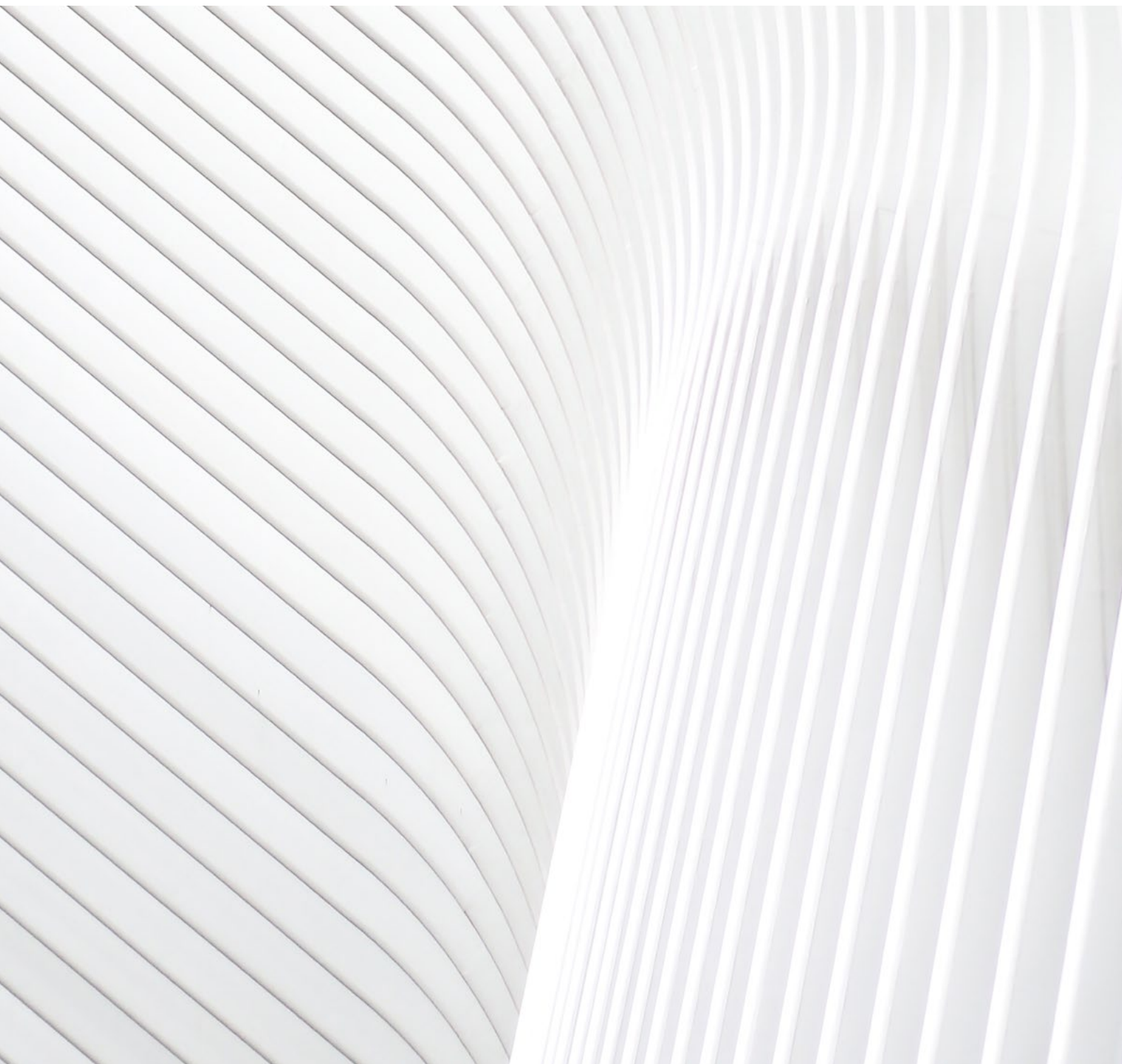


Make a Mark
2019 in het kort

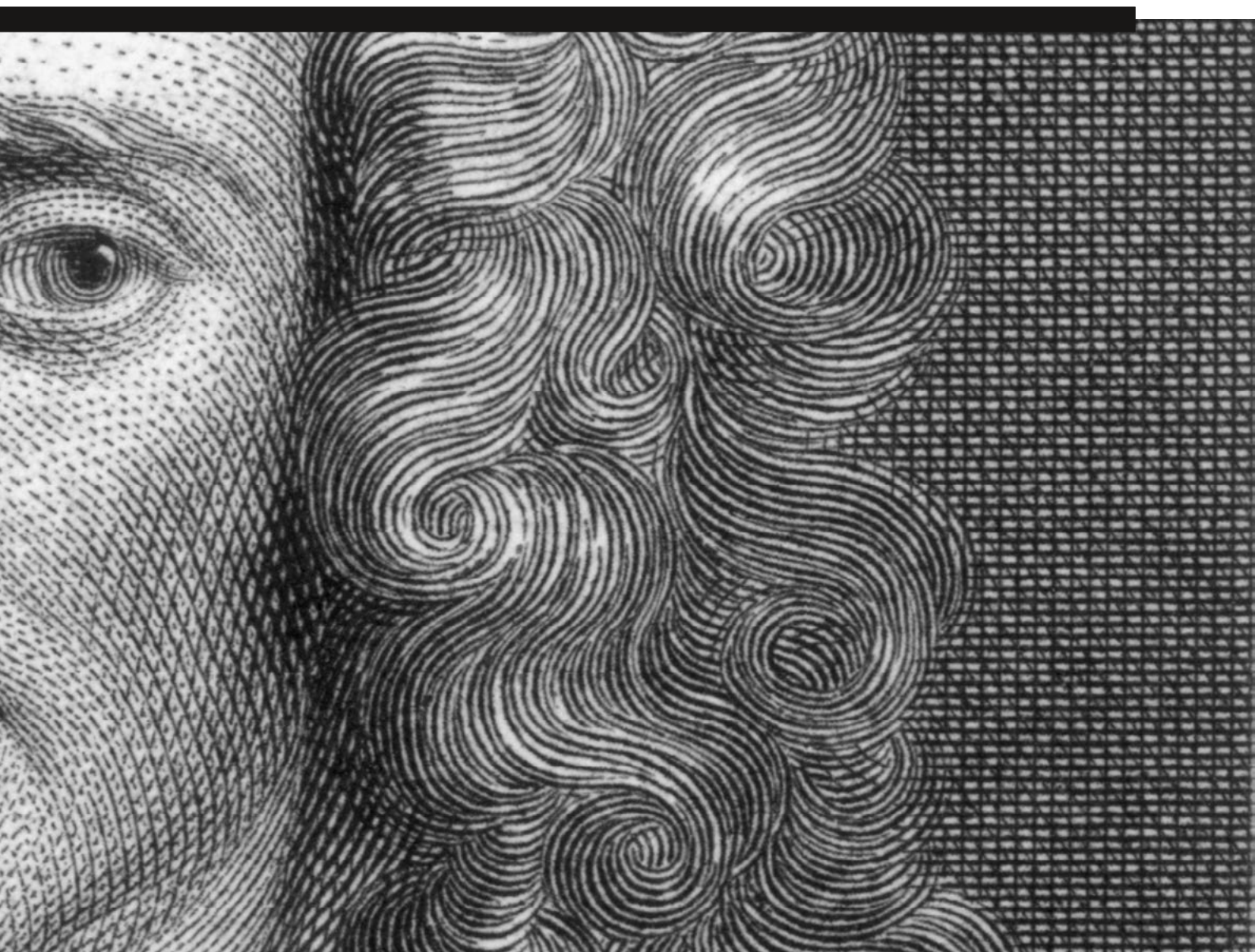


« If I have seen further
it is by standing on the
shoulders of Giants. »



Sir Isaac Newton drukte zijn stempel op de geschiedenis als Engelse wiskundige, natuurkundige, astronoom, theoloog en auteur die ruime erkenning geniet als een van de invloedrijkste wetenschappers aller tijden. Hij heeft een centrale rol gespeeld in de wetenschappelijke revolutie.

Wij drukken onze stempel op toekomstige generaties door te ijveren voor een duurzame economie en door op lange termijn waarde te creëren voor de economie en de maatschappij. Aan de basis van onze expertise ligt een rijke geschiedenis van visionaire stichters, opeenvolgende generaties van toegewijde leiders en collega's en 150 jaar uitstekende dienstverlening aan onze cliënten.



Een gesprek met onze voorzitter, Ludwig Criel,
en onze CEO, Bruno Colmant

“Sinds haar oprichting in 1871 heeft Degroef Petercam heel wat complexe periodes doorgemaakt. Die ervaring, samen met de expertise en het engagement van onze medewerkers, is vandaag onze sterkte.”

U bent sinds augustus 2019 de nieuwe CEO. Wat is uw eerste indruk van de groep als CEO?

