggingsfondsen van de groep als voor fondsen van derden.

- 59,6 miljard euro aan activa onder administratie, een recordniveau dat een groei van 15% ten opzichte van 2020 vertegenwoordigt

- 954 miljoen euro aan netto-instroom vanuit de groep en externe cliënten, zowel bestaande als nieuwe

- Lancering van het project MyDPi, een digitaal platform waarmee institutionele cliënten hun activa kunnen raadplegen en beheren

- Lancering van vier nieuwe private-equitybeleggingsvehikels met totale toezeggingen van beheerde private-equityfondsen van bijna 900 miljoen euro

“Dankzij onze ondersteuning van de volledige waardeketen van diensten voor Luxemburgse en Belgische beleggingsfondsen, kunnen onze cliënten zich toeleveren op het beheer van hun vermogen.”

Sylvie Huret, Head of Asset Services



Duurzame ontwikkeling

Dit hoofdstuk beschrijft een selectie van markante feiten op het vlak van duurzame ontwikkeling. Meer informatie over de het beleid en de initiatieven inzake duurzaamheid, zowel op groepsniveau als in onze verschillende activiteiten, is opgenomen in het apart niet-financieel verslag dat deel uitmaakt van dit jaarverslag.

Verantwoord beleggen

Duurzaam en verantwoord beleggen vormt al meer dan twintig jaar een van de fundamentele kenmerken van ons beleggingsproces. Als verantwoordelijke groep is het onze ambitie om bij te dragen aan een duurzame toekomst voor onze samenleving. We zijn ervan overtuigd dat we financiële en duurzame doelstellingen kunnen combineren om voor al onze stakeholders waarde te bieden. Duurzaam beleggen en verantwoorde welvaart creëren staan centraal in onze activiteiten en vormt een wezenlijk deel van onze bestaansreden.

• zoe verjaardag van de lancering van de eerste duurzame beleggingsstrategie

• Focus op het actieplan van de Europese Unie inzake duurzame financiën en op de toepassingen van de Europese Sustainable Finance Disclosure Regulation (SFDR)*:

- 84% van het beheerde vermogen door DPAM zijn producten die vallen onder artikel 8 en 9, tegenover 67% negen maanden geleden
- 42% van het beheerde vermogen DPAM zijn producten die vallen onder artikel 8+ en 9, die wij beschouwen als duurzame beleggingen

• Aanzienlijke vooruitgang in het beleid voor controversiële activiteiten, inclusief een duidelijk onderscheid tussen de uitsluitingscriteria voor de producten van DPAM die vallen onder artikel 8 en 8+ en de producten vallend onder het artikel 9 en andere

• Actieve aandeelhouders-verantwoordelijkheid via:

- de deelname van DPAM aan 683 algemene aandeelhoudersvergaderingen en de stemming over 9.697 resoluties.
- DPAM stemde in 86% van de gevallen in lijn van de aanbevelingen; in 12% van het gevallen bracht het een tegenstem uit. Die tegenstemmen hebben onder andere te maken op resoluties over het klimaat, genderdiversiteit en de vergoeding van bestuurders, zoals opgenomen in het activiteitenverslag over [stemmen](#) en [engagement](#) van DPAM in 2021
- de verzending van engagementbrieven aan 10% van de externe fondsbeheerders van Private Banking. Die systematische controleoefening die in 2021 is aangevat, zal in 2022 worden voltooid.

• Internationale erkenning van DPAM, waaronder:

- GFSI / ZFSI in Zwitserland: 'Swiss Sustainable Funds Awards 2021: Best Asset Management company'
- Scope Analysis AG in Duitsland, Oostenrijk, Zwitserland: Scope Awards 2022: 'Best Asset Manager ESG' (Universal provider ESG category)

(1) De SFDR-reglementering voorziet de opdeling van financiële producten in afzonderlijke categorieën (artikel 6, artikel 8, artikel 8+ en artikel 9), waarvan de definities te vinden zijn in het niet-financieel verslag van het jaarverslag.

