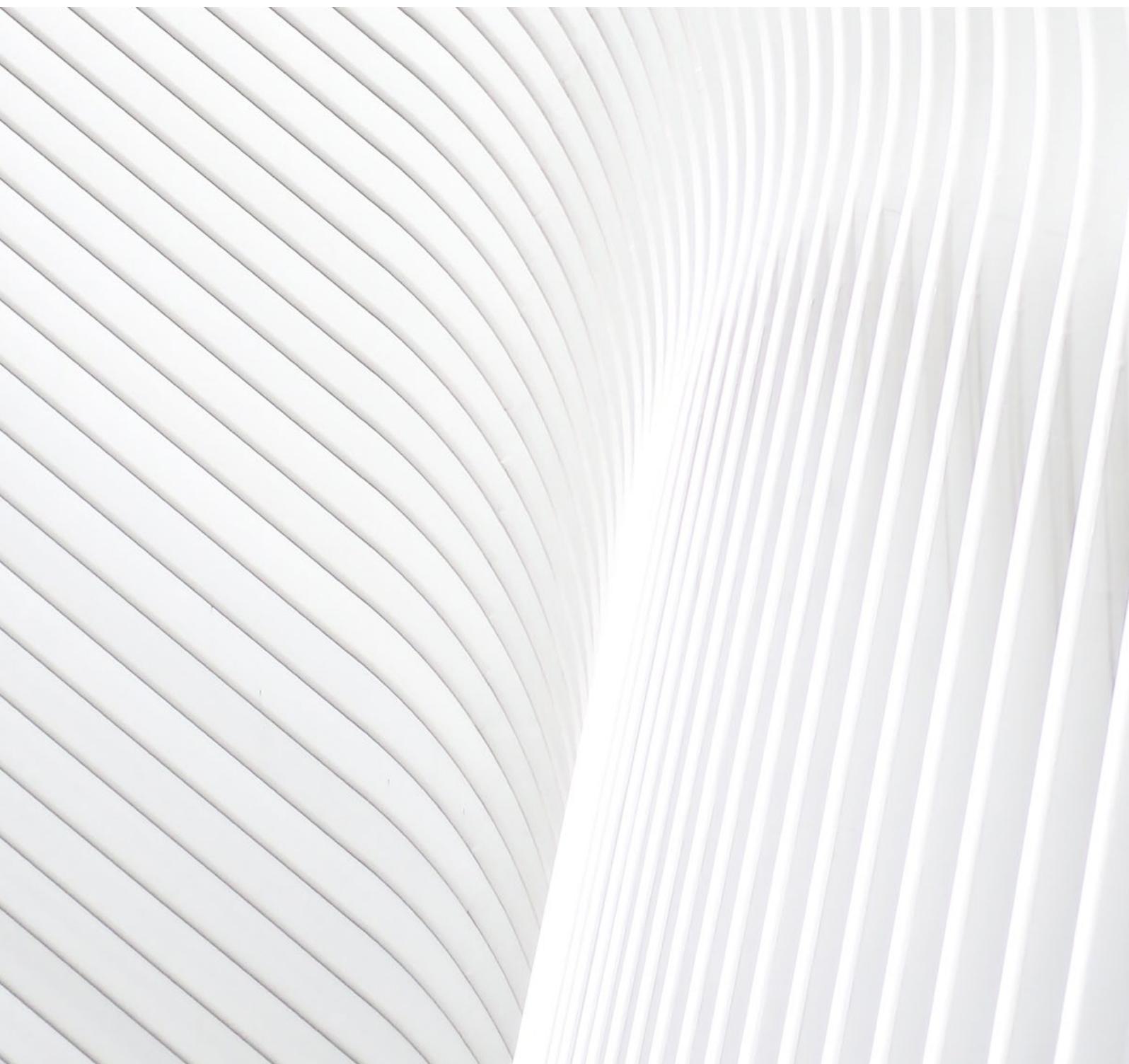


| **Make a Mark**  
| 2019 en bref



« If I have seen further  
it is by standing on the  
shoulders of Giants. »



**Sir Isaac Newton** a laissé son empreinte en s'illustrant en tant que mathématicien anglais, physicien, astronome, théologien et auteur. Il est largement reconnu comme l'un des scientifiques les plus influents de tous les temps et comme un personnage clé de la révolution scientifique.