Bruno Colmant: Het is een onvoorstelbare eer om gevraagd te worden als CEO van een bedrijf zoals Degroef Petercam en ik ben me bewust van de grote verantwoordelijkheid die daarmee gepaard gaat. Wij mogen trots zijn op onze rijke geschiedenis van bijna 150 jaar. De groep wordt gekenmerkt door generaties van inspirerende, visionaire ondernemers en is er altijd in geslaagd zichzelf heruit te vinden. Wij zijn de referentiepartner voor instellingen en ondernemingen. Al decennialang beschermen wij wat families hebben opgebouwd en van generatie op generatie doorgeven.

Wat is u bijgebleven van het afgelopen jaar?

Bruno Colmant: 2019 was een gematigd jaar met ups en downs. Hoewel onze cliënten solide rendementen behaalden, onze activiteiten er globaal op vooruit gingen en het institutionele beheer een nieuw record aan kapitaalinstream vestigde, stond 2019 ook in het teken van administratieve aanpassingen.

Ludwig Criel: Net als alle Belgische financiële instellingen moesten wij bepaalde van onze procedures herzien om ervoor te zorgen dat ze voldoen aan de steeds strengere regelgeving, in het bijzonder de vereisten in verband met de strijd tegen het witwassen van kapitaal. Die verplichting om onze





Ludwig Criel, voorzitter, en Bruno Colmant, CEO

relatie met onze cliënten zorgvuldig te documenteren, heeft ertoe geleid dat wij in bepaalde gevallen genoodzaakt waren om hun dossier met bijkomende documenten aan te vullen.