Maatschappelijk engagement

De Degroof Petercam Foundation ondersteunt sociale innovatie voor werkgelegenheid op drie domeinen: vaardigheden, ondernemerschap en toegang tot de arbeidsmarkt. De stichting selecteert elk jaar één project, waaraan ze over een periode van vijf jaar een subsidie van één miljoen euro toekent. Naast haar hoofdopdracht, met name het stimuleren van de werkgelegenheid, zet de stichting zich ook in om de filantropie bij onze medewerkers te bevorderen via participatief sociaal engagement zoals vrijwilligerswerk, peterschapscampagnes, *skills-based sponsorships* en micro-donaties aan verenigingen.

• Maatschappelijk engagement van medewerkers:

- 170 medewerkers namen deel aan ons micro-donatie programma, dat meer dan 32.000 euro opleverde voor River Cleanup, een vereniging die plastic afval in rivieren en stromen verzamelt
- 195 collega's wijdden een volledige werkdag aan een van de elf sociale of milieu-initiatieven in het kader van onze jaarlijkse Solidarity Days
- 3.500 bomen geplant door onze collega's en in samenwerking met Natuurpunt en ReforestAction
- 11.000 euro opgehaald voor de Stichting tegen Kanker via een fietstocht van de wielerploeg Degroof Petercam
- 16.000 euro opgehaald door onze collega's ten voordele van de Koning Boudewijnstichting om mensen getroffen door de overstromingen in België te steunen

• 300.000 euro steun voor een periode tot 2029 aan Story-me om in de Brusselse beroepsscholen ondernemersvaardigheden te stimuleren

• Toewijzing van één miljoen euro, aangevuld door extra begeleiding gespreid over vijf jaar, aan 'Ticket for Change', een Franse organisatie die tewerkstelling als hefboom gebruikt om een positieve maatschappelijke en ecologische verandering teweeg te brengen. Die steun stelt de organisatie in staat haar model ook in België en Luxemburg te lanceren

• Publicatie van het eerste [Impactrapport](#) van de Degroof Petercam Stichting

• Organisatie van een evenement gewijd aan sociaal ondernemerschap in aanwezigheid van Paul Duan (oprichter van Bayes Impact en laureaat van de Degroof Petercam Foundation Award 2020), Jimmy Wales (medeoprichter van Wikipedia) en Cal Fussman (invloedrijke Amerikaanse journalist)

• Bestelling en publicatie van een [studie](#) over tewerkstelling door The Esade Entrepreneurship Institute in Barcelona. De studie brengt de meest kwetsbare groepen in kaart brengt en geeft een overzicht van de bestaande oplossingen door publieke en privé-initiatieven



“Ons programma inzake maatschappelijk engagement is diep verankerd in het DNA van Degroef Petercam en wordt door onze medewerkers uitermate gewaardeerd. Deze initiatieven zijn het cement dat het engagement van onze collega's nog sterker maakt.”

Jean-Marc Verbist, Group Chief Human Resources

VIII. Contact

Contact*

België



Degroof Petercam (maatschappelijke zetel)

Nijverheidsstraat 44
1040 Brussel
T +32 2 287 91 11

Antwerpen

Van Putlei 33 2018 Antwerpen T +32 3 233 88 48	Business center d'Offiz Parklaan 46 2300 Turnhout T +32 14 24 69 40
--	--

West-Vlaanderen

President Kennedypark 8 8500 Kortrijk T +32 56 26 54 00	Kalvekeetdijk 179 Bus 3 8300 Knokke-Heist T +32 50 63 23 70
---	---

Vlaams-Brabant

Mgr. Ladeuzeplein 29 3000 Leuven T +32 16 24 29 50	Neerhoflaan 8/0 1780 Wemmel T +32 2 204 49 20
--	---

Henegouwen

Rue du Petit Piersoulx 1 6041 Gosselies T +32 71 32 18 25	Chaussée de Tournai 52 7520 Ramegnies-Chin T +32 71 32 18 25
---	--