Nous laissons notre empreinte sur les générations futures en privilégiant une économie durable qui permet de générer de la valeur économique et sociétale à long terme. Notre expertise s'est construite sur un héritage riche combinant des fondateurs visionnaires, des générations successives de dirigeants et collègues dévoués et 150 ans d'une approche de service personnalisé au client.



Une conversation avec notre Président,  
Ludwig Criel, et notre CEO, Bruno Colmant

« Depuis sa fondation en 1871, Degroof Petercam a traversé un certain nombre de périodes complexes. Cette expérience, alliée à l'expertise et l'engagement de nos collaborateurs, est aujourd'hui notre force. »



**Vous êtes le nouveau CEO depuis août 2019.**

**Quelles sont vos premières impressions du groupe en tant que CEO ?**

**Bruno Colmant :** Ma nomination au poste de CEO est un immense honneur mais dont je mesure également la grande responsabilité. Degroof Petercam puise ses racines dans une histoire riche de près de 150 ans. Le groupe a été marqué par des générations d'entrepreneurs inspirants et visionnaires et a toujours su se réinventer. Nous sommes un acteur économique incontournable des institutions et entreprises. Générations après générations, nous protégeons ce que les familles ont construit et ce qu'elles transmettent.

**Que reprenez-vous de cette année écoulée ?**

**Bruno Colmant :** 2019 affiche un bilan tempéré. Si nos clients ont bénéficié de solides rendements, que nos activités ont globalement connu une croissance et que la gestion institutionnelle a enregistré un niveau record, 2019 fut également marquée par des ajustements d'ordre administratif.

**Ludwig Criel :** Comme toutes les institutions financières belges, nous avons dû revoir certaines de nos procédures afin de veiller à une mise en conformité avec des exigences réglementaires croissantes, notamment celles de la lutte contre le blanchiment de capitaux. Dans ce contexte,



*Ludwig Criel, Président du conseil d'administration, et Bruno Colmant, CEO*

l'obligation de documenter soigneusement notre relation avec nos clients nous a amené, dans certains cas, à devoir compléter leur dossier de documents supplémentaires.

La situation fut un temps contraignante pour certains clients et nous en sommes profondément désolés. Le problème a été abordé de manière volontariste et la situation est aujourd'hui en bonne voie d'être résolue. Je reste par ailleurs convaincu que de telles exigences réglementaires nous permettent d'encore mieux connaître nos clients et contribuent ainsi à renforcer notre relation avec ceux-ci.

#### **Quelle a été l'évolution de vos activités commerciales en 2019 ?**

**Bruno Colmant :** Au 31 décembre 2019, le total des actifs de la clientèle représentait 74,7 milliards d'euros contre 63,2 milliards d'euros un an plus tôt, soit une progression de plus de 18%. Si l'évolution globale des actifs sous gestion de la clientèle privée a enregistré un certain retard pour donner suite aux contraintes administratives rencontrées, la distribution des fonds ainsi que les mandats institutionnels ont pour leur part enregistré un niveau record de souscriptions nettes, gage de la confiance de nos clients. Degroof Petercam

Asset Management affiche ainsi des apports nets de 2,1 milliards d'euros. De nombreux prix récompensent également la qualité de la gestion et les performances des portefeuilles. Je me réjouis d'ailleurs de constater que la part investie dans nos investissements durables a continué d'augmenter cette année.

Dans un contexte de repli des taux d'intérêt, les résultats reflètent davantage les performances des métiers générateurs de commissions. Ce sont ainsi principalement la gestion d'actifs pour les institutionnels et l'Asset Servicing qui ont été les moteurs en 2019. Le chiffre d'affaires du Private Banking a montré un léger recul par rapport à 2018 de même que l'Investment Banking, en légère baisse comparé à une année précédente record. Avec 90 missions réalisées au cours de l'année en fusions et acquisitions, marchés de capitaux et en études et conseils, nous continuons à confirmer notre position de leader dans les services de banque d'investissement, notamment pour les entreprises de taille moyenne. Notons également la forte croissance de l'activité de Private Equity suite à la conclusion d'une transaction de cession importante.

#### Comment se portent la rentabilité et la solidité financière du groupe ?

**Bruno Colmant** : Ne nous voilons pas la face, l'année 2019 a été marquée par des coûts exceptionnels. Au 31 décembre 2019, notre résultat brut d'exploitation s'élevait à 84,4 millions d'euros. Après impôts et éléments exceptionnels, le résultat net consolidé affichait un profit de 20,2 millions d'euros.

Ce net recul par rapport à l'année dernière s'explique principalement par une forte progression des frais de transformation technologique et des coûts engagés dans le cadre de la remédiation réglementaire.