Voor bepaalde cliënten was dit een lastig proces en dat spijt ons ten zeerste. Wij hebben het probleem krachtadig aangepakt en vandaag lijkt het einde van de tunnel in zicht. Ik blijf er overigens van overtuigd dat wij onze cliënten precies dankzij dergelijke reglementaire vereisten nog beter kunnen leren kennen. Wat onze relatie alleen maar ten goede komt.

Hoe zijn uw commerciële activiteiten in 2019 geëvolueerd?

Bruno Colmant: Op 31 december 2019 bedroegen de totale activa van het cliënteel 74,7 miljard euro, ten opzichte van 63,2 miljard euro een jaar voordien, ofwel een stijging van meer dan 18%. Terwijl de algemene evolutie van de activa onder beheer van particuliere cliënten een zekere achterstand opliep door de administratieve vereisten waaraan moest worden voldaan, vestigden de fondsendistributie en de institutionele mandaten een nieuw record. Een bewijs van het vertrouwen van onze cliënten.

“Wij zijn een extreem goed gekapitaliseerde bank, wat te danken is aan ons conservatieve beleid bij het beheer van onze groep en onze activiteiten.”

Degroof Petercam Asset Management boekte een nettokapitaalinstroom van 2,1 miljard euro en mocht talrijke prijzen voor de kwaliteit van het beheer en de beleggingsrendementen van zijn fondsen in ontvangst nemen. Ik stel overigens met genoeg vast dat het aandeel van beleggingen in onze duurzame strategieën dit jaar is blijven stijgen.

In een klimaat van dalende rentes zijn het vooral de métiers die commissies genereren die onze resultaten bepalen. Zo waren in 2019 voornamelijk onze activiteiten institutioneel vermogensbeheer en Asset Services bepalend voor de resultaten. De omzet van Private Banking is ten opzichte van 2018 licht gedaald, net als die van Investment Banking dat een lichte daling optekent tegenover vorig recordjaar. Met 90 mandaten in adviesverlening, fusies & overnames en kapitaalmarkttransacties in 2019, bevestigde Degroof Petercam haar leidende positie op het vlak van investment banking, in het bijzonder voor wat de middelgrote ondernemingen betreft.

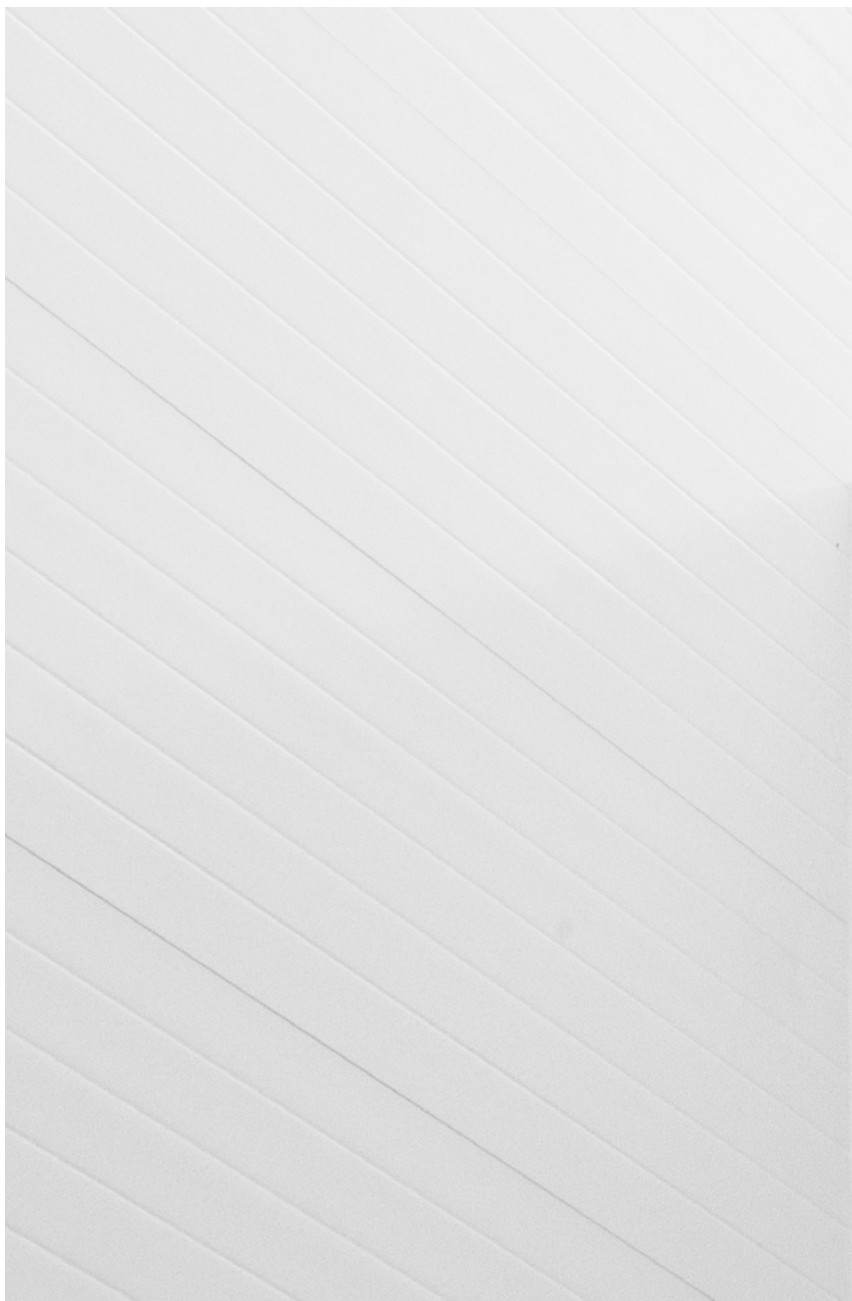
Daarnaast laat ook Private Equity een sterke groei optekenen dankzij een belangrijke verkooptransactie.