Waals-Brabant

Les Collines de Wavre Avenue Einstein 16 1300 Wavre T +32 10 24 12 22	Oost-Vlaanderen Moutstraat 68 bus 701 9000 Gent T +32 9 266 13 66
--	--

Brussel

Nijverheidsstraat 44 11040 Brussel T +32 2 287 91 11	Hagedoorlaan 1 1180 Ukkel T +32 2 662 88 40
--	---

Mechelsesteenweg 455
1950 Kraainem
T +32 2 662 89 20

Luik

Boulevard Gustave Kleyer 108
4000 Liège
T +32 4 252 00 28

Limburg

Runkstersteenweg 356
3500 Hasselt
T +32 11 77 14 60

Namen

Avenue de la Plante 20
5000 Namur
T +32 81 42 00 21

Degroof Petercam Asset Management (DPAM)

Guimardstraat 18
1040 Brussel
T +32 2 287 91 11

Degroof Petercam Investment Banking

Guimardstraat 18
1040 Brussel
T +32 2 287 97 11

Luxemburg



Banque Degroof Petercam Luxembourg

Zone d'activité La Cloche d'Or
12, rue Eugène Ruppert
L-2453 Luxembourg
T +352 45 35 45 1

Degroof Petercam Asset Services

Zone d'activité La Cloche d'Or
12, rue Eugène Ruppert
L-2453 Luxembourg
T + 352 26 64 50 1

Degroof Petercam Insurance Broker

Zone d'activité La Cloche d'Or
14, rue Eugène Ruppert
L-2453 Luxembourg
T +352 45 89 22

DPAM Succursale Luxembourg

Zone d'activité La Cloche d'Or
14, rue Eugène Ruppert
L-2453 Luxembourg
T + 352 45 35 45 23 05

- Private Banking
- Institutional Asset Management
- Investment Banking
- Asset Services

Frankrijk



Degroof Petercam Wealth Management

44, rue de Lisbonne
75008 Paris
T +33 1 73 44 56 50

Degroof Petercam Finance

44, rue de Lisbonne
75008 Paris
T +33 1 73 44 56 50

DPAM Succursale France

44, rue de Lisbonne
75008 Paris
T +33 1 73 44 57 60

Spanje



Degroof Petercam Asset Management SA, Sucursal en España

Paseo de la Castellana 141
28046 Madrid
T +34 915 720 366

Nederland



Degroof Petercam Netherlands Branch

De Entree 238A 7de verdiep
1101 EE Amsterdam
T + 31 20 573 54 16

DPAM Netherlands Branch

De Entree 234 5de verdiep
1101 EE Amsterdam
T + 31 20 573 54 05

Zwitserland



Degroof Petercam Asset Management Suisse Sàrl

Place de l'Université, 8
1205 Genève
T +41 22 929 72 23

Duitsland



Degroof Petercam AM

Zweigniederlassung Deutschland

Wiesenhüttenplatz 25
60329 Frankfurt am Main
T +49 69 566 082 531

Italië



Degroof Petercam Asset Management SA, Succursale Italiana

Spaces San Babila
Corso Europa 15
20122 Milano
T +39 02 12412 4673

Hong Kong



Syncicap Asset Management, joint venture of OFI AM and DPAM

66/F, The Center
99 Queen's Road Central
Hong Kong



Degroof Petercam

Nijverheidsstraat 44
1040 Brussel
BELGIË

BTW BE 0403 212 172

RPR Brussel

FSMA 040460 A

T +32 287 91 11

contact@degroofpetercam.com

Verantwoordelijke uitgever

Hugo Lasat

Het jaarverslag is beschikbaar via de site
annualreport.degroofpetercam.com/2021

—

Websites

degroofpetercam.com

funds.degroofpetercam.com

Blog

blog.degroofpetercam.com

LinkedIn

linkedin.com/company/degroofpetercam

YouTube

youtube.com/degroofpetercam

Twitter

[@degroofpetercam](https://twitter.com/degroofpetercam)

Instagram

[@degroofpetercam](https://instagram.com/degroofpetercam)

Facebook

facebook.com/degroofpetercam