**Ludwig Criel** : Il n'en est pas moins que la solidité financière de notre groupe demeure l'une des plus solides d'Europe et nous bénéficions d'une ample liquidité. Au 31 décembre 2019, notre ratio de fonds propres réglementaires dépassait 19%, largement au-dessus des ratios minimaux imposés par le régulateur. Le total de notre bilan s'élève à plus de 8 milliards d'euros, dont 5 milliards est constitué d'actifs très liquides.

Nous sommes de fait une banque extrêmement bien capitalisée, ce qui est la conséquence de notre politique conservatrice dans la gestion de notre groupe et de nos activités.

« Nous sommes de fait une banque extrêmement bien capitalisée, ce qui est la conséquence de notre politique conservatrice dans la gestion de notre groupe et de nos activités. »

## Imagine Tomorrow. Since 1871.

### Dans un contexte de pandémie Corona, comment se positionne le groupe et comment voyez-vous vous l'avenir ?

**Bruno Colmant** : La crise sanitaire a entraîné une importante chute des marchés et un lock down quasi général des pays européens. Depuis sa fondation en 1871, Degroof Petercam a traversé un certain nombre de périodes complexes. Cette expérience, alliée à l'expertise et l'engagement de nos collaborateurs,

est aujourd'hui notre force. Au cours de cette période, grâce à la prévoyance et à la mobilisation de nos équipes informatiques, le télétravail a pu être généralisé à la quasi-totalité de nos équipes sans perturber nos activités. Plus que jamais notre leitmotiv reste identique : garder la tête froide et prendre toutes les mesures de précaution nécessaires.

**Ludwig Criel** : Nous surmontons cette crise sanitaire sans précédent en faisant preuve de solidarité, par un engagement total aux côtés de nos clients, en démontrant la parfaite cohésion de nos activités et en nous appuyant sur notre indépendance, élément essentiel et décisif qui nous permet de faire preuve d'agilité en ces temps difficiles. J'exprime toute ma reconnaissance envers les administrateurs, et les actionnaires familiaux pour leur indéfectible soutien. Je tire ma confiance du fait que je suis pleinement convaincu de notre caractère unique et de nos atouts, mais aussi de la certitude que nous créons de la valeur pour nos clients et que notre organisation est capable de gérer le changement et à imaginer le futur. Nous sommes fiers de ce que nous sommes et de ce que nous défendons.

Je termine par remercier sincèrement nos clients pour leur confiance. C'est également à nos 1.422 collaborateurs qui s'attachent, chaque jour, à faire la différence auprès de nos clients que je souhaite adresser ma profonde gratitude.

We continue to  
make a mark.

Together.  
For our clients.  
For society.  
For future generations.  
For ourselves.

**Produit net**  
en millions EUR

480,6

2018: 454,8

**Bénéfice brut opérationnel**  
en millions EUR

84,4

2018: 111,9

**Bénéfice net consolidé**  
en millions EUR

20,2

2018: 56,8

**Total des actifs des clients**  
en milliards EUR

	2019		2018	
	Brut	Net*	Brut	Net*
Actifs sous gestion **	60,0	60,0	50,5	50,5
Actifs sous administration ***	40,5	8,5	34,9	7,2
Actifs sous dépôt ****	89,3	6,2	78,1	5,5
<b>Total des actifs des clients</b>		<b>74,7</b>		<b>63,2</b>

\* Hors double comptage.

\*\* Services de gestion et de crédit.

\*\*\* Les services administratifs, y compris l'administration des fonds de placement, la comptabilité des fonds, la domiciliation de fonds, l'enregistrement et la création de nouveaux fonds, agent de transfert, etc.

\*\*\*\* Les services de garde, y compris l'enregistrement, le dépôt et la garde par le biais de comptes de titres et de trésorerie.

## Répartition des revenus par activité commerciale



- Private Banking (y inclus Credits et Private Equity)
- Asset Management
- Asset Services
- Investment Bank

## Structure du capital au 31.12.2019



- DSDC\*
- Petercam Invest\*
- Partenaires financiers
- Management et personnel
- Actions propres

Nombre total d'actions : **10.842.209**

\*Actionnaires familiaux de référence.

DSDC : familles Philippson, Haegelsteen, Schockert et Siaens, CLdN Finance et Cobepa.

Petercam Invest : familles Peterbroeck et Van Campenhout.