Hoe staat het met de winstgevendheid en de financiële positie van de groep?

Bruno Colmant: Laat ons eerlijk zijn: 2019 is gekenmerkt geweest door uitzonderlijke kosten. Op 31 december 2019 bedroeg ons brutobedrijfsresultaat 84,4 miljoen euro. Na belastingen en uitzonderlijke elementen kwam het geconsolideerde nettoresultaat uit op 20,2 miljoen euro.

Die forse daling tegenover vorig jaar kan voornamelijk worden verklaard door een sterke stijging van de kosten van ons technologische transformatieproces en van de uitgaven die verband houden met het reglementaire remediëeringsproces.

Ludwig Criel: Dat neemt niet weg dat onze groep financieel nog altijd een van de meest solide banken van Europa is en dat wij over ruime liquiditeiten beschikken. Op 31 december 2019 bedroeg onze wettelijke kernkapitaalratio meer dan 19%, ruim boven de door de regelgever opgelegde minimumratio's. Ons balanstotaal bedraagt meer dan 8 miljard euro, waarvan 5 miljard euro bestaat uit zeer liquide activa. Wij zijn een extreem goed gekapitaliseerde bank, wat te danken is aan ons conservatieve beleid bij het beheer van onze groep en onze activiteiten.



Imagine Tomorrow. Sinds 1871.

Hoe positioneert de groep zich in deze context van de coronapandemie en hoe ziet u de toekomst?

Bruno Colmant: Als gevolg van de coronacrisis zijn de markten fors gedaald en zijn alle landen in Europa vrijwel in volledige lockdown. Sinds haar oprichting in 1871 heeft Degroef Petercam heel wat complexe periodes doorgemaakt. Die ervaring, samen met de expertise en het engagement van onze medewerkers, is vandaag onze sterkte. In deze periode hebben

praktisch al onze collega's van thuis uit kunnen werken zonder enige verstoring van onze activiteiten, en dit dankzij de vooruitziende blik en de mobilisatie van onze IT-teams. Meer dan ooit blijven wij het hoofd koel houden en nemen wij alle noodzakelijke voorzorgen.

Ludwig Criel: We zullen deze ongeziene gezondheidscrisis te boven komen door solidair te zijn, door ons volledig te engageren, zij aan zij met onze cliënten, door onze activiteiten in nauwe samenhang aan te bieden en door te steunen op onze onafhankelijkheid, die in deze moeilijke tijden essentieel en zelfs beslissend is om wendbaar te kunnen blijven. Graag dank ik de bestuurders en de familiale aandeelhouders voor hun niet-aflatende steun. Ik put vertrouwen uit mijn rotsvaste overtuiging van ons unieke karakter en onze troeven, maar ook uit de zekerheid dat wij voor onze cliënten toegevoegde waarde creëren, dat onze onderneming zich kan aanpassen en dat wij klaar zijn voor de toekomst. Wij mogen trots zijn op wie wij zijn en waar wij voor staan.

Om af te sluiten wil ik onze cliënten oprecht bedanken voor hun vertrouwen. Ook onze 1.422 medewerkers, die zich elke dag inspannen om bij onze cliënten het verschil te maken, wil ik vanuit het diepst van mijn hart bedanken.

We continue to
make a mark.

Together.
For our clients.
For society.
For future generations.
For ourselves.

Netto-inkomsten

in miljoen EUR

480,6

2018: 454,8

Brutobedrijfsresultaat

in miljoen EUR

84,4

2018: 111,9

Geconsolideerde nettowinst

in miljoen EUR

20,2

2018: 56,8

Totale activa van cliënten

in miljard EUR

	2019		2018	
	Bruto	Netto*	Bruto	Netto*
Activa onder beheer **	60,0	60,0	50,5	50,5
Activa onder administratie ***	40,5	8,5	34,9	7,2
Activa in bewaring ****	89,3	6,2	78,1	5,5
Totale activa van de cliënten		74,7		63,2

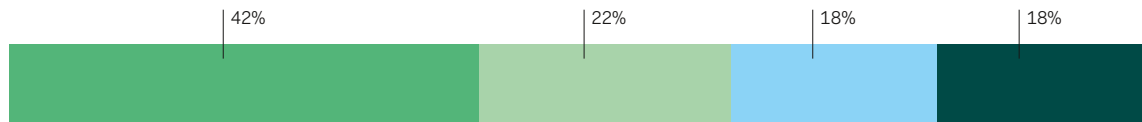
* Exclusief dubbeltellingen.

** Beheer- en kredietdiensten.

*** Administratieve diensten, inclusief fondsenboekhouding, fondsendomiciliëring, registratie en opzet van nieuwe fondsen, transferagent, enz.

**** Bewaardiensten, inclusief registratie, aanhouding en bewaring via effecten- en cashrekeningen.

Verdelingen van de inkomsten per bedrijfsactiviteit



- Private Banking (inclusief kredieten en Private Equity)
- Asset Management
- Asset Services
- Investment Bank

Kapitaalstructuur op 31.12.2019



- DSDC*
- Petercam Invest*
- Financiële partners
- Management en medewerkers
- Autocontrole

Totaal aantal aandelen: **10.842.209**

*Familiale en referentieaandeelhouders.

DSDC: families Philippson, Haegelsteen, Schockert en Siaens, CLdN Finance en Cobepa. Petercam Invest: families Peterbroeck en Van Campenhout.

Raad van bestuur

Voorzitter van de raad van bestuur

Ludwig Criel*

Voorzitter van het directiecomité

Bruno Colmant

Bestuurders-leden van het directiecomité

Nathalie Basyn

Gautier Bataille de Longprey

Benoît Daenen

Gilles Firmin

François Wohrer

Bestuurders

Yvan De Cock*

Miguel del Marmol

Jean-Baptiste Douville de Franssu

Jean-Marie Laurent Josi

Véronique Peterbroeck

Alain Philippson**

Jacques-Martin Philippson

Kathleen (Cassy) Ramsey*

Alain Schockert

Frank van Bellingen

Guido Vanherpe*

*Onafhankelijk bestuurder

**Tot 31/12/2019



Medewerkers

in voltijdse equivalenten

1.422

2018: 1.412

Verdeling per land

in voltijdse equivalenten

	31.12.2019	31.12.2018
● België*	887	896
● Luxemburg	357	345
● Frankrijk	100	90
● Spanje	57	59
● Zwitserland	21	22

* Inclusief de bijkantoren in Duitsland, Italië en Nederland.

Private banking

38,4 miljard euro activa onder beheer voor particuliere cliënten (bruto).

Focus op de verdere verbetering van het reglementaire cliëntendocumentatieproces en van het interne controlekader.

Prominentere aanwezigheid door:

- de opening van twee nieuwe kantoren in Wemmel en Turnhout en de aanwerving van private bankers om de groei te ondersteunen;
- de organisatie van hoogstaande, inspirerende evenementen in de Degroef Petercam communities, zoals de 8^e Degroef Petercam Business Day voor ondernemers, de Expert Highlights over de financiële markten en een generatieoverschrijdend evenement over impact investing.

Lancering van een digitaal adviesplatform dat abonnees in staat stelt om de samenstelling en de activa-allocatie van hun fondsenportefeuille online aan te passen.

Bovengemiddelde rendementen van de beheerde portefeuilles (eerste kwartiel).

Innovatieve diensten die hebben bijgedragen aan de groei:

- private equity projecten;
- 100% maatschappelijk verantwoorde mandaten voor cliënten in discretionair beheer;
- Family Office-diensten voor grote families met een complex vermogen;
- specifieke oplossingen voor FBO (Family Business Owners), die Private Banking en Corporate Finance combineren.

“Met onze dertien kantoren in België, willen wij dichterbij onze cliënten staan.”

Opening van nieuwe kantoren in Wemmel en in Turnhout



Kredieten

Nettotoename van het volume van de kredietportefeuille tot 2,2 miljard euro.

Lichte daling van de gemiddelde kredietmarges ondanks de competitieve kredietomgeving.

Aanhoudend sterke commerciële dynamiek in kredieten in België, Luxemburg en Frankrijk.

Uitstekende kwaliteit van de kredietportefeuille.

Verdere ontwikkeling van het Lombardkredietaanbod voor Belgische, Luxemburgse en Franse cliënten als alternatief voor de traditionele hypothecaire kredieten.



2,2
miljard euro

Kredieten

Degroof Petercam Asset Management

39,2 miljard euro activa onder beheer (bruto), met een nettokapitaalinstream van 2,1 miljard euro.

Beheer van bijna 300 institutionele mandaten, waaronder een nieuw omvangrijk mandaat in Frankrijk.

Voortzetting van de internationale expansie, met bijna 70% van de netto nieuwe kapitaalinstream afkomstig uit het buitenland.

Significante instroom in Europese en internationale aandelenstrategieën, in obligaties (niet-traditionele wereldwijde obligaties, hoogrentende obligaties en schuld papier van groei landen in lokale valuta) en in duurzame strategieën die verschillende activaklassen en thema's bestrijken.

Lancering van een nieuwe, geaggregeerde obligatiestrategie gericht op duurzame klimaattrends.

Lijst van aanbevelingen van meer dan 100 Europese en Amerikaanse aandelen en van meer dan 500 hoogrentende en investment grade bedrijfsobligaties opgesteld door de buy-side aandelen- en kredietanalisten.