---

## Conseil d'administration

**Président du conseil d'administration**

Ludwig Criel\*

**Président du comité de direction**

Bruno Colmant

**Administrateurs-membres  
du comité de direction**

Nathalie Basyn

Gautier Bataille de Longprey

Benoît Daenen

Gilles Firmin

François Wohrer

**Administrateurs**

Yvan De Cock\*

Miguel del Marmol

Jean-Baptiste Douville de Franssu

Jean-Marie Laurent Josi

Véronique Peterbroeck

Alain Philippson\*\*

Jacques-Martin Philippson

Kathleen (Cassy) Ramsey\*

Alain Schockert

Frank van Bellingen

Guido Vanherpe\*

\*Administrateur indépendant

\*\*Jusqu'au 31/12/2019

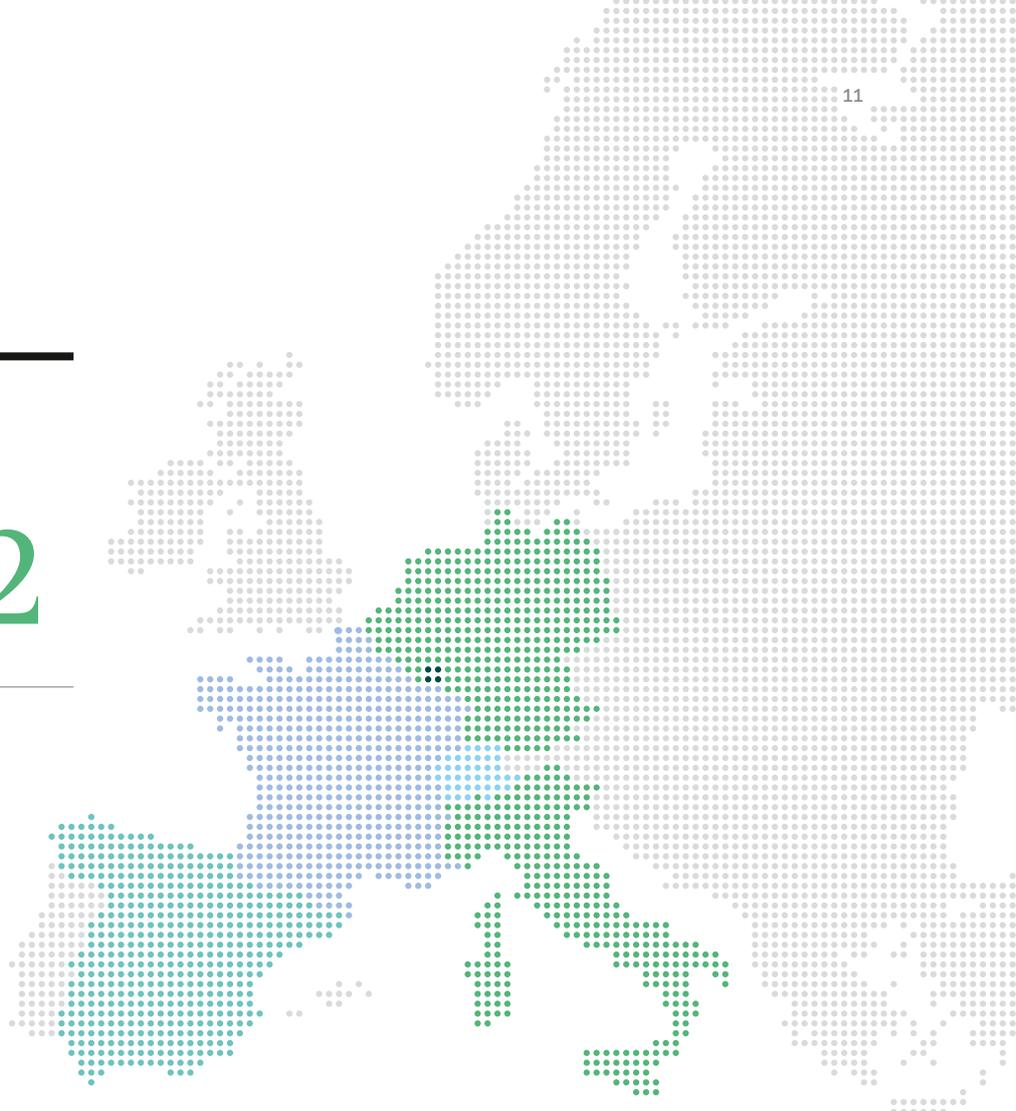


## Effectifs

en ETP

# 1.422

2018: 1.412



## Répartition par pays de l'effectif

en ETP

	31.12.2019	31.12.2018
● Belgique*	887	896
● Luxembourg	357	345
● France	100	90
● Espagne	57	59
● Suisse	21	22

\* Y compris les succursales en Allemagne, Italie et Pays-Bas.

# Private banking

**38,4 milliards d'euros gérés pour la clientèle privée (brut).**

**Concentration sur la poursuite de l'amélioration du processus de documentation client et du cadre de contrôle interne.**

**Elargissement de notre empreinte par le biais de :**

- l'ouverture de deux nouveaux bureaux à Wemmel et Turnhout et du recrutement de banquiers privés pour soutenir la croissance ;
- l'organisation d'événements majeurs de haut niveau dans les communautés de Degroof Petercam tels que la huitième édition de 'Degroof Petercam Business Day' pour entrepreneurs, les sessions highlights avec nos experts sur les marchés financiers et un événement transgénérationnel sur le thème de l'investissement durable.

**Le lancement d'une plateforme numérique de conseil, permettant aux abonnés d'adapter en ligne la composition et l'allocation de leur portefeuille de fonds.**

« Avec nos treize bureaux ou agences en Belgique, nous nous rapprochons de nos clients. »

Ouverture de nouveaux bureaux à Wemmel et à Turnhout

**Performances des portefeuilles sous gestion supérieures à la moyenne (premier quartile).**

**Services innovants ayant contribué à la croissance :**

- des projets de private equity ;
- les mandats 100% socialement responsables pour les clients en gestion discrétionnaire ;
- service de Family Office dédié à de grandes familles disposant d'un patrimoine complexe ;
- les solutions dédiées aux entrepreneurs FBO (Family Business Owners) combinant l'offre Private Banking et Corporate Finance.



---

# Crédits

---

Croissance nette de l'encours crédits à 2,2 milliards d'euros.

---

Légère baisse des marges de crédit moyennes dans un environnement de crédit concurrentiel.

---

Dynamique commerciale soutenue dans l'activité de prêts en Belgique, Luxembourg et France.

---

Excellente qualité du portefeuille de crédit sous-jacent.

---

Poursuite du développement de l'offre de crédit Lombard accordée à des clients en Belgique, Luxembourg et France en tant qu'alternative de choix aux prêts hypothécaires traditionnels.



2,2  
milliards d'euros

Crédits

# Degroof Petercam Asset Management

39,2 milliards d'euros actifs sous gestion (brut) avec des apports nets de 2,1 milliards d'euros.

Gestion de près de 300 mandats institutionnels, y inclus un nouveau mandat majeur accordé en France.

Poursuite de l'expansion internationale, avec près de 70% de l'afflux net provenant de l'étranger.

Flux entrants importants dans différentes stratégies européennes et mondiales d'actions, obligations (global unconstrained, high yield et emerging market debt en monnaie locale) et stratégies durables couvrant différentes catégories et thèmes d'actifs.

Lancement d'une nouvelle stratégie obligataire agrégée qui se concentre sur la durabilité en matière de tendances climatiques.

Recommandations pour plus de 100 actions européennes et américaines et pour plus de 500 obligations d'entreprises à haut rendement et investment grade par l'équipe de recherche buy-side composée d'analystes actions et crédit.

Nombreux prix récompensant la qualité de la gestion et les performances des investissements :

- L'Echo/De Tijd en Belgique : Super Award du meilleur gestionnaire d'actions et d'obligations sur 5 ans ;
- Scope Awards en Allemagne : meilleur gestionnaire d'actif fonds obligataires ;
- Scope Awards en Italie : meilleure société de gestion d'actifs ISR ;
- ALFI au Luxembourg : European Distribution Award dans la catégorie de l'ascension la plus rapide en ESG.

Super Award  
du meilleur  
gestionnaire  
d'actions et  
d'obligations  
sur 5 ans

L'Echo/De Tijd  
en Belgique

Meilleure  
société de  
gestion  
d'actifs ISR

Scope Awards  
en Italie

Meilleur  
gestionnaire d'actif  
fonds obligataires

Scope Awards  
en Allemagne



# Asset Services

40,5 milliards d'euros d'actifs sous administration et/ou en dépôt (brut).

Création d'une quarantaine de nouveaux fonds de droit belge ou luxembourgeois.

Intégration opérationnelle de fonds belges gérés et distribués par Degroof Petercam Asset Management (8,5 milliards d'euros) ayant fait l'objet d'une migration le 2 janvier 2020.