Talrijke prijzen voor de kwaliteit van het beheer en de beleggingsrendementen:

- L'Echo/De Tijd: Super Award voor beste aandelen- en obligatiebeheerder over vijf jaar;
- Scope Awards in Duitsland: beste vermogensbeheerder voor obligatiefondsen;
- SRI-awards in Italië: beste onderneming voor duurzaam vermogensbeheer.
- ALFI in Luxemburg: Europese distributie-award in de categorie 'Fastest Riser in ESG'.

Super Award
voor beste
aandelen- en
obligatiebeheerder
over vijf jaar

L'Echo/De Tijd
in België

Beste onderneming
voor duurzaam
vermogensbeheer

Scope Awards
in Italië

Beste
vermogensbeheerder
voor obligatiefondsen

Scope Awards
in Duitsland



Asset Services

40,5 miljard euro aan activa onder beheer en/of in bewaring (bruto).

Oprichting van een veertigtal nieuwe fondsen naar Belgisch of Luxemburgs recht.

Operationele onboarding van Belgische fondsen beheerd en verdeeld door Degroef Petercam Asset Management (8,5 miljard euro) en waarvoor op 2 januari 2020 een migratie heeft plaatsgevonden.

Grensoverschrijdende migratie van een bijkomend compartiment naar het eigen bewaarplatform (203 miljoen euro).

Beheer van vijf private-equityfondsen voor een totaal van 306 miljoen euro aan toegezegd kapitaal.



40,5
miljard euro

Activa onder beheer
en/of in bewaring

Investment Banking

go mandaten in adviesverlening, fusies & overnames (M&A) en kapitaalmarkttransacties, wat de leidende positie van Degroof Petercam op het gebied van investment banking bevestigt, zeker wat de middelgrote ondernemingen betreft.

38 M&A-mandaten voor een totaalbedrag van 2,3 miljard euro, waarvan 13 in België, 23 in Frankrijk en 2 in Spanje.

Grote transacties op de obligatiemarkten in België en in Frankrijk zoals de obligatie-uitgiftes van Gimv, Leasinvest en Befimmo, de schuldfinanciering van Biogroup, de private schuldplaatsing voor Elis en Vilmorin en de financiering van overnames voor Franse bedrijven zoals Legris, Apax en Axeréal.

6 transacties op de aandelenmarkt, waaronder kapitaalverhogingen van Aedifica, Montéa en TINC.

Uitbreiding van de sell-side research naar een breder cliëntenbestand in Spanje en de Verenigde Staten.

Lancering van een nieuw derivatenaanbod en werving van nieuwe cliënten, inclusief de eerste structurering van transacties voor nieuwe institutionele cliënten.

Institutionele seminars over de gezondheidszorg, de consumenten- en vastgoedsector en Benelux-roadshows in de belangrijkste internationale financiële centra zoals New York, Londen, Parijs, Milaan, Zürich, Brussel, Amsterdam, Luxemburg en Madrid.

Dubbeltijferige groei van de activiteit aandelenoptieplannen, met 48 nieuwe cliënten, waaronder verschillende BEL20-bedrijven.

Ottobock
acquired
Vigo

Adviser to the Sellers
November 2019

GIMV
Public offering
of 7-year and
12-year bonds

€ 250 million
Co-Lead Manager
July 2019

Biogroup
LCD
Amend & Extend

€ 1,025 million
Adviser to the Company
July 2019

Aanzienlijke toename van de verhandelingsactiviteit van de dealing desk in de belangrijkste activaklassen wereldwijd.

Succesvolle lancering van de Corporate Finance-activiteiten in Luxemburg.

Jaarlijkse publicatie van het Benelux Company Handbook, sell-side lijst van meer dan 130 beursgenoteerde ondernemingen in de Benelux en uitgifte van meer dan 1.000 rapporten en meer dan 60 gedetailleerde studies.

Elis

US Private Placement

€ 300 million

Adviser to the Company
April 2019

Aedificia

Secondary public offering with priority allocation rights

€ 418 million

Co-Lead Manager
May 2019

Xior

Student Housing

acquired

The Lofttown

Student Housing

Adviser to the Buyer
October 2019

Verantwoord beleggen

Toename met 58% van de activa onder beheer via SRI-fondsen, of meer dan 7,2 miljard euro belegd in duurzame strategieën.

Lancering van een nieuwe actieve beleggingsstrategie in overheids- en bedrijfsobligaties die gericht is op de overgang naar een koolstofarme economie. Deze strategie omvat groene obligaties, bedrijven met diensten en producten die beantwoorden aan de uitdagingen van de klimaatverandering en bedrijven in zogenaamde transitie sectoren.

Erkenning van het volledige gamma van de 11 duurzame strategieën volgens de criteria 'Towards Sustainability', zoals vastgelegd door de Belgische financiële sector.

Focus op klimaat en actief aandeelhouderschap:

- Deelname aan meerdere initiatieven voor collectief engagement, zoals 'Responsible outsourcing of cobalt', 'FAIRR' en 'Climate Action 100+';

- Ondertekenaar van het charter 'Investor statement on deforestation and forest fires in the Amazon' via de UN PRI;
- Uitvoering van de aanbevelingen van de Task Force on Climate-related Financial Disclosures (TCFD);
- Versturing van 171 brieven naar bedrijven en actief stembeleid ter bevordering van deugdelijk bestuur;
- Actief aandeelhouderschap van de Voting Advisory Board, dat aan 650 algemene aandeelhoudersvergaderingen van bedrijven heeft deelgenomen en over 9266 besluiten stemde.