Migration transfrontalière d'un compartiment supplémentaire sur la plateforme interne de dépôt (203 millions d'euros).

Administration de cinq nouveaux fonds de private equity avec des engagements totaux s'élevant à 306 millions d'euros.



40,5  
milliards d'euros

Actifs sous administration  
et/ou en dépôt

# Investment Banking

90 missions réalisées en fusions et acquisitions (M&A), marchés de capitaux et en études et conseils, confirmant notre position de leader dans les services de banque d'investissement, notamment pour les entreprises de taille moyenne.

6 opérations sur les marchés d'actions, telles que les augmentations de capital d'Aedifica, de Montéa et de TINC.

38 missions de M&A pour un montant total de transactions de 2,3 milliards d'euros dont 13 en Belgique, 23 en France et 2 en Espagne.

Extension de la recherche sell-side à une clientèle élargie en Espagne et aux États-Unis.

Opérations importantes sur les marchés obligataires en Belgique et en France, telles que les émissions d'obligations de Gimv, Leasinvest et Befimmo, le financement par emprunt de Biogroup, le placement privé de dette pour Elis et Vilmorin et le financement d'acquisitions pour des sociétés françaises telles que Legris, Apax et Axérial.

Lancement d'une nouvelle offre complète de produits dérivés et développement d'une nouvelle clientèle, y inclus les premières opérations de structuration avec de nouveaux clients institutionnels.

Séminaires institutionnels couvrant les secteurs de la santé, de la consommation et de l'immobilier et de roadshows au Benelux dans les principales places financières internationales telles que New York, Londres, Paris, Milan, Zurich, Bruxelles, Amsterdam, Luxembourg et Madrid.

Ottobock  
acquired  
Vigo

Adviser to the Sellers  
November 2019

GIMV  
Public offering  
of 7-year and  
12-year bonds

€ 250 million  
Co-Lead Manager  
July 2019

Biogroup  
LCD  
Amend & Extend

€ 1,025 million  
Adviser to the Company  
July 2019

---

Croissance à deux chiffres des activités liées aux plans de stock option, avec 48 nouveaux clients, dont plusieurs sociétés du BEL20.

---

Publication annuelle du Benelux Company Handbook, liste des analystes sell-side couvrant en profondeur plus de 130 sociétés cotées au Benelux et rédaction de plus de 1.000 rapports ainsi que plus de 60 études détaillées.

---

Augmentation de l'activité du dealing desk dans les principales classes d'actifs à travers le monde.

---

Lancement réussi des activités de Corporate Finance au Luxembourg.

**Elis**

US Private Placement

€ 300 million  
Adviser to the Company  
April 2019

**Aedificia**

Secondary public offering with priority allocation rights

€ 418 million  
Co-Lead Manager  
May 2019

**Xior**

Student Housing

acquired

**The Lofttown**

Student Housing

Adviser to the Buyer  
October 2019

# Investissement Responsable

**58% d'augmentation d'actifs dans les fonds ISR, soit plus de 7,2 milliards d'euros investis dans les portefeuilles durables.**

**Lancement d'une nouvelle stratégie d'investissement active dans les obligations d'états et d'entreprises dédiées à la transition vers une économie bas carbone. Cette stratégie inclut les obligations vertes, les sociétés répondant par leurs services et produits aux enjeux du changement climatique ainsi que des entreprises dans secteurs dits de transition.**

**Labélisation de la gamme complète des 11 stratégies durables selon les critères Towards Sustainability, définis par le secteur financier belge.**

**Accent sur le climat et l'engagement avec les entreprises :**

- Membre des initiatives d'engagement collaboratif 'Responsible outsourcing of cobalt', 'FAIRR' et 'Climate Action 100+' ;

- Signataire de la charte des Investisseurs 'Investor statement on deforestation and forest fires in the Amazon' via les PRI des Nations Unies ;
- Implémentation des recommandations Task Force on Climate-related Financial Disclosures (TCFD) ;
- 171 lettres d'engagement avec les sociétés sur leur gouvernance d'entreprises via une politique de vote active ;
- Responsabilité actionnariale grâce au Voting Advisory Board qui a participé à 650 assemblées générales d'actionnaires pour 9 266 résolutions.

**Poursuite de la reconnaissance internationale :**

- Meilleure note A+ des Principes de l'investissement responsables (PRI) pour la troisième année consécutive ;
- Top 10 du classement H&K Responsible Investment Bank Index publié par Citywire des sociétés de gestion de fonds les plus engagées en démarche ESG ;
- ALFI European Distribution Award dans la catégorie de l'ascension la plus rapide en ESG.

European  
Distribution Award  
dans la catégorie de  
l'ascension la plus  
rapide en ESG

ALFI au  
Luxembourg

+58%

Augmentation d'actifs  
dans les fonds ISR

---

# Private Equity

---

Solide performance globale et rythme de déploiement des investissements en private equity existants conforme aux attentes.

---

Levée de fonds record avec 250 millions d'euros de nouveaux engagements collectés pour quatre nouvelles opportunités d'investissement.

---

Nouvelles initiatives entreprises pour le développement de l'offre de Private Equity en France.

---

Lancement réussi de Green Fund IV, nouveau fonds dans le secteur des énergies renouvelables, visant à poursuivre une stratégie similaire aux fonds précédents axés sur des projets de parcs éoliens terrestres en France.

---

Réalisation d'une importante cession avec la vente d'ASL (services d'aviation), une participation de 3P Air Freighters.

---

Distributions importantes par certains fonds nourriciers et autres, tels que Green Fund II, CA2 Secondaries (Committed Advisors), CVC Capital Partners 6, Down2Earth, Sofindev IV et 3P Tangible Assets Fund.

250  
millions d'euros

Nouveaux projets en  
private equity



# Philanthropie

Participation de 396 collègues à la septième édition des Degroof Petercam Solidarity Days, offrant 2.970 heures de bénévolat à des projets comme la formation aux premiers secours, la plantation d'arbres, en des activités sportives avec des réfugiés et des voyages avec des personnes handicapées, et autres en Belgique et au Luxembourg.

Récolte de 750.000 euros de dons via Gingo, la plateforme de crowdfunding destinée au financement de 49 projets en Belgique et au Luxembourg.

Lancement du programme de parrainage basé sur les compétences avec plus de 50 collègues impliqués en conseillant des initiatives sociales ou en parrainant des demandeurs d'emploi, en France et en Belgique.

Attribution de 20.904 euros à "Mobile Schools", un projet d'éducation pour les enfants des rues dans les pays en développement grâce aux micro-dons de collègues en France, en Belgique et au Luxembourg.

Collecte de fonds par l'équipe cycliste Degroof Petercam en faveur de la Fondation contre le cancer.

# 2.970

heures de bénévolat

Participation de  
396 collègues aux  
Solidarity Days



Organisation d'une conférence à l'ambassade de Belgique à Lisbonne sur le Portugal comme pionnier de l'économie sociale et de l'innovation sociale avec comme invité le professeur Filipe Santos, doyen de l'université Catolica et leader mondial sur ce sujet.

Attribution d'un million d'euros à l'association DUO for a JOB en tant que premier lauréat du nouveau programme de la Fondation Degroof Petercam. L'association DUO for a JOB met en relation des jeunes demandeurs d'emploi issus de l'immigration avec des personnes de plus de cinquante ans afin de les accompagner dans leur recherche d'emploi.

Participation active à NetMentora (réseau entrepreneurial) et à la Fundació Banc Dels Aliments (banque alimentaire) en Espagne.

Participation au sommet annuel de l'European Venture Philanthropy Association (EVPA) à La Haye.

Mission de conseil à long terme pour un futur philanthrope désireux de soutenir activement la lutte contre la violence faite aux femmes et aux enfants.

Organisation de "héros invisibles", une conférence inspirante avec la participation de DUO for a JOB, la Fondation Lunt et Julie de Pimodan, entrepreneur social et fondatrice de Fluicity, une application de citoyenneté active.

« Cette bourse nous permet de déployer notre programme en France. »

La Fondation décerne sa première bourse de 1 million d'euros à DUO for a JOB



« Ce qui nous anime? Faciliter toujours plus de rencontres interculturelles et intergénérationnelles. »