Verdere internationale erkenning:

- Beste A+ rating voor het naleven van de Principles for Responsible Investment (PRI) voor het derde achtereenvolgende jaar;
- Top 10-positie in het Citywire-klassement (H&K Responsible Investment Bank Index) van de beheerverenootschappen die zich het meest inzetten voor ESG;
- ALFI European Distribution Award in de categorie 'Fastest Riser in ESG'.

Europese distributie-
award in de categorie
'Fastest Riser in ESG'

ALFI
in Luxemburg

+58%

Toename van de
activa onder beheer
via SRI-fondsen

Private Equity

Globaal sterke prestatie van bestaande private-equity-beleggingen die zich conform de verwachtingen ontwikkelden.

Fondsenwerving voor een recordbedrag van 250 miljoen euro aan nieuwe toezeggingen voor vier nieuwe beleggingsopportuniteiten.

Nieuwe initiatieven met het oog op de ontwikkeling van het Private Equity aanbod in Frankrijk.

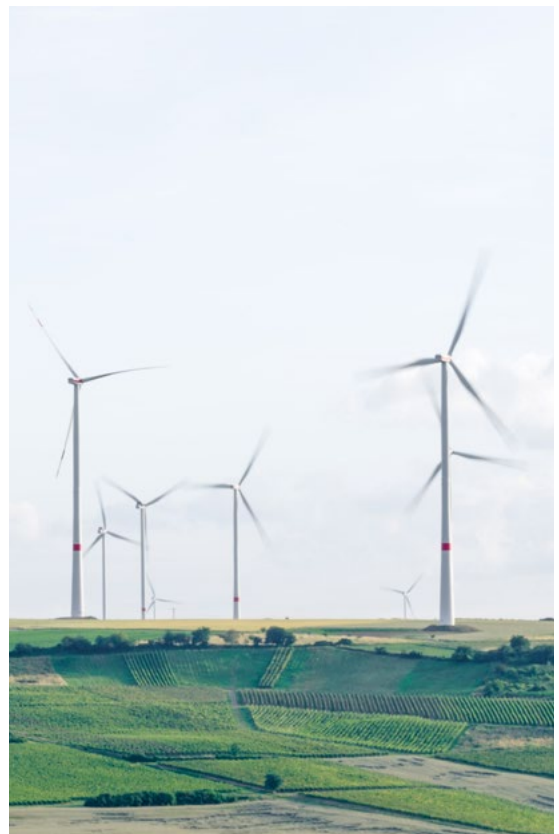
Succesvolle lancering van Green Fund IV, een nieuw fonds in de sector van de hernieuwbare energie, met een vergelijkbare strategie als de vorige fondsen die gericht zijn op onshore windmolenparkprojecten in Frankrijk.

Voltooïing van een aanzienlijke overdracht met de verkoop van ASL (luchtvaartdiensten), een participatie van 3P Air Freighters.

Aanzienlijke uitkeringen in bepaalde fondsen en feederfondsen, zoals Green Fund II, CA2 Secondaries (Committed Advisors), CVC Capital Partners 6, Down2Earth, Sofindev IV en 3P Tangible Assets Fund.

250
miljoen euro

Nieuwe projecten in
private equity



Filantropie

Deelname van 396 collega's aan de 7^e editie van de Degroof Petercam Solidarity Days, waarbij 2.970 uur vrijwilligerswerk werd verricht via projecten die variëren van EHBO-opleidingen, het planten van bomen, het sporten met vluchtelingen en het wandelen met gehandicapten en nog talrijke andere initiatieven in België en Luxemburg.

Inzameling van 750.000 euro aan donaties via het crowdfunding platform Gingo voor de financiering van 49 projecten in België en Luxemburg.

Lancering van een sponsorprogramma waarbij meer dan 50 collega's hun vaardigheden ter beschikking stellen onder de vorm van adviesverlening aan liefdadigheidsdoelen of de begeleiding van werkzoekenden in Frankrijk en België.

Toekenning van 20.904 euro aan 'Mobile Schools', een project dat onderwijs biedt aan straatkinderen in ontwikkelingslanden, dankzij de microdonaties van collega's in Frankrijk, België en Luxemburg.

Inzameling van fondsen door het Degroof Petercam wielerteam ten gunste van de Stichting tegen Kanker.

2.970
uur vrijwilligerswerk

Deelname van 396
collega's aan de
Solidarity Days



Organisatie van een conferentie op de Belgische ambassade in Lissabon over de pioniersrol van Portugal op het gebied van sociale economie en sociale innovatie in aanwezigheid van Prof. Filipe Santos, decaan van de Catolica Universiteit en wereldautoriteit op dit gebied.

Toekenning van één miljoen euro aan DUO for a JOB, de eerste laureaat van het nieuwe 'Degroof Petercam Foundation programma'. DUO for a JOB brengt jonge werkzoekenden met een allochtone achtergrond in contact met ervaren professionals om hen te begeleiden en te ondersteunen bij hun zoektocht naar een baan.

Actieve deelname aan NetMentora (ondernemersnetwerk) en Fundació Banc Dels Aliments (voedselbank) in Spanje.

Deelname aan de jaarlijkse top van de European Venture Philanthropy Association (EVPA) in Den Haag.

Langetermijn adviesmandaat voor een toekomstig filantroop die geweld tegen vrouwen en kinderen wenst aan te pakken.

Organisatie van 'Invisible Heroes', een inspirerende conferentie in samenwerking met DUO for a JOB, de Lunt Foundation en Julie de Pimodan, een sociaal ondernemer en oprichter van Fluicity, een app voor actief burgerschap.

“Deze schenking stelt ons in staat om ons programma in Frankrijk uit te rollen.”

De Stichting schenkt haar eerste beurs van één miljoen euro aan DUO for a JOB



“Wat ons drijft? Steeds meer interculturele ontmoetingen mogelijk maken over de generaties heen.”

Mentoring programma

Contact*

België



Degroof Petercam (maatschappelijke zetel)

Nijverheidsstraat 44
1040 Brussel
T +32 2 287 91 11

Antwerpen

T +32 3 233 88 48

Zuid-West-Vlaanderen

T +32 56 26 54 00

Vlaams-Brabant

T +32 16 24 29 50

Oost-Vlaanderen

T +32 9 266 13 66

Brabant Noordwest

T +32 2 204 49 20

Henegouwen

T +32 71 32 18 25

Waals-Brabant

T +32 10 24 12 22

Luik

T +32 4 252 00 28

Brussel

T +32 2 287 91 11

Limburg

T +32 11 77 14 60

Kempen

T +32 14 24 69 40

Namen

T +32 81 42 00 21

Kust

T +32 50 63 23 70

Doornik

T +32 71 32 18 25

Degroof Petercam Asset Management

Guimardstraat 18
1040 Brussel
T +32 2 287 91 11

Degroof Petercam Investment Banking

Guimardstraat 18
1040 Brussel
T +32 2 287 97 11

Luxemburg



Degroof Petercam Luxembourg

Zone d'activité La Cloche d'Or
12, rue Eugène Ruppert
2453 Luxembourg
T +352 45 35 45 1

Degroof Petercam Asset Services

Zone d'activité La Cloche d'Or
12, rue Eugène Ruppert
2453 Luxembourg
T + 352 26 64 50 1

Degroof Petercam Insurance Broker

Zone d'activité La Cloche d'Or
14, rue Eugène Ruppert
2453 Luxembourg
T +352 45 89 22 21 00

Frankrijk



Degroof Petercam France

44, rue de Lisbonne
75008 Paris
T +33 1 73 44 56 50

Lille

63, place St Hubert
59800 Lille
T +33 3 69 50 50 60

Degroof Petercam Investment Banking - France

44, rue de Lisbonne
75008 Paris
T +33 1 73 44 56 50

- Private Banking
- Institutional Asset Management
- Investment Banking
- Asset Services

Degroof Petercam Asset Management - France

44, rue de Lisbonne
75008 Paris
T +33 1 73 44 56 50

Spanje



Degroof Petercam Spain

<i>Main Office:</i>	<i>Corporate Headquarters:</i>
Avenida Diagonal 464	Plaza del Ayuntamiento 26
08006 Barcelona	46002 Valencia
T +34 93 445 85 00	T +34 96 353 20 94

Bilbao

T +34 94 679 23 02

Madrid

T +34 91 523 98 90

Degroof Petercam SGIIC

Avenida Diagonal 464
08006 Barcelona
T +34 93 445 85 80

Degroof Petercam Asset Management Sucursal en España

Paseo de la Castellana 141, Planta 19
28046 Madrid
T +34 9 157 20 36 6

Degroof Petercam Investment Banking

Avenida Diagonal 464
08006 Barcelona
T +34 93 445 85 00

Nederland



Degroof Petercam Netherlands branch

De Entree 238A 7th Floor
1101 EE Amsterdam
T + 31 20 573 54 16

Zwitserland



Degroof Petercam Suisse

Place de l'Université 8
1205 Genève
T +41 22 929 72 11

Duitsland



Degroof Petercam Asset Management Zweigniederlassung Deutschland

Mainzer Landstrasse 50
60325 Frankfurt am Main
T +49 69 274 015 295

Italië



Degroof Petercam Asset Management Succursale Italiana

Via Monte di Pietà 21
20121 Milano
T +39 02 86337 223

Degroof Petercam

Nijverheidsstraat 44
1040 Brussel
BELGIË

BTW BE 0403 212 172
RPR Brussel
FSMA 040460 A
T +32 287 91 11
contact@degroofpetercam.com

Verantwoordelijke uitgever

Bruno Colmant

Het jaarverslag is beschikbaar via de site
annualreport.degroofpetercam.com/2019

—

Websites

degroofpetercam.com
funds.degroofpetercam.com

Blog

blog.degroofpetercam.com

LinkedIn

linkedin.com/company/degroofpetercam

YouTube

youtube.com/degroofpetercam

Twitter

[@degroofpetercam](https://twitter.com/degroofpetercam)

Instagram

[@degroofpetercam](https://instagram.com/degroofpetercam)

Facebook

facebook.com/degroofpetercam