Programme de mentoring

# Contact\*

## Belgique



### Degroof Petercam (siège social)

Rue de l'Industrie 44  
1040 Bruxelles  
T +32 2 287 91 11

#### Anvers

T +32 3 233 88 48

#### Flandre occidentale

T +32 56 26 54 00

#### Brabant flamand

T +32 16 24 29 50

#### Flandre orientale

T +32 9 266 13 66

#### Brabant Nord-Ouest

T +32 2 204 49 20

#### Hainaut

T +32 71 32 18 25

#### Brabant wallon

T +32 10 24 12 22

#### Liège

T +32 4 252 00 28

#### Bruxelles

T +32 2 287 91 11

#### Limbourg

T +32 11 77 14 60

#### Campine

T +32 14 24 69 40

#### Namur

T +32 81 42 00 21

#### Côte

T +32 50 63 23 70

#### Tournai

T +32 71 32 18 25

### Degroof Petercam Asset Management

Rue Guimard 18  
1040 Bruxelles  
T +32 2 287 91 11

### Degroof Petercam Investment Banking

Rue Guimard 18  
1040 Bruxelles  
T +32 2 287 97 11

## Luxembourg



### Degroof Petercam Luxembourg

Zone d'activité La Cloche d'Or  
12, rue Eugène Ruppert  
2453 Luxembourg  
T +352 45 35 45 1

### Degroof Petercam Asset Services

Zone d'activité La Cloche d'Or  
12, rue Eugène Ruppert  
2453 Luxembourg  
T + 352 26 64 50 1

### Degroof Petercam Insurance Broker

Zone d'activité La Cloche d'Or  
14, rue Eugène Ruppert  
2453 Luxembourg  
T +352 45 89 22 21 00

## France



### Degroof Petercam France

44, rue de Lisbonne  
75008 Paris  
T +33 1 73 44 56 50

#### Lille

63, place St Hubert  
59800 Lille  
T +33 3 69 50 50 60

### Degroof Petercam Investment Banking - France

44, rue de Lisbonne  
75008 Paris  
T +33 1 73 44 56 50

- Private Banking
- Institutional Asset Management
- Investment Banking
- Asset Services

---

### Degroof Petercam Asset Management - France

44, rue de Lisbonne  
75008 Paris  
T +33 1 73 44 56 50

---

## Espagne

### Degroof Petercam Spain

<i>Main Office:</i>	<i>Corporate Headquarters:</i>
Avenida Diagonal 464	Plaza del Ayuntamiento 26
08006 Barcelona	46002 Valencia
T +34 93 445 85 00	T +34 96 353 20 94

#### *Bilbao*

T +34 94 679 23 02

#### *Madrid*

T +34 91 523 98 90

### Degroof Petercam SGIIC

Avenida Diagonal 464  
08006 Barcelona  
T +34 93 445 85 80

### Degroof Petercam Asset Management Sucursal en España

Paseo de la Castellana 141, Planta 19  
28046 Madrid  
T +34 9 157 20 36 6

### Degroof Petercam Investment Banking

Avenida Diagonal 464  
08006 Barcelona  
T +34 93 445 85 00

---

## Pays-Bas

### Degroof Petercam Netherlands branch

De Entree 238A 7th Floor  
1101 EE Amsterdam  
T + 31 20 573 54 16

---

## Suisse

### Degroof Petercam Suisse

Place de l'Université 8  
1205 Genève  
T +41 22 929 72 11

---

## Allemagne

### Degroof Petercam Asset Management Zweigniederlassung Deutschland

Mainzer Landstrasse 50  
60325 Frankfurt am Main  
T +49 69 274 015 295

---

## Italie

### Degroof Petercam Asset Management Succursale Italiana

Via Monte di Pietà 21  
20121 Milano  
T +39 02 86337 223



Degroof  
Petercam

**Degroof Petercam**

Rue de l'Industrie 44  
1040 Bruxelles  
BELGIQUE

TVA BE 0403 212 172

RPM Bruxelles

FSMA 040460 A

T +32 287 91 11

[contact@degroofpetercam.com](mailto:contact@degroofpetercam.com)

**Éditeur responsable**

Bruno Colmant

Le rapport annuel est disponible sur le site  
[annualreport.degroofpetercam.com/2019](http://annualreport.degroofpetercam.com/2019)

—

**Sites web**

[degroofpetercam.com](http://degroofpetercam.com)

[funds.degroofpetercam.com](http://funds.degroofpetercam.com)

**Blog**

[blog.degroofpetercam.com](http://blog.degroofpetercam.com)

**LinkedIn**

[linkedin.com/company/degroofpetercam](https://linkedin.com/company/degroofpetercam)

**YouTube**

[youtube.com/degroofpetercam](https://youtube.com/degroofpetercam)

**Twitter**

[@degroofpetercam](https://twitter.com/degroofpetercam)

**Instagram**

[@degroofpetercam](https://instagram.com/degroofpetercam)

**Facebook**

[facebook.com/degroofpetercam](https://facebook.com/degroofpetercam)

